

Zinzino
Compensation
Plan

目錄

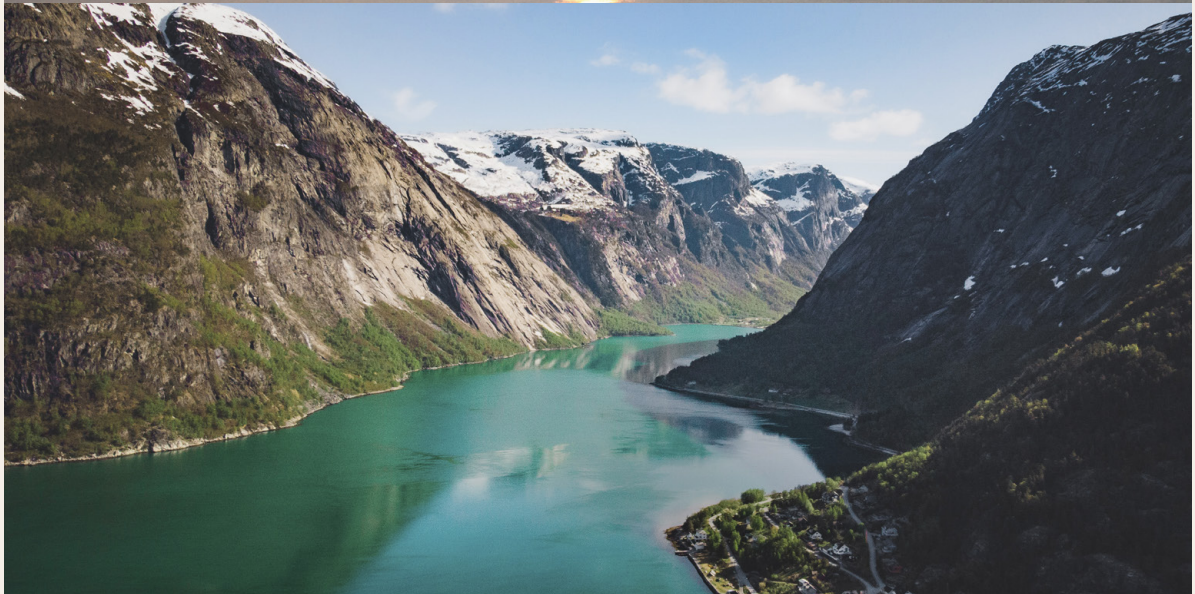
開始您的事業	6
快速啟動計畫	20
客戶職涯規劃	22
合作夥伴職涯規劃	30
旅行獎勵	52
Zinzino 詞彙表	58

本文件中的收入不一定代表 Zinzino Partner 透過參與 Zinzino 獎金計畫能夠或將會獲得的收入。這些數字不應視為實際收入或利潤的保證或預測。任何收入的陳述或保證都可能具有誤導性。要透過 Zinzino 實現成功唯有憑藉成功的銷售努力，這需要認真工作、勤奮和領導力。您的成功將取決於您如何在工作中有效地運用這些特質。

如有任何印刷錯誤或語意錯誤，Zinzino 不承擔任何責任。我們保留隨時調整和修訂本文件的權利。本文件如有翻譯錯誤，則以主要版本（英文）為有效內容，並對所有 Zinzino 的獨立合作夥伴具有約束力。

2026 年 04 月 27 日 Zinzino 獎金計畫。0009



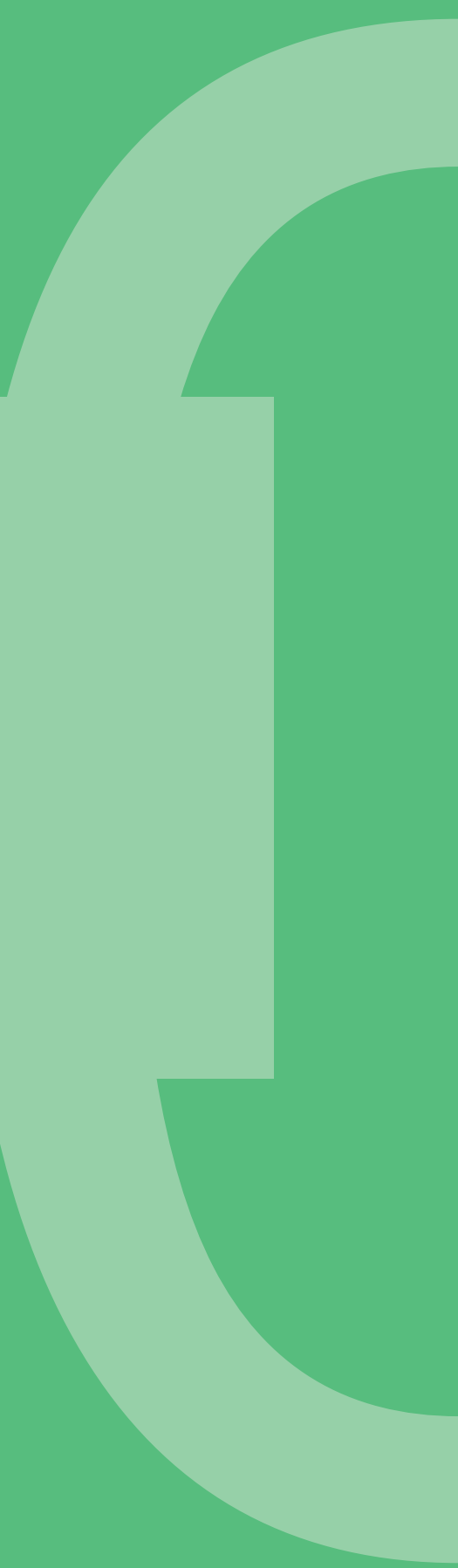


「我們來自擁有北極光、午夜陽光、最深峽灣和最陡峭山脈的國境，身為以測試為本，個人化營養的先驅。」

「zinzino」一詞的意思是「具有高價值的小分子」。

您對我們來說具有無限的價值。
因此我們的使命是呈現出我們所有人最好的一面。

激發生活的改變



開始您的
事業

01



這些核心價值定義了我們獨特的公司文化，並向世界展現我們是誰、我們的立場和信念。讓這些核心價值在日常工作中引導您建立信任度、忠誠度和長久成功的事業。

這就是 Zinzino

我們的願景：
我們激發生活的改變！

我們的使命：我們為我們的客戶、家人和朋友促進健康和財富。

成為全世界對客戶最友善的直銷公司。

在每天的工作中實現。

我們的目標：
在 2035 年底前，達到 2,000 萬名客戶。
在 2050 年底前，達到 1 億名客戶。

成為獨立合作夥伴

加入並選擇合作夥伴套組



Basic Partner Kit
(基本合作夥伴套組)
30 / 60 個 Credit



Advanced Partner Kit
(高級合作夥伴套組)
90 / 180 個 Credit



Ultimate Vegan Kit
(終極合作夥伴套組)
150 / 300 個 Credit

套組在前 120 日包含 ECB，讓您的 Enrollment Credit 加倍。

Ultimate Partner Kit (終極合作夥伴套組) – 退款活動

在購買終極合作夥伴套組的一年內，若獲得 25 名 Premier 客戶，則可獲得全額退費*



獲得退款：
基本與高級套組在前六個月升級，
就可以獲得退款。

*請查閱我們終極合作夥伴套組活動
表格的所有詳情。



合作夥伴網路商店



退款活動規則

選取您的每月自動訂貨

包含

- 您選擇的平衡產品
- 每 4 個月一次的 測試劑
- 提供個人和專業發展的 GoCore App
- 強大的「網站後台」和易於分享的登陸頁面
- 10 / 20 個 Credit (RCB)

按照計畫進行：在 120 天後，您就會達到平衡狀態，以及經證實的使用前後之測試結果。



詞彙表

Credit = 價格表中顯示的每個 Zinzino 產品都分配有一個稱為 Credit (積分) 的獎勵值。Credit 是我們的內部貨幣，是 Zinzino 獎金計畫中所有計算的基礎。

ECB = Enrollment Credit Bonus (註冊積分獎金)。新註冊訂單的 Credit 會加倍。

Premier 客戶 = 有 Premier 套組訂單的客戶稱為「Premier 客戶」。Premier 客戶有資格享有 Premier 折扣價格、客戶獎勵計畫和 Zinzino4Free。

自動訂貨 = 1 個產品 + 每 4 個月訂購一個 Test Kit + GoCore App 存取權限 = 10 個 Credit。

RCB = Recurring Credit Bonus。在每週 (WCV) 和每月佣金週期 (MCV) 中，任何不符合 ECB (客戶和合作夥伴) 資格的訂單都會乘以 2。

WCV = Weekly Credits Volume。以每週佣金週期計算的 Credit。

MCV = Monthly Credits Volume。在每月佣金週期中用於計算頭銜業績的 Credit。



活躍規則

1

以 Zinzino Partner (「進入網站後台」) 的身分開始為免費, 而且您可以賺取訂購銷售的零售利潤和現金獎金。

2

若要從您團隊中的合作夥伴及其客戶的業績獲得獎勵, 您需要符合成為活躍合作夥伴的資格。在您開始的月份以及接下來四個日曆月中, 您的每月資格是從您的個人客戶和您的產品訂單中獲得 10 個積分 Credit, 稱為「寬限期」。

3

從第五個日曆月起, 成為有效合作夥伴的每月資格是四點個人客戶點數 (PCP), 以及從您的個人客戶和您自己的產品訂單中獲得 20 個積分 Credit。當實現此目標時, 您即獲得 Q-Team 的客戶頭銜。

4

若要獲得更多頭銜, 您必須滿足頭銜的個人客戶點數、個人客戶積分和平衡積分 Credit 需求才能獲得該頭銜。

合作夥伴啟用資格

適用於以上排名	個人客戶點數 (PCP)	個人客戶積分 (PCV)	活躍的合作夥伴
寬限期*	無	10	✓
Bronze 銅級	4	20	✓
Executive 執行級	10	50	✓
Director 領導級	25	125	✓

* 您開始的月份 + 4 個完整日曆月。

詞彙表

PCP = 個人客戶點數。每個活躍個人註冊客戶會產生至少一點客戶積分。如果活躍個人客戶購買超過一件產品 (1.25 Credit), 每增加一件產品將產生多一點客戶積分。重複購買相同產品將只產生一個客戶積分。客戶積分的有效期限為 90 天。

