

Zinzino
Compensation
Plan

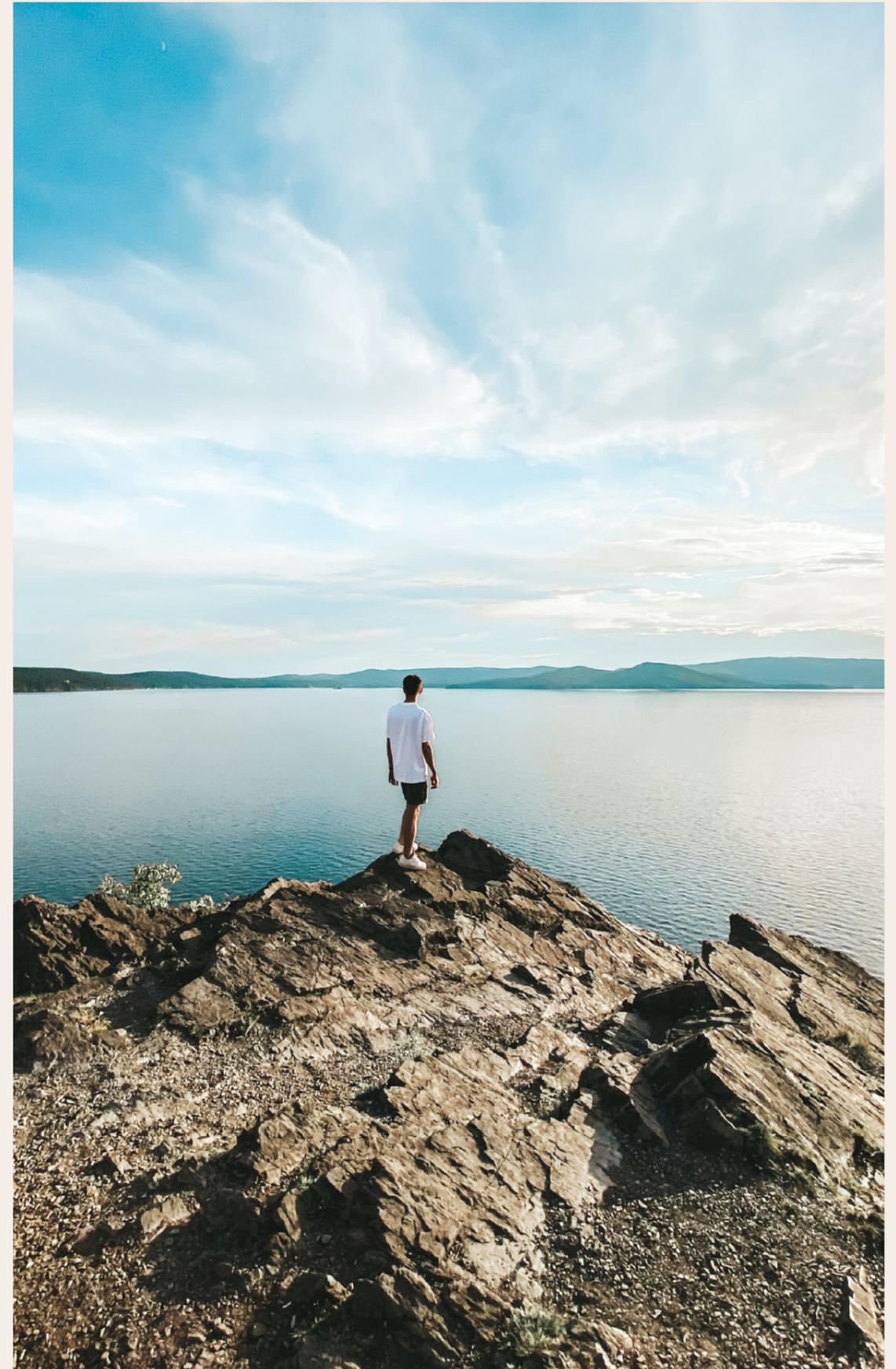
Table des matières

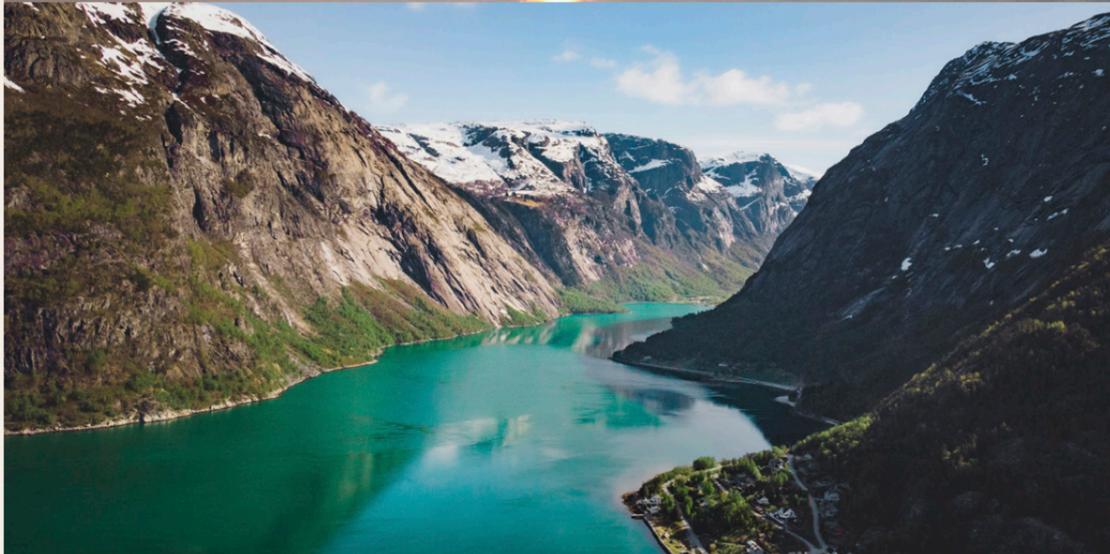
Démarrez votre activité	6
Programme Fast Start	20
Plan de carrière Client	22
Plan de carrière Partner	30
Voyages de récompense	52
Glossaire Zinzino	58

Les revenus présentés dans ce document ne sont pas nécessairement représentatifs des revenus que peut gagner ou gagnera un Zinzino Partner en participant au plan de rémunération Zinzino. Ces chiffres ne doivent pas être considérés comme des garanties ou des projections de revenus ni de bénéfices réels. Toute déclaration ou garantie de revenus serait trompeuse. Le succès avec Zinzino résulte uniquement de la réussite des efforts de vente, qui nécessitent un travail acharné, de l'assiduité et du leadership. Vos résultats dépendront de l'efficacité avec laquelle vous mettrez ces qualités à votre service.

Zinzino ne peut être tenu responsable d'éventuelles erreurs d'impression ou d'interprétation. Nous nous réservons le droit d'ajuster et de modifier ce document à tout moment. En cas d'éventuelles traductions incorrectes de ce document, la version principale (EN) constituera la référence valide, valable pour l'ensemble des Partenaires Indépendants de Zinzino.

Plan de Rémunération de Zinzino 19/02/2025 0004





« Nous sommes les pionniers de la nutrition personnalisée fondée sur des tests, depuis le pays des aurores boréales, du soleil de minuit, des fjords les plus profonds et des montagnes les plus abruptes. »

*Le mot « zinzino » signifie
une petite pièce de grande valeur.
Pour nous, vous êtes d'une valeur infinie.
C'est pourquoi nous avons pour
mission de faire ressortir le meilleur
de chacun d'entre nous.
« Inspire Change in Life »*

A large, light green graphic of the number '101' is centered on a dark green background. The '1' is a simple vertical bar with a diagonal top. The '0' is a thick, rounded ring. The second '1' is a simple vertical bar with a diagonal top.

**Démarrez
votre activité**



Ce sont les valeurs fondamentales qui définissent notre culture d'entreprise unique et qui montrent au monde qui nous sommes, ce que nous défendons et ce en quoi nous croyons. Laissez-les vous guider dans votre travail quotidien pour instaurer la confiance, la fidélité et un succès commercial durable.

Voici Zinzino

Notre vision :

Nous inspirons un changement de vie
« Inspire Change in Life »

Notre mission :

Nous inspirons la santé et la prospérité
à nos clients, notre famille et nos amis.
En étant
l'entreprise de vente directe
la plus à l'écoute de ses clients au monde.
Chaque jour.

Nos objectifs :

Atteindre 20 millions de clients d'ici fin 2035.
Atteindre 100 millions de clients d'ici fin 2050.

Devenir un Partenaire Indépendant

Rejoignez-nous et optez pour un Partner Kit



Basic Partner Kit
30/60 Credits



Advanced Partner Kit
90/180 Credits



Ultimate Partner Kit
150/300 Credits

Les Kits incluent ECB pour les 120 premiers jours, **ce qui double vos Enrollment Credits**.

Sélectionnez votre **Auto Order** mensuel

Comprend

- Un produit Balance de votre choix
- Un Test Kit tous les 4 mois
- L'application GoCore, pour le développement personnel et professionnel
- Un Back Office efficace et des pages d'accueil faciles à partager
- **10/20 Credits (RCB)**

Suivez ces étapes : En 120 jours, vous serez en équilibre et aurez des preuves du résultat avant/après.



