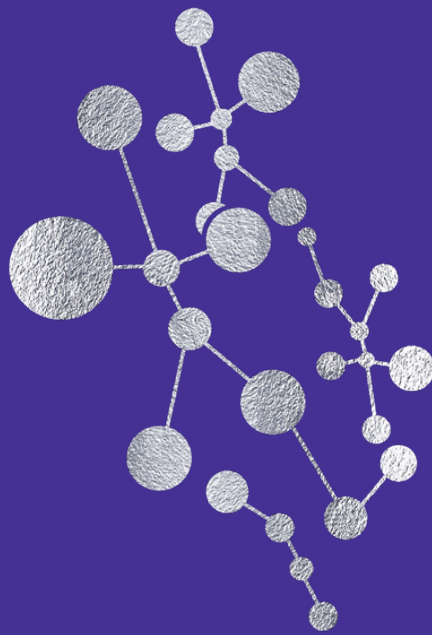




Zinzino Compensation Plan

Indholdsfortegnelse

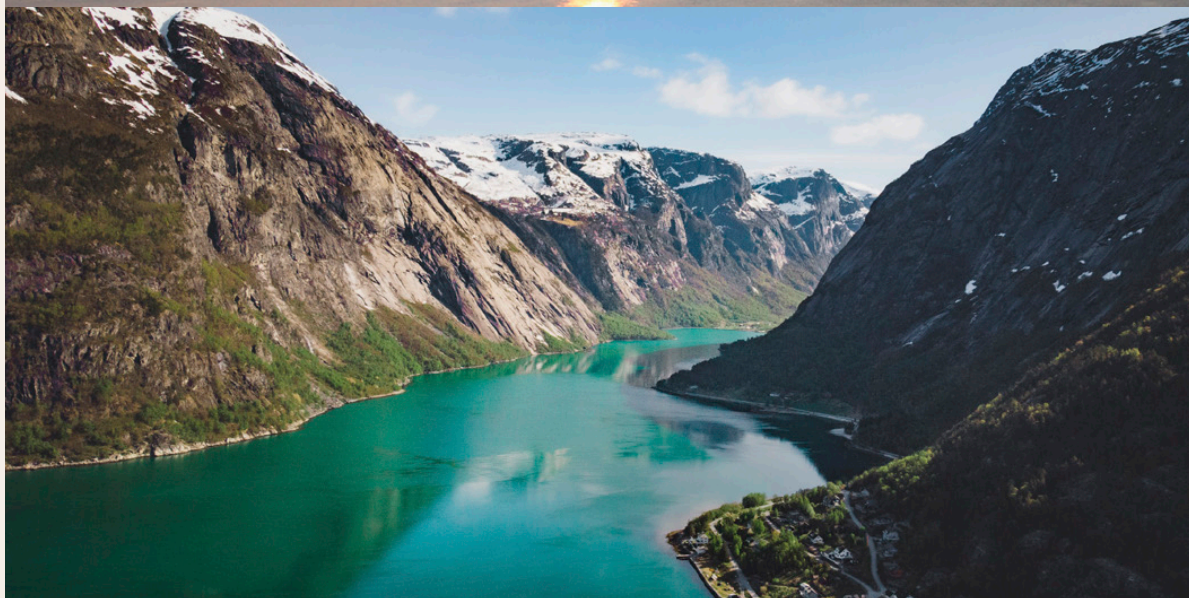
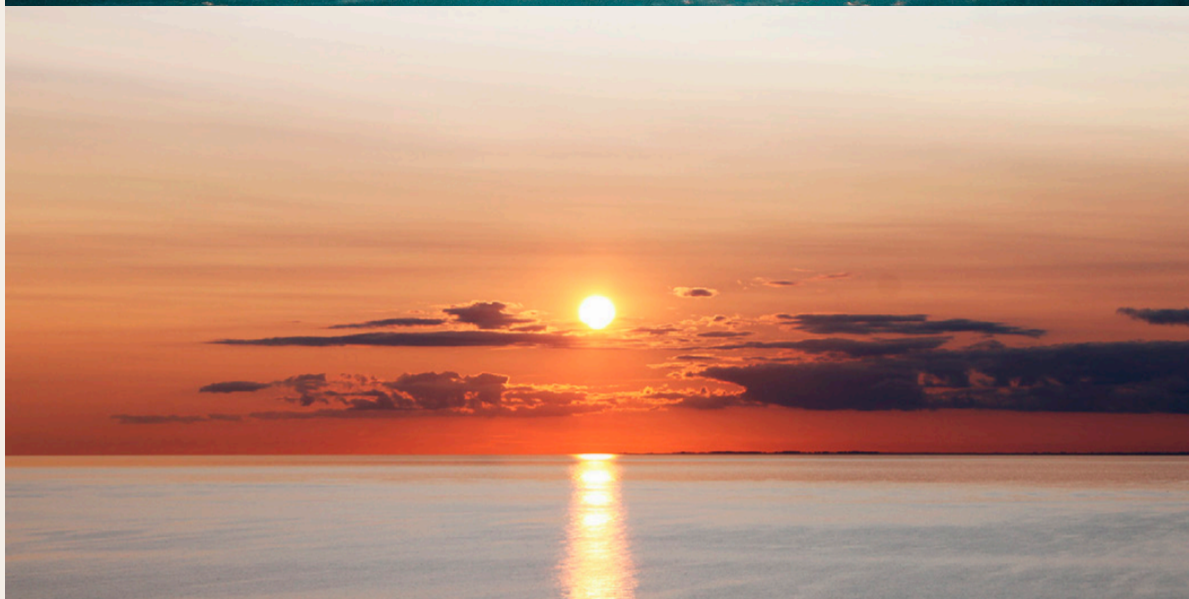
Start din virksomhed	6
Fast Start Plan	20
Kundekarriereplan	22
Partnerkarriereplan	30
Incentive Trips	52
Zinzino ordliste	58

Indtjeningen i dette dokument er ikke nødvendigvis repræsentativ for den indkomst, som en Zinzinopartner kan eller vil tjene gennem deres deltagelse i Zinzino's kompensationsplan. Disse beløb bør ikke betragtes som garantier, eller fremskrivninger af faktisk indtjening eller fortjeneste. Ethvert løfte eller garanti for indtjening ville være vildledende. Succes med Zinzino skyldes kun succesfulde salgsindsatser, som kræver hårdt arbejde, flid og lederskab. Din succes vil afhænge af, hvor effektivt du bruger disse kvaliteter til at arbejde for dig.

Zinzino kan ikke holdes ansvarlig for eventuelle trykfejl eller tolkningsfejl. Vi forbeholder os retten til at ændre og revidere dette dokument til enhver tid. Skulle der forekomme potentielt forkerte oversættelser af dette dokument, vil hovedversionen på engelsk være det gyldige dokument, som er bindende for alle selvstændige Partnere hos Zinzino.

Zinzinos kompensationsplan 19-02-2025 0004





“Vi er pionererne inden for testbaseret, individuel ernæring, fra nordlysets og midnatssolens land, med de dybeste fjorde og de stejleste bjerge”

*Ordet “zinzino” betyder
“et lille stykke, med stor værdi”.*

*Du er værdifuld for os.
Derfor er vi på en mission, om at få
det allerbedste frem i os alle.*

Inspire Change in Life



**Start din
virksomhed**



Dette er kerneværdierne i vores unikke virksomhedskultur. De viser verden, hvem vi er, hvad vi står for og hvad vi tror på. Lad dem guide dig i dit daglige arbejde, for at opbygge tillid, loyalitet og stabil forretningssucces.

Dette er Zinzino

Vores vision:

We Inspire Change In Life!

Vores mission:

Vi inspirerer til sundhed og velstand for vores kunder, familie og venner. Ved at være det mest kundenvenlige direktesalgsfirma i verden. Hver dag.

Vores mål:

20 millioner kunder ved udgangen af 2035.
100 millioner kunder ved udgangen af 2050.

At blive selvstændig Partner

Opret dig og vælg et Partner Kit



Kits inkluderer ECB i de første 120 dage, hvilket fordobler dine Enrollment Credits.

Vælg din månedlige **Auto Order**

Inkluderer

- Et valgfrit balanceprodukt
- Et Test Kit hver 4. måned
- GoCore App, til personlig og professionel udvikling
- Personligt Back Office og landingssider, der er nemme at dele
- 10 / 20 Credits (RCB)

Følg programmet: Du kommer i balance i løbet af 120 dage og har beviselige før- og efter- resultater.



Ultimate Partner Kit – Refund campaign

Få fuld loyalitetsrefusion ved at registrere mindst 25 Premier-kunder indenfor et år, efter at have købt et Ultimate Partner Kit*



Få dine penge tilbage:
Basic og Advanced Kit's kan opgraderes inden for de første 6 måneder, for at få refusionen.
*Se alle detaljer på vores Ultimate Partner Kit Campaign sheet.



Partner webshop



Refund Campaign - Regler

Ordliste

Credits = Hvert Zinzinoprodukt i prislisten, er tildelt en værdi vi kalder Credits. Credits er vores interne valuta og grundlaget for alle beregninger i Zinzinos kompensationsplan.

ECB = Enrollment Credit Bonus. Fordobel dine Credits på nyoptegnede ordrer.

Premier-kunde = En kunde med en ordre på et Premier Kit kaldes en "Premier-kunde". Premier-kunder er berettiget til den nedsatte premier pris, vores loyalitetsprogram for kunder og Zinzino4Free.

Auto Order = 1 produkt + et test kit ved hver 4. ordre + adgang til GoCore App = 10 Credits.

RCB = Recurring Credit Bonus. Alle ordrer, der ikke berettiger til ECB (kunder og Partnere) fordobles, både i den ugentlige (WCV) og den månedlige provisionscyklus (MCV).

WCV = Weekly Credits Volume. Credits der indregnes i den ugentlige provisionscyklus.

MCV = Monthly Credits Volume. Credits der indregnes i den månedlige provisionscyklus til titelvolumen.