PCV = 個人客戶積分。來自個人訂單和個人客戶訂單的積分 Credit 業績。

平衡的積分 Credit = 平衡的 Credit 2:1: Credit 數量是根據您的左和右團隊之間的平衡值來計算。平衡的 Credit 從 50 / 50 比例開始。不過, 您的合格 Credit 中最多可以有 2/3 來自較大團隊, 1/3 來自較小團隊。

獲得 Zinzino4Free (Z4F)

使用 Z4F 自動訂貨的合作夥伴可以免費獲得。只有第一代客戶才會計算為可獲得免費自動訂貨的合作夥伴。在前 120 天內 (前四筆訂單)，您可以獲得所需 Credit 的 50% 折扣。

喜歡，立即分享。免費索取產品



- 訂閱 Z4F Kit 並分享您的產品體驗
- 使用 Premier 套組註冊 4 名或更多名訂閱客戶*
- 免費獲得您自己的每月訂閱 (自動訂貨)。您只需要支付運費

* 您的第一代客戶結合購買的 Credit 值必須最少為 40 Credit。

	第一代客戶點數	第一代積分 Credit	頭銜	Z4F
前 4 筆訂單 (寬限期)	4	20 積分 Credit	Q-team	✓
從第 5 次開始自動訂貨	4+	40 積分 Credit	Q-team	✓

詞彙表

客戶積分 = 每位活躍客戶至少會產生一個客戶積分。如果活躍客戶購買超過一件產品 (1.25 積分 Credit)，每增加一件產品將產生多一個客戶積分。重複購買相同產品將只產生一個客戶積分。

購買 Premier 訂閱、Premier 商品、零售商品和 PrePaid Kit 可累積客戶積分。客戶積分的有效期限為 90 天。

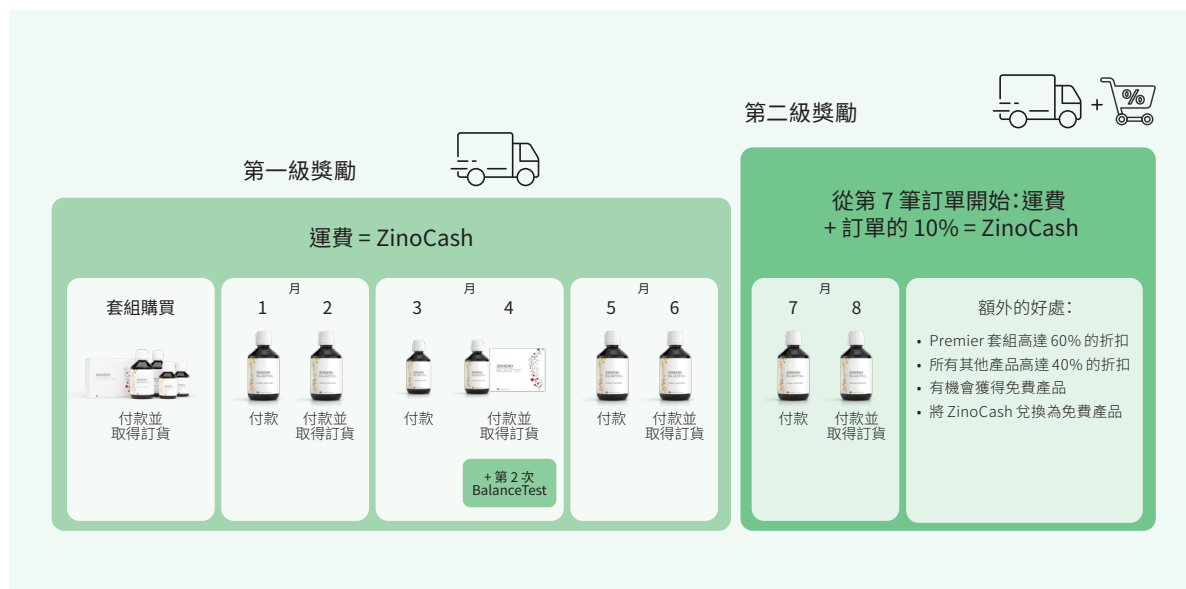


客戶獎勵計畫

您可以為客戶提供的好處

由於我們革命性的 Zinzino4Free 和 客戶獎勵計劃讓您建立客戶群更加容易。為了讓您的客戶從這些計畫中受益，他們必須從 Premier 套組開始。

客戶獎勵計劃



協助保護環境又可省錢

每月付款，每隔一個月取得一份包裹，內含雙份貨。為了大幅減少我們的碳足跡並將運輸成本減半，您的包裹將會每隔一個月送達，其中包含您每月訂閱內容的兩倍份量。

提供給客戶的 Zinzino4Free



*您所邀請的四名 (或以上) 客戶，他們每月的總訂購數所產生的積分必須是您的 4 倍。

快速啟動計劃





前 120 天是您賺錢、學習和取得平衡的創業期。

快速啟動 計畫

前 120 天是您的創業期，您在這期間進行學習、賺錢、並透過經驗證的使用前後結果取得平衡。如要符合這 4 項 Fast Start Bonuses 的資格，您必須為具有有效 Z4F 自動訂貨的活躍夥伴。

在 30 天內達到 Q-Team

第 1 步 - 免費取得自動訂貨

喜歡，立即分享。免費索取產品

- Z4F 自動訂貨
- 4 名客戶訂閱*

100 Pay Point Fast Start Bonus

- 20 Credit** + 4 Premier 套組

10% 現金紅利

**100 Pay Point
Fast Start 總收入**

60 天內註冊 2 人

第 2 步 - 註冊 2 人

使用 UPK 註冊 2 名合作夥伴***

- 左邊一個，右邊一個，才能符合資格

400 Pay Point 快速啟動獎金

10% 現金紅利

**500 Pay Point
Fast Start 總收入**

* 客戶訂閱 = Premier 套組。您首批客戶的合計購買量之 Credit 值必須至少為 40 Credit，但為了在一開始時為您提供幫助，我們會讓您在前三個月免費自動訂貨 (Q-Team)，並獲得 20 Credit。

** 無 ECB。*** 2 組 Ultimate Partner Kit (終極合作夥伴套組) 或 3 組 Advanced Partner Kit (高級合作夥伴套組) 或 6 組 Basic Partner Kit (基本合作夥伴套組) 或相互搭配組合的所有直推夥伴您需要收集到 6 個註冊積分。一組 Ultimate Partner Kit (終極合作夥伴套組) 能給您 3 點，一組 Advanced Partner Kit (高級合作夥伴套組) 則有 2 點，而一組 Basic Partner Kit (基本合作夥伴套組) 則是 1 點。在總共 6 個註冊點中，至少有 1 個註冊點需要放在左邊或右邊才符合資格。需有合作夥伴套組。



詞彙表

Pay Point = Credit 用於計算我們的獎金計畫中的 Pay Point。目標是一個 Pay Point 應等於 1.00 = €1。如果公司或特定合作夥伴群組中有多付佣金的情況，公司保留調整 Pay Point 值的權利。Pay Point 按每月或固定匯率轉換為當地貨幣。

現金紅利 = 當您向新客戶或現有客戶銷售 Premier 客戶套組時，您會獲得優質現金獎金。當零售客戶購買任何單件商品 (含 Credit 值) 時，您會獲得零售現金獎金。所有合作夥伴都可獲得 10% 至高達 30% 的現金紅利。

zRewards = X-Team 及以上頭銜有資格獲得每月 zRewards。zRewards 將根據當地貨幣新增至您的帳戶。zRewards 可用於購買 Zinzino 系列產品，但僅適用於包含單件商品的訂單。使用 zRewards 支付的訂單將不會產生 Credit。

規則

所有四種獎金可以各自獨立獲得。必須在獲得第 2 步或所需期間已到期後，才能獲得第 3 步。

在 90 日內協助您的 2 人各註冊 2 人

第 3 步 - 協助您的 2 人各註冊 2 人

每個都有一組 UPK*

- 任何從您、A 或 B 註冊的 4 人皆可

1,200 Pay Point 快速啟動獎金

10% 現金紅利

**1,700 Pay Point
Fast Start 總收入**

在 120 天內達到 X-Team

第 4 步 - 在 120 天內達到 X-Team

您有 4 名客戶，現在再多加 6 名

- zRewards 的 50 Pay Point
- 每月 Zinzino4Free
- 您保留 ECB，而且現在已準備好建立一支大團隊

150 Pay Point 快速啟動獎金

- 50 Credit** + 10 Premier 套組

10% 現金紅利

**1,850 Pay Point
Fast Start 總收入**

恭喜您完成快速啟動計劃。
現在最重要的是不斷重複下去。

2,500 PP 預估收入

- 100 PP - Q-Team
- 400 PP - 註冊 2 人
- 1,200 PP - 協助 2 人註冊 2 人
- 150 PP - X-Team
- 650 PP - 佣金***

達成的頭銜

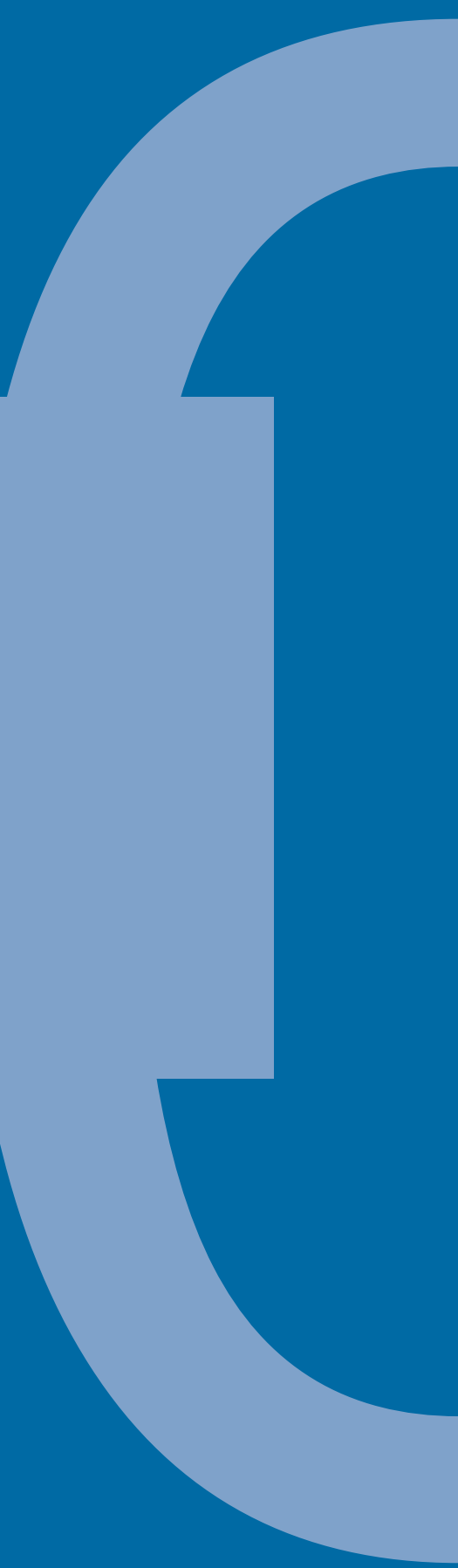
- Q-Team
- X-Team
- Bronze
- Silver
- 也許更多