Ultimate Partner Kit - Campagne de remboursement

Obtenez un remboursement de fidélité intégral lorsque vous inscrivez 25 Clients Premier durant l'année qui suit l'achat de votre Ultimate Partner Kit*



Récupérez votre argent :

Les Basic et Advanced Kits peuvent être mis à niveau pendant les six premiers mois pour obtenir un remboursement.

* Voir tous les détails sur la fiche de notre campagne de Ultimate Partner Kit.



Boutique en ligne Partner



Règlement de la campagne de remboursement

Glossaire

Credits = chaque produit Zinzino figurant dans la liste de prix se voit attribuer une valeur de compensation appelée Credits. Les Credits constituent notre devise interne et la base de tous les calculs du Plan de Rémunération Zinzino.

ECB = Enrollment Credit Bonus. Double les Credits des nouvelles commandes d'abonnements.

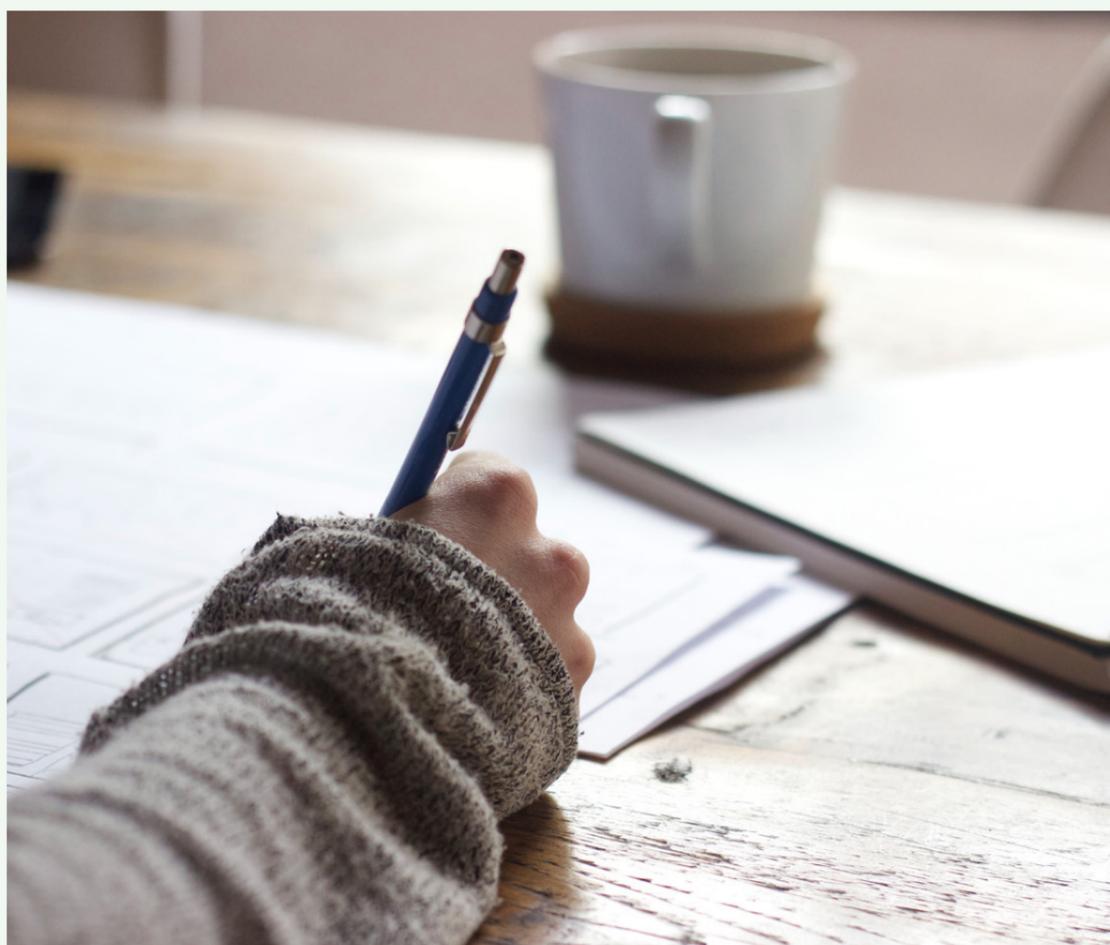
Client Premier = tout Client ayant commandé un Premier Kit est appelé « Client Premier ». Les Clients Premier sont éligibles à notre premier prix réduit, au programme de Récompenses pour les Clients et à Zinzino4Free.

Auto Order = 1 produit + un Test Kit après 4e commande + accès à l'application GoCore = 10 Credits.

RCB = Recurring Credit Bonus. Toute commande non éligible au ECB (Clients et Partners) est multipliée par 2, à la fois pour votre cycle de commission hebdomadaire (WCV) et mensuel (MCV).

WCV = Weekly Credits Volume. Credits calculés dans le cycle de commission hebdomadaire.

MCV = Monthly Credits Volume. Credits calculés dans le cycle de commission mensuel (volume du titre).



Règles d'activation

1

Le démarrage en tant que Zinzino Partner est gratuit (Back Office Entrance). Vous pouvez gagner des bénéfices sur les ventes ainsi que des Cash Bonuses sur les ventes d'abonnements.

2

Afin d'être rémunéré en fonction du volume des ventes des Partners de votre équipe et de leurs Clients, vous devez remplir les conditions requises pour être un Partner actif. Le mois de votre démarrage et pendant les quatre mois calendaires suivants, vous devez obtenir 10 Credits provenant des commandes de vos clients personnels et de vos propres commandes de produits ; c'est ce qu'on appelle la Grace Period.

3

À partir du cinquième mois calendaire, pour conserver le statut de Partner actif, vous devez obtenir quatre Points Clients Personnels (PCP), en plus des 20 Credits provenant des commandes de vos Clients personnels et de vos propres commandes de produits. Une fois cette condition remplie, vous recevez le titre de Client Q-team.

4

Pour obtenir d'autres titres, vous devez remplir les conditions relatives aux Points Clients Personnels, au Personal Customer Volume et au Balanced Credits pour un titre spécifique avant que celui-ci ne vous soit attribué.

Conditions d'activation des Partners

Pour les rangs supérieurs	Point Client Personnel (PCP)	Personal Credit Volume (PCV)	Active Partner
Grace Period*	Aucun	10	✓
Bronze	4	20	✓
Executive	10	50	✓
Director	25	125	✓

* Mois où vous commencez à travailler + 4 mois calendaires complets.

Glossaire

PCP = Point Client Personnel. Chaque Client Actif personnellement génère au moins un Point Client. Si un Client Actif achète plus d'un produit (d'une valeur de 1,25 Cr), chacun de ces produits additionnels générera un autre Point Client. L'achat répété du même produit au cours du mois suivant ne génère qu'un seul Point Client.

PCV = Personal Credit Volume. Volume de Credits issus des commandes personnelles et des commandes de Clients personnels.

Balanced Credits = Balanced Credits 2:1 Le nombre de Credits est basé sur l'équilibre entre votre équipe de gauche et celle de droite. Les Balanced Credits commencent à un ratio de 50/50. Toutefois, un maximum de deux parts de vos Credits de qualification peuvent provenir de l'équipe la plus grande, contre une part de l'équipe la plus petite.

Recevez votre Zinzino4Free (Z4F)

Les Partners ayant passé une commande automatique Z4F Auto Order peuvent l'obtenir gratuitement. Seuls les clients de première génération sont pris en compte pour qu'un Partner bénéficie d'une commande Auto Order gratuite. Dans les 120 premiers jours (quatre premières commandes), vous bénéficiez d'une réduction de 50 % sur les Credits nécessaires.

Aimez-le. Partagez-le. Obtenez des produits gratuits



- Souscrivez à un kit Z4F et partagez votre expérience du produit
- Inscrivez au moins 4 clients à un kit Premier*
- Bénéficiez gratuitement de votre propre abonnement mensuel (Auto Order). Vous ne payez que les frais de port.

* La valeur du Credit des achats combinés de vos Clients de première génération doit être d'au moins 40 Credits.

	Points Clients de 1re génération	Credits de 1re génération	Titre	Z4F
4 premières commandes (période de grâce)	4	20 Credits	Q-Team	✓
À partir de la 5e Auto Order	+4	40 Credits	Q-Team	✓

Glossaire

Points Clients = chaque Client Actif génère au moins un Point Client. Si un Client Actif achète plus d'un produit (d'une valeur de 1,25 Cr), chacun des produits additionnels génère un autre Point Client. L'achat répété d'un même produit ne génère qu'un seul Point Client.

Les Points Clients peuvent être accumulés avec l'achat d'abonnements Premier, d'articles Premier, d'articles Retail et de Prepaid Kits.

