

Zinzino  
Compensation  
Plan

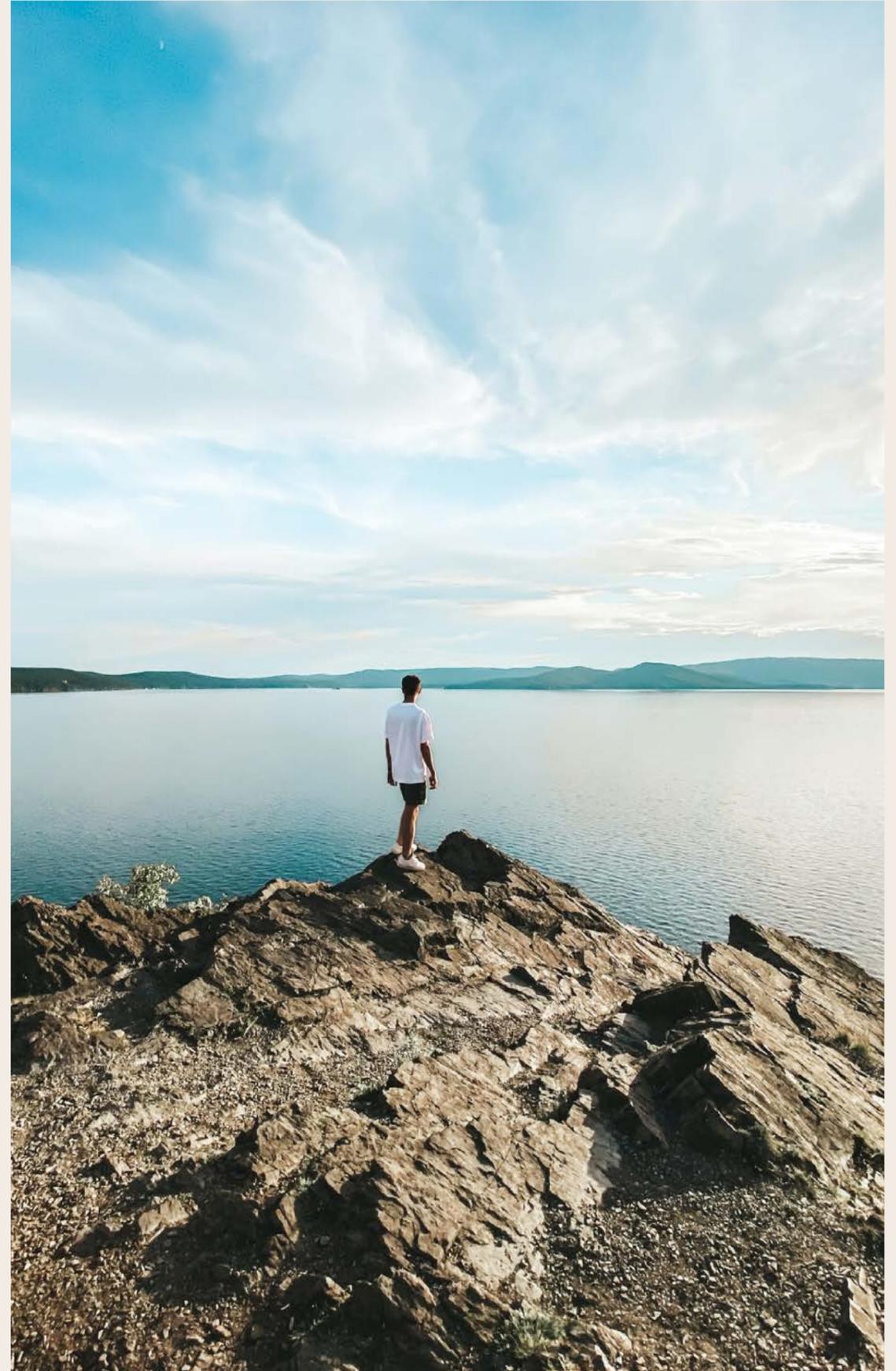
## 目录

开始您的业务	6
快速起步计划	20
客户事业计划	22
合作夥伴事业计划	30
旅行奖励	52
Zinzino 术语表	58

本文件中的收益并不必然代表参与Zinzino奖励计划的合作夥伴可以或将会获得的收入。这些数字不应被视为实际收入或利润的保证或预测。任何有关收入的陈述或保证都是具有误导性的。在Zinzino取得成功只能来自於成功的销售努力，这需要辛勤工作、勤奋和领导能力。您的成功将取决於您如何有效地运用这些品质。

Zinzino对于印刷错误或意义错误概不负责。我们保留随时调整和修订本文件的权利。如果本文件的翻译存在潜在的不正确之处，则以这份主版本（英文版）为有效文件，对所有Zinzino独立合作夥伴具有约束力。

Zinzino 奖金计划 11-01-2024。 0001





“我们来自拥有极光、午夜阳光、最深峡湾和最陡峭山脉之地，  
是基于检测结果提供个性化营养的先驱。”

“zinzino”一词的意思是  
小物件却有大价值。

对我们来说，您的健康是无价的。  
这就是为什么我们肩负使命，  
努力把最好的精华带给大家。

激励生活的改变

开始您的  
业务



这些核心价值观定义了我们独特的企业文化，展现了我们是谁、我们的立场和信念。透过这些价值观，我们能够在日常工作中建立信任、忠诚，并实现长期的业务成功。让这些价值观成为我们的指引，向世界展示我们的实力。

## 这就是 Zinzino

我们的愿景：  
我们激励生活的改变！

我们的使命：  
我们为客户、其家人和朋友们  
带来健康和财富。  
成为世界上对客户最友好的直销公司。

坚持不懈。

我们的目标：  
到 2035 年底达到 2,000 万客户。  
到 2050 年底达到 1 亿客户。

## 成为独立合作伙伴

### 加入并选择 Partner Kit



基础合作夥伴套裝  
30 / 60 积分



高级合作夥伴套裝  
90 / 180 积分



顶级合作夥伴套裝  
150 / 300 积分

套裝包含前 120 天的 ECB, 可使您的 Enrollment Credits 翻倍。

### 选择您的每月自动订货

#### 包含

- 您选择的平衡产品
- 每 4 个月一个 Test Kit
- GoCore App, 用于个人和专业发展
- 强大的网站后台和易于共享的登录页
- 10 / 20 个积分 (RCB)



遵循计划: 在 120 天内, 您将处于平衡状态, 并获得经验证的使用前后对比结果。

### Ultimate Partner Kit – 退款活动

在购买 Ultimate Partner Kit 的一年内获得  
25 名 Premier 客户,  
即可获得全额忠诚度退款\*



获得全额退款:  
在最初的六個月內, 您有機會將基礎套裝和高級套裝升級為頂級套裝, 以符合參與退款活動的資格。\* 詳細信息請參閱我們的頂級合作夥伴套裝活動資料表。



### 术语表

积分 = 价目表中每种 Zinzino 产品都会获得一个称为“积分”的报酬值。积分是我们的内部货币, 也是《Zinzino 奖金计划》中所有计算的基础。

ECB = Enrollment Credit Bonus. 新注册订单的积分加倍。

Premier 客户 = 订购了 Premier 套裝的客户称为“Premier 客户”。Premier 客户有资格享受我们的 Premier 优惠价格、客户奖励计划和 Zinzino4Free。

自动订货 = 1 个产品 + 每 4 个订单一个测 Test Kit + GoCore App 访问 = 10 个积分。

RCB = Recurring Credit Bonus. 对于您的每周佣金周期 (WCV) 和每月佣金周期 (MCV), 任何不符合 ECB (客户和合作伙伴) 条件的订单都要乘以 2。

WCV = Weekly Credits Volume. 在每周佣金周期中计算的积分。

MCV = Monthly Credits Volume. 在每月佣金周期中为头街成交量计算的积分。



合作伙伴网店



退款活动规则



## 激活规则

- 1 作为 Zinzino Partner (后台进入权所有人), 您可以免费开始, 并且您可以通过订购销售赚取零售利润和现金红利。
- 2 要从团队中的合作伙伴和他们的客户的销售量中获得报酬, 您必须符合成为活跃合作伙伴的资格。在您开始的那个月及其后的四个月份中, 您每月需要来自您个人客户和您自己订单的10个积分, 这段时间称为宽限期 (Grace Period)。
- 3 从第五个月开始, 成为活跃合作伙伴的每月资格要求包括来自个人客户和自身产品订单的20个积分, 以及4个「个人客户点数」(PCP)。当达到这样的条件, 您将达到 Q-Team客户职级。
- 4 要获得更多的头衔, 您必须满足头衔的个人客户积分、Personal Customer Volume 和平衡积分要求, 然后才能将其授予您。

### 合作伙伴激活资格

达到该级别或以上	个人客户积分 (PCP)	Personal Customer Volume (PCV)	活跃合作伙伴
宽限期*	无	10	✓
Bronze	4	20	✓
Executive	10	50	✓
Director	25	125	✓

\* 您开始的月份 + 4 个完整日历月。

### 术语表

PCP = 个人客户积分。每个活跃的个人注册客户至少生成一个客户积分。如果一个活跃的个人客户购买了多个产品 (1.25 积分), 每增加一个产品将产生一个客户积分。在接下来的一个月重复购买相同的产品将只产生一个客户积分。