* 4 組 Ultimate Partner Kit (終極合作夥伴套組) 或 6 組 Advanced Partner Kit (高級合作夥伴套組) 或 12 組 Basic Partner Kit (基本合作夥伴套組)。或相互搭配組合。您需要收集到 12 個註冊點數。一組 Ultimate Partner Kit (終極合作夥伴套組) 能給您 3 點，一組 Advanced Partner Kit (高級合作夥伴套組) 則有 2 點，而一組 Basic Partner Kit (基本合作夥伴套組) 則是 1 點。在總共 12 個註冊點中，至少有 2 個註冊點需要放在左邊或右邊才符合資格。需有合作夥伴套組。

** 無 ECB。*** 團隊獎金、現金紅利、潛在註冊紅利、全新頭銜獎金。



獲得更高的 60 天和 90 天快速起步獎金。詳情請參閱活動規則。



客戶 職涯規劃



您的旅程從我們的健康測試開始。
這是我們讓您和世界恢復平衡的方式。



如何從您的個人客戶獲得報酬

現金紅利

現金紅利有兩種類型：優質現金獎金和零售現金獎金（價格百分比，不含稅）。當您向新客戶或現有客戶銷售優質客戶套組時，您會獲得優質現金獎金。當零售客戶購買任何含 Credit 值的單件商品時，您會獲得零售現金獎金。合作夥伴價格表包含了提供現金紅利的 Premier 套組，以及會產生零售現金獎金的商品。包括「進入網站後台」所有合作夥伴，都可獲得 10% 至最高 30% 的現金紅利。

支付的紅利針對銷售給個人客戶（您自己的客戶及其推薦的第二代、第三代客戶等）的訂單。

注意：這些是唯一不需要您是活躍合作夥伴也能獲得的紅利。

客戶職涯頭銜	現金紅利
「進入網站後台」、 Q-Team、X-Team	10%
A-Team	20%
Pro-Team	25%
Top-Team	30%

如何在客戶職涯規劃中取得進展

客戶職涯頭銜	客戶點數	個人客戶積分 (PCV)
Q-team	4	20
X-Team	10	50
A-Team	25	125
Pro-Team	50	250
Top-Team	100	500
Top-Team 200	200	1,000
Top-Team 300 及以上	新增 100 個額外客戶積分和 500 個 PCV 將增加您的 Top-Team 頭銜	

定期性佣金

當您建立個人客戶群時，團隊獎金和 Monthly Customer Bonus 是您透過定期性訂單獲得報酬的方式。寬限期後，您需要符合 Q-Team 資格才能獲得這些獎金。

團隊獎金

每筆訂單都有 Credit 值；這些 Credit 將每週新增至 團隊獎金 中，您將獲得每週總 Credit 的 10-15%。請參閱第 36 頁以了解更多資訊。

提供給合作夥伴的 客戶關懷獎勵

zRewards 會根據客戶群的增長按月發放。您的 zRewards 餘額將會

顯示在合作夥伴後臺，並可以在網店中購買 Zinzino 產品。

使用這些產品以獲得新客戶或獎勵現有客戶。zRewards 從活躍有效的 X-Team 開始。



月份客戶獎金 (MCB)

此獎金讓您有可能獲得最可觀的被動客戶佣金。

團隊獎金

是根據每筆訂單支付您，而 MCB 是以增量方式支付您。MCB 從有效 A-Team 開始。

個人客戶獎金與獎勵表

	月份客戶獎金 (MCB)	zRewards
0-3 名客戶	-	-
Q-team	-	-
X-Team	-	50
A-Team	100 PP	100
Pro-Team	200 PP	100
Top-Team	400 PP	100
Top-Team 200	1,000 PP	100

對於 Top-Team 200 以上的頭銜，請參閱客戶職涯規劃收入摘要（第 29 頁）。

One Time Bonuses (一次性獎金) : 個人客戶

在您達到各對應客戶頭銜的第一個月有資格獲得這些獎金。獎金每月分期支付。如果您失去資格，在重新獲得資格時將會支付剩餘獎金。

頭銜	Credit (PCV)	客戶點數	Pay Point	每月分期
A-Team	125	25	UPK Refund*	1
Pro-Team	250	50	500	10
Top-Team	500	100	10,000	25

* 檢視活動規則

客戶 快速啟動獎金

頭銜	Credit*	客戶點數	Pay Point	持續期間
Q-team	20	4	100 PP	30 天
X-Team	50	10	150 PP	120 天

* 不含 ECB 的 Premier 套組

客戶職涯規劃收入和獎勵摘要

	資格			一次性佣金			定期性佣金		
	客戶點數	PCV	現金紅利	快速啟動	一次性獎金	自動訂貨	團隊獎金	月份客戶獎金 (MCB)	zRewards
寬限期	-	-	10%	-	-	-	10-15%	-	-
合作夥伴	-	-	10%	-	-	-	-	-	-
Q-Team 合作夥伴	4	20	10%	100 PP (30D Fast Start)	-	免費	10-15%	-	-
X-Team 合作夥伴	10	50	10%	150 PP (120D Fast Start)	-	免費	10-15%	-	50
A-Team 合作夥伴	25	125	20%	符合 UPK Refund 資格 (365D)	-	免費	10-15%	100 PP	100
Pro-Team 合作夥伴	50	250	25%	-	500 PP (10M OTB)	免費	10-15%	200 PP	100
Top-Team 合作夥伴	100	500	30%	-	10,000 PP (25M OTB)	免費	10-15%	400 PP	100
Top-Team 200	200	1,000	30%	-	-	免費	10-15%	1,000 PP	100
Top-Team 300+	新增 100 個額外客戶積分和 500 個 PCV 將增加您的 Top-Team 頭銜*		30%	-	-	免費	10-15%	+500 PP*	100

* 每 100 個客戶積分可支付額外 500 個 Pay Point。

符合 A-Team 資格的好處

RCB (Recurring Credit Bonus) 是在 A-Team 首先實現的。它對您的職涯發展產生最大的影響，因為它讓您自己的或您團隊中的每筆重複訂單產生的 Credit 加倍。

請仔細研究下表，您會了解取得 A-Team 和 RCB 資格將如何增加您的收入。在此範例中，它會額外支付您 350 PP。

範例	個人客戶	團隊客戶	每位客戶的 Credit	總 Credit	支付的 10% T 團隊獎金	zPhone	頭銜	總收入
不含 RCB	24	380	4	1,616	150	-	Gold 金級	150 PP
含 RCB	25	380	8	3,240	300	200	Executive 執行級	500 PP

合作夥伴 職涯規劃



「重要的不是你知道什麼，而是你認識誰以及他們認識誰」

Enrollment Incentive Program 推薦註冊獎勵計畫

對於您註冊並符合資格的每位新合作夥伴，您最多可贏得 300 點 Pay Point 並獲得傑出獎勵。當您協助新的合作夥伴在 365 天內成為 Q-Team、X-Team 和 A-Team 時，您就可獲得獎勵，而且他們也可以。Credit 是從 Personal Partner Kit 訂單以及向其個人客戶銷售 Premier 套組累積。

自註冊開始的期間	Premier 客戶	Credit (含 ECB)	Pay Point
365 天	1	150	50 PP
365 天	4	300	50 PP
365 天	10	600	100 PP
365 天	25	900	100 PP

個人註冊的終身獎項

對於您在 Enrollment Incentive Program 中獲得第一筆獎金時的每位個人註冊合作夥伴，您都可獲得 1 點。每個獎項只能獲得一次。

合作夥伴數	獎項	當您符合資格時，一生只能獲得一次的项目
5		免費年度大會門票* 包括年度領導培訓日
10		1,000 zRewards
15		萬寶龍雕刻鋼筆
30		VIP 年度大會體驗* 三晚酒店住宿、VIP 特別待遇 精緻晚餐及午餐
50		在哥德堡參觀 Zinzino 包括三晚獨家酒店住宿、500 歐元的機票，以及與創始人和企業團隊會面的難忘時光。 每年安排
100		慶祝時刻 - 10,000 PP
500		慶祝時刻 - 名人堂!