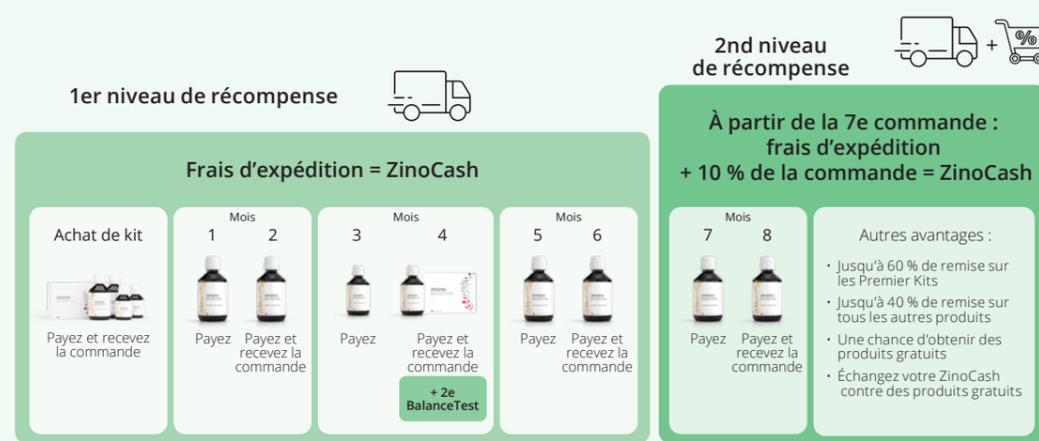


Programme de Récompenses pour les Clients

Avantages que vous pouvez offrir à vos Clients

Notre Zinzino4Free révolutionnaire et notre programme de Récompenses pour les Clients vous permettent de développer facilement votre base de Clients. Pour que vos Clients puissent en profiter, ils doivent commencer par un Premier Kit.

Programme de Récompenses pour les Clients



1er niveau de récompense

Frais d'expédition = ZinoCash

Achat de kit : Payez et recevez la commande

1 Mois : Payez

2 Mois : Payez et recevez la commande

3 Mois : Payez

4 Mois : Payez et recevez la commande (+ 2e BalanceTest)

5 Mois : Payez

6 Mois : Payez et recevez la commande

2nd niveau de récompense

À partir de la 7e commande : frais d'expédition + 10 % de la commande = ZinoCash

7 Mois : Payez

8 Mois : Payez et recevez la commande

Autres avantages :

- Jusqu'à 60 % de remise sur les Premier Kits
- Jusqu'à 40 % de remise sur tous les autres produits
- Une chance d'obtenir des produits gratuits
- Échangez votre ZinoCash contre des produits gratuits

Contribuer à la protection de l'environnement tout en économisant de l'argent

Payez chaque mois et recevez deux livraisons en un seul colis tous les deux mois. Afin de réduire considérablement notre empreinte carbone et de diminuer de moitié les frais d'expédition, vos colis vous parviendront tous les deux mois avec le double du contenu indiqué dans votre abonnement mensuel.

Zinzino4Free pour les Clients



- Souscrivez à votre produit Zinzino préféré et partagez votre expérience
- Inscrivez au moins 4 amis souhaitant devenir Clients à un Premier Kit*
- Bénéficiez gratuitement de votre propre abonnement Premier mensuel. Vous ne payez que les frais de port.

* La valeur en Credits des abonnements mensuels cumulés de vos quatre Clients (ou plus) doit être quatre fois supérieure à la vôtre.



**Plan
Fast Start**



Les 120 premiers jours sont la période de lancement de votre activité, pendant laquelle vous allez gagner de l'argent, apprendre et trouver l'équilibre.

Plan Fast Start

Les 120 premiers jours de lancement de votre activité correspondent à la période pendant laquelle vous allez apprendre, gagner de l'argent et trouver l'équilibre avec les preuves des résultats avant/après. Pour être éligible à ces 4 Fast Start Bonuses, vous devez être un Partner avec un Z4F Auto Order activé.

Q-Team en 30 jours

Étape 1 - Obtenez gratuitement votre Auto Order

Aimez-le. Partagez-le. Obtenez des produits gratuits

- Z4F Auto Order
- 4 abonnements Client*

100 Pay Points Fast Start Bonus

- 20 Credits** + 4 Premier Kit

Cash Bonus de 10 %

100 Pay Points
Fast Start Income total

Enroll 2 en 60 jours

Étape 2 - Enroll 2

Inscrivez 2 Partners avec un UPK***

- Un à gauche et un à droite pour remplir les conditions

400 Pay Points Fast Start Bonus

Cash Bonus de 10 %

500 Pay Points
Fast Start Income total

*Abonnement Client = Premier Kit. La valeur de l'ensemble des achats de vos Clients de première génération doit au moins atteindre 40 Credits. Mais pour vous aider à démarrer, nous vous accordons la gratuité de votre Auto Order avec 20 Credits pendant les quatre premiers mois (Q-Team).

** Pas d'ECB.

*** 2 Ultimate Partner Kits ou 3 Advanced Partner Kits ou 6 Basic Partner Kits ou une combinaison de tous Partners personnellement inscrits.

Vous devez collecter 6 Enrollment Points. Un Ultimate Partner Kit représente 3 points, un Advanced Partner Kit représente 2 points et un Basic Partner Kit représente 1 point. Au moins 1 point d'inscription, sur un total de 6, doit être placé à gauche ou à droite pour être valide.



Aperçu des
Partner
Enrollment
Points

Glossaire

Pay Points = les Pay Points sont calculés à partir des Credits dans notre Plan de Rémunération. Le but est qu'un Pay Point soit égal à un euro. L'entreprise se réserve le droit d'ajuster la valeur des Pay Points en cas de paiement excessif de commissions en son sein ou dans un groupe spécifique de Partners. Les Pay Points sont convertis en devise locale à un taux de change mensuel ou fixe.

Cash Bonus = un Premier Cash Bonus vous est attribué lorsque vous vendez un Premier Kit Client à un nouveau Client ou un Client existant. Un Retail Cash Bonus vous est attribué lorsqu'un Client Retail achète un article (avec une valeur en Credits). Tous les Partners sont récompensés par un Cash Bonus allant de 10 à 30 %.

zRewards = les titres X-Team et au-dessus sont éligibles aux zRewards mensuels. Les zRewards seront ajoutés à votre compte en fonction de la devise locale. Les zRewards peuvent être utilisés pour acheter des produits de la gamme Zinzino, mais ne s'applique qu'aux commandes d'articles individuels. Les commandes payées par zRewards ne génèrent pas de Credits. Un zReward équivaut à un Pay Point.

Règles

Les quatre bonus peuvent être obtenus indépendamment les uns des autres. L'étape 3 ne peut être atteinte qu'une fois passée l'étape 2 ou que la période de temps requise a expiré.

Help your 2 Enroll 2

Étape 3 - Help your 2 Enroll 2

Chacun avec un UPK*

- 4 personnes issues de vous, A ou B

1 200 Pay Points Fast Start Bonus

Cash Bonus de 10 %

1 700 Pay Points
Fast Start Income total

X-Team en 120 jours

Étape 4 - Go X-Team en 120 jours

Vous avez quatre Clients. Il vous en faut six de plus.

- 50 Pay zRewards
- Zinzino4Free chaque mois
- ECB conservé; vous êtes maintenant prêt à constituer une grande équipe

150 Pay Points Fast Start Bonus

- 50 Credits** + 10 Premier Kits

Cash Bonus de 10 %

1 850 Pay Points
Fast Start Income total

Félicitations pour avoir terminé votre Fast Start. La duplication est maintenant la clé

Revenus estimés à 2 500 PP

- 100 PP - Q-Team
- 400 PP - Enroll 2
- 1 200 PP - Help 2 Enroll 2
- 150 PP - X-Team
- 650 PP - Commissions***

Titres atteints

- Q-Team
- X-Team
- Bronze
- Silver
- Peut-être supérieur

* 4 Ultimate Partner Kits ou 6 Advanced Partner Kits ou 12 Basic Partner Kits. Ou un mélange. Vous devez collecter 12 Enrollment Points. Un Ultimate Partner Kit représente 3 points, un Advanced Partner Kit représente 2 points et un Basic Partner Kit représente 1 point. Au moins 2 points d'inscription, sur un total de 12, doivent être placés à gauche ou à droite pour être valides.

** Pas d'ECB.

*** Team Commission, Cash Bonus, Enrollment Bonus potentiels, nouveaux Title Bonus.



Les Fast Start Bonuses de 60 et 90 jours sont majorés, voir le règlement de la campagne

The background features large, light blue, stylized letters 'C' and 'S' that are partially obscured by a white rectangular box. The 'C' is on the left and the 'S' is on the right, both rendered in a thick, rounded font style.

Plan de carrière Client

Votre voyage commence par nos tests de santé. C'est ainsi que nous vous ramenons, vous et le monde, vers l'équilibre.



Comment êtes-vous rémunéré pour vos Clients personnels?

Cash Bonus

Il existe deux types de Cash Bonuses : le Premier Cash Bonus et le Retail Cash Bonus (un pourcentage du prix hors taxes). Le Premier Cash Bonus vous est attribué lorsque vous vendez un Premier Kit Client à un nouveau Client ou un Client existant. Un Retail Cash Bonus vous est attribué lorsqu'un Client Retail achète un article (avec une valeur en Credits). La liste des prix Partner comprend à la fois des offres Premier Kit qui donnent un Cash Bonus et des articles qui génèrent un Retail Cash Bonus. Tous les Partners, y compris les membres Back Office Entrance, sont récompensés par un Cash Bonus de 10 %, qui peut aller jusqu'à 30 %.