PCV = Personal Customer Volume。个人订单和个人客户订单的积分成交量。

平衡积分 = 平衡积分 2:1: 计算的积分数量取决于您左右团队之间的平衡。平衡积分以 50/50 的比例开始。然而, 您的资格积分中最多有 2 部分来自较大的团队, 而 1 部分来自较小的团队。

## 如何获得您的Zinzino4Free ( Z4F)

拥有Z4F自动订单的合作伙伴可以在满足以下条件后免费获得它。只有第一代(直推)客户才能符合合作伙伴获得免费自动订单的资格。在最初的120天内(即首四个订单),您只需符合原本所需积分的一半。

热爱它。分享它。获得免费产品

- 订阅 Z4F Kit 并分享您的产品体验
- 使用 Premier 套装 注册 4 个或更多订阅客户\*
- 免费获得您自己的月度订阅 (自动订货)。您只需支付运费

\* 您的一级客户综合购买的积分价值必须至少为 40 个积分。

	第一代直推客户点数	第一代直推客户积分	头衔	Z4F
前 4 个订单 (宽限期)	4	20 积分	Q-Team	✓
从第 5 个自动订货开始	4+	40 积分	Q-Team	✓

### 术语表

客户积分 = 每个活跃客户至少生成一个客户积分。如果一个活跃客户购买了多个产品 (1.25 积分), 每增加一个产品将产生一个客户积分。重复购买相同的产品将只产生一个客户积分。

客户积分可以通过购买 Premier 订阅、Premier 商品、零售商品和 PrePaid Kit 来累积。



客户奖励计划

## 您可以为客户提供的益处

由于我们革命性的 Zinzino4Free 和 客户奖励计划, 建立您的客户群变得非常容易。为了让您的客户从这些计划中受益, 他们必须从 Premier 套装开始。

客户奖励计划

**一级奖励** (运费 = ZinoCash)

**二级奖励** (从第 7 个订单开始: 运费 + 订单的 10% = ZinoCash)

**其他好处:**

- Premier 套装 最高可享受 60% 的折扣
- 所有其他产品 最高可享受 40% 的折扣
- 有机会获得免费产品
- 用 ZinoCash 兑换免费产品

帮助保护环境, 同时节省资金

每月付款, 每隔一个月在一个包裹中收到两批货物。为了显著减少我们的碳足迹和减少一半的运输成本, 您的包裹将每两个月送达一次, 内容是您每月订购量的两倍。

Zinzino4Free 适用于客户

- 订阅您最喜欢的 Zinzino 产品 并分享您的体验
- 找到 4 位想要成为 Premier 套装订阅客户的朋友\*
- 免费获得您自己的月度 Premier 订阅。您只需支付运费

\* 您的 4+ 位客户每月订购的积分值加起来, 必须比您自己的积分值高 4 倍。



Fast  
Start 计划



前 120 天是您的  
业务启动期，用来赚钱、学习和获得  
平衡。

## Fast Start 计划

前 120 天是您的业务启动期，您要学习、赚钱，并在前后经过验证的结果之间取得平衡。要有资格获得这 4 项 Fast Start Bonus，您必须拥有有效的 Z4F 自动订货。

### Q-Team 在 30 天内

### 步骤 1 - 免费获得您的自动订货

热爱它。分享它。获得免费产品

- Z4F 自动订货
- 4 个客户订阅\*

100 个 Pay Point Fast Start Bonus

- 20 个积分\*\* + 4 个 Premier 套装

10% 现金红利



**100 个 Pay Point Fast Start 总收入**

### 在 60 天内招募 2 名合作伙伴

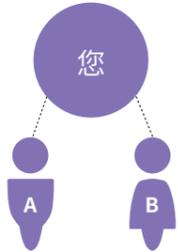
### 步骤 2 - 招募 2 名合作伙伴

使用 UPK 招募 2 名合作伙伴\*\*\*

- 左右分支各招募一人以获得资格

200 个 Pay Point Fast Start Bonus

10% 现金红利



**300 个 Pay Point Fast Start 总收入**

\* 客户订阅 = Premier 套装。您的一级客户的总购买积分价值必须至少为 40 积分，但为了帮助您起步，我们允许您在前 4 个月内 (Q-Team) 免费获得 20 积分的自动订货。

\*\* 无 ECB。

\*\*\* 要达到资格，您需要收集 6 个招募分。这可以通过以下方式之一实现：2 个 Ultimate (顶级) 合作伙伴套装、3 个 Advanced (高级) 合作伙伴套装、或 6 个 Basic (基础) 合作伙伴套装，或者以所有直推的合作伙伴的组合方式达成。Ultimate (顶级) 合作伙伴套装提供 3 个招募分，Advanced (高级) 合作伙伴套装提供 2 个招募分，Basic (基础) 合作伙伴套装提供 1 个招募分。另外，为了符合资格，您至少需要将一个新的合作伙伴放置在左边和右边。



### 术语表

**Pay Point** = 在我们的奖金计划中，积分用于计算 Pay Point。目标是一个 Pay Point 应等于 1 欧元。如果公司或某一特定合作伙伴群体中存在超额支付佣金的情况，公司保留调整 Pay Point 价值的权利。Pay Point 按每月或固定汇率转换为当地货币。

**现金红利** = 当您向新客户或现有客户出售 Premier 客户套装时，您将获得 Premier 现金奖金。当零售客户购买任何单个商品 (有积分) 时，您将获得 Retail Cash Bonus。所有合作伙伴均可获得 10% 至 30% 的现金红利。

**zRewards** = zRewards 是指 X-Team 及以上职位有资格每月获得的福利。zRewards 将以当地货币的形式添加到您的帐户中。zRewards 可用于购买 Zinzino 产品系列，但仅适用于单一商品的订单。使用 zRewards 支付的订单将不会获得积分 (Credits)。一个 zReward 等于一个支付点 (Pay Point)。

## 规则

获得第 3 步骤奖金必须先完成第 2 步骤，并在指定期限内完成。其他快速起步奖金可以独立完成。

### 帮助您招募的 2 名合作伙伴在 90 天内各招募 2 名合作伙伴

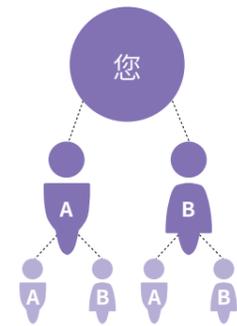
### 步骤 3 - 帮助您招募的 2 名合作伙伴各招募 2 名合作伙伴

每名合作伙伴有一个 UPK\*

- 您招募的任何 4 名合作伙伴, A 或 B 均可

400 个 Pay Point Fast Start Bonus

10% 现金红利



**700 个 Pay Point Fast Start 总收入**

### X-Team 在 120 天内

### 步骤 4 - 在 120 天内升至 X-Team

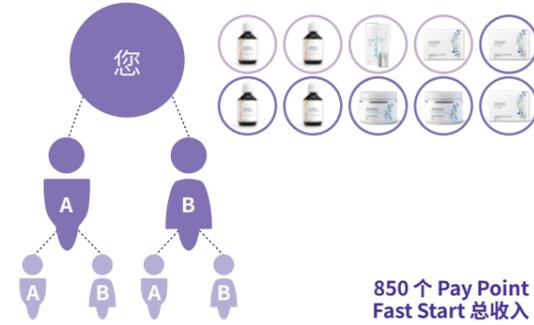
您有 4 个客户，再增加 6 个

- 50 zRewards
- 每月提供 Zinzino4Free
- 您拥有 ECB，现在您准备组建一支强大的团队

150 个 Pay Point Fast Start Bonus

- 50 个积分\*\* + 10 个 Premier 套装

10% 现金红利



**850 个 Pay Point Fast Start 总收入**

### 祝贺您完成 Fast Start。复制是关键

#### 1,500 PP 预计收入

- 100 PP - Q-Team
- 200 PP - 招募 2 名合作伙伴
- 400 PP - 帮助 2 名合作伙伴各招募 2 名合作伙伴
- 150 PP - X-Team
- 650 PP - 佣金\*\*\*

#### 获得的头衔

- Q-Team
- X-Team
- Bronze
- Silver
- 也许更多

\* 4 个 Ultimate Partner Kit 或 6 个高级合作伙伴套装或 12 个 Basic Partner Kit。或套装组合。您需要收集 12 个招募分。一个 Ultimate Partner Kit 可得 3 分，一个高级合作伙伴套装可得 2 分，一个 Basic Partner Kit 可得 1 分。有关完整概述，请参阅文件库中的文档。

\*\* 无 ECB。

\*\*\* Team Commission、现金红利、潜在的招募奖金、新的 Title Bonus。



客户  
职业规划

您的健康之旅从我们的  
健康检测开始。这就是我们让您和世界  
恢复平衡的方式。



## 如何从个人客户处获得报酬

### 现金红利

现金红利有两种类型：Premier 现金奖金和 Retail Cash Bonus (不含税价格的百分比)。当您向新客户或现有客户出售 Premier 客户套装时，您将获得 Premier 现金奖金。当零售客户购买任何单个商品 (有积分) 时，您将获得 Retail Cash Bonus。合作伙伴价目表列出了提供现金红利的 Premier 套装和产生 Retail Cash Bonus 的商品。所有合作伙伴，包括后台进入权所有人，均可获得 10% 至 30% 的现金红利。