Aktiveringsregler

- 1

Det er gratis at starte som Zinzino Partner (Back Office Entrance), og du kan tjene på retailsalg og få Cash Bonus på abonnementssalg.
- 2

For at tjene provision af Partneres salgsvolumen i dit team og deres kunder, skal du være kvalificeret som aktiv Partner. I den måned, hvor du starter plus de næste 4 kalendermåneder, er dit månedlige kvalifikationskrav 10 Credits fra dine personlige kunder og dine egne ordrer - det kaldes Grace Period.
- 3

Fra den 5. kalendermåned er betingelsen, for at være aktiv partner, fire personlige kundepoint (PCP), udover 20 credits fra dine personlige kunder og dine egne produkt-ordrer. Når det er gjort, har du opnået kundetitlen Q-Team.
- 4

For at opnå flere titler, skal du opfylde kravene til personlige kundepoint, personlig kundevolumen og de krævede balancerede Credits for titlen, før den gives til dig.

Partner aktiveringskvalifikation

Titler	Personal Customer Point (PCP)	Personal Credits Volume (PCV)	Aktiv Partner
Grace Period*	Ingen	10	✓
Bronze	4	20	✓
Executive	10	50	✓
Director	25	125	✓

* Måned du starter + 4 hele kalendermåneder.

Ordliste

PCP = Personal Customer Point. Alle aktive, personligt registrerede kunder genererer mindst 1 kundepoint. Hvis en aktiv, personligt registreret kunde køber mere end 1 produkt (1,25 cr.), vil hvert produkt generere endnu 1 kundepoint. Et gentaget køb, af det samme produkt, i den følgende måned vil kun generere 1 kundepoint.

PCV =Personal Credit Volume. Creditvolume fra personlige ordrer og ordrer fra personlige kunder.

Balanced Credits = Balancerede Credits 2:1: Antallet af balancerede Credits som tæller, er baseret på balancen mellem dit venstre og højre team. Balancerede Credits starter med en 50 / 50 fordeling. Dog, kan maksimalt 2 dele af dine kvalificerende Credits komme fra det største team i forhold til 1 del fra det mindre team.

Få din Zinzino4Free (Z4F)

Partnere, der har en Auto Order kan optjene den gratis. Det er kun 1. generations kunder, der tæller med, for at Partneren kan få gratis Auto Order. De første 120 dage (de første 4 ordrer), får du 50% rabat på de nødvendige Credits.

Love it Share it Get free products

- Abonner på et Z4F Kit og del din produktoplevelse
- Tegn 4, eller flere, abonnementskunder op på et Premier Kit*
- Få din egen månedlige Auto Order gratis. Du betaler kun fragten

*Credits værdien af dine 1. generations kunders samlede køb, skal være mindst 40 Credits.

	1. generations kundepoint	1. generations Credits	Titel	Z4F
De første 4 ordrer (Grace Period)	4	20 Credits	Q-team	✓
Fra den 5. Auto Order	4+	40 Credits	Q-Team	✓

Ordliste

Kundepoint = Alle aktive kunder genererer mindst ét kundepoint. Hvis en aktiv kunde køber mere end et produkt (1.25 Cr.), vil hvert ekstra produkt generere endnu et kundepoint. Et gentagen køb af det samme produkt, vil kun generere et kundepoint.

Kundepoint tæller op ved køb af Premier Kit, Premier produkter, Retail produkter og Prepaid Kit.



Loyalitetsprogram for kunder

Fordele, du kan tilbyde dine kunder

Opbygning af din kundebase er gjort nemt, pga. vores revolutionerende Zinzino4Free og loyalitetsprogram for kunder. For at dine kunder kan få fordel af disse programmer, skal de starte med et Premier Kit.

Loyalitetsprogram for kunder

Fordelsniveau 1:

Fragt = ZinoCash

Køb af Kit	Måned 1	Måned 2	Måned 3	Måned 4	Måned 5	Måned 6
Betal & få tilsendt ordrer	Betal	Betal & få tilsendt ordrer	Betal	Betal & få tilsendt ordrer + din 2. BalanceTest	Betal	Betal & få tilsendt ordrer

Fordelsniveau 2:

Fra den 7. ordre: Fragt + 10% af den samlede ordre = ZinoCash

Måned 7	Måned 8	Yderligere fordele:
Betal	Betal & få tilsendt ordrer	
• Op til 60% rabat på Premier Kits • Op til 40% rabat på alle andre produkter • En mulighed for at få gratis produkter • Indløs dine ZinoCash til gratis produkter		

Hjælp med at skåne miljøet og spar penge på samme tid.

Betal hver måned og få tilsendt 2 ordre i 1 pakke, hver anden måned. For at reducere vores CO2-aftryk betydeligt og halvere fragtomkostningerne, vil dine pakker blive leveret hver anden måned, med dobbelt indhold i forhold til det, der er angivet i dit månedsabonnement.

Zinzino4Free for kunder

- Abonner på dit yndlings Zinzinoprodukt og del din oplevelse
- Find 4 venner, som vil være abonnementskunder med et Premier Kit*
- Få din egen månedlige abonnements ordre gratis. Du betaler kun fragten.

*Credits værdien af dine 4+ kunders samlede månedlige abonnementer, skal være fire gange højere end din egen.



**Fast
Start Plan**



De første 120 dage, er opstartsperioden af din virksomhed, hvor du kan tjene, lære og komme i balance.

Fast Start Plan

De første 120 dage, er opstartsperioden af din virksomhed, hvor du kan tjene, lære og komme i balance, med et beviseligt før- og efterresultat. For at være berettiget til disse 4 Fast Start Bonusser, skal du være aktiv partner med en aktiv Z4F Auto Order..

Q-Team inden for 30 dage

Trin 1 - Få din Auto Order gratis

Love it Share it Get free products

- Z4F Auto Order
- 4 kundeabonnementer*

100 Pay Points Fast Start Bonus

- 20 Credits** + 4 Premier Kits

DIG

10% Cash Bonus

100 Pay Points
Total Fast Start Income

Tegn 2 ind inden for af 60 dage

Trin 2 - Tegn 2 op

Tegn 2 Partnere ind med et UPK***

- Én i venstre og én i højre, for at være kvalificeret

400 Pay Points Fast Start Bonus

DIG

10% Cash Bonus

500 Pay Points
Total Fast Start Income

*Kundeabonnement = Premier Kit. Credits værdien af dine 1. generations kunders samlede køb, skal være mindst 40 Credits, men for at hjælpe dig i starten, lader vi dig få din Auto Ordre gratis med 20 Credits i de første 4 måneder (Q-Team).
**No ECB.
***2 Ultimate Partner Kits eller 3 Advanced Partner Kits eller 6 Basic Partner Kits. Eller en kombination. Du skal samle 6 Enrollment point. Et Ultimate Partner Kit giver 3 point, et Advanced Partner Kit giver 2 point og et Basic Partner Kit giver 1 point. Mindst 1 Enrollment Point ud af de i alt 6, skal placeres til venstre eller højre for at kvalificere sig.

Ordliste

Pay Points = Credits bruges til at beregne Pay Points i vores kompensationsplan. Målet er, at 1 Pay Point skal svare til 1,00 = €1. Virksomheden forbeholder sig ret til at justere Pay Point-værdien, hvis der er en overbetaling af provisioner i virksomheden, eller inden for en bestemt gruppe af Partnere. Pay Points konverteres til lokal valuta, til enten en månedlig eller fast valutakurs.

Cash Bonus = Du modtager en Premier Cash Bonus, når du sælger et Premier-kundekit til en ny eller eksisterende kunde. Du modtager en Retail Cash Bonus, når en retail-kunde køber et produkt, som sælges enkeltvis (og har en Credit værdi). Alle Partnere starter med 10% og arbejder sig op til 30% Cash Bonus.

zRewards = X-Team og titler derved, er berettiget til månedlige zRewards. zRewards vil blive tilføjet til din konto, baseret på den lokale valuta. zRewards kan bruges til at købe produkter fra Zinzino's sortimentet og de gælder kun til enkelt varer. Ordre betalt med zRewards genererer ikke Credits. 1 zReward svarer til 1 Pay Point.

Regler

Alle 4 bonusser kan optjenes uafhængigt af hinanden. Trin 3 kan kun optjenes, når trin 2 er optjent, eller den påkrævede tidsperiode er udløbet.

Hjælp dine 2 med at tegne 2 ind, inden for 90 dage

Trin 3 – Hjælp dine 2 med at tegne 2 ind

Med et UPK* hver

- De 4 kan komme fra dig, A eller B - det hele tæller

1.200 Pay Points Fast Start Bonus

DIG

10% Cash Bonus

1.700 Pay Points
Total Fast Start Income

X-Team inden for 120 dage

Trin 4 – Bliv X-Team inden for 120 dage

Du har 4 kunder, tilføj 6 mere

- 50 Pay Points i zRewards
- Zinzino4Free hver måned
- Du beholder ECB, nu er du klar til at bygge et stort team.

150 Pay Points Fast Start Bonus

- 50 Credits** + 10 Premier Kits

DIG

10% Cash Bonus

1.850 Pay Points
Total Fast Start Income

Tillykke med at have gennemført din Fast Start. Duplikation er nu nøglen

2.500 PP Anslået indtjening • 100 PP - Q-Team • 400 PP - Tegn 2 ind • 1.200 PP - Hjælp 2 med at tegne 2 ind • 150 PP - X-Team • 650 PP - Provision***	Opnåede titler • Q-Team • X-Team • Bronze • Silver • Måske flere
--	---

*4 Ultimate Partner Kits eller 6 Advanced Partner Kits eller 12 Basic Partner Kits. Eller en kombination. Du skal samle 12 Enrollment point. Et Ultimate Partner Kit giver 3 point, et Advanced Partner Kit giver 2 point og et Basic Partner Kit giver 1 point. Mindst 2 af de i alt 12 Enrollment Point, skal placeres til venstre eller højre for at kvalificere sig.
**Ingen ECB.
***Team Commission, Cash Bonus, potentielt Enrollment Bonus, Bonus for nye titler

20

21

The background features large, light blue, stylized letters 'K' and 'G' that are partially obscured by the text box and the dark blue background.

**Kunde-
karriereplan**

Din rejse starter med vores
sundhedstest. Sådan får vi dig
og resten af verden i balance.



Hvordan du bliver betalt for dine personlige kunder

Cash Bonus

Der er 2 typer Cash Bonuses: Premier Cash Bonus og Retail Cash Bonus (en procentdel af prisen, ekskl. moms). Du modtager en Premier Cash Bonus, når du sælger et Premier-kundekit til en ny eller eksisterende kunde. Du modtager en Retail Cash Bonus, når en Retailkunde køber et produkt, som sælges enkeltvis (og giver Credits). Partnerprislisten viser både Premier Kit tilbuddene, som giver Cash Bonus og de produkter, som udløser en Retail Cash Bonus. Alle partnere, inkl. Back Office Entrance, bliver belønnet med Cash Bonus, startende med 10% og op til 30%.