Le bonus est calculé en fonction des commandes des Clients personnels (Clients directs et leurs Clients parrainés de deuxième génération, de troisième génération, etc.). Remarque : il s'agit des seuls bonus n'exigeant pas le statut de Partner actif.

Titre de carrière Client	Cash Bonus
Back Office Entrance, Q-Team, X-Team	10 %
A-Team	20 %
Pro-Team	25 %
Top-Team	30 %

Évolution dans le plan de carrière Client

Titre de Carrière Client	Points Clients	Personal Credit Volume (PCV)
Q-Team	4	20
X-Team	10	50
A-Team	25	125
Pro-Team	50	250
Top-Team	100	500
Top-Team 200	200	1 000
Top-Team 300 et plus	En ajoutant 100 Points Clients supplémentaires et 500 PCV, vous améliorerez votre titre Top-Team	

Commissions récurrentes

Lorsque vous construisez une base de Clients personnels, la Team Commission, le Monthly Customer Bonus sont les moyens par lesquels vous êtes payé pour les commandes récurrentes. Une fois votre Grace Period terminée, vous devez atteindre le niveau Q-Team pour obtenir ces bonus.

Team Commission

Chaque commande possède une valeur en Credits ; Credits qui seront ajoutés à la Team Commission chaque semaine. Vous serez ainsi payé 10 à 15 % sur les Credits hebdomadaires cumulés. Consultez la page 36 pour en savoir plus.

Programme de Récompenses Customer Care pour les Partenaires

Les zRewards sont attribués sur une base mensuelle pour développer une base de Clients. Votre solde zRewards est affiché dans le Partner Back-Office et peut être dépensé dans la boutique en ligne des produits Zinzino. Utilisez ces produits pour acquérir de nouveaux Clients ou récompenser des Clients existants. Les zRewards démarrent une fois X-Team actif.



Monthly Customer Bonus (MCB)

Ce bonus vous permet d'empocher les commissions Client résiduelles les plus importantes. Tandis que la Team Commission vous rémunère pour chaque commande, le MCB vous rémunère par tranches. Le MCB démarre une fois le rang A-Team actif.

Tableau récompenses de Clients personnels et bonus

	Monthly Customer Bonus (MCB)	zRewards
0 à 3 Clients	-	-
Q-Team	-	-
X-Team	-	50
A-Team	100 PP	100
Pro-Team	200 PP	100
Top-Team	400 PP	100
Top-Team 200	1 000 PP	100

Pour les titres supérieurs à Top-Team 200, consultez le résumé des revenus du Plan de Carrière Client (page 29).

One Time Bonuses : Clients personnels

Obtenez ces bonus le premier mois où vous atteignez chaque titre de Client respectif. Les bonus sont payés par versements mensuels. Si vous perdez la qualification, le bonus restant sera versé lorsque vous serez à nouveau admissible.

Titre	Credits (PCV)	Points Clients	Pay Points	Versements mensuels
A-Team	125	25	UPK Refund*	1
Pro-Team	250	50	500	10
Top-Team	500	100	10 000	25

* Voir les règles de campagne

Fast Start Bonuses Client

Titre	Credits*	Points Clients	Pay Points	Durée
Q-Team	20	4	100 PP	30 jours
X-Team	50	10	150 PP	120 jours

* Premier Kits sans ECB

Récapitulatif des revenus et des récompenses du Plan de Carrière Client

	Conditions requises			Commissions ponctuelles			Commissions récurrentes		Récompenses
	Points Clients	PCV	Cash Bonus	Fast Start	One-Time Bonus	Auto Order	Team Commission	Monthly Customer Bonus (MCB)	zRewards
Grace Period	-	-	10 %	-	-	-	10 à 15 %	-	-
Partner	-	-	10 %	-	-	-	-	-	-
Partner Q-Team	4	20	10 %	100 PP (Fast Start 30 jours)	-	Gratuit	10 à 15 %	-	-
Partner X-Team	10	50	10 %	150 PP (Fast Start 120 jours)	-	Gratuit	10 à 15 %	-	50
Partner A-Team	25	125	20 %	Éligible au UPK Refund (365 jours)	-	Gratuit	10 à 15 %	100 PP	100
Partner Pro-Team	50	250	25 %	-	500 PP (OTB 10 mois)	Gratuit	10 à 15 %	200 PP	100
Partner Top-Team	100	500	30 %	-	10 000 PP (OTB 25 mois)	Gratuit	10 à 15 %	400 PP	100
Top-Team 200	200	1 000	30 %	-	-	Gratuit	10 à 15 %	1 000 PP	100
Top-Team 300+	En ajoutant 100 Points Clients supplémentaires et 500 PCV, vous améliorerez votre titre Top-Team*		30 %	-	-	Gratuit	10 à 15 %	+500 PP*	100

* Pour chaque 100 Points Clients, vous obtenez 500 Pay Points additionnels.

Avantages de la qualification A-Team

RCB (Recurring Credits Bonus) est le premier bonus accordé au rang A-Team. Il fait la plus grande différence dans votre carrière, car il double les Credits générés par chaque commande récurrente, que ce soit la vôtre ou celle de votre équipe.

Étudiez attentivement le tableau ci-dessous pour voir en quoi se qualifier A-Team et RCB contribue à augmenter vos revenus. Dans cet exemple, le bonus vous permet d'obtenir 350 PP supplémentaires.

Exemple	Clients personnels	Team Customers	Credits par Client	Credits totaux	Team Commission de 10 %	zPhone	Titre	Revenu total
Sans RCB	24	380	4	1 616	150	-	Gold	150 PP
Avec RCB	25	380	8	3 240	300	200	Executive	500 PP

A large, light-colored number '34' is centered in the background of the slide. The number is composed of thick, rounded strokes. The '3' is on the left and the '4' is on the right. The background is a solid, light pinkish-red color.

Plan de Carrière Partner



« Ce qui compte, ce n'est pas tant ce que vous connaissez, mais qui vous connaissez »

Enrollment Incentive Program

Pour chaque nouveau Partner que vous inscrivez et qualifiez, vous pouvez gagner jusqu'à 300 Pay Points et recevoir des récompenses exceptionnelles. Lorsque vous aidez vos nouveaux Partners à passer en Q-Team, X-Team et A-Team en 365 jours, vous gagnez et ils gagnent. Les Credits sont accumulés grâce aux commandes Personal Partner Kit et à la vente de Premier Kits à leurs Clients personnels.

Période à partir de l'inscription	Clients Premier	Credits (ECB compris)	Pay Points
365 jours	1	150	50 PP
365 jours	4	300	50 PP
365 jours	10	600	100 PP
365 jours	25	900	100 PP

Lifetime Awards pour Enrollment personnel

Vous obtenez 1 point pour chaque Partner inscrit par vos soins et pour lequel vous obtenez le premier bonus dans le cadre du Enrollment Incentive Program. Chaque récompense ne peut être obtenue qu'une seule fois.

Nb. de Partners	Récompenses	Ce que vous recevez une seule fois lorsque vous êtes qualifié
5		Billet gratuit à l'Annual Event* Annual Leadership Day inclus
10		Bon de 1 000 PP en vêtements de sport Zinzino et produits Zinzino au prix de détail
15		Stylo gravé MontBlanc
30		Expérience VIP à l'Annual Event* Séjour de 3 nuits à l'hôtel, traitement VIP et de succulents déjeuners et dîners
50		Visite de Zinzino à Göteborg Ce séjour comprend trois nuitées d'hôtel exclusives, 500 euros pour les vols et un rendez-vous inoubliable avec les fondateurs de l'entreprise et toute l'équipe. Organisé une fois par an
100		Moment de célébration – 10 000 PP
500		Moment de célébration – Temple de la renommée !

* Conditions à remplir 30 jours avant le prochain Annual Event. Si cet objectif est atteint plus tard, la récompense peut être utilisée pour l'Annual Event de l'année suivante.

Mentor Matching Bonus

Le Mentor Matching Bonus de 5 à 25 % s'applique à la Team Commission de tous les Partners que vous parrainez personnellement. Il est versé dans le cadre du cycle de commission hebdomadaire. Ce bonus ne peut pas dépasser le total de votre Team Commission hebdomadaire. À partir du niveau 6, vous pouvez associer ce que vous gagnez avec votre Team Commission hebdomadaire à chaque génération de Mentor Matching bonus. Pour continuer à recevoir le Mentor Matching bonus, vous devez rester actif chaque mois. Une compression dynamique sera appliquée si vous ne remplissez pas les conditions requises pour bénéficier du Mentor Matching Bonus. Cela signifie qu'il sera automatiquement reversé à la première Upline d'Affiliation éligible au Mentor Matching Bonus, qui est basé sur le pourcentage auquel ils sont éligibles. Dès que vous êtes de nouveau éligible au bonus, celui-ci vous sera reversé.