* 需要在下一次年度大會前 30 天完成資格。如果在之後達成，獎項可用於下一年的年度大會。您將自動收到您的線上門票。要獲得年度現場門票，必須在 5 月 1 日至 8 月 31 日期間領取，才能確保獲得當年活動的免費門票。在此期間，我們將另行發送包含說明的通知。Zinzino 保留在活動門票售罄的情況下提前關閉認領窗口的權利；在這種情況下，門票將轉至下一年的活動。

Mentor Matching bonus

輔導獎金 從所有您個人推薦的合作夥伴 Team Commission 團隊獎金中可獲得 5–25% 的 Mentor Matching Bonus 輔導獎金。按每週佣金週期支付。此獎金不得超過您的每週總 Team Commission 團隊獎金。達第六級以上後，每產生一筆 Mentor Matching bonus 輔導獎金，就可以在每週 Team Commission 團隊獎金中獲得相等的佣金。如要繼續獲得 Mentor Matching bonus 輔導獎金，您必須持續每月維持活躍狀態。如果您不符合獲得 Mentor Matching Bonus 輔導獎金的資格，將採用動態壓縮。如此表示獎金會自動給第一個有資格獲得 Mentor Matching Bonus 輔導獎金的註冊 Upline 上級夥伴，這是根據其有資格獲得的百分比分配。從您重新符合獎金資格的星期起，獎金將再次支付給您。

等級	個人註冊	註冊者的頭銜	百分比					
			1	2	3	4	5	6
1	2	Bronze 銅級	5%					
2	4	Silver 銀級	10%					
3	6	Gold 金級	15%					
4	8	Executive 執行級	20%					
5	10	Platinum 白金級	25%					
6	12	Diamond	25%	10%				
7	14	Diamond	25%	10%	10%			
8	16	Diamond	25%	10%	10%	10%		
9	18	Diamond	25%	10%	10%	10%	10%	
10	20	Diamond	25%	10%	10%	10%	10%	10%

範例：

如果您個人註冊了 2 個 Bronze 銅級、4 個 Silver 銀級和 2 個 Executive 執行級，您將獲得所有註冊合作夥伴的 10%。此外，如果您透過動態壓縮獲得了 2 個 Silver 銀級的報酬，這些也將讓您獲得 10%。

團隊獎金

您每週可以在每個 Income Center (IC) 中的 團隊獎金 獲得 10–15% 的 Credit (WCV) , Income Center 中團隊之間的業績需達到 2:1 平衡。Zinzino 的活躍合作夥伴從 10% 開始。下表顯示如何計算您的平衡團隊 Credit , 並轉換成 Pay Point 。

	10%					15%							
平衡的 Credit /IC	500	1,000	1,500	2,000	2,500	3,000	4,000	5,000	6,000	7,000	8,000	9,000	10,000
Pay Point	50	100	150	200	250	450	600	750	900	1,050	1,200	1,350	1,500

如果您達到 10,000 Credit 以上, 您就有資格獲得業績佣金。

業績佣金

每週獲得 1-4% 的 WCV , Income Center 中團隊之間的業績需達到 2:1 平衡。

頭銜	%	Pay Point 每週上限
Director 領導級	1%	1,000 PP
Crown 皇冠級	1.5%	2,000 PP
Royal Crown 皇家皇冠級	1.75%	3,000 PP
Black Crown 黑皇冠級	2%	5,000 PP
Ambassador 大使級	2.25%	8,000 PP
Royal Ambassador 皇家大使級	2.5%	10,000 PP
Black Ambassador 黑段大使	2.75%	12,000 PP
President 總裁級	3%	14,000 PP
Elite President 菁英總裁級	3.5%	16,000 PP
Global President 全球總裁級	4%	20,000 PP
1 Star Global President 1 星 全球總裁級	4%	30,000 PP
2 Star Global President 2 星 全球總裁級	4%	40,000 PP

您加入每個新星級, 您每週業績佣金在每個 Income Center 的支付深度會增加 10,000 個 Pay Point 。

客戶獲取獎金 (Customer Acquisition Bonus, CAB)

獲得新客戶 Premier 套組和新合作夥伴產品套組的 CAB。在每週佣金週期中，CAB 僅能來自一個 Income Center。

客戶獲取獎金	左積分	右積分	累積 Pay Point	總 Pay Point	最大 PP / 頭銜
迷你	200	200		50 PP	Bronze - Director
小	500	500	+150	200 PP	
中	1,500	1,500	+200	400 PP	
大	3,500	3,500	+200	600 PP	
XL	7,500	7,500	+400	1,000 PP	
XXL	15,000	15,000	+500	1,500 PP	
3XL	35,000	35,000	+1,500	3,000 PP	Crown 皇冠級 - Black Crown 黑皇冠級
4XL	75,000	75,000	+1,500	4,500 PP	Ambassador 大使級 - Black Ambassador 黑段大使
5XL	150,000	150,000	+1,500	6,000 PP	President 及以上



潛在報酬表		所有頭銜	Director 領導級	Crown 皇冠級	Royal Crown 皇家皇冠級	Black Crown 黑皇冠級	Ambassador 大使級	Royal Ambassador 皇家大使級	Black Ambassador 黑段大使	President 總裁級	Elite President 菁英總裁級	Global Pres- ident 全球總裁級	1 Star Global President 1星全球總裁級
團隊獎金	IC1	0-2,999 Credit	10%										
		3,000-10,000 Credit	15%										
	IC2	最大PP/週	1,500	1,500	1,500	1,500	1,500	1,500	1,500	1,500	1,500	1,500	1,500
IC3													
IC4													
業績佣金	IC1	10,000+ Credit 最大PP/週	1%	1.5%	1.75%	2%	2.25%	2.5%	2.75%	3%	3.5%	4%	4%
			1,000	2,000	3,000	5,000	8,000	10,000	12,000	14,000	16,000	20,000	30,000
	IC2		8,000	8,000	10,000	12,000	14,000	16,000	20,000	30,000	30,000	30,000	30,000
IC3													
IC4													
CAB加速器	IC1	最大PP/週 • 僅限新業績	1,500	3,000	3,000	3,000	4,500	4,500	4,500	6,000	6,000	6,000	6,000

根據 1 個 IC 和多個 IC 的每週摘要

單一 IC 總計	最大 PP / 週	3,000	4,000	6,500	7,500	9,500	14,000	16,000	18,000	21,500	23,500	27,500	37,500
多個 IC 總計	最大 PP / 週						23,500	27,500	31,500	52,500	58,500	70,500	132,000

根據 1 個 IC 和多個 IC 的每月摘要

單一 IC 總計	最大 PP / 月	12,990	17,320	28,145	32,475	41,135	60,620	69,280	77,940	93,095	101,755	119,075	162,375
多個 IC 總計	最大 PP / 月						101,755	119,075	136,395	227,325	253,305	305,265	571,560

本文文件中的收入不一定代表 Zinzino Partner 透過參與 Zinzino 獎金計畫能夠或將會獲得的收入。這些數字不應視為實際收入或利潤的保證或預測。任何收入的陳述或保證都可能有誤導性。要透過 Zinzino 實現成功唯有憑藉成功的銷售努力、勤奮和領導力。您的成功將取決於您如何在工作中有效地運用這些特質。



一次性頭銜獎金

每個頭銜最多可獲得 3 個一次性獎金

- ① 在您達到相關頭銜 (或更高頭銜) 的第一個月即符合資格。
- ② 當達到平衡的客戶積分 (2:1 平衡, 不能超過 2/3 來自較大團隊) 時, 您就符合資格。
- ③ 當達到平衡的建立 (左與右註冊線排名) 時, 您就符合資格。

您必須在相應等級上保持活躍才能獲得報酬。此獎金會分 4-10 個月支付。如果您失去資格, 在重新獲得資格時將會支付獎金的剩餘部分。此獎金按月佣金週期支付。

時間限制	頭銜 OTB	第一個 One-Time Bonus 的標準			第二個 One-Time Bonus 的標準			第三個 One-Time Bonus 的標準			各獎金的付款時間表		
		Credits 2:1 平衡	PCP	Pay Point	T-平衡	PCP	Pay Point	左/右註冊線排名	PCP	Pay Point	獎金支付月份	每月 Pay Point	總 Pay Point*
完整前 12 個月	Bronze 銅級	375	4	50	50	25	50	Bronze 銅級	4	50	4	12.5	150
	Silver 銀級	750	4	100	100	25	100	Silver 銀級	4	100	4	25	300
	Gold 金級	1,500	4	200	200	25	200	Gold 金級	4	200	4	50	600
	Executive 執行級	3,000	10	400	400	25	400	Executive 執行級	10	400	4	100	1,200
	Platinum 白金級	6,000	10	800	800	25	800	Platinum 白金級	10	800	4	200	2,400
無時間限制	Diamond 鑽石級	12,000	10	1,500	1,500	25	1,500	Diamond 鑽石級	10	1,500	5	300	4,500
	Director 領導級	24,000	25	2,500	3,000	25	2,500	Director 領導級	25	2,500	5	500	7,500
	Crown 皇冠級	48,000	25	4,000	6,000	25	4,000	Crown 皇冠級	25	4,000	10	400	12,000
	Royal Crown 皇家皇冠級	80,000	25	6,000	10,000	25	6,000	Royal Crown 皇家皇冠級	25	6,000	10	600	18,000
	Black Crown 黑皇冠級	130,000	25	8,000	15,000	25	8,000	Black Crown 黑皇冠級	25	8,000	10	800	24,000
	Ambassador 大使級	150,000	25	10,000	20,000	25	10,000	Ambassador 大使級	25	10,000	10	1,000	30,000
	Royal Ambassador 皇家大使級	200,000	25	12,500	25,000	25	12,500	Royal Ambassador 皇家大使級	25	12,500	10	1,250	37,500
	Black Ambassador 黑段大使	250,000	25	15,000	30,000	25	15,000	Black Ambassador 黑段大使	25	15,000	10	1,500	45,000
	President 總裁級	300,000	25	40,000	35,000	25	40,000	President 總裁級	25	40,000	10	4,000	120,000

* 獲得所有 3 項獎金總計。

zPhone Bonus

身為活躍的 Executive 執行級或以上頭銜，您將獲得 200 Pay Point 的 zPhone Bonus。
此獎金按月佣金週期支付。

zCar Bonus

身為活躍的 Diamond 鑽石級或以上頭銜，您將獲得 1,000 Pay Point 的 zCar Bonus。
此獎金按月佣金週期支付。

	支付點數	Executive 主管級及以上	Diamond 鑽石級及以上
zPhone	200	✓	✓
zCar	1,000		✓



合作夥伴頭銜

Zinzino 有多個表揚級別，每個有各自的頭銜和獎金。在您達到每個新級別時獎金會增加。您永遠可以獲得在您等級及以下等級的獎金。

「進入網站後台」

以 Zinzino Partner (「進入網站後台」/銷售代表) 的身分開始為免費，而且您可以贏得零售利潤和 Cash Bonuses。

合作夥伴

您可以獲得零售利潤和 Cash Bonuses。如果您透過合作夥伴套組加入，就會啟用寬限期。

寬限期

自您開始的月份，加上接下來四個日曆月，就是您學習、賺錢和取得平衡的寬限期。當您每月從自動訂貨或客戶獲得 10 個 Credit 時，就有資格成為活躍的合作夥伴。如果您透過合作夥伴套組加入，則您已經為加速 Credit (所有新套組都變為 2 倍) 啟用 ECB (Enrollment Credit Bonus)。在此期間內整個獎金計畫都對您開放，沒有任何額外要求。