奖金根据销售给个人客户 (您自己的客户及其推荐的二级、三级客户等) 的订单支付。需要注意的是，这些奖励是唯一不需要您成为活跃合作伙伴的奖励。

客户职业头衔	现金红利
后台进入权所有人、Q-Team、X-Team	10%
A-Team	20%
Pro-Team	25%
Top-Team	30%

### 如何完成客户职业规划

客户职业头衔	客户积分	Personal Credit Volume (PCV)
Q-Team	4	20
X-Team	10	50
A-Team	25	125
Pro-Team	50	250
Top-Team	100	500
Top-Team 200	200	1,000
Top-Team 300 及以上级别	增加 100 个额外的客户积分和 500 个 PCV 将增加您的 Top-Team 头衔	

## 经常性佣金

当您成功建立了个人客户群后，您将通过团队奖金和每月客户奖励从客户的重复消费订单中获得报酬。在您的宽限期结束后，您需要达到 Q-Team 的资格才能享受这些奖金。

### Team Commission

每个订单都有一个积分值；这些积分将每周添加到 Team Commission 中，您将获得每周积分总和的 10-15% 的报酬。详见第 36 页。

『客户关怀奖励计划』是专为合作伙伴而设计的奖励计划

zRewards 是基于每月扩展您的客户群而获得的奖励。您的 zRewards 结余将显示在合作伙伴后台，可以在 Zinzino 网店上兑换产品。您可以利用这些兑换来的产品作为工具，吸引更多新客户，或直接送赠给现有客户。zRewards 奖励仅适用于活跃的 X-Team 及以上的合作夥伴。



## Monthly Customer Bonus (MCB)

这个奖金为您提供了获得最重要客户奖金的机会。与团队奖金根据每笔订单计算不同，这个MCB奖金则是根据渐进形式计算。只有达到A-Team或更高职级的合作伙伴才能开始获得MCB奖金。

### 个人客户奖金和奖励列表

	Monthly Customer Bonus (MCB)	zRewards
0-3 个客户	-	-
Q-Team	-	-
X-Team	-	50
A-Team	100 PP	100
Pro-Team	200 PP	100
Top-Team	400 PP	100
Top-Team 200	1,000 PP	100

有关 Top Team 200 以上的头衔，请参阅客户职业规划收入汇总（第 29 页）。

### 一次性奖金：个人客户

在您获得每个客户头衔的第一个月，就有资格获得这些奖金。奖金按月分期发放。如果您失去资格，则将在重新获得资格时收到奖励的剩余部分。

头衔	积分 (PCV)	客户积分	Pay Point	按月摊付
A-Team	125	25	UPK Refund*	1
Pro-Team	250	50	500	10
Top-Team	500	100	10,000	25

\* 查看活动规则

### 客户 Fast Start Bonuse

头衔	积分*	客户积分	Pay Point	持续时间
Q-Team	20	4	100 PP	30 天
X-Team	50	10	150 PP	120 天

\* Premier 套装，无 ECB

## 客户事业计划的收入及奖励摘要

	资格			一次性佣金			经常性佣金		奖励
	客户积分	PCV	现金红利	Fast Start	一次性奖金	自动订货	Team Commission	Monthly Customer Bonus (MCB)	
宽限期	-	-	10%	-	-	-	10-15%	-	-
合作伙伴	-	-	10%	-	-	-	-	-	-
Q-Team 合作伙伴	4	20	10%	100 PP (30D Fast Start)	-	免费	10-15%	-	-
X-Team 合作伙伴	10	50	10%	150 PP (120D Fast Start)	-	免费	10-15%	-	50
A-Team 合作伙伴	25	125	20%	符合 UPK 退款 (UPK Refund) 条件 (365D)	-	免费	10-15%	100 PP	100
Pro-Team 合作伙伴	50	250	25%	-	500 PP (10M OTB)	免费	10-15%	200 PP	100
Top-Team 合作伙伴	100	500	30%	-	10,000 PP (25M OTB)	免费	10-15%	400 PP	100
Top-Team 200	200	1,000	30%	-	-	免费	10-15%	1,000 PP	100
Top-Team 300+	增加 100 个额外的客户积分和 500 个 PCV 将增加您的 Top-Team 头衔*		30%	-	-	免费	10-15%	+500 PP*	100

\*每 100 个客户积分可额外支付 500 个 Pay Point。

### 获得 A-Team 资格的好处

RCB (Recurring Credit Bonus) 首先在 A-Team 实现。它会对您的职业发展产生最大的影响，因为它使每个重复订单产生的积分翻倍；无论是您自己还是您的团队。

仔细研究下表，您可以看到获得 A-Team 和 RCB 的资格将如何增加您的收入。在本例中，它将向您额外支付 350 PP。

示例	个人客户	团队客户	每位客户的积分	总分	支付 10% 的 Team Commission	zPhone	头衔	总收入
无 RCB	24	380	4	1,616	150	-	Gold	150 PP
有 RCB	25	380	8	3,240	300	200	Executive	500 PP

合作伙伴  
职业规划



“重要的不是您知道什么，而是您认识谁，  
他们认识谁”

## Enrollment Incentive Program

对于您注册并符合资格的每一位新合作伙伴，您最多可获得 300 个 Pay Point，并获得杰出奖励。当您帮助新合作伙伴在 365 天内进入 Q-X-A-Team 时，您得到了回报，他们也得到了回报。积分通过 Personal Partner Kit 订单以及向其个人客户销售 Premier 套装来累积。

从注册开始的时间段	Premier 客户	积分 (包括 ECB)	Pay Point
365 天	4	150	50 PP
365 天	4	300	50 PP
365 天	10	600	100 PP
365 天	25	900	100 PP

### 个人注册终身奖励

您在 Enrollment Incentive Program 中获得第一笔奖金时，每个个人注册的合作伙伴可获得 1 点积分。每个奖励只能获得一次。

合作伙伴数量	奖项	您获得的终生成就奖
5		年度大会的免费入场券* 包括 Diamond 培训
10		Zinzino 运动服和 Zinzino 产品 零售价 1,000 PP 代金券
15		刻有个人名字的万宝龙钢笔。
30		年度大会 VIP 体验* 包括 3 晚酒店住宿、领袖委员会待遇 以及精致的晚餐和午餐
50		参观哥德堡的 Zinzino 这包括一次 3 晚的独家酒店住宿，500 欧元的机票以及 一次难忘的旅行，与创始人和公司团队会面。 每年安排
100		庆祝时刻 - 10,000 PP
500		庆祝时刻 - 名人堂!

\* 资格认证需要在下一届年度大会前 30 天完成。如果以后实现，该奖励可用于次年的年度大会。

## Mentor Matching Bonus

5-25% 的 Mentor Matching Bonus 可以从您个人推荐的合作伙伴 Team Commission 中获得。按每周佣金周期支付。该奖励不可以超过您每周 Team Commission 的总和。要继续获得 Mentor Matching Bonus，您必须每月保持活跃。如果您不符合 Mentor Matching Bonus 的资格，将应用动态压缩。这意味着它将自动转到第一个有资格获得 Mentor Matching Bonus 的注册上线，奖金基于他们有资格获得的百分比。从您重新获得奖励资格的那一周起，奖励将再次发放给您。

级别	个人注册	注册者的头衔	百分比
1	2	Bronze	5%
2	4	Silver	10%
3	6	Gold	15%
4	8	Executive	20%
5	10	Platinum	25%

### 示例：

如果您个人注册了 2 名 Bronze、4 名 Silver 和 2 名 Executive，您将获得所有注册合作伙伴的 10% 报酬。此外，如果您有 2 名 Silver 通过动态压缩获得报酬，您还将获得 10% 的报酬。

## Team Commission

您可以在每个 Income Center (IC) 每周获得 10-15% 的积分 (WCV) 作为 Team Commission, Income Center 的团队之间的比例为 2:1。Zinzino 的活跃合作伙伴从 10% 开始。下表显示如何计算您的平衡团队积分, 并将其转换为 Pay Point。

10%						15%							
平衡积分 / IC	500	1,000	1,500	2,000	2,500	3,000	4,000	5,000	6,000	7,000	8,000	9,000	10,000
Pay Point	50	100	150	200	250	450	600	750	900	1,050	1,200	1,350	1,500

如果您达到 10,000 积分以上, 您就有资格获得成交量佣金。

## 成交量佣金

每周支付 1% 至 4% 的 WCV 费用, Income Center 团队之间的比例为 2:1。

头衔	%	Pay Point 周限额
Director	1%	1,000 PP
Crown	1.5%	2,000 PP
Royal Crown	1.75%	3,000 PP
Black Crown	2%	5,000 PP
Ambassador	2.25%	8,000 PP
Royal Ambassador	2.5%	10,000 PP
Black Ambassador	2.75%	12,000 PP
President	3%	14,000 PP
Elite President	3.5%	16,000 PP
Global President	4%	20,000 PP
1 Star Global President	4%	30,000 PP
2 Star Global President	4%	40,000 PP