Bonussen udbetales på ordrer solgt til personlige kunder (dine egne kunder og deres henviste 2. generations-, 3. generations kunder og så videre). Bemærk: Dette er de eneste bonusser der ikke kræver, at du er aktiv Partner.

Kundekarrieretitler	Cash Bonus
Back Office Entrance, Q-Team, X-Team	10%
A-Team	20%
Pro-Team	25%
Top-Team	30%

Hvordan du arbejder dig gennem kundekarriereplanen

Kundekarriere-titler	Kundepoint	Personal Credit Volume (PCV)
Q-team	4	20
X-Team	10	50
A-Team	25	125
Pro-Team	50	250
Top-Team	100	500
Top-Team 200	200	1,000
Top-Team 300 & derover	Tilføj yderligere 100 kundepoint og 500 PCV, det vil forhøje din Top-Teamtitel	

Gentagende provisioner

Når du opbygger en personlig kundebase, er Team Commission og den månedlige kundebonus, sådan du bliver betalt for gentagende ordrer. Efter din Grace Period, skal du være kvalificeret til Q-Team for at optjene disse bonusser.

Team Commission

Hver ordre har en Credit værdi; disse Credits vil blive tilføjet Team Commission hver uge og du vil få udbetalt 10-15% på de kombinerede ugentlige Credits. Se side 36 for mere info.

Customer Care Rewards Program for Partnere

zRewards tildeles på månedlig basis for at udvide en kundebase. Din zRewards Balance vises i Partner Back Office og kan bruges i webshoppen på Zinzino-produkter. Brug disse produkter til at skaffe nye, eller belønne eksisterende kunder. zRewards starter fra aktive X-Team.



Monthly Customer Bonus (MCB)

Denne bonus gør det muligt for dig at tjene de mest favorable, gentagende kundeprovisioner. Mens Team Commissions betaler dig for hver ordre, betaler MCB dig afhængigt af de opnåede trin. MCB starter ved aktiv A-Team.

Personlig kundeprovision og bonusplan

	Monthly Customer Bonus (MCB)	zRewards
0-3 kunder	-	-
Q-Team	-	-
X-Team	-	50
A-Team	100 PP	100
Pro-Team	200 PP	100
Top-Team	400 PP	100
Top-Team 200	1.000 PP	100

For titler over Top-Team 200, se kundekarriereplanens indkomstoversigt (side 29).

One-Time Bonuses: Personlige kunder

Kvalificer dig til disse bonusser den første måned, du når hver respektive kundetitel. Bonusserne udbetales i månedlige rater. Hvis du mister kvalifikationen, vil den del af din bonus, som er til overs blive udbetalt, når kvalifikationen er opnået igen.

Titel	Credits (PCV)	Kundepoint	Pay Points	Månedlige rater
A-Team	125	25	UPK Refund*	1
Pro-Team	250	50	500	10
Top-Team	500	100	10.000	25

*Se kampagneregler

Kunde-Fast Start Bonuses

Titel	Credits*	Kundepoint	Pay Points	Varighed
Q-team	20	4	100 PP	30 dage
X-Team	50	10	150 PP	120 dage

* Premier Kits uden ECB

Kundekarriereplan indkomst- og belønningsoversigt

	Kvalificeringer			One-Time provisioner			Gentagende provisioner		Belønnin-ger
	Kunde-point	PCV	Cash Bonus	Fast Start	One-Time Bonus	Auto Order	Team Commis-sion	Monthly Customer Bonus (MCB)	zRewards
Grace Period	-	-	10%	-	-	-	10-15%	-	-
Partner	-	-	10%	-	-	-	-	-	-
Q-Team Partner	4	20	10%	100 PP (30 dages Fast Start)	-	Gratis	10-15%	-	-
X-Team Partner	10	50	10%	150 PP (120 dages Fast Start)	-	Gratis	10-15%	-	50
A-Team Partner	25	125	20%	UPK Refund berettiget (365 dage)	-	Gratis	10-15%	100 PP	100
Pro-Team Partner	50	250	25%	-	500 PP (10 mdr. OTB)	Gratis	10-15%	200 PP	100
Top-Team Partner	100	500	30%	-	10.000 PP (25 mdr. OTB)	Gratis	10-15%	400 PP	100
Top-Team 200	200	1.000	30%	-	-	Gratis	10-15%	10.000 PP	100
Top-Team 300+	Yderligere tilføjelse af 100 Kunde-point & 500 PCV vil øge din Top-Team Titel*		30%	-	-	Gratis	10-15%	+500 PP*	100

* For hver 100 kundepoint udbetales yderligere 500 Pay Points.

Fordele ved at kvalificere til A-Team

RCB (Recurring Credit Bonus) opnås først ved A-Team. Det gør den største forskel i din karriere fremad, da det fordobler de Credits, der genereres af hver gentagende ordre; både dine personlige og dem i dit team.

Læs omhyggeligt nedenstående tabel og du kan se, hvordan kvalificeringen til A-Team og RCB vil øge din indkomst. Dette er et eksempel, hvor du får yderligere 350 PP udbetalt.

Eksem-pel:	Personlige kunder	Team kunder	Credits pr. kunde	Totale Credits	10% Team Commission udbetalt	zPhone	Titel	Total indtægt
Uden RCB	24	380	4	1.616	150	-	Gold	50 PP
Med RCB	25	380	8	3.240	300	200	Executive	500 PP

Partnerkarriere- plan



“Det er ikke, hvad du ved, men hvem du kender og hvem de kender, der er vigtigst.”

Enrollment Incentive Program

For hver ny Partner, du tegner ind og kvalificerer, kan du tjene op til 300 Pay Points og få fremragende belønninger. Når du hjælper dine nye Partnere med at blive Q-Team og A-Team inden for 365 dage, tjener både du og de. Credits akkumuleres fra personlige Partner Kit ordrer og også fra salg af Premier Kits til deres personlige kunder.

Tidsperiode fra optegning	Premier-kunder	Credits (inkl. ECB)	Pay points
365 dage	1	150	50 PP
365 dage	4	300	50 PP
365 dage	10	600	100 PP
365 dage	25	900	100 PP

Lifetime Awards for personligt Enrollment

Du optjener 1 point for hver personligt sponsoret Partner, hvor du optjener den første bonus i Enrollment Incentive Program. Hver Award kan kun opnås én gang.

Antal Partnere	Awards	Hvad du modtager én gang, når du kvalificerer dig
5		Gratis billet til Annual Event* Annual Leadership Day er inkluderet
10		Gavekort på 1.000 PP til Zinzino sportstøj og Zinzinoprodukter til retailpris
15		Indgraveret MontBlanc Pen
30		VIP Annual Event experience* 3-nætters hotelophold, VIP treatment og udsøgte middage og frokoster inkluderet
50		Besøg Zinzino i Gøteborg Det inkluder et eksklusivt 3-nætters hotelophold, €500 til flybillet og nogle uforglemmelige dage, hvor du møder Grundlæggerne og de ansatte på kontoret. Arrangeres årligt
100		Celebration time - 10.000 PP
500		Celebration time - Hall of Fame!

* Kvalifikationen skal være gennemført 30 dage før det næste Annual Event. Hvis dette opnås senere, kan den bruges til Annual Event året efter.

Mentor Matching Bonus

5–25% Mentor Matching Bonus kan optjenes på alle dine Personligt sponsorerede partnere's Team Commission. Det udbetales i den ugentlige provisionscyklus. Denne bonus må ikke overstige din samlede ugentlige indtjening på Team Commission. Fra level 6 og derover kan du matche, hvad du tjener i ugentlig Team Commission for hver Mentor Matching Bonus generation. For at fortsætte med at modtage Mentor Matching Bonus, skal du forblive aktiv hver måned. Dynamisk komprimering vil blive anvendt, hvis du ikke kvalificerer dig til Mentor Matching Bonus. Det betyder, at den automatisk går til den nærmeste Sponsor upline, der er kvalificeret til Mentor Matching Bonus, matchende den procentdel, de er kvalificeret til. Fra den uge hvor du rekvalificerer dig til bonussen, vil den igen blive udbetalt til dig.

Niveau	Personligt sponsoreret	Titel på de sponsorerede	Procentdel					
			1	2	3	4	5	6
1	2	Bronze	5%					
2	4	Silver	10%					
3	6	Gold	15%					
4	8	Executive	20%					
5	10	Platinum	25%					
6	12	Diamond	25%	10%				
7	14	Diamond	25%	10%	10%			
8	16	Diamond	25%	10%	10%	10%		
9	18	Diamond	25%	10%	10%	10%	10%	
10	20	Diamond	25%	10%	10%	10%	10%	10%

Eksempel:

Hvis du har 2 Bronze, 4 Silver og 2 Executives, som du personligt har sponsoreret, vil du få udbetalt 10% på alle de sponsorerede Partnere. Hvis du derudover har 2 Silver, som du bliver betalt for gennem dynamisk komprimering, får du også udbetalt 10% på dem.

Team Commission

Du kan optjene 10-15% af dine Credits (WCV) i Team Commission hver uge i hvert af dine Income Centers (IC) på volumen med en 2:1 balance mellem dine Team i et Income Center. Aktive Partnere i Zinzino begynder med 10%. Tabellen nedenfor viser, hvordan dine balancerede Team Credits beregnes og konverteres til Pay Points.

10%						15%							
Balancerede Credits / IC	500	1.000	1.500	2.000	2.500	3.000	4.000	5.000	6.000	7.000	8.000	9.000	10.000
Pay Point	50	100	150	200	250	450	600	750	900	1.050	1.200	1.350	1.500

Hvis du opnår mere end 10.000 Credits, kan du kvalificere dig til Volume Commission.

Volume Commission

1-4% af WCV udbetalt ugentligt, på den volumen, der har 2:1 balance mellem dine Team i ét Income Center.