確保您找到一些客戶以免費獲得 Zinzino 自動訂貨並完成 Fast Start 計畫。

活躍的合作夥伴

從第 5 個日曆月起，除了每個月從個人客戶的產品訂單和您自己的產品訂單有 20 個 Credit 之外，您還必須有 4 個客戶積分。活躍的合作夥伴可以在所謂 Banking 中累積 Credit，除了零售利潤和現金紅利之外，您還可以在整個獎金計畫中獲利。不過，您的大部分獎金將來自 Enrollment Incentive Program 和客戶獎金，例如 Q-Team、X-Team、A-Team 及以上。請確保您維持免費 Zinzino 自動訂貨的資格。

Team Partners 頭銜：Bronze 銅級至 Black Crown 黑皇冠級

合作夥伴頭銜	MCV	PCV	個人客戶積分 (PCP)
Bronze 銅級	375	20	4
Silver 銀級	750	20	4
Gold 金級	1,500	20	4
Executive 主管級	3,000	50	10
Platinum 白金級	6,000	50	10
Diamond 鑽石級	12,000	50	10
Director 總監級	24,000	125	25
Crown 皇冠級	48,000	125	25
Royal Crown 皇家皇冠級	80,000	125	25
Black Crown 黑皇冠級	130,000	125	25



Bronze 銅級

當您達到 4 位客戶 (Q-Team) 並且每個日曆月有 375 個平衡 Credit 時，您就成為 Bronze 銅級。一般來說 375 個 Credit，在您的團隊中需要約 50 個平衡的客戶。身為 Bronze 銅級，您可以獲得 3 種潛在的一次性獎金，每種各值 50 個 Pay Point。現在最重要的是重複地透過新合作夥伴增加您的客戶群。當您保持為活躍的 X-Team 時，在寬限期後將繼續保留 ECB。開始開發您的團隊獎金，每個 Income Center 每週最多可獲得 1,500 個 Pay Point 以及 10,000 個 Credit 餘額。



Silver 銀級

當您達到 4 位客戶 (Q-Team) 並且每個日曆月有 750 個平衡 Credit 時，您就成為 Silver 銀級。一般來說 750 個 Credit，在您的團隊中需要約 100 個平衡的客戶。身為 Silver 銀級，您可以獲得 3 種潛在的一次性獎金，每種各值 100 個 Pay Point。除了成為 X-Team 將獲得的 ECB 之外，達到 A-Team 還可以透過定期性客戶佣金每月獲得 100 個 Pay Point 以及贏得 RCB (Recurring Credit Bonus)，這會讓您團隊中所有定期性訂單的 Credit 加倍，因此您的定期性佣金會加倍，並更容易達到下一個排名。



Gold 金級

當您達到 4 位客戶 (Q-Team) 並且每個日曆月有 1,500 個平衡 Credit 時，您就成為 Gold 金級。一般來說 1,500 個 Credit，在您的團隊中需要約 200 個平衡的客戶。身為 Gold 金級，您可以獲得 3 種潛在的一次性獎金，每種各值 200 個 Pay Point。現在正是時候開始規劃您的第一個 CAB (客戶獲取獎金)。一週內在左團隊新增 500 個套組 Credit 並在右團隊新增 500 個 Credit 即可達到小 CAB，除了每週獲得的所有其他獎金之外，這將支付您 200 個 Pay Point。每週 CAB 獎金最多可達 6,000 個 Pay Point。



Executive 執行級主管

當您達到 10 位客戶 (X-Team) 並且每個日曆月有 3,000 個平衡積分時，您就成為 Executive 執行級。一般來說 3,000 個 Credit，在您的團隊中需要約 400 個平衡的客戶。身為 Executive 執行級，您可以獲得 3 種潛在的一次性獎金，每種各值 400 個 Pay Point。成為活躍的 Executive 執行級或更高頭銜，您每月可獲得 200 個 Pay Point zPhone Bonus。



Platinum 白金級

當您達到 10 位客戶 (X-Team) 並且每個日曆月有 6,000 個平衡積分時，您就成為 Platinum 白金級。一般來說 6,000 個 Credit，在您的團隊中需要約 800 個平衡的客戶。身為 Platinum 白金級，您可以獲得 3 種潛在的一次性獎金，每種各值 800 個 Pay Point。每週，重點應放在將 Team Commission 從 10% 增加到 15%，當您每週達到 3,000 個平衡 Credit 時即可實現。



Diamond 鑽石級

當您達到 10 位客戶 (X-Team) 並且每個日曆月有 12,000 個平衡 Credit 時，您就成為 Diamond 鑽石級。一般來說 12,000 個 Credit，在您的團隊中需要約 1,500 個平衡的客戶。身為 Diamond 鑽石級，您可以獲得 3 種潛在的一次性獎金，每種各值 1,500 個 Pay Point。成為活躍的 Diamond 鑽石級或更高頭銜，您每月可獲得 1,000 個 Pay Point zCar Bonus。



Director 領導總監

當您達到 25 位客戶 (A-Team) 並且每個日曆月有 24,000 個平衡積分時，您就成為 Director 總監級。一般來說 24,000 個 Credit，在您的團隊中需要約 3,000 個平衡的客戶。身為 Director 總監級，您可以獲得 3 種潛在的一次性獎金，每種各值 2,500 個 Pay Point。您可以在每個 Income Center 獲得每週最多 1,000 個 Pay Point 的 1% 的業績佣金。成為新的 Director 總監級，您會自動獲得一個總監之旅 旅遊的資格。*

* 請參閱 Director Trip 活動規則





Crown 皇冠級

當您達到 25 位客戶 (A-Team) 並且每個日曆月有 48,000 個平衡積分時，您就成為 Crown 皇冠級。一般來說 48,000 個 Credit，在您的團隊中需要約 6,000 個平衡的客戶。身為 Crown 皇冠級，您可以獲得 3 種潛在的一次性獎金，每種各值 4,000 個 Pay Point。您可以在每個 Income Center 獲得每週最多 2,000 個 Pay Point 的 1.5% 的業績佣金。輔導獎金 會隨著您個人註冊的合作夥伴中達到更高頭銜的人數增加而增加。當有 10 位個人註冊的 Platinum 白金級合作夥伴時，您將獲得 25% 的輔導獎金。



Royal Crown 皇家皇冠級

當您達到 25 位客戶 (A-Team) 並且每個日曆月有 80,000 個平衡積分時，您就成為 Royal Crown 皇家皇冠級。一般來說 80,000 個 Credit，在您的團隊中需要約 10,000 個平衡的客戶。身為 Royal Crown 皇家皇冠級，您可以獲得 3 種潛在的一次性獎金，每種各值 6,000 個 Pay Point。您可以在每個 Income Center 獲得每週最多 3,000 個 Pay Point 的 1.75% 的業績佣金。透過達到中、大、XL 或更大的 CAB 來擴大您的收入。



Black Crown 黑皇冠級

當您達到 25 位客戶 (A-Team) 並且每個日曆月有 130,000 個平衡積分時，您就成為 Black Crown 黑皇冠級。一般來說 130,000 個 Credit，在您的團隊中需要約 15,000 個平衡的客戶。身為 Black Crown 黑皇冠級，您可以獲得 3 種潛在的一次性獎金，每種各值 8,000 個 Pay Point。您可以在每個 Income Center 獲得每週最多 5,000 個 Pay Point 的 2% 的業績佣金。該是時候建立更多 Income Center 以增加您的收入了。

Team Partners 頭銜：Ambassador 大使級- 2 Star Global President 2 星全球總裁級和更高頭銜

合作夥伴頭銜	PCV	個人客戶積分	MCV	透過多個 IC 頭銜晉升	頭銜晉升 透過多個註冊線建立單一 IC
Ambassador 大使級	125	25	150,000 MCV + 3 線與 10,000 MCV	IC 1 = 150,000 MCV IC 2 = 30,000 MCV	IC 1 = 150,000 MCV 與 10,000 MCV, 透過 3 條個別註冊線
Royal Ambassador 皇家大使級	125	25	200,000 MCV + 3 線與 20,000 MCV	IC 1 = 200,000 MCV IC 2 = 60,000 MCV	IC 1 = 200,000 MCV 與 20,000 MCV, 透過 3 條個別註冊線
Black Ambassador 黑段 大使	125	25	250,000 MCV + 3 線與 30,000 MCV	IC 1 = 250,000 MCV IC 2 = 90,000 MCV	IC 1 = 250,000 MCV 與 30,000 MCV, 透過 3 條個別註冊線
President 總裁級	125	25	300,000 MCV + 3 和 4 線與 40,000 MCV	IC 1 = 300,000 MCV IC 2 = 120,000 MCV IC 3 = 120,000 MCV	IC 1 = 300,000 MCV 與 40,000 MCV, 透過 4 條個別註冊線
Elite President 菁英 總裁級	125	25	500,000 MCV + 3 和 4 線與 80,000 MCV	IC 1 = 500,000 MCV IC 2 = 240,000 MCV IC 3 = 240,000 MCV	IC 1 = 500,000 MCV 與 80,000 MCV, 透過 4 條個別註冊線
Global President 全球 總裁級	125	25	1,000,000 MCV + 3 和 4 線與 130,000 MCV	IC 1 = 1,000,000 MCV IC 2 = 390,000 MCV IC 3 = 390,000 MCV	IC 1 = 1,000,000 MCV 與 130,000 MCV, 透過 4 條個別註冊線
1 Star Global President 1 星 全球總裁級	125	25	2,000,000 MCV + 3、4 和 5 線與 130,000 MCV	IC 1 = 2,000,000 MCV IC 2 = 390,000 MCV IC 3 = 390,000 MCV	IC 1 = 2,000,000 MCV 與 130,000 MCV, 透過 5 條個別註冊線
2 Star Global President 2 星 全球總裁級 和更高頭銜			在 IC 1 中新增 1,000,000 平衡 MCV, 並新增一個有 390,000 MCV 的 IC 或新增一條有 130,000 MCV 的註冊線, 可獲得額外 Global President 全球總裁星級		