每新增一个星, 您就可以通过每个 Income Center 支付深度中的 10,000 Pay Point 来增加您每周的成交量佣金。

## 客户获取奖励 (Customer Acquisition Bonus: CAB)

获得新客户 Premier 套装和新合作伙伴产品套装的 CAB。在每周佣金周期中, CAB 可能仅来自一个 Income Center。

CAB	左积分	右积分	累计 Pay Point	总 Pay Point	PP 最大值/ 头衔
小	500	500	-	200 PP	Bronze - Director
中	1,500	1,500	+200	400 PP	
大	3,500	3,500	+200	600 PP	
XL	7,500	7,500	+400	1,000 PP	
XXL	15,000	15,000	+500	1,500 PP	
3XL	35,000	35,000	+1,500	3,000 PP	Crown - Black Crown
4XL	75,000	75,000	+1,500	4,500 PP	Ambassador - Black Ambassador
5XL	150,000	150,000	+1,500	6,000 PP	President 及以上级别



潜在收益表		所有头衔		Director	Crown	Royal Crown	Black Crown	Ambassador	Royal Ambassador	Black Ambassador	President	Elite President	Global President	1 Star Global President
		0-2,999 积分	10%	1,500	1,500	1,500	1,500	1,500	1,500	1,500	1,500	1,500	1,500	1,500
Team Commission	IC1	3,000-10,000 积分	15%											
		PP 最大值/周	1,500	1,500	1,500	1,500	1,500	1,500	1,500	1,500	1,500	1,500	1,500	1,500
	IC2													
	IC3													
	IC4													
成交量佣金	IC1	10,000+ 积分 PP 最大值/周		1%	1.5%	1.75%	2%	2.25%	2.5%	2.75%	3%	3.5%	4%	4%
			1,000	2,000	3,000	5,000	8,000	10,000	12,000	14,000	16,000	20,000	30,000	30,000
	IC2													
	IC3													
	IC4													
CAB 加速器	IC1	PP 最大值/周 *仅最新成交量	1,500	1,500	3,000	3,000	3,000	4,500	4,500	4,500	6,000	6,000	6,000	6,000

### 基于 1 个 IC 和多个 IC 的每周总结

单个 IC 合计	PP 最大值/周	3,000	4,000	6,500	7,500	9,500	14,000	16,000	18,000	21,500	23,500	27,500	37,500
多个 IC 合计	PP 最大值/周						23,500	31,500	52,500	58,500	70,500	132,000	

### 基于 1 个 IC 和多个 IC 的每月总结

单个 IC 合计	PP 最大值/月	12,990	17,320	28,145	32,475	41,135	60,620	69,280	77,940	93,095	101,755	119,075	162,375
多个 IC 合计	PP 最大值/月						101,755	136,395	227,325	253,305	305,265	571,560	

本文档中的收入不一定代表 Zinzino Partner 通过参与 Zinzino 奖金计划可以或将要获得的收入。这些数字不应被视为对实际收入或利润的保证或预测。任何对收入的陈述或保证都会产生误导。Zinzino 的成功只来自于成功的销售活动，这需要努力工作、勤奋和领导才能。您的成功将取决于您如何有效地利用这些品质。



## 一次性 Title Bonus

每个头衔最多可赢得 3 项一次性奖金

- ① 您在达到相关头衔 (或更高级别) 的第一个月即获得资格。
- ② 当达到平衡的客户积分 (2:1 的比例, 您的大团队最多只能提供 2 部分) 时, 您就可以获得资格。
- ③ 当达到平衡构建时, 您就符合资格 (推荐线左右排列)。

您必须在相应的职级上保持活跃才能获得支付。该奖金将在4至10个月内支付。如果您失去资格, 剩余的奖金将在重新获得资格时支付。该奖金将在每月佣金周期中支付。

时间限制	头衔 OTB	首次一次性奖金的标准			第二次一次性奖金的标准			第三次一次性奖金的标准		每笔奖金的付款计划		
		积分 2:1 平衡	PCP	Pay Point	T-平衡	PCP	Pay Point	推荐线左右排列	Pay Point	奖金支付月数	每月 Pay Point	总 Pay Point*
前 12 个整月	Bronze	375	4	50	50	25	50	Bronze	50	4	12.5	150
	Silver	750	4	100	100	25	100	Silver	100	4	25	300
	Gold	1,500	4	200	200	25	200	Gold	200	4	50	600
	Executive	3,000	10	400	400	25	400	Executive	400	4	100	1,200
	Platinum	6,000	10	800	800	25	800	Platinum	800	4	200	2,400
无时间限制	Diamond	12,000	10	1,500	1,500	25	1,500	Diamond	1,500	5	300	4,500
	Director	24,000	25	2,500	3,000	25	2,500	Director	2,500	5	500	7,500
	Crown	48,000	25	4,000	6,000	25	4,000	Crown	4,000	10	400	12,000
	Royal Crown	80,000	25	6,000	10,000	25	6,000	Royal Crown	6,000	10	600	18,000
	Black Crown	130,000	25	8,000	15,000	25	8,000	Black Crown	8,000	10	800	24,000
	Ambassador	150,000	25	10,000	20,000	25	10,000	Ambassador	10,000	10	1,000	30,000
	Royal Ambassador	200,000	25	12,500	25,000	25	12,500	Royal Ambassador	12,500	10	1,250	37,500
	Black Ambassador	250,000	25	15,000	30,000	25	15,000	Black Ambassador	15,000	10	1,500	45,000
President	300,000	25	40,000	35,000	25	40,000	President	40,000	10	4,000	120,000	

\* 获得的所有 3 项奖金的总和。

## zPhone Bonus

作为活跃的“Executive”或更高级别, 您将获得 200 Pay Point 的 zPhone Bonus。该奖励在每月佣金周期中支付。

## zCar Bonus

作为活跃的“Diamond”或更高级别, 您将获得 1,000 Pay Point 的 zCar Bonus。该奖励在每月佣金周期中支付。

	Pay Point	Executive 及以上级别	Diamond 及以上级别
zPhone	200	✓	✓
zCar	1,000		✓



## 合作伙伴头衔

Zinzino 有若干认可级别，每个级别都有各自的头衔和奖励。您每升一级，奖励就会增加。您总是可以获得您当前级别及以下级别的奖励。

### 后台进入权所有人

作为 Zinzino Partner (后台进入权所有人/销售代表)，您可以免费开始，并且您可以赚取零售利润和现金红利。

### 合作伙伴

您可以赚取零售利润和现金红利。如果您使用合作伙伴套装加入，则激活宽限期。

### 宽限期

您开始的月份，以及接下来的四个日历月，是您学习、赚钱和保持平衡的宽限期。当您每月从自动订货或客户那里获得 10 个积分时，您就有资格成为活跃合作伙伴。如果您使用合作伙伴套装加入，您已经激活了 Enrollment Credit Bonus，以获得加速积分（所有新套装的 2 倍）。整个奖金计划在此期间对您开放，没有任何附加要求。确保您有一些客户免费获得 Zinzino 自动订货，并完成 Fast Start 计划。

### 活跃合作伙伴

从第 5 个日历月起，除了每月来自个人客户的产品订单和您自己产品订单的 20 积分之外，您还必须获得四个客户积分。活跃的合作伙​​伴可以在所谓的银行业务中积累积分，除了零售利润和现金红利，您还可以在整个奖金计划中获得积分。尽管如此，您的大部分奖金将来自 Enrollment Incentive Program 和客户奖金，如 Q-Team、X-Team、A-Team 及以上。请确保您的 Zinzino 自动订货是免费的。

### 团队合作伙​​伴头衔: Bronze 至 Black Crown

合作伙伴头衔	MCV	PCV	个人客户积分 (PCP)
Bronze	375	20	4
Silver	750	20	4
Gold	1,500	20	4
Executive	3,000	50	10
Platinum	6,000	50	10
Diamond	12,000	50	10
Director	24,000	125	25
Crown	48,000	125	25
Royal Crown	80,000	125	25
Black Crown	130,000	125	25



## Bronze

当您获得 4 个客户 (Q-Team) 并且每个日历月的余额为 375 积分时，您就会成为“Bronze”。通常，要获得 375 积分，您的团队中需要大约 50 个平衡客户。作为 Bronze 获得者，您可以获得 3 项潜在的一次性奖金，每项奖金值 50 个 Pay Point。现在的重点是通过新的合作伙伴进行复制，并增加您的客户群。当您作为 X-Team 保持活跃状态时，ECB 将在宽限期后维持。开始开发您的 Team Commission，每个 Income Center 每周最多可获得 1,500 个 Pay Point，余额为 10,000 积分。



## Silver

当您获得 4 个客户 (Q-Team) 并且每个日历月的余额为 750 积分时，您就会成为“Silver”。通常，要获得 750 积分，您的团队中需要大约 100 个平衡客户。作为 Silver 获得者，您可以获得 3 项潜在的一次性奖金，每项奖金值 100 个 Pay Point。除了作为 X-Team 获得 ECB 之外，您还将受益于成为 A-Team，每月在经常性客户佣金中获得 100 个 Pay Point，以及获得 RCB (Recurring Credit Bonus)，这将使您团队中所有经常性订单的积分翻倍，因此您的经常性佣金翻倍，您更容易达到下一个级别。



## Gold

当您获得 4 个客户 (Q-Team) 并且每个日历月的余额为 1,500 积分时，您就会成为“Gold”。通常，要获得 1,500 积分，您的团队中需要大约 200 个平衡客户。作为 Gold 获得者，您可以获得 3 项潜在的一次性奖金，每项奖金值 200 个 Pay Point。是时候开始计划您的第一项 CAB (客户获取奖励) 了。在一周内，左侧团队增加 500 个套装积分，右侧团队增加 500 积分，就可以获得小型 CAB，这可以为您提供 200 个 Pay Point 以及每周所有其他奖励。CAB 奖励每周最高可达 6,000 个 Pay Point。