Titel	%	Pay Point ugentligt
Director	1%	1.000 PP
Crown	1,5%	2.000 PP
Royal Crown	1,75%	3.000 PP
Black Crown	2%	5.000 PP
Ambassador	2,25%	8.000 PP
Royal Ambassador	2,5%	10.000 PP
Black Ambassador	2,75%	12.000 PP
President	3%	14.000 PP
Elite President	3,5%	16.000 PP
Global President	4%	20.000 PP
1 Star Global President	4%	30.000 PP
2 Star Global President	4%	40.000 PP

For hver ny stjerne, øges din ugentlige Volume Commission med 10.000 Pay Point i betalingsdybde pr. Income Center.

Customer Acquisition Bonus (CAB)

Tjen CAB for nye Premier-Kit-Kunder og nye Partner-Produkt-Kit. CAB må kun komme fra ét Income Center i hver ugentlig provisionscyklus.

CAB	Venstre Credits	Højre Credits	Akkumulerede Pay Points	Totale Pay Points	Maks PP / Titel
Mini	200	200		50 PP	Bronze - Director
Small	500	500	+150	200 PP	
Medium	1.500	1.500	+200	400 PP	
Large	3.500	3.500	+200	600 PP	
XL	7.500	7.500	+400	1.000 PP	
XXL	15.000	15.000	+500	1.500 PP	
3XL	35.000	35.000	+1.500	3.000 PP	Crown - Black Crown
4XL	75.000	75.000	+1.500	4.500 PP	Ambassador - Black Ambassador
5XL	150.000	150.000	+1.500	6.000 PP	President og derover



Potential indtjeningsoversigt											1 Star Global President		
		Alle titler	Director	Crown	Royal Crown	Black Crown	Ambassador	Royal Ambassador	Black Ambassador	President	Elite President	Global President	
Team Commission	IC1	0-2.999 Cr	10%	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	
		3.000-10.000 Cr	15%										
		Maks. PP / uge	1.500										
	IC2												
	IC3												
	IC4											1.500	
Volume Commission	IC1	10.000+ Cr Maks. PP / uge	1%	1.5%	1.75%	2%	2.25%	2.5%	2.75%	3%	3.5%	4%	
			1.000	2.000	3.000	5.000	8.000	10.000	12.000	14.000	16.000	20.000	30.000
	IC2												30.000
	IC3												30.000
	IC4											30.000	
CAB accelerator	IC1	Maks. PP / uge * Kun ny volumen	1.500	3.000	3.000	3.000	4.500	4.500	4.500	6.000	6.000	6.000	

Ugentlig oversigt baseret på 1 IC og flere IC'er

Single IC total	Maks. PP / uge	3.000	4.000	6.500	7.500	9.500	14.000	16.000	18.000	21.500	23.500	27.500	37.500
Flere IC totalt	Maks. PP / uge						23.500	27.500	31.500	52.500	58.500	70.500	132.000

Månedlig oversigt baseret på 1 IC og flere IC'er

Single IC totalt	Maks. PP / måned	12.990	17.320	28.145	32.475	41.135	60.620	69.280	77.940	93.095	101.755	119.075	162.375
Flere IC totalt	Maks. PP / måned						101.755	119.075	136.395	227.325	253.305	305.265	571.560

Indtjeningen i dette dokument er ikke nødvendigvis repræsentativ for den indkomst, som en Zinzinopartner kan, eller vil tjene, gennem deres deltagelse i Zinzino's kompensationsplan. Disse tal bør ikke betragtes som garantier, eller fremskrivninger af faktisk indtjenning eller fortjeneste. Ethvert løfte eller garanti for indtjenning vil være villedende. Succes med Zinzino skyldes kun succesfulde salgsindsatser, som kræver hårdt arbejde, engagement og lederskab. Din succes vil afhænge af, hvor effektivt du bruger disse kvaliteter til at arbejde for dig.



One-Time Title Bonuses

Du kan opnå op til 3 One-Time Title Bonuses pr. titel

1

Du kvalificerer dig, den første måned du rammer den relevante titel (eller højere).

2

Du kvalificerer dig, når de balancerede kundepoint er opnået (2:1 balance, ikke mere end 2 dele kan komme fra dit største team).

3

Du kvalificerer dig, når den balancerede opbygning er opnået (Enrollment Lines titel venstre & højre).

For at få udbetalt bonussen, skal du være aktiv på den respektive titel. Denne bonus bliver udbetalt over 4-10 måneder. Hvis du mister kvalifikationen, vil den del af din bonus, som er til overs blive udbetalt, når kvalifikationen er opnået igen. Bonussen udbetales månedligt.

Tids frist	Titel OTB	Kriterier for første One-Time Bonus			Kriterier for anden One-Time Bonus			Kriterier for tredje One-Time Bonus			Udbetalingsskema pr. Bonus		
		Credits 2:1 Balance	PCP	Pay Points	T-Balance	PCP	Pay Points	Enrollment Lines titel V/H	PCP	Pay Points	Bonus udbetal-ing måneder	Pay Points pr. måned	Pay Points totalt*
De første 12 måneder	Bronze	375	4	50	50	25	50	Bronze	4	50	4	12.5	150
	Silver	750	4	100	100	25	100	Silver	4	100	4	25	300
	Gold	1.500	4	200	200	25	200	Gold	4	200	4	50	600
	Executive	3.000	10	400	400	25	400	Executive	10	400	4	100	1.200
	Platinum	6.000	10	800	800	25	800	Platinum	10	800	4	200	2.400
Ingen tids frist	Diamond	12.000	10	1.500	1.500	25	1.500	Diamond	10	1.500	5	300	4.500
	Director	24.000	25	2.500	3.000	25	2.500	Director	25	2.500	5	500	7.500
	Crown	48.000	25	4.000	6.000	25	4.000	Crown	25	4.000	10	400	12.000
	Royal Crown	80.000	25	6.000	10.000	25	6.000	Royal Crown	25	6.000	10	600	18.000
	Black Crown	130.000	25	8.000	15.000	25	8.000	Black Crown	25	8.000	10	800	24.000
	Ambassador	150.000	25	10.000	20.000	25	10.000	Ambassador	25	10.000	10	1.000	30.000
	Royal Ambassador	200.000	25	12.500	25.000	25	12.500	Royal Ambassador	25	12.500	10	1.250	37.500
	Black Ambassador	250.000	25	15.000	30.000	25	15.000	Black Ambassador	25	15.000	10	1.500	45.000
	President	300.000	25	40.000	35.000	25	40.000	President	25	40.000	10	4.000	120.000

* Totalt med alle 3 bonusser opnået.

zPhone Bonus

Som aktiv Executive, eller derover, vil du blive tildelt zPhone Bonus på 200 Pay Points. Bonussen udbetales månedligt.

zCar Bonus

Når du er aktiv Diamond eller derover, vil du blive tildelt zCar Bonus på 1.000 Pay Points. Bonussen udbetales månedligt.

	Pay points	Executive og derover	Diamond og derover
zPhone	200	✓	✓
zCar	1.000		✓



Partner Titler

Zinzino har adskillige recognition-niveauer, hver med deres egen titel og bonus. Bonusserne øges for hvert nyt niveau, du opnår. Du kan altid optjene den bonus, som er på dit niveau og under.

Back Office Entrance

Det er gratis at starte som Zinzino Partner (Back Office Entrance / Sales Rep) og du kan tjene på retailsalg og få Cash Bonus

Partner

Du kan tjene på retailsalg og få Cash Bonus. Hvis du starter op med et Partner Kit, aktiverer du Grace Period.

Grace Period

Den måned, du starter, plus de næste fire kalendermåneder, er din Grace Period, hvor du lærer, tjener og kommer i balance. Du kvalificerer dig som Aktiv Partner, når du har 10 Credits månedligt, enten fra din Auto Order eller fra dine kunder. Hvis du starter med et Partner Kit, har du allerede aktiveret ECB (Enrollment Credit Bonus) til dine Credits (x2 på alle nye Kits). Hele kompensationsplanen er åben for dig i denne periode, uden yderligere krav. Sørg for, at du får et par kunder for at få din Zinzino Auto Order gratis og fuldfør Fast Start planen.

Aktiv partner

Fra den 5. kalendermåned skal du have fire kundepoint og 20 Credits fra dine personlige kunders ordrer og dine egne ordrer hver måned. Aktive partnere kan opspare Credits i det, der kaldes Banking og ud over retail- og Cash Bonusser, kan du få indtægt fra hele kompensationsplanen. Dog, vil de fleste af dine bonusser komme fra Enrollment Incentive Program og kundebonusser, så som Q-Team, X-Team, A-Team og derover. Sørg for at gøre din Zinzino Auto Order gratis.

Team Partnertitler Bronze til Black Crown

Partner titel	MCV	PCV	Personal Customer Points (PCP)
Bronze	375	20	4
Silver	750	20	4
Gold	1.500	20	4
Executive	3.000	50	10
Platinum	6.000	50	10
Diamond	12.000	50	10
Director	24.000	125	25
Crown	48.000	125	25
Royal Crown	80.000	125	25
Black Crown	130.000	125	25



Bronze

Når du når 4 kunder (Q-Team) og har 375 Credits i balance pr. kalendermåned, er du Bronze. 375 Credits vil normalt kræve ca. 50 balancerede kunder i dit team. Der er 3 potentielle One-Time Bonusser, som du kan optjene som Bronze, hver med en værdi på 50 Pay Points. Fokus vil nu være på duplikering gennem nye partnere og øgning af din kundebase. ECB bevares efter Grace Period, hvis du forbliver aktiv som X-Team. Begynd at udvikle på din Team Commission, som kan nå op til 1.500 Pay Points om ugen pr. Income Center, med en balance på 10.000 Credits.



Silver

Når du når 4 kunder (Q-Team) og har 750 Credits i balance pr. kalendermåned, er du Silver. 750 Credits vil normalt kræve ca. 100 balancerede kunder i dit team. Der er 3 potentielle One-Time Bonusser, som du kan optjene som Silver, hver med en værdi på 100 Pay Points. Ud over den ECB, du vil opnå som X-Team, vil du drage stor fordel af at nå A-Team for at tjene 100 Pay Points i gentagende kunde provision hver måned, samt opnå RCB (Recurring Credit Bonus), som fordobler Credits på alle gentagende ordrer i dit team, så du fordobler dine gentagende provisioner, samt gør det nemmere at nå den næste titel.