我們的佣金計算軟體將評估您所有的二進制和註冊樹系資格，讓您獲得盡可能最高的排名。如此一來，您可以持續培養深度或廣度以逐步實現您想要達到的最高排名。

Bonuses paid in shares 用股份支付獎金

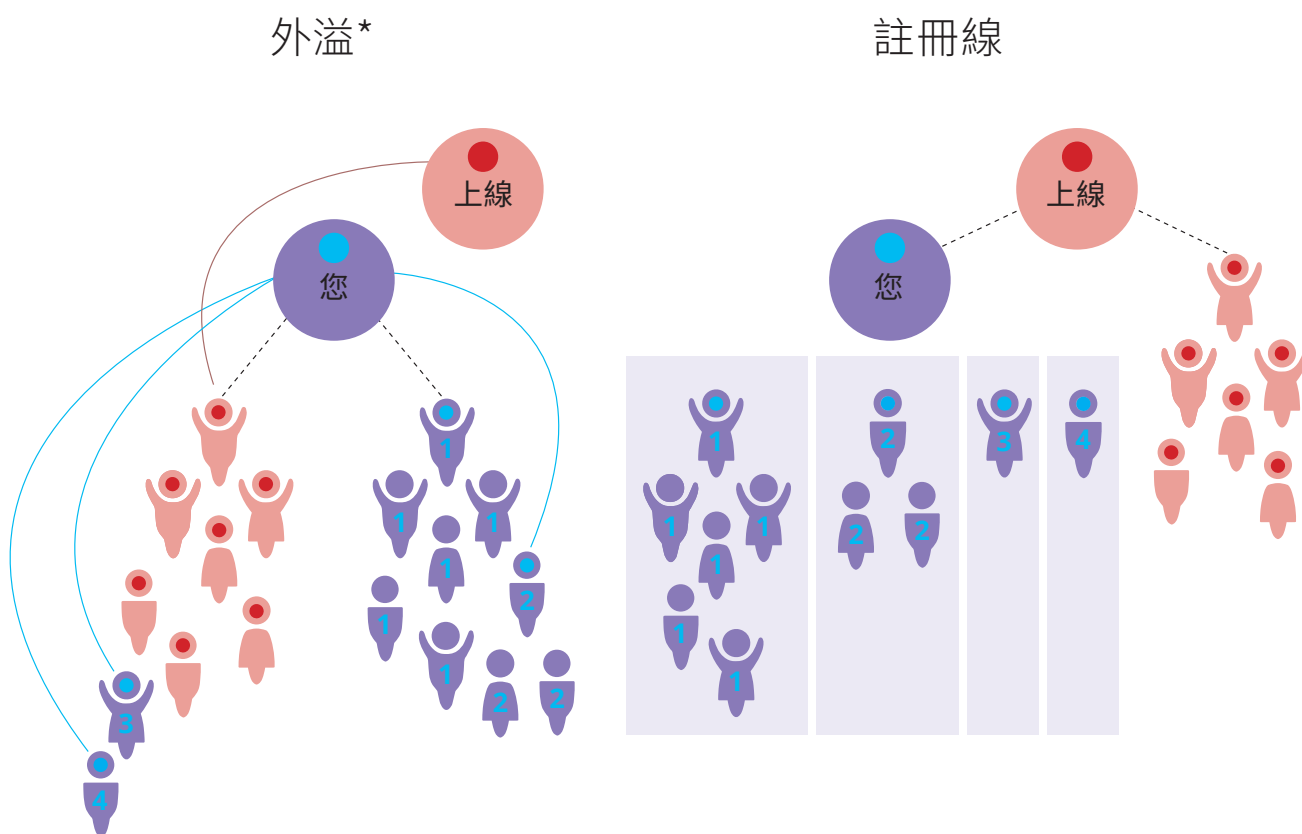
頭銜	用股份支付的 Pay Point 獎金
President	200,000 PP
Elite President	300,000 PP
Global President	500,000 PP
1 Star Global President	500,000 PP
及以上每個等級	500,000 PP

資格規則：您必須在資格年度的1月1日至12月31日期間達到相應的級別才能獲得獎金。此外，您必須保持低一級的職級，並且在隔年1月1日至3月30日期間，達到相應總裁職級的總平衡積分。錯過此次資格窗口的總裁級領袖，一旦達到相應總裁級的級別和相應總裁級的銷量累計達到6次，即可獲得資格。

股份分配與交付：授予的股份數量將根據每年1月1日至6月30日期間的平均加權交易價格計算。獎金支付會在五月份股東大會核准，而股份則會在九月發放。所有股份自交付之日起均須鎖定一年。

轉換選項：每年，在獎金獲得批准後，合夥可以選擇將其全部或部分股份轉換為三倍數量的五年期股票選擇權。選擇權價格和行使價格將由股東大會和董事會決定並批准。

稅務資訊：獎金首先以佣金（+適用的當地增值稅）的形式支付。這筆佣金將用於購買所授予的股份。佣金需遵守當地稅務法規，包括個人所得稅和企業所得稅。



* 外溢是當 Upline 將合作夥伴註冊至您的二進制樹系中時。



Ambassador 大使級

若要成為 Ambassador 大使級，您必須達到 25 位客戶 (A-Team) 和建立兩個 Income Center，並且每個團隊至少有 10,000 個 Credit，以及每個日曆月有 150,000 個平衡總 Credit (001)。或者，您可以透過 3 個註冊線取得資格，每個有 10,000 個 Credit，並且每個日曆月有 150,000 個平衡總 Credit (001)。一般來說 150,000 個 Credit，在您的團隊中需要約 20,000 個平衡的客戶。身為 Ambassador 大使級，您可以獲得 3 種潛在的一次性獎金，每種各值 10,000 個 Pay Point。您可以在每個 Income Center 獲得每週最多 8,000 個 Pay Point 的 2.25% 的業績佣金。



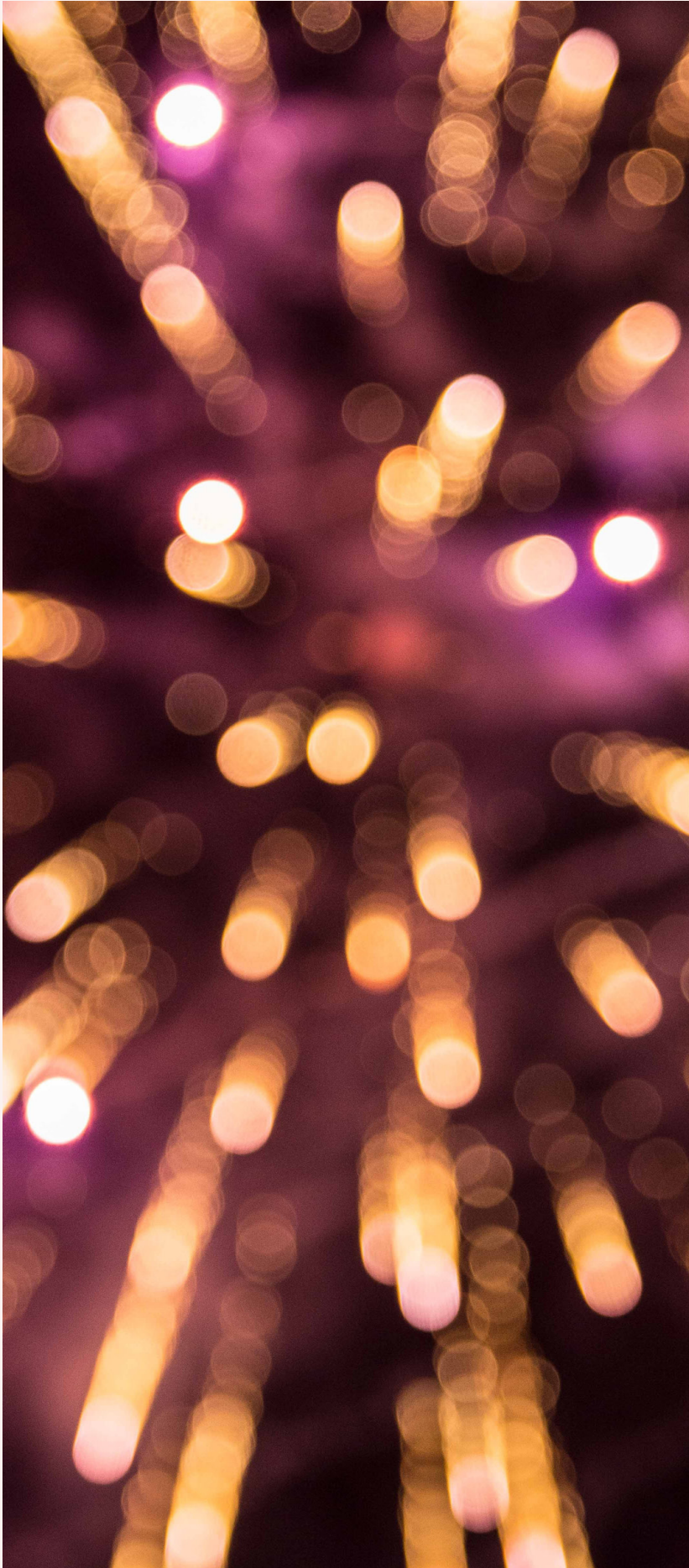
Royal Ambassador 皇家大使級

若要成為 Royal Ambassador 皇家大使級，您必須達到 25 位客戶 (A-Team) 和建立兩個 Income Center，並且每個團隊至少有 20,000 個 Credit，以及每個日曆月有 200,000 個平衡總 Credit (001)。或者，您可以透過 3 個註冊線取得資格，每個有 20,000 個 Credit，並且每個日曆月有 200,000 個平衡總 Credit (001)。一般來說 200,000 個 Credit，在您的團隊中需要約 25,000 個平衡的客戶。身為 Royal Ambassador 皇家大使級，您可以獲得 3 種潛在的一次性獎金，每種各值 12,500 個 Pay Point。您可以在每個 Income Center 獲得每週最多 10,000 個 Pay Point 的 2.5% 的業績佣金。



Black Ambassador 黑段大使

若要成為 Black Ambassador 黑段大使級，您必須達到 25 位客戶 (A-Team) 和建立兩個 Income Center，並且每個團隊至少有 30,000 個 Credit，以及每個日曆月有 250,000 個平衡總 Credit (001)。或者，您可以透過 3 個註冊線取得資格，每個有 30,000 個 Credit，並且每個日曆月有 250,000 個平衡總 Credit (001)。一般來說 250,000 個 Credit，在您的團隊中需要約 30,000 個平衡的客戶。身為 Black Ambassador 黑段大使級，您可以獲得 3 種潛在的一次性獎金，每種各值 15,000 個 Pay Point。您可以在每個 Income Center 獲得每週最多 12,000 個 Pay Point 的 2.75% 的業績佣金。