## Executive

当您获得 10 个客户 (X-Team) 并且每个日历月的余额为 3,000 积分时，您就会成为“Executive”。通常，要获得 3,000 积分，您的团队中需要大约 400 个平衡客户。作为 Executive 获得者，您可以获得 3 项潜在的一次性奖金，每项奖金值 400 个 Pay Point。作为活跃的“Executive”或以上级别，您每月可获得 200 个 Pay Point 的 zPhone Bonus。



## Platinum

当您获得 10 个客户 (X-Team) 并且每个日历月的余额为 6,000 积分时, 您就会成为 “Platinum”。通常, 要获得 6,000 积分, 您的团队中需要大约 800 个平衡客户。作为 Platinum 获得者, 您可以获得 3 项潜在的一次性奖金, 每项奖金值 800 个 Pay Point。每周, 重点应该放在将 Team Commission 从 10% 提高到 15% 上, 当您每周达到 3,000 个平衡积分时, 就会实现这一目标。



## Crown

当您获得 25 个客户 (A-Team) 并且每个日历月的余额为 48,000 积分时, 您就会成为 “Crown”。通常, 要获得 48,000 积分, 您的团队中需要大约 6,000 个平衡客户。作为 Crown 获得者, 您可以获得 3 项潜在的一次性奖金, 每项奖金值 4,000 个 Pay Point。您可以获得每个 Income Center 每周 1.5% 成交量佣金, 最高 2,000 个 Pay Point。Mentor Matching Bonus 会随着您个人注册的合作伙伴达到更高头衔的人数而增加。有了 10 个个人注册的 Platinum, 您将获得 25% 的 Mentor Matching Bonus。



## Diamond

当您获得 10 个客户 (X-Team) 并且每个日历月的余额为 12,000 积分时, 您就会成为 “Diamond”。通常, 要获得 12,000 积分, 您的团队中需要大约 1,500 个平衡客户。作为 Diamond 获得者, 您可以获得 3 项潜在的一次性奖金, 每项奖金值 1,500 个 Pay Point。作为活跃的 “Diamond” 或以上级别, 您每月可获得 1,000 个 Pay Point 的 zCar Bonus。



## Royal Crown

当您获得 25 个客户 (A-Team) 并且每个日历月的余额为 80,000 积分时, 您就会成为 “Royal Crown”。通常, 要获得 80,000 积分, 您的团队中需要大约 10,000 个平衡客户。作为 Royal Crown 获得者, 您可以获得 3 项潜在的一次性奖金, 每项奖金值 6,000 个 Pay Point。您可以获得每个 Income Center 每周 1.75% 成交量佣金, 最高 3,000 个 Pay Point。获得中、大、XL 或更大的 CAB 来平衡您的收入。



## Director

当您获得 25 个客户 (A-Team) 并且每个日历月的余额为 24,000 积分时, 您就会成为 “Director”。通常, 要获得 24,000 积分, 您的团队中需要大约 3,000 个平衡客户。作为 Director 获得者, 您可以获得 3 项潜在的一次性奖金, 每项奖金值 2,500 个 Pay Point。您可以获得每个 Income Center 每周 1% 成交量佣金, 最高 1,000 个 Pay Point。作为新 “Director”, 您将获得一次 “Director Trip” 的资格。\*

\* 参见 Director Trip 活动规则



## Black Crown

当您获得 25 个客户 (A-Team) 并且每个日历月的余额为 130,000 积分时, 您就会成为 “Black Crown”。通常, 要获得 130,000 积分, 您的团队中需要大约 15,000 个平衡客户。作为 Black Crown 获得者, 您可以获得 3 项潜在的一次性奖金, 每项奖金值 8,000 个 Pay Point。您将获得每个 Income Center 每周 2% 成交量佣金, 最高 5,000 个 Pay Point。是时候通过建立更多的 Income Center 来增加您的收入了。

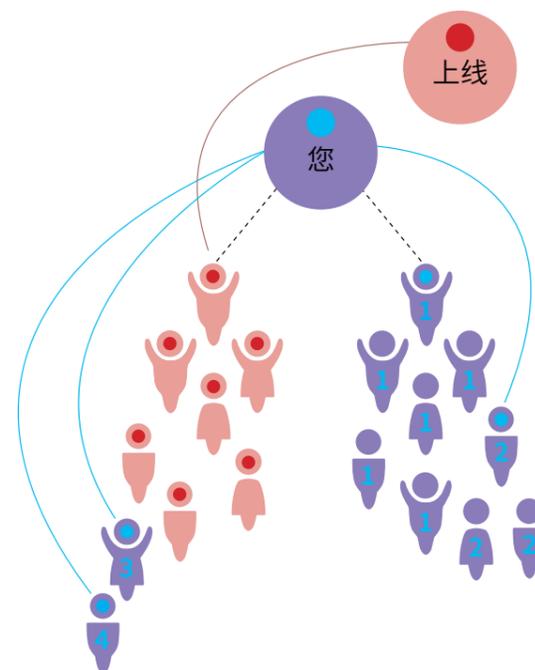


团队合作伙伴头衔: Ambassador – 2 Star Global President 及以上级别

合作伙伴头衔	PCV	个人客户积分	MCV	拥有多个 IC 的头衔提升	头衔提升 具有多条推荐线的单个 IC 构建
Ambassador	125	25	150,000 MCV + 3 条线, 其中每条 10,000 MCV	IC 1 = 150,000 MCV IC 2 = 30,000 MCV	IC 1 = 150,000 MCV, 其中 10,000 MCV 来源于 3 条独立的推荐线
Royal Ambassador	125	25	200,000 MCV + 3 条线, 其中每条 20,000 MCV	IC 1 = 200,000 MCV IC 2 = 60,000 MCV	IC 1 = 200,000 MCV, 其中 20,000 MCV 来源于 3 条独立的推荐线
Black Ambassador	125	25	250,000 MCV + 3 条线, 其中每条 30,000 MCV	IC 1 = 250,000 MCV IC 2 = 90,000 MCV	IC 1 = 250,000 MCV, 其中 30,000 MCV 来源于 3 条独立的推荐线
President	125	25	300,000 MCV + 3 和 4 条线, 其中每条 40,000 MCV	IC 1 = 300,000 MCV IC 2 = 120,000 MCV IC 3 = 120,000 MCV	IC 1 = 300,000 MCV, 其中 40,000 MCV 来源于 4 条独立的推荐线
Elite President	125	25	500,000 MCV + 3 和 4 条线, 其中每条 80,000 MCV	IC 1 = 500,000 MCV IC 2 = 240,000 MCV IC 3 = 240,000 MCV	IC 1 = 500,000 MCV, 其中 80,000 MCV 来源于 4 条独立的推荐线
Global President	125	25	1,000,000 MCV + 3 和 4 条线, 130,000 MCV	IC 1 = 1,000,000 MCV IC 2 = 390,000 MCV IC 3 = 390,000 MCV	IC 1 = 1,000,000 MCV, 其中 130,000 MCV 来源于 4 条独立的推荐线
1 Star Global President	125	25	2,000,000 MCV + 3、4 和 5 条线, 其中每条 130,000 MCV	IC 1 = 2,000,000 MCV IC 2 = 390,000 MCV IC 3 = 390,000 MCV	IC 1 = 2,000,000 MCV, 其中 130,000 MCV 来源于 5 条独立的推荐线
2 Star Global President 及以上级别	在 IC 1 中增加 1,000,000 个平衡 MCV, 再增加一个具有 390,000 MCV 的 IC, 或再增加一条具有 130,000 MCV 的推荐线, 可以为 Global President 再添一星				

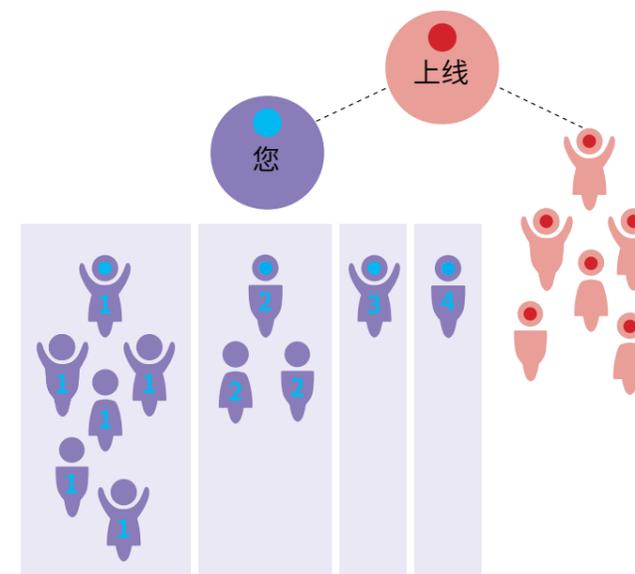
我们的佣金计算软件会考虑您在双轨和直推动线的所有情况, 以确保您能够达到最高可能的级别成就。这样, 您可以在您追求的最高级别上建立深度或广度。