Gold

Når du når 4 kunder (Q-Team) og har 1.500 Credits i balance pr. kalendermåned, er du Gold. 1.500 Credits kræver normalt omkring 200 balancerede kunder i dit team. Der er 3 potentielle One-Time Bonuses, som du kan optjene som Gold, hver med en værdi på 200 Pay Points. Det er nu tiden til at planlægge din første CAB (Customer Acquisition Bonus). Small CAB opnås ved at tilføje 500 Kit Credits i venstre og 500 Credits i højre Team, inden for en uge og dette kan give dig 200 Pay Points, ud over alle dine andre bonusser, der opnås pr. uge. CAB bonus kan gå helt op til 6.000 Pay Points pr. uge.



Executive

Når du når 10 kunder (X-Team) og har 3.000 Credits i balance pr. kalendermåned, er du Executive. 3.000 Credits kræver normalt omkring 400 balancerede kunder i dit team. Der er 3 potentielle One-Time Bonuses, som du kan optjene som Executive, hver med en værdi på 400 Pay Points. Du får 200 Pay Points (zPhone Bonus) månedligt, som aktiv Executive og derover.



Platinum

Når du når 10 kunder (X-Team) og har 6.000 Credits i balance pr. kalendermåned, er du Platinum. 6.000 Credits kræver normalt omkring 800 balancerede kunder i dit team. Der er 3 potentielle One-Time Bonuses, som du kan optjene som Platinum, hver med en værdi på 800 Pay Points. Hver uge, bør fokus være på at øge din Team Commission fra 10% til 15%, hvilket nås, når du opnår 3.000 balancerede Credits om ugen.



Diamond

Når du når 10 kunder (X-Team) og har 12.000 Credits i balance pr. kalendermåned, er du Diamond. 12.000 Credits kræver normalt omkring 1.500 balancerede kunder i dit team. Der er 3 potentielle One-Time Bonuses, som du kan optjene som Diamond, hver med en værdi på 1.500 Pay Points. Du får 1.000 Pay Points (zCar Bonus) månedligt, som aktiv Diamond og derover.



Director

Når du når 25 kunder (A-Team) og har 24.000 Credits i balance pr. kalendermåned, er du Director. 24.000 Credits kræver normalt omkring 3.000 balancerede kunder i dit team. Der er 3 potentielle One-Time Bonuses, som du kan optjene som Director, hver med en værdi på 2.500 Pay Points. Du kan modtage en Volume provision på 1% på op til 1.000 Pay Points pr. uge og pr. Income Center. Som ny Director, er du automatisk kvalificeret til én Director Trip.*

** Se kampagnereglerne for Director Trip*



Crown

Når du når 25 kunder (A-Team) og har 48.000 Credits i balance pr. kalendermåned, er du Crown. 48.000 Credits kræver normalt omkring 6.000 balancerede kunder i dit team. Der er 3 potentielle One-Time Bonuses, som du kan optjene som Crown, hver med en værdi på 4.000 Pay Points. Du kan modtage en Volume provision på 1,5% på op til 2.000 Pay Points pr. uge pr. Income Center. Mentor Matching Bonus vil øges i takt med antallet af personligt sponsorerede Partnere, som opnår højere titler. Med 10 personligt sponsorerede Platinums, vil du få en Mentor Matching Bonus på 25%.



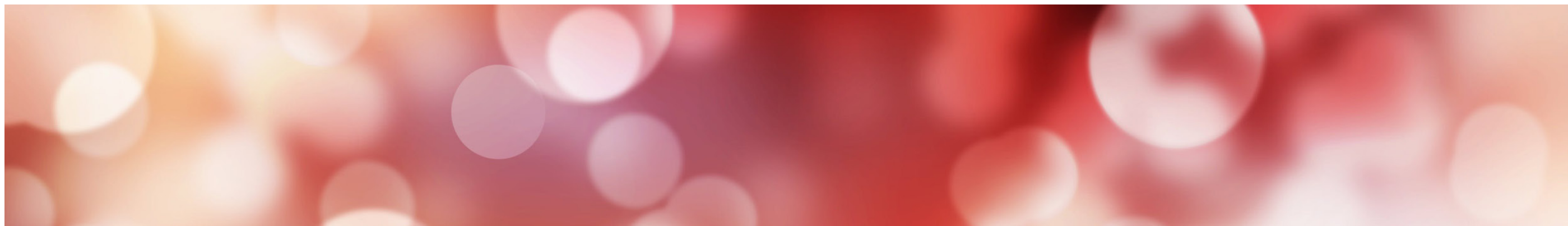
Royal Crown

Når du når 25 kunder (A-Team) og har 80.000 Credits i balance pr. kalendermåned, er du Royal Crown. 80.000 Credits kræver normalt omkring 10.000 balancerede kunder i dit team. Der er 3 potentielle One-Time Bonuses, som du kan optjene som Royal Crown, hver med en værdi på 6.000 Pay Points. Du vil modtage en Volume provision på 1,75 % på op til 3.000 Pay Points pr. uge og pr. Income Center. Forøg din indkomst ved at nå Medium, Large, XL eller større CAB's.



Black Crown

Når du når 25 kunder (A-Team) og har 130.000 Credits i balance pr. kalendermåned, er du Black Crown. 130.000 Credits kræver normalt omkring 15.000 balancerede kunder i dit team. Der er 3 potentielle One-Time Bonuses, som du kan optjene som Black Crown, hver med en værdi på 8.000 Pay Points. Du vil modtage en Volume provision på 2% på op til 5.000 Pay Points pr. uge og pr. Income Center. Det er tid til at øge din indkomst, ved at bygge flere Income Centers.



Team Partnertitler: Ambassador – 2 Star Global President og derover

Partner titel	PCV	Personal Customer Points	MCV	Titel fremgang med flere IC's	Titelfremgang enkelt IC bygget med flere Enrollment Lines
Ambassador	125	25	150.000 MCV + 3 linjer med 10.000 MCV	IC 1 = 150.000 MCV IC 2 = 30.000 MCV	IC 1 = 150.000 MCV med 10.000 MCV i 3 Enrollment Lines
Royal Ambassador	125	25	200.000 MCV + 3 linjer med 20.000 MCV	IC 1 = 200.000 MCV IC 2 = 60.000 MCV	IC 1 = 200.000 MCV med 20.000 MCV i 3 Enrollment Lines
Black Ambassador	125	25	250.000 MCV + 3 linjer med 30.000 MCV	IC 1 = 250.000 MCV IC 2 = 90.000 MCV	IC 1 = 250.000 MCV med 30.000 MCV i 3 Enrollment Lines
President	125	25	300.000 MCV + 3 & 4 linjer med 40.000 MCV	IC 1 = 300.000 MCV IC 2 = 120.000 MCV IC 3 = 120.000 MCV	IC 1 = 300.000 MCV med 40.000 MCV i 4 Enrollment Lines
Elite President	125	25	500.000 MCV + 3 & 4 linjer med 80.000 MCV	IC 1 = 500.000 MCV IC 2 = 240.000 MCV IC 3 = 240.000 MCV	IC 1 = 500.000 MCV med 80.000 MCV i 4 Enrollment Lines
Global President	125	25	1.000.000 MCV + 3 & 4 linjer med 130.000 MCV	IC 1 = 1.000.000 MCV IC 2 = 390.000 MCV IC 3 = 390.000 MCV	IC 1 = 1.000.000 MCV med 130.000 MCV i 4 Enrollment Lines
1 Star Global President	125	25	2.000.000 MCV + 3, 4 & 5 linjer med 130.000 MCV	IC 1 = 2.000.000 MCV IC 2 = 390.000 MCV IC 3 = 390.000 MCV	IC 1 = 2.000.000 MCV med 130.000 MCV i 5 Enrollment Lines
2 Star Global President og derover	Ved at tilføje 1.000.000 balanced MCV i IC 1 og en mere IC med 390.000 MCV eller en Enrollment Line mere med 130.000 MCV kan der optjenes endnu en Global President Star				

Vores provisionsberegner vil udregne dine Binary- og Enrollment Tree-kvalifikationer, så du tildeles den højest mulige titel. På denne måde kan du bygge dybde eller bredde på din rejse til den top-titel, du ønsker at opnå.



Bonusser udbetalt i aktier

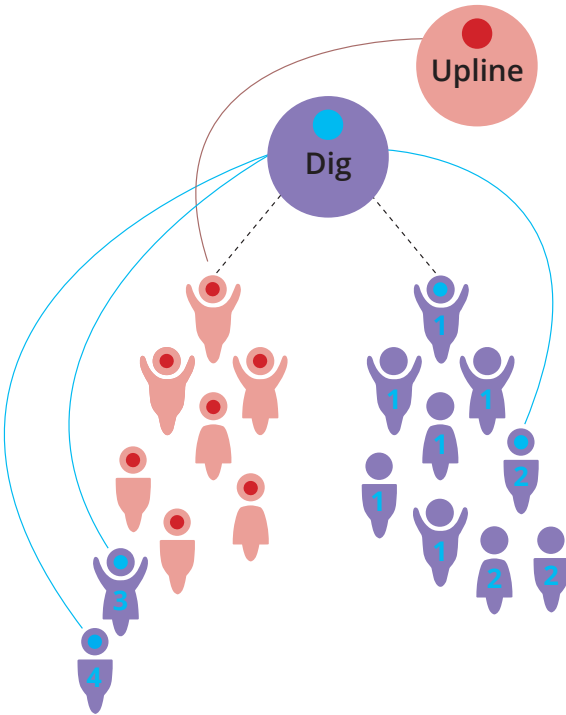
Titel	Pay Point bonus udbetalt i aktier
President	200,000 PP
Elite President	300,000 PP
Global President	500,000 PP
1 Star Global President	1,000,000 PP
og alle højere titler	1,000,000 PP

Regler: Du skal have opnået titlen for den relevante bonus mellem den 1. januar og den 31. december i kvalificeringsåret. Samtidig skal du mindst opretholde titlen et niveau lavere, mellem den 1. januar og den 31. marts i det efterfølgende år, for at få bonussen.