Niveau	Affiliés à titre personnel	Titre des affiliés	Pourcentage					
			1	2	3	4	5	6
1	2	Bronze	5 %					
2	4	Silver	10 %					
3	6	Gold	15 %					
4	8	Executive	20 %					
5	10	Platinum	25 %					
6	12	Diamond	25 %	10 %				
7	14	Diamond	25 %	10 %	10%			
8	16	Diamond	25 %	10 %	10 %	10 %		
9	18	Diamond	25 %	10 %	10 %	10 %	10 %	
10	20	Diamond	25 %	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %

Exemple :

Si vous avez inscrit personnellement 2 Bronze, 4 Silver et 2 Executive vous recevrez 10 % sur tous les Partners inscrits. Si, en plus, vous disposez de 2 Silver pour lesquels vous êtes rémunéré(e) par compression dynamique, vous récupérez 10 % de ces derniers.

Team Commission

Vous pouvez gagner 10 à 15 % de vos Credits (WCV) en Team Commission chaque semaine dans chacun de vos Income Centers (IC) sur le volume avec un équilibre de 2:1 entre vos équipes par Income Center. Les Active Partners de Zinzino commencent avec 10 %. Ce tableau montre comment vos Balanced Team Credits sont calculés et convertis en Pay Points.

10 %						15 %							
Balanced Credits/IC	500	1 000	1 500	2 000	2 500	3 000	4 000	5 000	6 000	7 000	8 000	9 000	10 000
Pay Points	50	100	150	200	250	450	600	750	900	1 050	1 200	1 350	1 500

Si vous atteignez plus de 10 000 Credits, vous pouvez bénéficier d'une commission sur le volume.

Volume Commission

1 à 4 % du WCV payé chaque semaine, selon le volume réalisé entre vos équipes (2:1) dans un Income Center.

Titre	%	Plafond hebdomadaire en Pay Points
Director	1 %	1 000 PP
Crown	1,5 %	2 000 PP
Royal Crown	1,75 %	3 000 PP
Black Crown	2 %	5 000 PP
Ambassador	2,25 %	8 000 PP
Royal Ambassador	2,5 %	10 000 PP
Black Ambassador	2,75 %	12 000 PP
President	3 %	14 000 PP
Elite President	3,5 %	16 000 PP
Global President	4 %	20 000 PP
1 Star Global President	4 %	30 000 PP
2 Star Global President	4 %	40 000 PP

Pour chaque nouvelle étoile, vous augmentez votre Volume Commission hebdomadaire de 10 000 Pay Points par Income Center.

Customer Acquisition Bonus (CAB)

Touchez le CAB sur les ventes de nouveaux Premier Kits Clients et de nouveaux produits de Partners Kits. Le CAB ne peut provenir que d'un seul Income Center par cycle de commission hebdomadaire.

CAB	Credits de gauche	Credits de droite	Pay Points cumulés	Pay Points totaux	PP max/titre
Mini	200	200		50 PP	Bronze - Director
Petit	500	500	+150	200 PP	
Moyen	1 500	1 500	+200	400 PP	
Grand	3 500	3 500	+200	600 PP	
XL	7 500	7 500	+400	1 000 PP	
XXL	15 000	15 000	+500	1 500 PP	
3XL	35 000	35 000	+1 500	3 000 PP	Crown - Black Crown
4XL	75 000	75 000	+1 500	4 500 PP	Ambassador - Black Ambassador
5XL	150 000	150 000	+1 500	6 000 PP	President et au-dessus



Tableau des gains potentiels		Tous les titres	Director	Crown	Royal Crown	Black Crown	Ambassador	Royal Ambassador	Black Ambassador	President	Elite President	Global President	1 Star Global President
Team Commission	IC1	0 à 2 999 Cr	10 %										
		3 000 à 10 000 Cr	15 %										
	IC2	PP max/semaine	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500
				IC3	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500
IC4												1 500	
Volume Commission	IC1	+10 000 Cr PP max/semaine	1 %	1 500	1,75 %	2 %	2,25 %	2,5 %	2,75 %	3 %	3,5 %	4 %	4 %
				1 000	3 000	5 000	8 000	10 000	14 000	16 000	20 000	30 000	
	IC2			8 000	8 000	8 000	8 000	10 000	12 000	14 000	16 000	20 000	30 000
				IC3	14 000	14 000	14 000	14 000	16 000	16 000	20 000	20 000	30 000
IC4												30 000	
Accélérateur de CAB	IC1	PP max/semaine *Nouveau volume uniquement	1 500	3 000	3 000	3 000	4 500	4 500	4 500	6 000	6 000	6 000	6 000
				14 000	14 000	14 000	16 000	18 000	21 500	23 500	27 500	27 500	37 500
IC multiple total				23 500	27 500	31 500	52 500	58 500	70 500	132 000			

Synthèse hebdomadaire basée sur 1 IC et les IC multiples

IC simple total	PP max/semaine	3 000	4 000	6 500	7 500	9 500	14 000	16 000	18 000	21 500	23 500	27 500	37 500
IC multiple total	PP max/semaine						23 500	27 500	31 500	52 500	58 500	70 500	132 000

Synthèse mensuelle basée sur 1 IC et les IC multiples

IC simple total	PP max/mois	12 990	17 320	28 145	32 475	41 135	60 620	69 280	77 940	93 095	101 755	119 075	162 375
IC multiple total	PP max/mois						101 755	119 075	136 395	227 325	253 305	305 265	571 560

Les revenus présentés dans ce document ne sont pas nécessairement représentatifs des revenus que peut gagner ou gagnera un Zinzino Partner en participant au plan de rémunération Zinzino. Ces chiffres ne doivent pas être considérés comme des garanties ou des projections de revenus ni de bénéfices réels. Toute déclaration ou garantie de revenus serait trompeuse. Le succès avec Zinzino résulte uniquement de la réussite des efforts de vente, qui nécessitent un travail acharné, de l'assiduité et du leadership. Vos résultats dépendront de l'efficacité avec laquelle vous mettrez ces qualités à votre service.



Titres One-Time Bonuses

Vous pouvez gagner jusqu'à 3 One Time Bonuses par titre

- ① Vous vous qualifiez le premier mois où vous atteignez le titre correspondant (ou un titre plus élevé).
- ② Vous vous qualifiez lorsque le nombre équilibré de Points Clients est atteint (équilibre 2:1, pas plus de 2 parts peuvent provenir de votre équipe la plus grande).
- ③ Vous vous qualifiez lorsque la structure équilibrée est atteinte (Enrollment Lines Rank gauche et droite).

Vous devez être actif au rang correspondant pour être payé. Ce bonus est versé sur une période de 4 à 10 mois. Si vous perdez la qualification, la partie restante du bonus sera versée lorsque vous serez à nouveau éligible. Ce bonus est versé dans le cadre du cycle de commission mensuel.

Délai	OTB par titre	Critères du 1er One Time Bonus			Critères du 2e One Time Bonus			Critères du 3e One Time Bonus			Calendrier de paiement par bonus		
		Credits (2:1) Balance	PCP	Pay Points	T-Balance	PCP	Pay Points	Enrollment Lines Rank G/D	PCP	Pay Points	Nb. de mois paiement du bonus	Pay Points par mois	Pay Points totaux*
12 premiers mois complets	Bronze	375	4	50	50	25	50	Bronze	4	50	4	12,5	150
	Silver	750	4	100	100	25	100	Silver	4	100	4	25	300
	Gold	1 500	4	200	200	25	200	Gold	4	200	4	50	600
	Executive	3 000	10	400	400	25	400	Executive	10	400	4	100	1 200
	Platinum	6 000	10	800	800	25	800	Platinum	10	800	4	200	2 400
Illimité dans le temps	Diamond	12 000	10	1 500	1 500	25	1 500	Diamond	10	1 500	5	300	4 500
	Director	24 000	25	2 500	3 000	25	2 500	Director	25	2 500	5	500	7 500
	Crown	48 000	25	4 000	6 000	25	4 000	Crown	25	4 000	10	400	12 000
	Royal Crown	80 000	25	6 000	10 000	25	6 000	Royal Crown	25	6 000	10	600	18 000
	Black Crown	130 000	25	8 000	15 000	25	8 000	Black Crown	25	8 000	10	800	24 000
	Ambassador	150 000	25	10 000	20 000	25	10 000	Ambassador	25	10 000	10	1 000	30 000
	Royal Ambassador	200 000	25	12 500	25 000	25	12 500	Royal Ambassador	25	12 500	10	1 250	37 500
	Black Ambassador	250 000	25	15 000	30 000	25	15 000	Black Ambassador	25	15 000	10	1 500	45 000
President	300 000	25	40 000	35 000	25	40 000	President	25	40 000	10	4 000	120 000	

* Total des 3 bonus obtenus.