溢出\*



\* 溢出是指上线将合作伙伴加入到您的双轨组织。

推荐线



## Ambassador

要成为“Ambassador”，您必须获得 25 个客户 (A-Team)，并建立两个 Income Center，每个团队至少拥有 10,000 积分，每个日历月的余额 (001) 总计达 150,000 积分。或者，您可以通过 3 条推荐线获得资格，每条推荐线有 10,000 积分，每个日历月的余额 (001) 总计达 150,000 积分。通常，要获得 150,000 积分，您的团队中需要大约 20,000 个平衡客户。作为 Ambassador 获得者，您可以获得 3 项潜在的一次性奖金，每项奖金值 10,000 个 Pay Point。您可以获得每个 Income Center 每周 2.25% 成交量佣金，最高 8,000 个 Pay Point。

## Royal Ambassador

要成为“Royal Ambassador”，您必须获得 25 个客户 (A-Team)，并建立两个 Income Center，每个团队至少拥有 20,000 积分，每个日历月的余额 (001) 总计达 200,000 积分。或者，您可以通过 3 条推荐线获得资格，每条推荐线有 20,000 积分，每个日历月的余额 (001) 总计达 200,000 积分。通常，要获得 200,000 积分，您的团队中需要大约 25,000 个平衡客户。作为 Royal Ambassador 获得者，您可以获得 3 项潜在的一次性奖金，每项奖金值 12,500 个 Pay Point。您可以获得每个 Income Center 每周 2.5% 成交量佣金，最高 10,000 个 Pay Point。

## Black Ambassador

要成为“Black Ambassador”，您必须获得 25 个客户 (A-Team)，并建立两个 Income Center，每个团队至少拥有 30,000 积分，每个日历月的余额 (001) 总计达 250,000 积分。或者，您可以通过 3 条推荐线获得资格，每条推荐线有 30,000 积分，每个日历月的余额 (001) 总计达 250,000 积分。通常，要获得 250,000 积分，您的团队中需要大约 30,000 个平衡客户。作为 Black Ambassador 获得者，您可以获得 3 项潜在的一次性奖金，每项奖金值 15,000 个 Pay Point。您可以获得每个 Income Center 每周 2.75% 成交量佣金，最高 12,000 个 Pay Point。



## President

要成为“President”，您必须获得 25 个客户 (A-Team)，并建立三个 Income Center，每个团队至少拥有 40,000 积分，每个日历月的余额 (001) 总计达 300,000 积分。或者，您可以通过 4 条推荐线获得资格，每条推荐线有 40,000 积分，每个日历月的余额 (001) 总计达 300,000 积分。通常，要获得 300,000 积分，您的团队中需要大约 35,000 个平衡客户。作为 President 获得者，您可以获得 3 项潜在的一次性奖金，每项奖金值 40,000 个 Pay Point。您可以获得每个 Income Center 每周 3% 成交量佣金，最高 14,000 个 Pay Point。

## Elite President

要成为“Elite President”，您必须获得 25 个客户 (A-Team)，并建立三个 Income Center，每个团队至少拥有 80,000 积分，每个日历月的余额 (001) 总计达 500,000 积分。或者，您可以通过 4 条推荐线获得资格，每条推荐线有 80,000 积分，每个日历月的余额 (001) 总计达 500,000 积分。您可以获得每个 Income Center 每周 3.5% 成交量佣金，最高 16,000 个 Pay Point。

## Global President

要成为“Global President”，您必须获得 25 个客户 (A-Team)，并建立三个 Income Center，每个团队至少拥有 130,000 积分，每个日历月的余额 (001) 总计达 1,000,000 积分。或者，您可以通过 4 条推荐线获得资格，每条推荐线有 130,000 积分，每个日历月的余额 (001) 总计达 1,000,000 积分。您可以获得每个 Income Center 每周 4% 成交量佣金，最高 20,000 个 Pay Point。

## 1 Star Global President

要成为“1 Star Global President”，您必须获得 25 个客户 (A-Team)，并建立四个 Income Center，每个团队至少拥有 130,000 积分，每个日历月的余额 (001) 总计达 2,000,000 积分。或者，您可以通过 5 条推荐线获得资格，每条推荐线有 130,000 积分，每个日历月的余额 (001) 总计达 2,000,000 积分。您可以获得每个 Income Center 每周 4% 成交量佣金，最高 30,000 个 Pay Point。此外，您将获得除 Team Commission 和交易量佣金加薪额之外的所有交易量中 0.5% 的 Infinity Bonus。

## 2 Star Global President

要成为“2 Star Global President”，您必须获得 25 个客户 (A-Team)，并建立 5 个 Income Center，每个团队至少拥有 130,000 积分，每个日历月的余额 (001) 总计达 3,000,000 积分。或者，您可以通过 6 条推荐线获得资格，每条推荐线有 130,000 积分，每个日历月的余额 (001) 总计达 3,000,000 积分。您可以获得每个 Income Center 每周 4% 成交量佣金，最高 40,000 个 Pay Point。此外，您将获得除 Team Commission 和交易量佣金加薪额之外的所有交易量中 0.5% 的 Infinity Bonus。

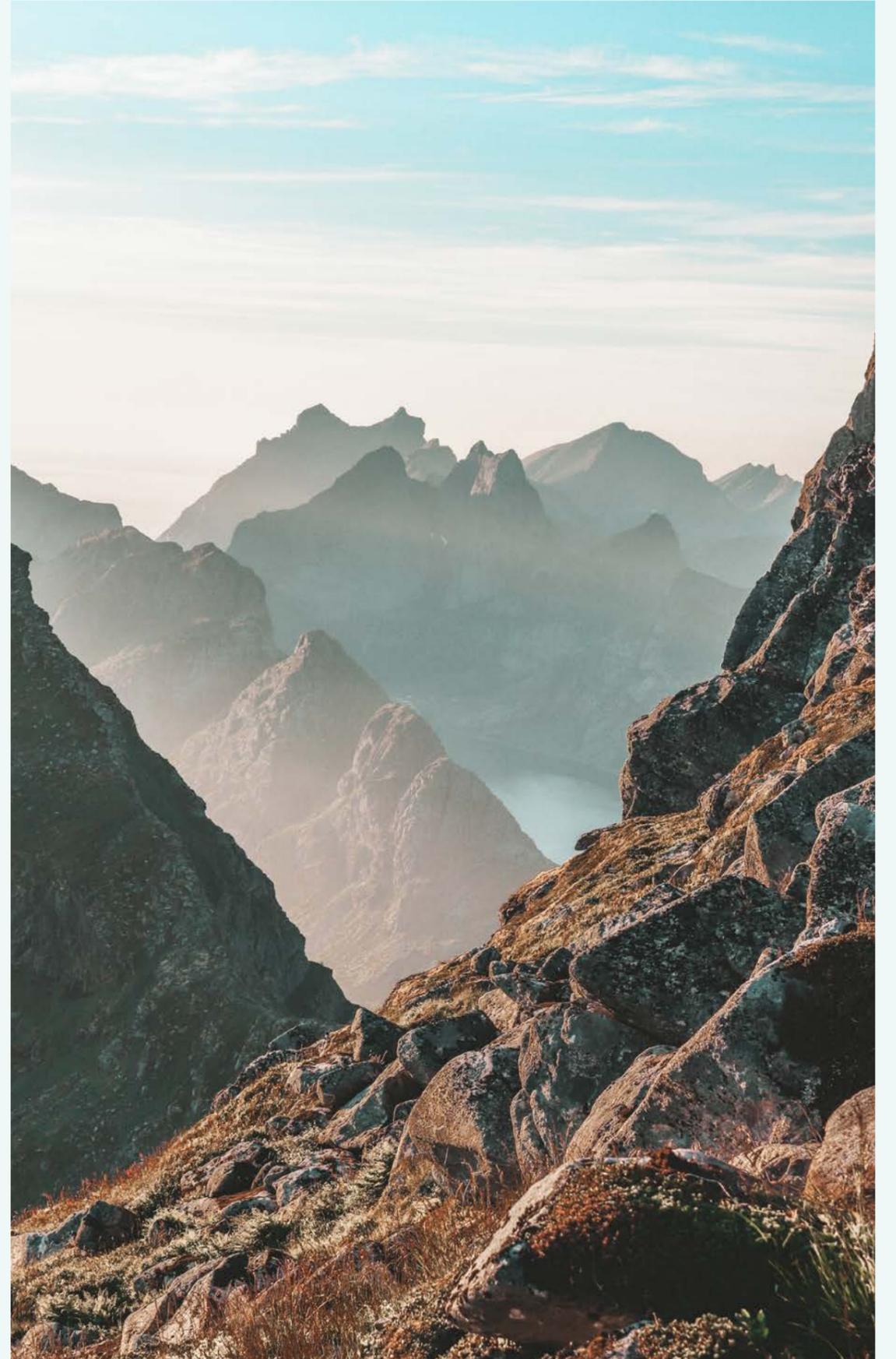
现在您可以在您的头衔上加上星了，甚至达到更高级别！每增加一个 Income Center，且每个团队或每条推荐线至少拥有 130,000 积分以及每个日历月您的平衡团队 (001 Income Center) 总计增加 1,000,000 积分时，您将再获得一颗星。每新增一个星，您就可以通过每个 Income Center 支付深度中的 10,000 积分来增加您每周的成交量佣金。



旅行  
奖励

“千里之行，  
始于足下”