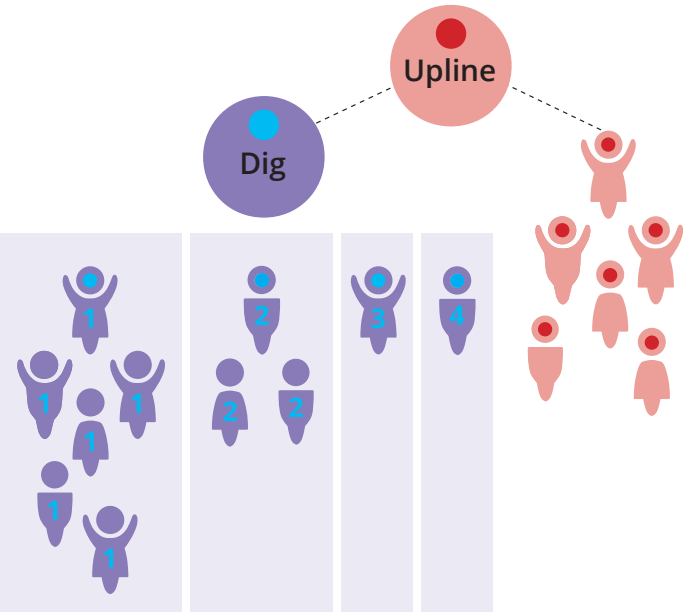
Antallet af aktier, som du får udbetalt, er baseret på den gennemsnitlige handelskurs i februar året efter, du kvalificerede dig. Bonusudbetalingen godkendes af generalforsamlingen i maj, og aktierne leveres i september.

Aktierne vil være underlagt en bindingsperiode på 6 måneder eller den bindingsperiode, der er påbudt af skattemyndighederne i dit bopælsland.

Spillover*



Enrollment Lines



* Spillover er når en Upline sponsorerer en Partner ind, i dit Binary Tree.



Ambassador

For at blive Ambassador, skal du have 25 kunder (A-Team) og bygge 2 Income Centers, med mindst 10.000 Credits i hvert team og have en total volume på 150.000 Credits i balance (001) pr. kalendermåned. Alternativt kan du kvalificere dig med 3 Enrollment Lines, hver med 10.000 Credits og en samlet volumen på 150.000 Credits i balance (001) pr. kalendermåned. 150.000 Credits kræver normalt omkring 20.000 balancerede kunder i dit team. Der er 3 potentielle One-Time Bonuses, som du kan optjene som Ambassador, hver med en værdi på 10.000 Pay Points. Du vil modtage en Volume provision på 2,25% på op til 8.000 Pay Points pr. uge og pr. Income Center



Royal Ambassador

For at blive Royal Ambassador, skal du have 25 kunder (A-Team) og bygge 2 Income Centers, med mindst 20.000 Credits i hvert team og have en total volume på 200.000 Credits i balance (001) pr. kalendermåned. Alternativt kan du kvalificere dig med 3 Enrollment Lines, hver med 20.000 Credits og en samlet volumen på 200.000 Credits i balance (001) pr. kalendermåned. 200.000 Credits kræver normalt omkring 25.000 balancerede kunder i dit team. Der er 3 potentielle One-Time Bonuses, som du kan optjene som Royal Ambassador, hver med en værdi på 12.500 Pay Points. Du kan modtage en Volume provision på 2,5% på op til 10.000 Pay Points pr. uge pr. Income Center.



Black Ambassador

For at blive Black Ambassador, skal du have 25 kunder (A-Team) og bygge 2 Income Centers, med mindst 30.000 Credits i hvert team og have en total volume på 250.000 Credits i balance (001) pr. kalendermåned. Alternativt kan du kvalificere dig med 3 Enrollment Lines, hver med 30.000 Credits og en samlet volumen på 250.000 Credits i balance (001) pr. kalendermåned. 250.000 Credits kræver normalt omkring 30.000 balancerede kunder i dit team. Der er 3 potentielle One-Time Bonuses, som du kan optjene som Black Ambassador, hver med en værdi på 15.000 Pay Points. Du kan modtage en Volume provision på 3% på op til 12.000 Pay Points pr. uge pr. Income center.





President

For at blive President, skal du have 25 kunder (A-Team) og bygge 3 Income Centers, med mindst 40.000 Credits i hvert team og have en total volume på 300.000 Credits i balance (001) pr. kalendermåned. Alternativt kan du kvalificere dig med 4 Enrollment Lines, hver med 40.000 Credits og en samlet volumen på 300.000 Credits i balance (001) pr. kalendermåned. 300.000 Credits kræver normalt omkring 35.000 balancerede kunder i dit team. Der er 3 potentielle One-Time Bonuses, som du kan optjene som President, hver med en værdi på 40.000 Pay Points. Du kan modtage en Volume provision på 3% på op til 14.000 Pay Points pr. uge pr. Income center.



Elite President

For at blive Elie President, skal du have 25 kunder (A-Team) og bygge 3 Income Centers, med mindst 80.000 Credits i hvert team og have en total volume på 500.000 Credits i balance (001) pr. kalendermåned. Alternativt kan du kvalificere dig med 4 Enrollment Lines, hver med 80.000 Credits og en samlet volumen på 500.000 Credits i balance (001) pr. kalendermåned. Du kan modtage en Volume provision på 3,5% på op til 16.000 Pay Points pr. uge pr. Income Center.



Global President

For at blive Global President, skal du have 25 kunder (A-Team) og bygge 3 Income Centers, med mindst 130.000 Credits i hvert team og have en total volume på 1.000.000 Credits i balance (001) pr. kalendermåned. Alternativt kan du kvalificere dig med 4 Enrollment Lines, hver med 130.000 Credits og en samlet volumen på 1.000.000 Credits i balance (001) pr. kalendermåned. Du kan modtage en Volume provision på 4% på op til 20.000 Pay Points pr. uge pr. Income Center.



1 Star Global President

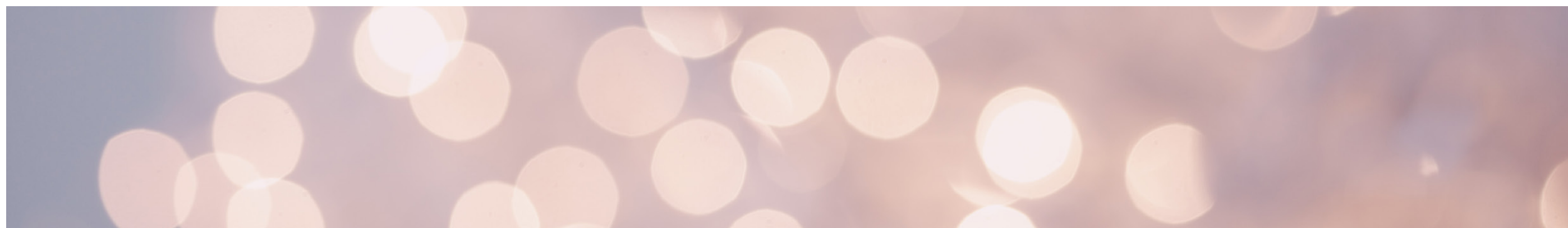
For at blive 1 Star Global President, skal du have 25 kunder (A-Team) og bygge 4 Income Centers, med mindst 130.000 Credits i hvert team og have en total volume på 2.000.000 Credits i balance (001) pr. kalendermåned. Alternativt kan du kvalificere dig med 5 Enrollment Lines, hver med 130.000 Credits og en samlet volumen på 2.000.000 Credits i balance (001) pr. kalendermåned. Du kan modtage en Volume provision på 4% på op til 30.000 Pay Points pr. uge pr. Income Center. Herudover vil du modtage en 0,5% Infinity Bonus af al volumen, udover Team Commission og Volume Commission.



2 Star Global President

For at blive 2 Star Global President, skal du have 25 kunder (A-Team) og bygge 5 Income Centers, med mindst 130.000 Credits i hvert team og have en total volume på 3.000.000 Credits i balance (001) pr. kalendermåned. Alternativt kan du kvalificere dig med 6 Enrollment Lines, hver med 130.000 Credits og en samlet volumen på 3.000.000 Credits i balance (001) pr. kalendermåned. Du kan modtage en Volume proision på 4% på op til 40.000nPay Points pr. uge pr. Income Center. Herudover vil du modtage en 0,5% Infinity Bonus af al volumen, udover Team Commission og Volume Commission.

Nu kan du føje flere stjerner til din titel og komme endnu højere op! Du vil modtage yderligere en stjerne for hvert nyt Income Center med mindst 130.000 Credits i hvert team eller Enrollment Line og 1.000.000 Credits i dit balancerede team (001 Income Center) pr. kalendermåned. For hver ny stjerne øges din ugentlige Volume provision med 10.000 i betalingsdybde pr. Income Center.





**Incentive
trips**

“En rejse på tusind kilometer må
begynde med et enkelt skridt”

Lao Tzu





Director Trip

Zinzino har hvert år en uddannelsesrejse, som kaldes Director Trip. Vi tager dig med til luksuriøse og eksklusive steder, hvor du har mulighed for at lære fra dygtige foredragsholdere og modtage coaching fra de bedste, i inspirerende omgivelser.



Sådan kvalificerer du dig til Director Trip



Destinationen på næste Director Trip



Video'er fra tidligere Director Trip's

Ambassador Trip

Hvert år forkæler Zinzino alle sine aktive Ambassadors med en 5-stjernet oplevelse forskellige steder i Europa. Vi har oplevet luksuriøse Monaco, stået på jetski i Palma og nydt en syv-rettersmenu på stranden ved Den Franske Riviera.