President 總裁級

若要成為 President 總裁級，您必須達到 25 位客戶 (A-Team) 和建立三個 Income Center，並且每個團隊至少有 40,000 個 Credit，以及每個日曆月有 300,000 個平衡總 Credit (001)。或者，您可以透過 4 個註冊線取得資格，每個有 40,000 個 Credit，並且每個日曆月有 300,000 個平衡總 Credit (001)。一般來說 300,000 個 Credit，在您的團隊中需要約 35,000 個平衡的客戶。身為 President 總裁級，您可以獲得 3 種潛在的一次性獎金，每種各值 40,000 個 Pay Point。您可以在每個 Income Center 獲得每週最多 14,000 個 Pay Point 的 3% 的業績佣金。



Elite President 菁英總裁級

若要成為 Elite President 菁英總裁級，您必須達到 25 位客戶 (A-Team) 和建立三個 Income Center，並且每個團隊至少有 80,000 個 Credit，以及每個日曆月有 500,000 個平衡總 Credit (001)。或者，您可以透過 4 個註冊線取得資格，每個有 80,000 個 Credit，並且每個日曆月有 500,000 個平衡總 Credit (001)。您可以在每個 Income Center 獲得每週最多 16,000 個 Pay Point 的 3.5% 的業績佣金。



Global President 全球總裁級

若要成為 Global President 全球總裁級，您必須達到 25 位客戶 (A-Team) 和建立三個 Income Center，並且每個團隊至少有 130,000 個 Credit，以及每個日曆月有 1,000,000 個平衡總 Credit (001)。或者，您可以透過 4 個註冊線取得資格，每個有 130,000 個 Credit，並且每個日曆月有 1,000,000 個平衡總 Credit (001)。您可以在每個 Income Center 獲得每週最多 20,000 個 Pay Point 的 4% 的業績佣金。





1 Star Global President 1 星全球總裁級

若要成為 1 Star Global President 1 星全球總裁級，您必須達到 25 位客戶 (A-Team) 和建立四個 Income Center，並且每個團隊至少有 130,000 個 Credit，以及每個日曆月有 2,000,000 個平衡總 Credit (001)。或者，您可以透過 5 個註冊線取得資格，每個有 130,000 個 Credit，並且每個日曆月有 2,000,000 個平衡總 Credit (001)。您可以在每個 Income Center 獲得每週最多 30,000 個 Pay Point 的 4% 的業績佣金。此外，您將可從超過 團隊獎金 和業績佣金支付增量值以外的所有業績，獲得 0.5% 的 Infinity Bonus。



2 星全球總裁級

若要成為 2 Star Global President 2 星全球總裁級，您必須達到 25 位客戶 (A-Team) 和建立 5 個 Income Center，並且每個團隊至少有 130,000 個 Credit，以及每個日曆月有 3,000,000 個平衡總 Credit (001)。或者，您可以透過 6 個註冊線取得資格，每個有 130,000 個 Credit，並且每個日曆月有 3,000,000 個平衡總 Credit (001)。您可以在每個 Income Center 獲得每週最多 40,000 個 Pay Point 的 4% 的業績佣金。此外，您將可從超過 團隊獎金 和業績佣金支付增量值以外的所有業績，獲得 0.5% 的 Infinity Bonus。

現在您可以為您的頭銜加上星級，並實現更高成就！每個日曆月在每個新 Income Center 的每個團隊或註冊線至少有 130,000 個 Credit，並且您的平衡團隊 (001 Income Center) 共增加 1,000,000 個 Credit，您將可獲得額外一顆星。您加入每個新星級，您每週業績佣金在每個 Income Center 的支付深度會增加 10,000。

旅行獎勵



「千里之行始於足下

老子





Director Trip 總監之旅

Zinzino 有一個年度教育旅遊，稱為 總監之旅 旅遊。
我們會帶領您前往豪華且獨家的地點，讓您在啟發的環境中，
向優秀的講者學習並獲得最好的指導。



如何取得 總監之旅 旅遊的資格



下一個 總監之旅 旅遊目的地



過去 總監之旅 旅遊影片

Ambassador Trip 大使旅遊

每年，Zinzino 為所有活躍的 Ambassadors 大使級成員在歐洲的不同地點提供 5 星級旅遊體驗。

我們已體驗過奢華的摩納哥，在帕爾馬騎乘水上摩托車，還有在法國里維埃拉海灘享用七道料理的饗宴。



如何取得 Ambassador Trip 旅遊的資格



下一個 Ambassador Trip 旅遊目的地



過去 Ambassador Trip 旅遊影片

Zinzino 詞彙表



有效的截止日期：合作夥伴必須在日曆月底前符合資格，才能在下一個日曆月為活躍。
截止日期為當月最後一天歐洲中部時間 (CET) 晚上 24 點。

活躍的客戶：活躍的客戶在過去 90 天內已下訂單，產生至少 1.25 個 Credit。

活躍的合作夥伴：累積 Banking 並從所有團隊業績獲得佣金。

自動訂貨：1 個產品 + 每 4 個月訂購一個 Test Kit + GoCore App 存取權限 = 10 個 Credit。

「進入網站後台」(銷售代表)：這是免費的，而且您可以獲得現金紅利和零售利潤。

二進制線 / 二進制樹系：您個人推薦的所有合作夥伴及其無限世代，以及二進制樹系中由上級置於您底下的所有合作夥伴及其無限世代。

Credit

Credit：所有 Zinzino 產品都有指派各國家和貨幣的標準化「Credit」值。
Zinzino 使用 Credit 做為內部貨幣，以決定 Z4F 資格並計算獎金計畫的佣金和獎金。

平衡 Credit 2:1：Credit 數量是根據您的左和右團隊之間的平衡值來計算。
平衡 Credit 從 50/50 比例開始。不過，您的合格 Credit 中最多可以有 2/3 來自較大團隊，1/3 來自較小團隊。

Banking Credit：只要合作夥伴保持為活躍的狀態，無法用來做為 Pay Point 的 Credit 就可以累積。

您可以在每週和每月的佣金週期中使用累積的 Credit。獎勵計算以 2:1 的平衡比例來使用 Credit，即最多可以有 2/3 的合格 Credit 來自較大團隊。當您達到任何獎勵的支付上限 (例如，團隊獎金的上限為 1,500 個 Credit) 時，只有最大團隊能儲存 Banking。Zinzino 每週和每月最多可累積 100 萬個 Credit。

	左 Credit	右 Credit	平衡的 Credit	左 Banking	右 Banking
範例 1	450	450	900	0	0
範例 2	600	300	900	0	0
範例 3	900	300	900	300	0
範例 4	300	900	900	0	300

Credit 加速器

在 Zinzino 有三個 Credit 加速器：

註冊積分獎金(ECB)：在您的每週 (WCV) 和每月 (MCV) 佣金週期中，任何新的註冊套組 Credit (Premier 客戶和合作夥伴) 都會乘以 2。

ECBx：任何新的註冊套組 Credit (Premier 客戶和合作夥伴) 都會乘以您的每月佣金 (MCV) 係數。例如，在我們的標準 ECBx 活動中，Credit 會乘以 3。

回購積分獎金 (RCB)：在每週 (WCV) 和每月佣金週期 (MCV) 中，任何不符合 ECB (客戶和合作夥伴) 資格的訂單所產生的 Credit 都會乘以 2。
請查看此表的簡單範例，了解其如何影響訂單 Credit。

	Credit	ECB	ECBx	RCB
合作夥伴套組	150	300	450	-
客戶套組	14	28	42	-
Z4F 自動訂貨	10	-	-	20
客戶訂閱	4	-	-	8

客戶

客戶：客戶自上次購買最少 1.25 個 Credit 起 90 天內有效。

客戶職涯頭銜：建立一定規模的個人客戶群而獲得表揚的頭銜。

客戶點數：每個活躍客戶會產生至少一個客戶點數。如果活躍客戶購買超過一件產品 (1.25 Credit)，每增加一件產品將產生多一個客戶點數。重複購買相同產品將只產生一個客戶點數。購買 Premier 訂閱、Premier 商品、零售商品和 PrePaid Kit 可累積客戶積分。客戶積分的有效期限為90天。

現金紅利：當您向新客戶或現有客戶銷售優質客戶套組時，您會獲得優質現金獎金。當零售客戶購買任何單件商品 (含 Credit 值) 時，您會獲得零售現金獎金。所有合作夥伴都可獲得 10%

至高達 30% 的現金紅利。

個人客戶：個人客戶是您的所有個人註冊客戶（第一代）和由您個人註冊客戶推薦的客戶（第二代、第三代.....），不限第幾代。

Premier 客戶：有優質套組訂單的客戶稱為「優質客戶」。Premier 客戶有資格享有 Premier 折扣價格、客戶獎勵計劃和 Zinzino4Free。

個人客戶積分 (PCP)：每個活躍個人註冊客戶會產生至少一個客戶積分。如果活躍個人客戶購買超過一件產品 (1.25 Credit)，每增加一件產品將產生多一個客戶積分。重複購買相同產品將只產生一個客戶積分。客戶積分的有效期限為90天。

零售客戶：未訂購 Premier 套組的註冊客戶稱為「零售客戶」，並將以零售價購買 Zinzino 產品。

月份客戶獎金

(MCB)：此獎金讓您有可能獲得最可觀的定期性客戶佣金。Team Commission 是根據每筆訂單支付您，而 MCB 是以增量方式支付您。獎金從 A-Team 開始。

團隊客戶數 您的 Team Customer Number 是您的所有個人客戶積分 (PCP)、團隊客戶積分 (TCP) 和合作夥伴積分的總和。

佣金：Zinzino 支付的所有佣金會顯示在總收入中，讓每個人都可以看到相同金額。根據您國家的法規和您是否有註冊增值稅，以及您當地的稅務法規，不同的稅額可能會改變此金額。身為 Zinzino 的合作夥伴，您有義務確保遵守您當地政府法規和 Zinzino 設定的要求，以適當的方式為自己註冊。佣金發票會以 PDF 格式發佈於每個合作夥伴的個人網站後台。

獎勵週：獎勵週從星期四歐洲中部時間 (CET) 00:00 開始，於下星期三歐洲中部時間 (CET) 24:00 結束。此獎勵週包括該週內所有已支付的訂單。

獎勵月：獎勵月從上個月最後一天歐洲中部時間 (CET) 00:00，直到當月最後一天歐洲中部時間 (CET) 24:00。此獎勵月包括此期間內所有已支付的訂單。Zinzino 會在當月 10 日之前於合作夥伴網站後台發布上個月的新頭銜。每月第一週支付的獎勵包括當週加上前個月的每月獎勵。