Lao Tzu





## Director Trip

Zinzino 每年有一次教育旅行, 称为“Director Trip”。我们将带您前往豪华而独特的地方, 在那里您有机会向优秀的演讲者学习, 并在鼓舞人心的环境中接受最好的指导。



如何获得 Director Trip 的资格



下一个 Director Trip 目的地



过去的 Director Trip 视频

## Ambassador Trip

每年, Zinzino 都会在欧洲各地为所有活跃的“Ambassador”提供五星级的服务。我们体验了奢华的摩纳哥, 在帕尔马玩了水上摩托, 在法国里维埃拉海滩上享用了七道菜的大餐。



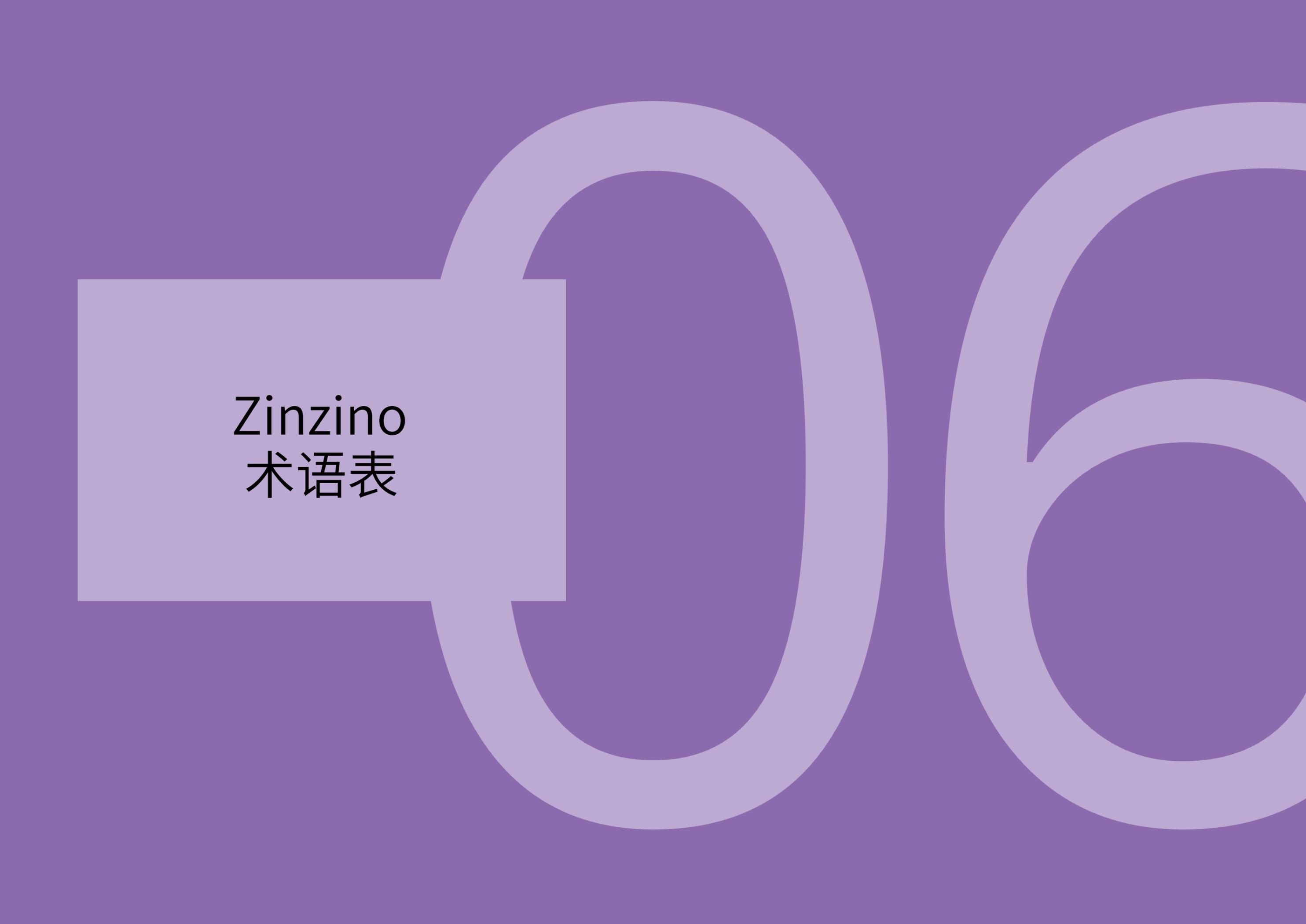
如何获得 Ambassador Trip 的资格



下一个 Ambassador Trip 目的地



过去的 Ambassador Trip 视频



Zinzino  
术语表

**激活截止日期:** 合作伙伴必须在日历月底前取得资格,才能在下一个日历月处于活跃状态。截止日期是中欧时间本月最后一天 24:00。

**活跃客户:** 活跃客户在过去 90 天内至少下了 1.25 积分的订单。

**活跃合作伙伴:** 累积及保留业绩并从团队销售量中获得佣金的合作伙伴。

**自动订货:** 1 个产品 + 每 4 个订单一个 Test Kit + GoCore App 访问 = 10 个积分。

**后台进入权所有人 (销售代表):** 它是免费的, 您可以获得现金红利和零售利润。

**双轨线/双轨树:** 所有您个人直推的合作伙伴及其无限代, 以及所有由上线安置在您下方的合作伙伴及其无限代, 这些合作伙伴构成了双轨结构。

## 积分

**积分:** Zinzino 的所有产品在各个国家和货币之间均具有标准化的“积分”价值。Zinzino 使用“积分”作为内部货币来确定 Z4F 资格和计算奖金计划中的佣金和奖励。

**平衡积分 2:1:** 计算的积分数量取决于您左右团队之间的平衡。平衡积分以 50/50 的比例开始。然而, 您的资格积分中最多有 2 部分来自较大的团队, 而 1 部分来自较小的团队。

**积分保留:** 那些不能用作支付点的积分, 只要合作夥伴保持活跃, 就会可以保留。您可以在每周和每月的佣金周期中使用保留的积分。佣金计算中使用 2:1 的积分平衡, 即最多可以从较大的团队中获得符合资格积分的 2/3。当您达到任何佣金额度的最大支付额 (例如团队佣金的最高额为 1,500 积分), 只有最大的团队才会进行积分保留。Zinzino 每周和每月最多保留一百万积分。

	左积分	右积分	平衡积分	积分存入左	积分存入右
示例 1	450	450	900	0	0
示例 2	600	300	900	0	0
示例 3	900	300	900	300	0
示例 4	300	900	900	0	300

## 积分加速器

我们在 Zinzino 有三个积分加速器:

**Enrollment Credit Bonus (ECB):** 对于您的每周 (WCV) 和每月 (MCV) 佣金周期, 任何新的注册套装积分 (Premier 客户和合作伙伴) 都将乘以 2。

**ECBx:** 任何新的注册套装积分 (Premier 客户和合作伙伴) 都会乘以您的月度佣金 (MCV)。例如, 在我们的标准 ECBx 活动中, 积分乘以 3。

**Recurring Credit Bonus (RCB):** 对于您的每周佣金周期 (WCV) 和每月佣金周期 (MCV), 任何不符合 ECB (客户和合作伙伴) 条件的订单产生的积分都将乘以 2。

请看下表的简单示例, 了解它们是如何影响订单积分的。

	积分	ECB	ECBx	RCB
合作伙伴套装	150	300	450	-
客户套装	14	28	42	-
Z4F 自动订货	10	-	-	20
客户订阅	4	-	-	8

## 客户

**客户:** 自上次至少 1.25 积分的购买之日起, 客户的有效期为 90 天。

**客户职业头衔:** 这是一个头衔, 是对建立了一定规模的个人客户群的认可。

**客户积分:** 每个活跃客户至少生成一个客户积分。如果一个活跃客户购买了多个产品 (1.25 积分), 每增加一个产品将产生一个客户积分。重复购买相同的产品将只产生一个客户积分。客户积分可以通过购买 Premier 订阅、Premier 商品、零售商品和 PrePaid Kit 来累积。

**现金红利:** 当您向新客户或现有客户出售 Premier 客户套装时, 您将获得 Premier 现金奖

金。当零售客户购买任何单个商品(有积分)时,您将获得 Retail Cash Bonus。所有合作伙伴均可获得 10% 至 30% 的现金红利。

个人客户: 个人客户都是您的个人注册客户(一级)以及您的个人注册客户所推荐的客户(二级、三级等),其数量不受限制。

Premier 客户: 订购了 Premier 套装的客户称为“Premier 客户”。Premier 客户有资格享受我们的 Premier 优惠价格、客户奖励计划和 Zinzino4Free。

个人客户积分(PCP): 每个活跃的个人注册客户至少生成一个客户积分。如果一个活跃的个人客户购买了多个产品(1.25 积分),每增加一个产品将产生一个客户积分。在接下来的一个月重复购买相同的产品将只产生一个客户积分。

零售客户: 没有 Premier 套装订单的注册客户称为“零售客户”,他们将以零售价格购买 Zinzino 产品。

Monthly Customer Bonus (MCB): 此奖金使您能够赚取最重要的经常性客户佣金。Team Commission 是根据每份订单支付给您的,而 MCB 是按增量支付给您的。奖金从 A-Team 开始。

Team Customer Number: 您的 Team Customer Number 是您所有个人客户积分(PCP)、团队客户积分(TCP)和合作伙伴积分的总和。