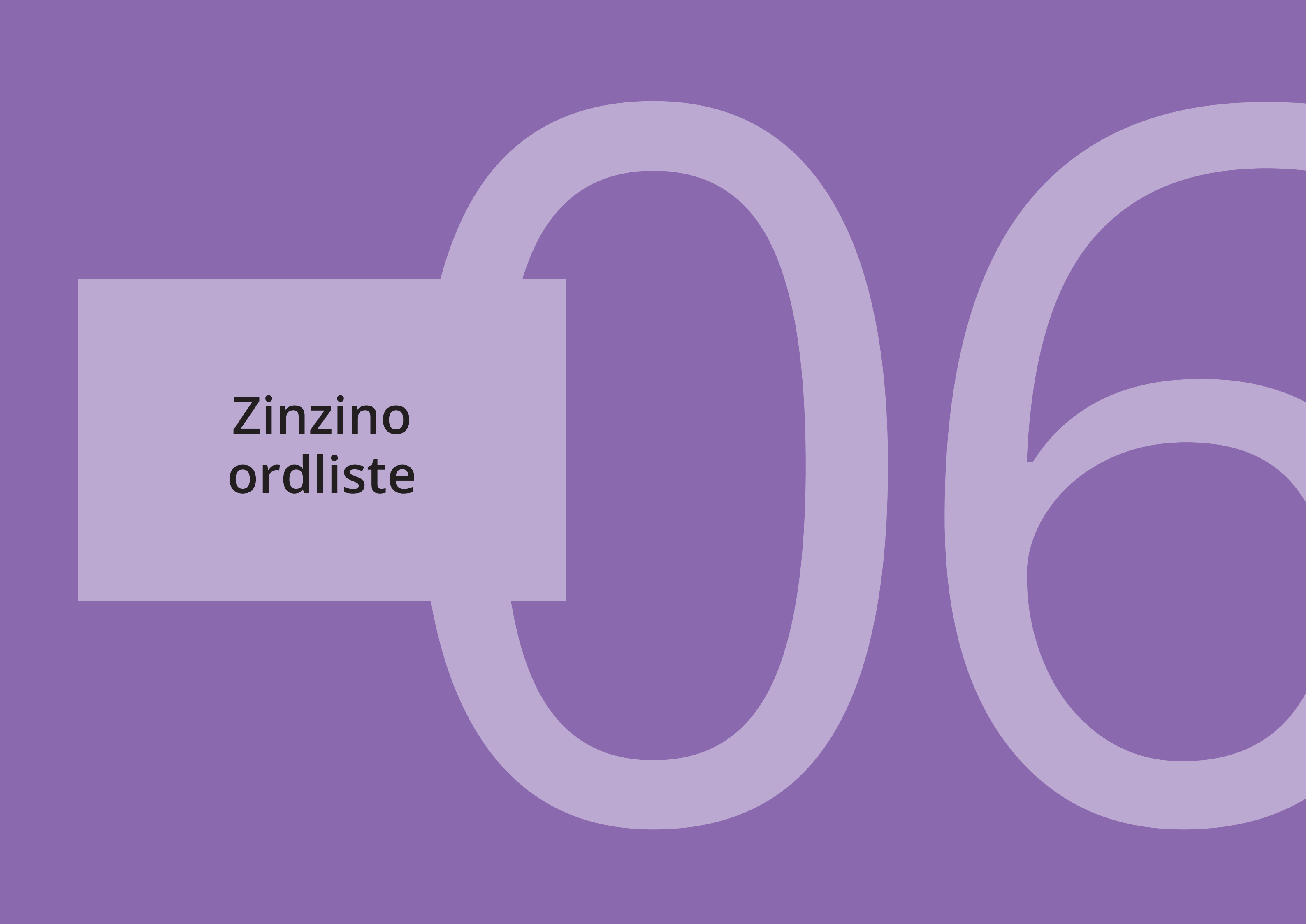
Sådan kvalificerer du dig til Ambassador Trip



Destinationen på næste Ambassador Trip



Video'er fra tidligere Ambassador Trip's



**Zinzino
ordliste**

Deadline for aktivering: Partneren skal kvalificere sig ved slutningen af hver kalendermåned for at være aktiv i den næste kalendermåned. Deadline er klokken 24.00 CET på den sidste dag i måneden.

Aktiv kunde: En aktiv kunde, har placeret en ordre, der genererer mindst 1.25 Cr inden for de sidste 90 dage.

Aktiv Partner: Oparbejder Banking og tjener provision fra Team volume.

Auto Order: 1 produkt + 1 test kit i hver 4. ordre + adgang til GoCore App = 10 Cr.

Back Office Entrance (Sales Rep): Det er gratis og du kan tjene Cash Bonus og retail profit.

Binary Line / Binary Tree: Alle dine personligt sponsorerede Partnere og deres ubegrænsede generationer, såvel som alle Partnere placeret under dig i dit Binary Tree af en Upline og deres ubegrænsede generationer.

Credits

Credits: Alle Zinzinos produkter er tildelt en "Credit"-værdi, som er standardiseret uafhængigt af lande og den lokalt anvendte valuta. Zinzino bruger Credits som en intern valuta for at fastsætte Z4F-berettigelse og for at beregne provisioner og bonusser i kompensationsplanen.

Balancerede Credits 2:1: Antallet af Credits, som tæller, er baseret på balancen mellem dit venstre og højre team. Balancerede Credits starter ved en 50/50 fordeling. Dog kan maksimalt 2 dele af dine kvalificerende Credits komme fra det større team i forhold til 1 del fra det mindre team.

Banking Credits: Credits, som ikke kan konverteres til Pay Points, bliver opsparet i Banking så længe partneren forbliver aktiv. Du kan bruge af de opsparede Credits i Banking i den ugentlige og månedlige provisionscyklus. Kompensationsberegningen bruger Credits i en 2:1 balance, dvs. maksimalt 2/3 af dine kvalificerende Credits kan komme fra det større team. Når du har nået den maksimale udbetaling for enhver form for provision (f.eks. er det maksimale antal Credits for Team Commission 1.500), er det kun i det største team, der opspares Banking. Zinzino opsparer maksimalt 1 million Credits i Banking, både ugentligt og månedligt.

	Venstre Credits	Højre Credits	Balancerede Credits	Banking Venstre	Banking Højre
Eksempel 1	450	450	900	0	0
Eksempel 2	600	300	900	0	0
Eksempel 3	900	300	900	300	0
Eksempel 4	300	900	900	0	300

Credit acceleratorer

Vi har tre Credit acceleratorer i Zinzino:

Enrollment Credits Bonus (ECB): Alle nye Enrollment Kit Credits (Premier-kunder og Partner Kits) ganges med 2, både for din ugentlige (WCV) og månedlige (MCV) provisionscyklus.

ECBx: Alle nye Enrollment Kit Credits (Premier-kunder og Partner Kits) ganges med en faktor for din månedlige provision (MCV). For eksempel, ganges Credits med 3, i vores standard ECBx kampagne.

Recurring Credit Bonus (RCB): De Credits, der genereres af enhver ordre, der ikke er kvalificeret til ECB (kunder og partnere), ganges med 2, både i din ugentlige (WCV) og månedlige(MCV) provisionscyklus.

Tag et kig på denne tabel for et simpelt eksempel på, hvordan de påvirker ordrecredits.

	Credits	ECB	ECBx	RCB
Partner-Kit	150	300	450	-
Kunde-kit	14	28	42	-
Z4F Auto Order	10	-	-	20
Kundeabonnement	4	-	-	8

Kunder

Kunde: En kunde er aktiv i 90 dage fra den dag, hvor det sidste køb, på mindst 1,25 Credits, blev foretaget.

Kundekarrieretitel: En titel, hvor der anerkendes for at have opbygget en personlig kundebase af en vis størrelse.

Kundepoint: Hver aktiv kunde genererer mindst et kundepoint. Hvis en aktiv kunde køber mere end 1 produkt (1,25 Cr.) vil hvert ekstra produkt generere endnu et kundepoint. Et gentagende køb af det samme produkt, vil kun generere et kundepoint. Kundepoint kan øges ved køb af abonnementer, Premier varer, Retail varer og Prepaid Kits.

Cash Bonus: Du modtager en Premier Cash Bonus, når du sælger et Premier-kunde Kit til en ny eller eksisterende kunde. Du modtager en Retail Cash Bonus, når en retail-kunde køber et produkt, som sælges enkeltvis (og med en Creditsværdi). Alle partnere får Cash Bonus, startende med 10%, og op til 30%.

Personlige kunder: Personlige kunder er alle dine personligt registrerede kunder (første generation) og de kunder, som er direkte henvist af dine personlige kunder (anden generation, tredje generation osv.) i et ubegrænset antal generationer.

Premier-kunde: En kunde med en Premier Kit ordre kaldes en “Premier-kunde”. Premier-kunder er berettiget til vores nedsatte Premier-priser, loyalitetsprogrammet for kunder og Zinzino4Free.

Personal Customer Points (PCP): Enhver aktiv personligt registreret kunde, genererer mindst et kundepoint. Hvis en aktiv kunde køber mere end 1 produkt (1,25 Cr.) vil hvert ekstra produkt generere endnu et kundepoint. Et gentagende køb af det samme produkt, i den efterfølgende måned, vil kun generere et kundepoint.

Retail-kunde: En kunde, der er registreret uden køb af et Premier Kit, kaldes en retail-kunde og køber produkter til retail pris.

Monthly Customer Bonus (MCB): Denne bonus gør det muligt for dig at tjene betydelige tilbagevendende kundepræmier. Mens Team Commission betaler dig for hver ordre, betaler MCB dig i trin. Bonussen starter ved A-Team.

Team Customer Number: Dit totale team-kundeantal (Team Customer Number) er summen af alle dine personlige kundepoint (PCP), dine Teamkunder (TCP) og alle Partnerpoint.

Commissions: Alle provisioner, der udbetales af Zinzino, vises som indtægter før skat, så det samme beløb kan ses af alle. Afhængig af reglerne i dit land og hvorvidt du er momsregistreret eller ej, kan forskellige skatter have indflydelse på dette beløb, som f.eks. dine lokale skatteregler. Som Zinzino Partner er du forpligtet til at sørge for, at du registrerer dig selv på korrekt vis, i overensstemmelse med både dine lokale lovmæssige regler og de krav, som Zinzino stiller. Provisionsfakturaer bliver offentliggjort i PDF-format i hver Partners personlige Back Office.

Compensation week: Provisionsugen begynder torsdag klokken 00.00 CET - central europæisk tid og slutter den følgende onsdag kl. 24.00 CET - central europæisk tid. Provisionsugen inkluderer alle betalte ordre i løbet af den uge.

Compensation month: Provisionsmåneden går fra kl. 00.00 CET - central europæisk tid den sidste dag i den foregående måned indtil klokken 24.00 CET - centraleuropæisk tid den sidste dag i den igangværende måned. Provisionsmåneden inkluderer alle betalte ordre i denne periode. Zinzino vil offentliggøre nye titler fra den foregående måned i Partner Back Office senest på den 10. dag i den efterfølgende måned. Provision for den første uge i hver måned inkluderer den igangværende uge, plus månedlig provision fra den foregående måned.

Crossline: En person / virksomhed, der ikke er en del af dit Binary Tree eller Enrollment Tree.

Customer Acquisition Bonus (CAB) Tjen CAB for nye Kunde-Premier-Kits og nye Partner-Produkt-Kits. Mini, Small, Medium, Large, XL, XXL, 3XL, 4XL and 5XL CAB gælder for aktive partnere. CAB må kun komme fra ét Income Center i hver ugentlig provisionscyklus.