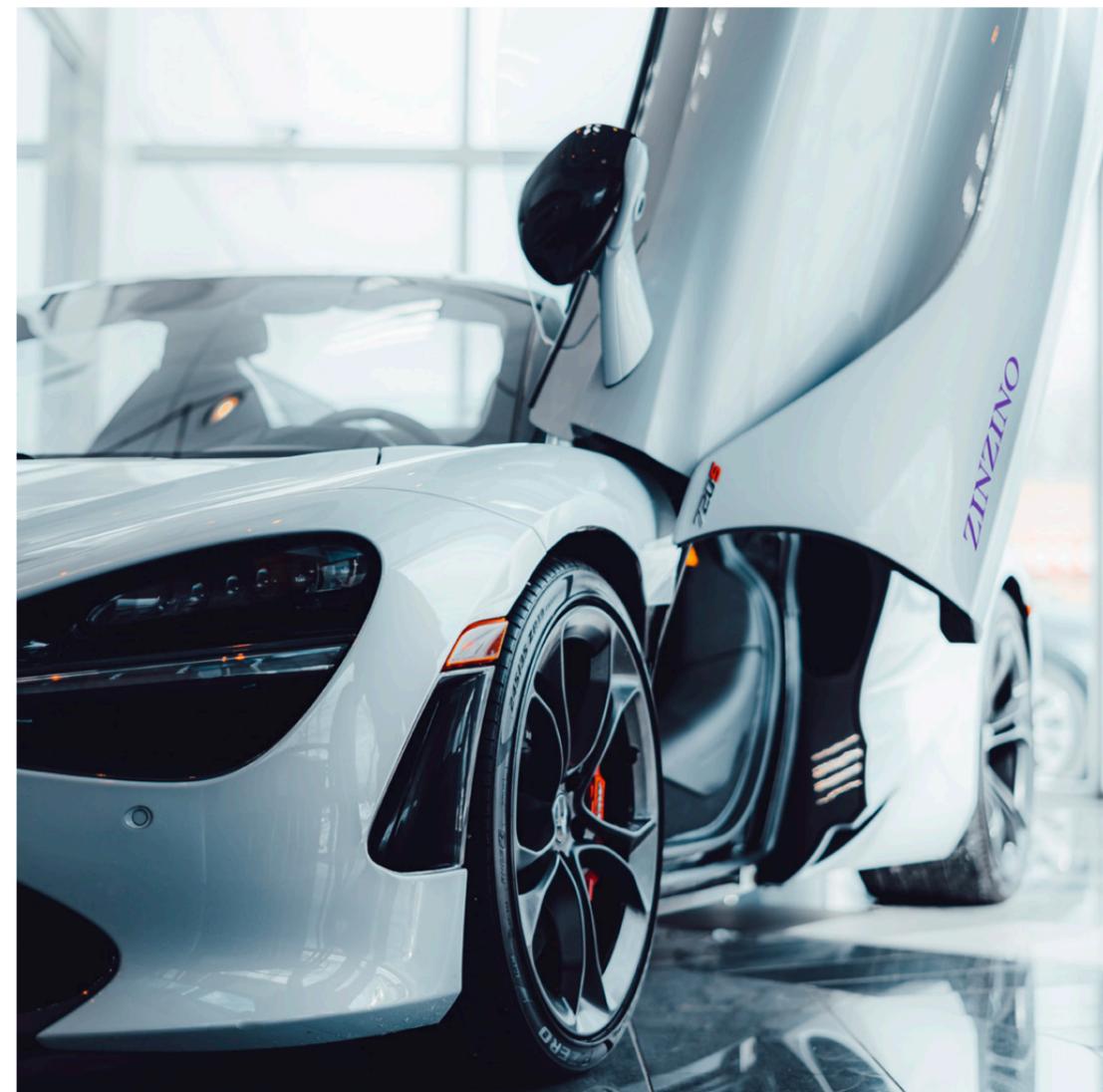
zPhone Bonus

En tant que membre actif Executive ou supérieur, vous percevrez le zPhone Bonus de 200 Pay Points. Ce bonus est versé dans le cadre du cycle de commission mensuel.

zCar Bonus

En tant que membre actif Diamond (ou supérieur), vous bénéficiez du zCar Bonus de 1 000 Pay Points. Ce bonus est versé dans le cadre du cycle de commission mensuel.

	Pay Points	Executive et au-dessus	Diamond et au-dessus
zPhone	200	✓	✓
zCar	1 000		✓



Titres de Partner

Chez Zinzino, il existe plusieurs niveaux de Recognition, chacun avec son propre titre et bonus. Les bonus augmentent à chaque niveau atteint. Vous pouvez toujours gagner le bonus à votre niveau et en dessous.

Back Office Entrance

Le démarrage en tant Zinzino Partner est gratuit (Back Office Entrance/Sales Rep). Vous pouvez percevoir des bénéfices sur les ventes ainsi que des Cash Bonuses.

Partner

Vous pouvez percevoir des bénéfices au détail et des Cash Bonuses. Si vous vous inscrivez avec un kit Partner, vous activez la Grace Period.

Grace Period

Le mois où vous commencez, ainsi que les quatre mois civils suivants, constituent votre Grace Period pour apprendre, gagner de l'argent et trouver l'équilibre. Vous devenez Active Partner lorsque vous disposez de 10 Credits mensuels provenant de votre Auto Order ou de vos clients. En vous inscrivant avec un Partner Kit, vous activez ECB (Enrollment Credit Bonus) pour vos Credits boostés (x2 pour tous les nouveaux kits). L'ensemble du Plan de Rémunération vous est ouvert pendant cette période sans aucune exigence supplémentaire. Veillez à recueillir quelques clients pour obtenir votre Zinzino Auto Order et complétez le plan Fast Start.

Active Partner

À partir du 5e mois civil, vous devez obtenir chaque mois quatre Points Clients en plus des 20 Credits provenant des commandes de Clients personnels et de vos propres commandes de produits. Les Active Partner peuvent accumuler des Credits dans ce que l'on appelle Banking. Outre les bénéfices au détail et les Cash Bonuses, l'ensemble du Plan de Rémunération vous est ouvert. Cependant, la plupart de vos bonus proviendront du Enrollment Incentive Program et des bonus Client, comme Q-Team, X-Team, A-Team, etc. Assurez-vous de conserver votre Zinzino AutoOrder gratuit.

Titres de Team Partner : Bronze à Black Crown

Titre de Partner	MCV	PCV	Point Client Personnel (PCP)
Bronze	375	20	4
Silver	750	20	4
Gold	1 500	20	4
Executive	3 000	50	10
Platinum	6 000	50	10
Diamond	12 000	50	10
Director	24 000	125	25
Crown	48 000	125	25
Royal Crown	80 000	125	25
Black Crown	130 000	125	25



Bronze

Lorsque vous atteignez 4 clients (Q-Team) et que vous disposez de 375 Credits en équilibre par mois civil, vous devenez membre Bronze. Pour obtenir 375 Credits, votre équipe doit comporter environ 50 Clients. Il existe 3 One-Time Bonuses potentiels que vous pouvez gagner en tant que membre Bronze, chacun valant 50 Pay Points. L'objectif est désormais axé sur la duplication par le biais de nouveaux Partners et sur l'augmentation de votre base de Clients. ECB est conservé après la Grace Period lorsque vous restez actif en tant que membre X-Team. Commencez à développer votre Team Commission, qui peut atteindre jusqu'à 1 500 Pay Points par semaine par Income Center avec 10 000 Credits en équilibre.



Silver

Lorsque vous atteignez 4 clients (Q-Team) et que vous disposez de 750 Credits en équilibre par mois civil, vous devenez membre Silver. Pour obtenir 750 Credits, votre équipe doit comporter environ 100 Clients. Il existe 3 One-Time Bonuses potentiels que vous pouvez gagner en tant que membre Silver, chacun valant 100 Pay Points. Outre ECB que vous atteindrez en tant que membre X-Team, vous bénéficierez de nombreux avantages en atteignant le rang A-Team pour gagner 100 Pay Points en commissions Clients récurrentes chaque mois, ainsi qu'en obtenant RCB (Recurring Credit Bonus), qui double les Credits sur toutes les commandes récurrentes de votre équipe, si bien que vous doublez vos commissions récurrentes, tout en facilitant l'accès au rang suivant.



Gold

Lorsque vous atteignez 4 clients (Q-Team) et que vous disposez de 1500 Credits en équilibre par mois civil, vous devenez membre Gold. Pour obtenir 1 500 Credits, votre équipe doit comporter environ 200 Clients. Il existe 3 One-Time Bonuses potentiels que vous pouvez gagner en tant que membre Gold, chacun valant 200 Pay Points. Il est temps de commencer à planifier votre premier CAB (Customer Acquisition Bonus). Le petit CAB requiert l'ajout de 500 Credits de kit dans l'équipe de gauche et 500 Credits dans l'équipe de droite en une semaine, ce qui peut vous rapporter 200 Pay Points en plus de tous vos autres bonus par semaine où il est atteint. Le bonus CAB peut atteindre jusqu'à 6 000 Pay Points par semaine.



Executive

Lorsque vous atteignez 10 clients (X-Team) et que vous disposez de 3000 Credits en équilibre par mois civil, vous devenez membre Executive. Pour obtenir 3 000 Credits, votre équipe doit comporter environ 400 Clients. Il existe 3 One-Time Bonuses potentiels que vous pouvez gagner en tant que membre Executive, chacun valant 400 Pay Points. En tant que membre Executive et supérieur actif, vous bénéficiez du zPhone bonus de 200 Pay Points tous les mois.



Platinum

Lorsque vous atteignez 10 clients (X-Team) et que vous disposez de 6 000 Credits en équilibre par mois civil, vous devenez membre Platinum. Pour obtenir 6 000 Credits, votre équipe doit comporter environ 800 Clients. Il existe 3 One-Time Bonuses potentiels que vous pouvez gagner en tant que membre Platinum, chacun valant 800 Pay Points. Chaque semaine, vous devez accroître votre Team Commission de 10 à 15 %, ce qui est possible lorsque vous atteignez 3 000 Credits par semaine.