客户获取奖励(CAB): 获得所有客户 Premier 套装和新合作伙伴产品套装的 CAB。小(S)、中(M)、大(L)、XL、XXL、3XL、4XL 和 5XL CAB 适用于活跃的合作伙  
伴。在每个每周的佣金周期中,CAB 可能仅来自一个 Income Center。

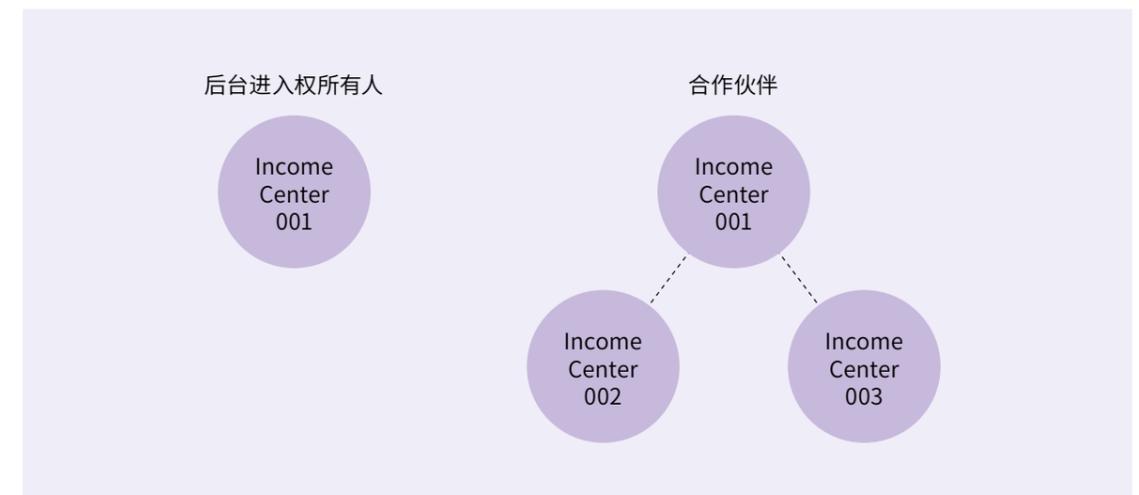
每日佣金周期: 指每天计算的佣金: 现金红利、ECB 和 RCB。每日截止时间为中欧时间每天 24:00。

下线: 在双轨(Binary Tree)或直推动线(Enrollment Tree)系谱中位于您下方的人或企业。

推荐线/推荐树: 您个人注册的所有合作伙伴(一级)以及您的个人注册合作伙伴所推荐的合作伙伴(二级、三级等),其数量不受限制。

宽限期: 在您开始成为新合作伙伴的月份以及接下来的 4 个月中,您可以学习、赚取并平衡自动订货或客户订单中的 10 积分激活订单,然后才能应用完整的激活规则。

Income Center: 销售组织中的销售渠道被标记为“Income Center”(IC)。后台进入权所有人会给您 1 个 IC。购买合作伙伴套装(10 个积分)时,您将获得两个额外的“IC”。参见下图:



从 Diamond 头衔开始,您可以在团队中放置额外的 IC。从 President 头衔开始,您可以在 001 IC 之上再放置一个 IC。这些额外 IC 的成本是购买 Basic Partner Kit。

Monthly Commission Cycle: 月度佣金周期(Monthly Commission Cycle)是指每月计算的佣金和奖励,包括一次性头衔奖金(One-Time Title Bonuses)、zPhone、zCar、Z4F和zRewards。

Monthly Credits Volume (MCV): 在每月佣金周期中为头衔成交量计算的积分。

每月头衔认可: 合作伙伴每个月都有资格获得下一个月的薪酬等级(即合格的头衔)。合格的头衔决定奖励和佣金。合作伙伴可在当月的任何时候晋升到下一个头衔。

佣金: Zinzino 支付的所有佣金都显示在总收入中,这样每个人都可以看到相同的金额。不同的税款可能会根据您当地的税务规则修改此金额,具体取决于您所在国家/地区的法规以及您是否登记增值税。作为 Zinzino 的合作伙伴,您有义务确保按照当地政府法规和 Zinzino 的要求以适当的方式进行登记。佣金发票以 PDF 格式发布在每个合作伙伴的个人网站后台上。

报酬周: 报酬周开始于中欧时间周四 00:00,结束于中欧时间周三 24:00。报酬周包括该周内所有已付款订单。

报酬月: 报酬月自上月最后一天中欧时间 00:00 至当月最后一天中欧时间 24:00 止。报酬月包括此期间所有已付款订单。Zinzino 将在当月 10 日之前在合作伙伴后台发布上个月的新头衔。每月第一周支付的报酬包括本周的报酬以及上月的月报酬。

旁线: 一个不在您的双轨组织(Binary Tree)或直推动线(Enrollment Tree)系谱中的人或企业。

一次性奖金 (OTB): 是指只能获得一次, 但按部分支付的奖金。

合作伙伴合同: 为了维持与 Zinzino 的登记合作伙伴关系, 您必须在 12 个月内下一个至少 1.25 积分的订单, 或至少创建一个至少价值 1.25 积分的一级新客户积分。如果您没有做到这一点, 您在这个网络中的位置将被冻结, 并且 24 个月后, 您的合作伙伴 ID 将失效。

除此之外, “合作伙伴合同条款” 以及 “营销规则和道德规范” 中列出的所有规则都规范了您与 Zinzino 的关系。

为了保持头衔的认可, 您必须在过去的12个月内至少一次满足该头衔的要求。

请在网站后台检查 Zinzino 与独立合作伙伴的通信, 并定期与您的推荐人通信以获取持续的重要信息。

如果发现某些佣金或奖金是通过不道德或虚假手段获得的, Zinzino 保留扣发佣金和奖金的权利。Zinzino 的合规部门将调查所有涉嫌欺诈的行为。

合作伙伴积分: 在过去 90 天内有 1.25 积分或更多积分的订单的每个合作伙伴均被计为合作伙伴积分。合作伙伴积分将添加到您的总客户积分中。

Pay Points (PP): 积分用于计算奖金计划中的 Pay Point。目标是一个 Pay Point 应等于 1 欧元。如果公司或某一特定合作伙伴群体中存在超额支付佣金的情况, 公司保留调整 Pay Point 价值的权利。Pay Point 按每月或固定汇率转换为当地货币。



Pay Point 转换率

Personal Credit Volume (PCV): 个人订单和个人客户订单的积分成交量。

推荐人: 向 Zinzino 介绍新合作伙伴或客户的合作伙伴。

Fast Start 头衔: Q-Team、X-Team。

OTB 头衔: Pro-Team、Top-Team。

上线: 是指在双轨或直推关系中位于您上方的人或企业。

Waiting Room: 是 Zinzino 系统中的一个功能, 可以显示已注册您为推荐人但尚未放置在双轨组织中的合作伙伴。您可以为每个合作伙伴选择放置位置。如果在任何周期截止日期 (每周或每月) 前 4 小时内未选择放置位置, 系统将根据您在帐户设置中选择的默认双轨放置偏好来自动放置合作伙伴。等候室中的合作伙伴将根据其注册日期进行放置。这意味着具有最早开始日期的合作伙伴将先被放置。所有等候室中的合作伙伴将及时放置, 以便包括在每周和每月的截止日期中。在每周或每月截止日期前的最后 4 小时内, 等候室将关闭。在此期间注册的合作伙件将根据您作为推荐人的默认双轨放置选项自动放置。要更改选项, 请前往后台办公室 (Back Office) / 帐户设置 (account settings)。

网络账户: 从您的网络账户提款到银行账户需要付费 (取决于您的银行)。

可能存在最低提款金额要求。冻结状态的合作伙伴每月需支付 10 个 Pay Point 转换为当地货币的管理费。

所有佣金在支付到您的网络账户时, 都会使用欧洲中央银行/Riksbanken (瑞典中央银行) 每周更新的汇率从欧元兑换成当地货币 (冰岛、保加利亚、克罗地亚、捷克共和国、匈牙利和罗马尼亚除外)。

每周佣金周期: 指每周计算的佣金:

Team Commission、CAB、成交量佣金和 Mentor Matching Bonus。

Weekly Credits Volume (WCV): 在每周佣金周期中计算的积分。

Customer Care Rewards Program for Partners: 合作夥伴的客户关怀奖励计划: X-Team及更高级别的合作夥伴有资格获得每月的zRewards奖励。根据当地货币, zRewards将被添加到您的帐户中。zRewards可用于购买Zinzino产品系列中的商品, 但仅适用于单件商品订单。使用zRewards支付的订单将不会产生积分。如果合作夥伴的状态被冻结, zRewards帐户将被清零。一个zReward等于一个Pay Point。

Zinzino4Free (Z4F): 如果 “客户” 或 “合作伙伴” 推荐了四名 (或更多) 具有相同 (或更大) 订单的客户, 则他们下一个月的订单可以免费。他们只需支付运费。这对合作伙伴和客户都是有利的, 因为这样让所有人参与寻找新客户的过程变得很有趣。



满怀激情与热忱，  
做您想复制的事情。  
那会影响您的结果。

# EXECUTIVE

有关奖金计划的更多信息，  
请查看以下资源：



Fast Start 计划



Executive Run



奖励计划

# ZINZINO

Inspire Change in Life