Daily commission cycle: Refererer til provisioner, der beregnes dagligt: Cash Bonus, ECB, and RCB. Den daglige tidsfrist er klokken 24.00 CET (central europæisk tid) hver dag

Downline: En person / virksomhed, der er en del af dit Binary Tree eller Enrollment Tree.

Dynamisk komprimering af Enrollment Lines – Ambassador titler og højere: Først, skal du opfylde kriterierne for den balancerede MCV i et indkomstcenter og din personlige aktivering. Dernæst, skal du opfylde kriterierne for MCV for hver Enrollment Line, i henhold til reglerne om dynamisk komprimering.

For Ambassador, Royal Ambassador og Black Ambassador er Enrollment Lines kvalifikationer: Første linje 100%, anden linje 100% og tredje linje vil være alle dine øvrige Enrollment Lines lagt sammen.

For President, Elite President og Global President er Enrollment Lines kvalifikationer: Første linje 100%, anden linje 100%, Tredje linje 70%, fjerde linje 30%, og alle øvrige Enrollment Lines vil blive lagt sammen op til de 30% af tredje linje og de 70% af din fjerde linje, så du kan opnå titlen.

For 1 Star Global President er Enrollment Lines kvalifikationer: Første linje 100%, anden linje 100%, Tredje linje 100%, fjerde linje 70%, femte linje 30% og alle øvrige Enrollment Lines vil blive lagt sammen op til de 30% af fjerde linje og de 70% af din femte linje, så du kan opnå titlen.

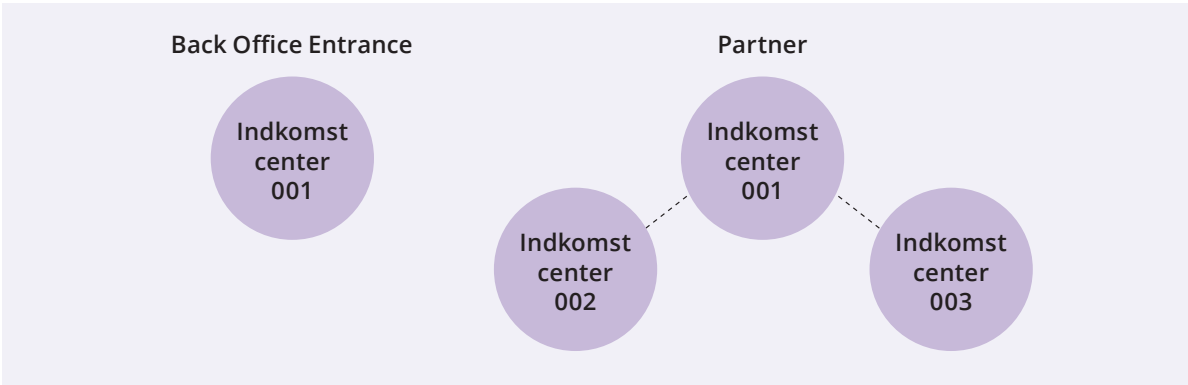
For 2 Star Global President er Enrollment Lines kvalifikationer: Første linje 100%, anden linje 100%, Tredje linje 100%, fjerde linje 100%, femte linje 70%, sjette linje 30% og alle øvrige Enrollment Lines vil blive lagt sammen op til de 30% af femte linje og de 70% af din sjette linje, så du kan opnå titlen.

De samme principper gælder for alle højere Star President titler, hvor yderligere Enrollment Lines kan hjælpe med at fylde de sidste to kvalificerende linjer op.

Enrollment Line / Enrollment Tree: Alle dine personligt sponsorede Partnere (første generation) og alle de Partnere, der sponseres ind af dine personligt sponserede Partnere (anden generation, tredje generation osv.) i ubegrænsede generationer.

Grace Period: Som ny Partner, har du den måned du starter og de følgende 4 måneder, til at lære, tjene og komme i balance, ved kun at have en 10-Credits aktiveringsordre, enten fra din egen Auto Order eller fra dine kunders ordre, før de fulde aktiveringsregler træder i kraft.

Income Center: Placeringen i salgsorganisationen omtales som et Income Center (IC). Back Office Entrance giver dig 1 IC. Når du køber et Partner Kit (10 Cr.) får du 2 Income Centers mere. Se nedenstående figur:



Fra titlen Diamond, kan du tilføje yderligere IC's ind i dit team. Fra titlen President, kan du tilføje et yderligere IC'er over dit 001 IC. Prisen for disse ekstra IC'er er køb af et Basic Partner Kit.

Monthly Commission Cycle: Refererer til provisioner og belønninger, der beregnes månedligt: One-Time Title Bonuses, zPhone, zCar, Z4F og zRewards.

Monthly Credits Volume (MCV): Credits beregnes i den månedlige provisionscyklus for titelvolumen.

Monthly title recognition: Partnere kvalificerer sig hver måned til indtjening afhængigt af titler (kvalificeret titel) i den efterfølgende måned. Den kvalificerede titel bestemmer bonusser og provisioner. Partnere kan stige til næste titel på et hvert givet tidspunkt i den igangværende måned.

One-Time Bonuses (OTB): Optjenes én gang, men udbetales i rater.

Partner Contract: For at kunne forblive registreret som Zinzino Partner skal du afgive en ordre på mindst 1,25 Credits, eller registrere mindst ét nyt 1. generations kundepoint, med en værdi af mindst 1,25 Credits, indenfor en periode på 12 måneder. Hvis du ikke lykkes med dette, vil din position i netværket blive låst og efter 24 måneder, vil dit Partner-ID ikke længere være gyldigt.

Herudover reguleres dit samarbejde med Zinzino efter alle regler i partnerkontrakten, samt marketingregler og etik.

For at opretholde en titel skal du have opfyldt kravene til denne titel mindst én gang i løbet af de seneste 12 måneder.

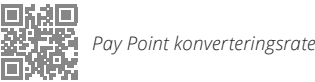
Du bedes holde øje med kommunikation fra Zinzino til selvstændige Partnere i dit Back Office og sørge for regelmæssig kontakt med din sponsor for løbende vigtig information.

Zinzino forbeholder sig retten til at tilbageholde udbetalingen af provisioner og bonusser, hvis det afsløres, at visse provisioner eller bonusser blev opnået med uetiske eller falske midler. Zinzinos afdeling for overholdelse af regler, undersøger alle tilfælde, hvor der er mistanke om snyd.

Partner Points: Hver partner med en bestilling på 1,25 eller flere Credits i de seneste 90 dage, tælles som ét Partnerpoint. Partner Point tæller med i dine totale kundepoint.

Pay Points (PP): Credits benyttes til at beregne Pay Points i kompensationsplanen. Målet er at 1 Pay Point skal svare til 1€. Zinzino forbeholder sig retten til at justere Pay Point værdien, hvis der

er en overbetaling af provision i virksomheden, eller inden for en bestemt gruppe af Partnere. Pay Points konverteres til lokal valuta til enten en månedlig eller fast valutakurs.



Personlig Credit Volume (PCV): Creditvolume fra personlige ordrer og ordrer fra personlige kunder.

Sponsor / Enroller: Partner som introducerer en ny Partner eller kunde til Zinzino.

Titler Fast Start: Q-Team, X-Team.

Titler OTB: Pro-Team, Top-Team.

Upline: En person / virksomhed, der ligger over dig i dit Binary Tree / Enrollment Tree

Waiting Room: Her ligger de Partnere, som du har registreret og er sponsor for, som endnu ikke er placeret i dit organisationstræ. Herefter bestemmer du placeringen for hver af dem. Hvis placeringen ikke er gjort 4 timer før en periode deadline (ugentlig eller månedlig), vil systemet automatisk placere Partneren i den position i organisationstræet, som du har forudvalgt i dine kontoindstillinger. Partnere i Waiting Room vil blive placeret i henhold til den dato, de er skrevet ind. Det betyder, at den Partner med den ældste startdato, vil blive placeret først. Alle partnere i Waiting Room vil blive placeret tids nok, til at blive registreret før den ugentlige og månedlige deadline. Waiting Room vil være lukket de sidste 4 timer før en ugentlig eller månedlig deadline, så Partnere der registreres i det tidsrum, vil automatisk blive placeret i den forudvalgte position i organisationstræet. For at ændre indstillingerne, gå til Back Office / Brugeroplysninger.

Web Account: Der er et gebyr på overførsel fra din Web Account til en bankkonto (som afhænger af din bank).

Der vil muligvis blive stillet krav om et mindstebeløb. Partnere med status Frozen (frossen) bliver trukket et månedligt administrationsgebyr på 10 Pay Point omregnet til den lokale valuta.

Alle provisioner bliver vekslet fra Euro til den lokale valuta (Island, Bulgarien, Kroatien, Tjekkiet, Ungarn og Rumænien undtaget), når vi udbetaler til din Web Account og der anvendes en vekselkurs fra den Europæiske Centralbank / Riksbanken (Sveriges Centralbank), som opdateres ugentligt.

Weekly commission cycle: Refererer til provisioner, der beregnes ugentligt: Team Commission, CAB, Volume Commission og Mentor Matching Bonus.

Weekly Credit Volume (WCV): Credits der beregnes i den ugentlige provisionscyklus.

Customer Care Rewards Program for Partnere: X-Team og højere titler er berettiget til månedlige zRewards. zRewards vil tilføjes din konto, baseret på den lokale valuta. zRewards kan bruges til at købe produkter fra Zinzino's sortimentet og det gælder kun for enkelt varer. Ordre, der er betalt med zRewards genererer ikke Credits. zRewards vil blive nulstillet, hvis en Partner bliver frozen. 1 zReward svarer til 1 Pay Point.

Zinzino4Free (Z4F): Hvis en kunde eller Partner henviser fire (eller flere) kunder med den samme (eller større) ordre(r), får du din næste månedlige ordre gratis. Der betales kun fragtomkostninger. Dette er en fordel for Partnere og kunder, da det er sjovt at involvere alle i at finde nye kunder.

Gør de handlinger, du ønsker at se
duplikeret, med passion og entusiasme.
Det vil påvirke dine resultater.

EXECUTIVE

For mere information om kompensationsplanen,
tag et kig på disse:



Fast Start Plan



Executive Run



Kompensationsplanen

ZINZINO

Inspire Change in Life