Crown

Lorsque vous atteignez 25 clients (A-Team) et que vous disposez de 48 000 Credits en équilibre par mois civil, vous devenez membre Crown. Pour obtenir 48 000 Credits, votre équipe doit comporter environ 6 000 Clients. Il existe 3 One-Time Bonuses potentiels que vous pouvez gagner en tant que membre Crown, chacun valant 4 000 Pay Points. Vous pouvez bénéficier d'une commission sur volume de 1,5 % allant jusqu'à 2 000 Pay Points par semaine par Income Center. Le Mentor Matching Bonus augmente avec le nombre de Partners personnellement inscrits atteignant un titre plus élevé. Avec 10 membres Platinum inscrits personnellement, vous atteindrez 25 % du Mentor Matching Bonus.



Diamond

Lorsque vous atteignez 10 clients (X-Team) et que vous disposez de 12 000 Credits en équilibre par mois civil, vous devenez membre Diamond. Pour obtenir 12 000 Credits, votre équipe doit comporter environ 1 500 Clients. Il existe 3 One-Time Bonuses potentiels que vous pouvez gagner en tant que membre Diamond, chacun valant 1 500 Pay Points. En tant que membre actif Diamond (ou supérieur), vous bénéficiez du zCar bonus de 1 000 Pay Points tous les mois.



Royal Crown

Lorsque vous atteignez 25 clients (A-Team) et que vous disposez de 80 000 Credits en équilibre par mois civil, vous devenez membre Royal Crown. Pour obtenir 80 000 Credits, votre équipe doit comporter environ 10 000 Clients. Il existe 3 One-Time Bonuses potentiels que vous pouvez gagner en tant que membre Royal Crown, chacun valant 6 000 Pay Points. Vous pouvez bénéficier d'un Volume Bonus de 1,75 % allant jusqu'à 3 000 Pay Points par semaine par Income Center. Tirez profit de nouveaux revenus en atteignant un CAB Medium, Large, XL ou plus grand.



Director

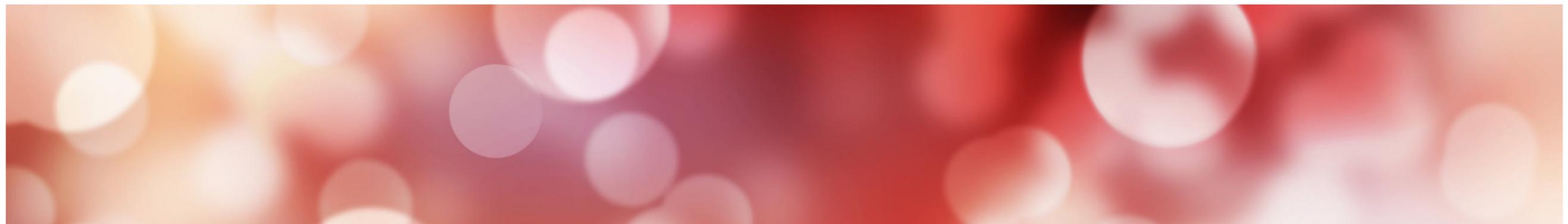
Lorsque vous atteignez 25 clients (A-Team) et que vous disposez de 24 000 Credits en équilibre par mois civil, vous devenez membre Director. Pour obtenir 24 000 Credits, votre équipe doit comporter environ 3 000 Clients. Il existe 3 One-Time Bonuses potentiels que vous pouvez gagner en tant que membre Director, chacun valant 2 500 Pay Points. Vous pouvez bénéficier d'une commission sur volume de 1 % allant jusqu'à 1 000 Pay Points par semaine par Income Center. En tant que nouveau Director, vous pouvez prétendre à un Director Trip.*

* Voir les règles de la campagne Director Trip



Black Crown

Lorsque vous atteignez 25 clients (A-Team) et que vous disposez de 130 000 Credits en équilibre par mois civil, vous devenez membre Black Crown. Pour obtenir 130 000 Credits, votre équipe doit comporter environ 15 000 Clients. Il existe 3 One-Time Bonuses potentiels que vous pouvez gagner en tant que membre Black Crown, chacun valant 8 000 Pay Points. Vous pouvez bénéficier d'un Volume Bonus de 2 % allant jusqu'à 5 000 Pay Points par semaine par Income Center. Il est temps d'augmenter vos revenus en multipliant les Income Centers.



Titres de Team Partner : Ambassador – 2 Star Global President et supérieur

Titre de Partner	PCV	Points Clients personnels	MCV	Évolution du titre avec plusieurs IC	Évolution du titre IC unique avec multiples lignes d'inscription
Ambassador	125	25	150 000 MCV + 3 lignes avec 10 000 MCV	IC 1 = 150 000 MCV IC 2 = 30 000 MCV	IC 1 = 150 000 MCV avec 10 000 MCV dans 3 lignes d'inscription distinctes
Royal Ambassador	125	25	200 000 MCV + 3 lignes avec 20 000 MCV	IC 1 = 200 000 MCV IC 2 = 60 000 MCV	IC 1 = 200 000 MCV avec 20 000 MCV dans 3 lignes d'inscription distinctes
Black Ambassador	125	25	250 000 MCV + 3 lignes avec 30 000 MCV	IC 1 = 250 000 MCV IC 2 = 90 000 MCV	IC 1 = 250 000 MCV avec 30 000 MCV dans 3 lignes d'inscription distinctes
President	125	25	300 000 MCV + 3 et 4 lignes avec 40 000 MCV	IC 1 = 300 000 MCV IC 2 = 120 000 MCV IC 3 = 120 000 MCV	IC 1 = 300 000 MCV avec 40 000 MCV dans 4 lignes d'inscription distinctes
Elite President	125	25	500 000 MCV + 3 et 4 lignes avec 80 000 MCV	IC 1 = 500 000 MCV IC 2 = 240 000 MCV IC 3 = 240 000 MCV	IC 1 = 500 000 MCV avec 80 000 MCV dans 4 lignes d'inscription distinctes
Global President	125	25	1 000 000 MCV + 3 et 4 lignes avec 130 000 MCV	IC 1 = 1 000 000 MCV IC 2 = 390 000 MCV IC 3 = 390 000 MCV	IC 1 = 1 000 000 MCV avec 130 000 MCV dans 4 lignes d'inscription distinctes
1 Star Global President	125	25	2 000 000 MCV + 3, 4 et 5 lignes avec 130 000 MCV	IC 1 = 2 000 000 MCV IC 2 = 390 000 MCV IC 3 = 390 000 MCV	IC 1 = 2 000 000 MCV avec 130 000 MCV dans 5 lignes d'inscription distinctes
2 Star Global President et supérieur	Réunir 1 000 000 MCV dans l'IC 1 et disposer d'un autre IC comportant 390 000 MCV ou d'une autre ligne d'inscription avec 130 000 MCV permet de prétendre à une étoile supplémentaire de titre de Global President				

Notre logiciel de calcul des commissions évalue toutes vos qualifications en matière de Binary Tree et d'Enrollment Tree afin de vous attribuer le rang le plus élevé possible. De cette façon, vous pouvez développer votre stratégie vers le rang le plus élevé que vous souhaitez atteindre.



Bonus rémunérés en actions

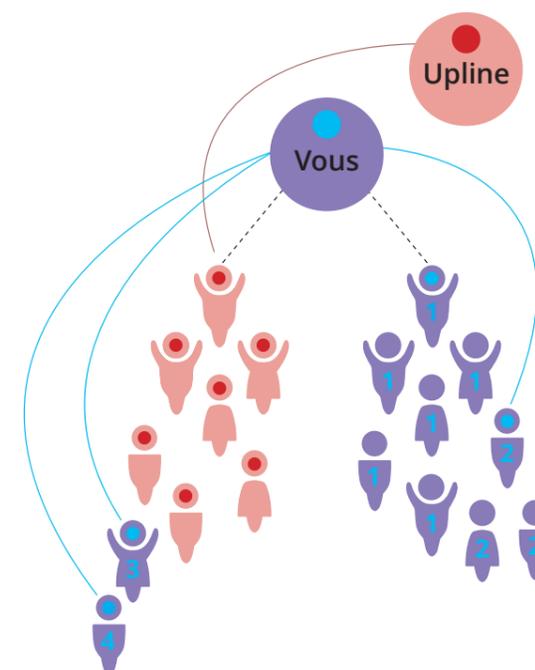
Titre	Pay Point Bonus rémunérés en actions
President	200,000 PP
Elite President	300,000 PP
Global President	500,000 PP
1 Star Global President	1,000,000 PP
et chaque rang supérieur	1,000,000 PP

Règles : Vous devez atteindre le rang correspondant au bonus entre le 1er janvier et le 31 décembre de l'année de qualification, et conserver le rang 1 inférieur entre le 1er janvier et le 30 mars de l'année suivante pour gagner le bonus.