交叉線：不在您的二進制樹系或註冊樹系中的個人 / 企業。

客戶獲取獎金 (CAB)：獲得所有客戶 Premier 套組和新合作夥伴產品套組的 CAB。
迷你、小、中、大、XL、XXL、3XL、4XL 和 5XL CAB 適用於活躍的合作夥伴。在每週佣金週期中，CAB 僅能在一個 Income Center 中獲得。

每日佣金週期：指的是每日計算的佣金：現金紅利、ECB 和 RCB。
每日截止時間為每天歐洲中部時間 (CET) 24:00。

下線：二進制樹系或註冊樹系中在您底下的個人 / 企業。

直推體系線的動態壓縮 – 大使等級以上：首先您必須滿足一個 Income Center 收入中心的平衡 MCV 條件以及您個人啟動的條件。其次，您必須根據以下動態壓縮規則，達到每條直推體系線的 MCV 條件。

大使、皇家大使、黑段大使直推體系線資格條件為：第一線 100%、第二線 100%、而第三線會是您其他所有直推體系線的總和。

總裁、菁英總裁、全球總裁直推體系線資格為第一線 100%、第二線 100%、第三線 70%、第四線 30%、而其他所有直推體系線會全部加總，以補足第三線的 30% 及第四線的 70%，以讓您可以達到等級。

1 星全球總裁直推體系線資格為第一線 100%、第二線 100%、第三線 100%、第四線 70%、第五線 30%、而其他所有直推體系線會全部加總，以補足第四線的 30% 及第五線的 70%，以讓您可以達到等級。

2 星全球總裁直推體系線資格為第一線 100%、第二線 100%、第三線 100%、第四線 100%、第五線 70%、第六線 30%、而其他所有直推體系線會全部加總，以補足第五線的 30% 及第六線的 70%，以讓您可以達到等級。

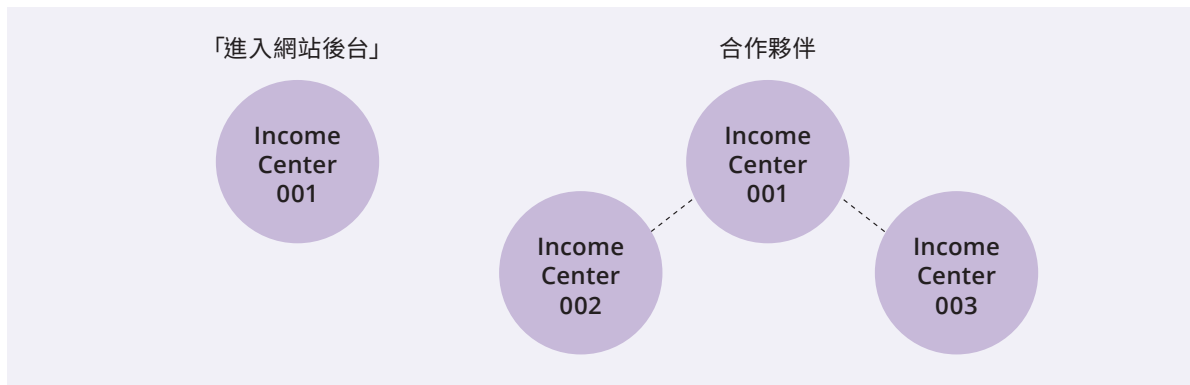
更高階的星全球總裁 等級適用相同原則，額外的直推體系線可用於補足最後兩個符合資格的線。

註冊線 / 註冊樹系：您親自註冊的所有合作夥伴 (第一代) 以及您親自註冊的合作夥伴 (第二代、第三代等) 推薦的所有合作夥伴，不限第幾代。

寬限期：身為新合作夥伴，在採用完全的啟用規則之前，透過從自動訂貨或您客戶訂單中獲得 10 個 Credit 的啟用訂單，您可以在開始的當月和接下來 4 個月內學習、賺錢並取得平衡。

Income Center：銷售組織中的安置位置標記為 Income Center (IC)。

「進入網站後台」將提供您 1 IC。當您購買合作夥伴套組 (10 Credit) 時，您會獲得 2 個額外的 IC。請見下圖：



從 Diamond 鑽石級頭銜開始，您可以在團隊中安置額外的 IC。從 President 總裁級頭銜開始，您可以在 001 IC 上安置額外的 IC。這些額外 IC 的成本是購買 Basic Partner Kit (基本合作夥伴套組)。

輔導人 (Mentor) 變更：如果合作夥伴 (下稱申請人) 對其推薦人的輔導不滿意，可以向公司申請更換推薦人 (安置位置不變動)。公司保留在不給予原推薦人任何反對機會的情況下受理該申請的權利。若進行上述變更時，原推薦人將無法獲得輔導獎金，但只要申請人保持活躍狀態，原推薦人仍可獲得其推薦體系積分 (Enrollment Line Volume)。新輔導人 (Mentor) 將在此變更生效一年後開始獲得此輔導獎金 (Mentor Matching Bonus) 和推薦體系積分 (Enrollment Line Volume)。

每月佣金週期：指的是每月計算的獎金和獎勵：一次性頭銜獎金、zPhone、zCar、ZF4 和 zRewards。

月份客戶獎金 (MCV)：在每月佣金週期中用於計算頭銜業績的 Credit。

每月頭銜表揚：合作夥伴每個月有資格獲得下個月獎勵層級 (即符合資格的頭銜) 的頭銜。符合資格的頭銜會決定獎金和佣金。合作夥伴可以在當月的任何時候進階到下一個頭銜。

One-Time Bonuses (OTB)：獲得一次但以增量方式支付。

合作夥伴合約：為了保留 Zinzino 的註冊合作夥伴，您必須在 12 個月期間內訂至少 1.25 個 Credit 的訂單，或建立至少一個價值至少有 1.25 個 Credit 的新第一代客戶積分。如果您未能這樣做，您在網路中的職務將凍結，而且您的合作夥伴 ID 在 24 個月後將不再有效。

除此之外，合作夥伴合約條款中的所有規則以及行銷規則和道德規範，都會約束您與 Zinzino 的關係。

為了維持認可聘級，您必須在最近 12 個月內至少符合此聘級的要求一次。

請檢查 Zinzino 與您網站後台中獨立合作夥伴的通訊，並定期與您的推薦人溝通以取得持續推出的重要資訊。

如果發現以不道德或虛假的方式獲得某些佣金或獎金的資格，Zinzino 保留扣留支付佣金或獎金的權利。Zinzino 的合規部門會調查所有可疑的詐欺。

合作夥伴積分：最近 90 天內訂購 1.25 個或更多 Credit 的每個合作夥伴會計入一個合作夥伴積分。合作夥伴積分會加入您的總客戶積分。

Pay Point (PP) : Credit 用於計算獎金計畫內的 Pay Point。

目標是一個 Pay Point 應等於 €1。如果公司或特定合作夥伴群組中有多付佣金的情況，公司保留調整 Pay Point 值的權利。

Pay Point 按每月或

固定匯率轉換為當地貨幣。



Pay Point 轉換率

Personal Credit Volume (PCV) : 來自個人訂單和

個人客戶訂單的 Credit 業績。

佣金積分值調整 : 如果佣金計劃被操縱，或導致連續幾週佣金普遍過高支付，公司保留對個人、團隊或全國範圍內的積分值進行調整的權利。可能會進行調整，使佣金支付範圍降至公司正常佣金銷售額的 45% 至 50%。

推薦人 / 註冊人 : 介紹新合作夥伴或客戶給 Zinzino 的合作夥伴。

頭銜 Fast Start : Q-Team、X-Team。

頭銜 OTB : Pro-Team、Top-Team。

上級 : 二進制樹系或註冊樹系中在您之上的個人 / 企業。

等候室 在這裡可以看到已將您註冊為其推薦人但尚未被放入二進制樹系的合作夥伴。然後，您可以為這些合作夥伴安置位置。如果在任何期限截止日期前 4 小時內未選擇放置位置，系統將根據您在帳戶設定中選擇為預設二進制放置的偏好設定，自動將合作夥伴放置在某個位置。Waiting Room 中的合作夥伴將根據其註冊日期進行安置。這表示將最先安置開始日期最早的合作夥伴。Waiting Room 中的所有合作夥伴都將被及時安排納入，以符合每週和每月的截止日期。在每週或每月截止日期前的最後 4 小時 Waiting Room 將關閉，在此時間範圍內註冊的合作夥伴將根據推薦人的預設二進制放置選項自動放置。若要變更選項，請前往「網站後台」/「帳戶」設定。

網路帳戶 : 從您的網路帳戶中提款至銀行帳戶會有費用

(取決於您的銀行)。

可能會有最低提款金額。凍結狀態 (Frozen) 的夥伴每月

需支付兌換為當地貨幣的 10 個 Pay Point 作為管理費。

在支付至您的網路帳戶時，會使用歐洲中央銀行 / Riksbanken (瑞典中央銀行) 每週

更新的匯率，將所有佣金從歐元兌換成當地貨幣 (冰島、保加利亞、克羅埃西亞、捷克共和國、匈牙利和羅馬尼亞除外)。

每週佣金週期 : 指的是每週計算的佣金：

Team Commission、CAB、業績佣金和 Mentor Matching Bonus。

Weekly Credit Volume (WCV) : 以每週佣金週期計算的 Credit。

提供給合作夥伴的 客戶關懷獎勵計畫 : X-Team 及以上頭銜有資格獲得每月 zRewards。zRewards 將根據當地貨幣新增至您的帳戶。zRewards 可用於購買 Zinzino 系列產品，但僅適用於單件商品訂單。使用 zRewards 支付的訂單將不會產生 Credit。如果合作夥伴變成凍結，zRewards 帳戶將被結清。

Zinzino4Free (Z4F) : 如果客戶或合作夥伴向四位 (或更多) 客戶推薦相同 (或更大) 的訂單，就可以免費獲得下一次的每月訂單。只需要支付運費即可。這對合作夥伴和客戶來說有好處，因為這讓每個人在尋找新客戶時都有樂趣。

用熱情與衝勁從事您希望看到持續發展的行動。
這會影響您的結果。



EXECUTIVE

如需有關獎金計畫的更多資訊，
請查看以下資源：



Fast Start 計畫



Executive Run



完整獎金計畫培訓

ZINZINO

Inspire Change in Life