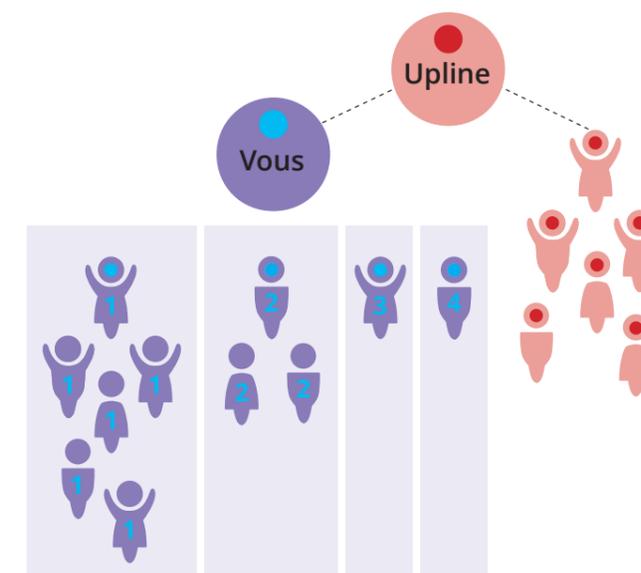
Le nombre d'actions rémunérées est basé sur le cours moyen des actions en février de l'année qui suit la qualification. Le paiement de la prime sera approuvé par l'assemblée générale en mai et les actions seront livrées en septembre.

Les actions seront soumises à un délai de blocage de 6 mois, ou au délai de blocage imposé par les autorités fiscales de votre pays de résidence.

Retombée*



Lignes d'inscription



* Il y a retombée lorsqu'une Upline inscrit un Partner dans votre Binary Tree.

Ambassador

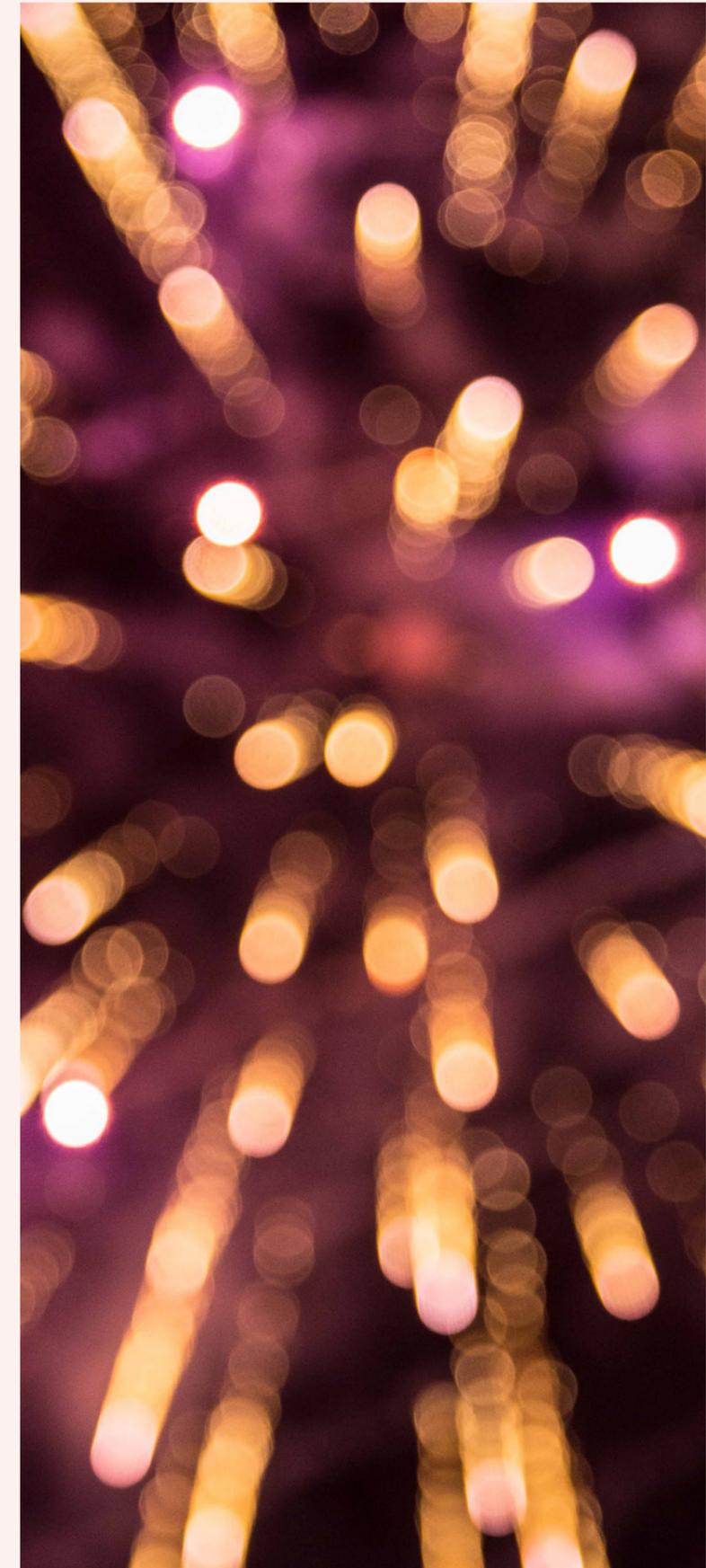
Pour devenir membre Ambassador, il vous faut atteindre 25 clients (A-Team) et deux Income Centers avec au minimum 10 000 Credits par équipe et 150 000 Credits en équilibre (001) par mois civil. Vous pouvez également vous qualifier avec 3 lignes d'inscription, chacune avec 10 000 Credits et un volume total de 150 000 Credits (001) par mois civil. Pour obtenir 150 000 Credits, votre équipe doit comporter environ 20 000 Clients. Il existe 3 One-Time Bonuses potentiels que vous pouvez gagner en tant que membre Ambassador, chacun valant 10 000 Pay Points. Vous pouvez bénéficier d'un Volume Bonus de 2,25 % allant jusqu'à 8 000 Pay Points par semaine par Income Center.

Royal Ambassador

Pour devenir membre Royal Ambassador, il vous faut atteindre 25 clients (A-Team) et deux Income Centers avec au minimum 20 000 Credits par équipe et 200 000 Credits en équilibre (001) par mois civil. Vous pouvez également vous qualifier avec 3 lignes d'inscription, chacune avec 20 000 Credits et un volume total de 200 000 Credits (001) par mois civil. Pour obtenir 200 000 Credits, votre équipe doit comporter environ 25 000 Clients. Il existe 3 One-Time Bonuses potentiels que vous pouvez gagner en tant que membre Royal Ambassador, chacun valant 12 500 Pay Points. Vous pouvez bénéficier d'une commission sur volume de 2,5 % allant jusqu'à 10 000 Pay Points par semaine par Income Center.

Black Ambassador

Pour devenir membre Black Ambassador, il vous faut atteindre 25 clients (A-Team) et deux Income Centers avec au minimum 30 000 Credits par équipe et 250 000 Credits en équilibre (001) par mois civil. Vous pouvez également vous qualifier avec 3 lignes d'inscription, chacune avec 30 000 Credits et un volume total de 250 000 Credits (001) par mois civil. Pour obtenir 250 000 Credits, votre équipe doit comporter environ 30 000 Clients. Il existe 3 One-Time Bonuses potentiels que vous pouvez gagner en tant que membre Black Ambassador, chacun valant 15 000 Pay Points. Vous pouvez bénéficier d'une commission sur volume de 2,75 % allant jusqu'à 12 000 Pay Points par semaine par Income Center.



President

Pour devenir membre President, il vous faut atteindre 25 clients (A-Team) et trois Income Centers avec au minimum 40 000 Credits par équipe et 300 000 Credits en équilibre (001) par mois civil. Vous pouvez également vous qualifier avec 4 lignes d'inscription, chacune avec 40 000 Credits et un volume total de 300 000 Credits (001) par mois civil. Pour obtenir 300 000 Credits, votre équipe doit comporter environ 35 000 Clients. Il existe 3 One-Time Bonuses potentiels que vous pouvez gagner en tant que membre President, chacun valant 40 000 Pay Points. Vous pouvez bénéficier d'une commission sur volume de 3 % allant jusqu'à 14 000 Pay Points par semaine par Income Center.

Elite President

Pour devenir membre Elite President, il vous faut atteindre 25 clients (A-Team) et trois Income Centers avec au minimum 80 000 Credits par équipe et 500 000 Credits en équilibre (001) par mois civil. Vous pouvez également vous qualifier avec 4 lignes d'inscription, chacune avec 80 000 Credits et un volume total de 500 000 Credits (001) par mois civil. Vous pouvez bénéficier d'une commission sur volume de 3,5 % allant jusqu'à 16 000 Pay Points par semaine par Income Center.

Global President

Pour devenir membre Global President, il vous faut atteindre 25 clients (A-Team) et trois Income Centers avec au minimum 130 000 Credits par équipe et 1 000 000 de Credits en équilibre (001) par mois civil. Vous pouvez également vous qualifier avec 4 lignes d'inscription, chacune avec 130 000 Credits et un volume total de 1 000 000 Credits (001) par mois civil. Vous pouvez bénéficier d'une commission sur volume de 4 % allant jusqu'à 20 000 Pay Points par semaine par Income Center.

1 Star Global President

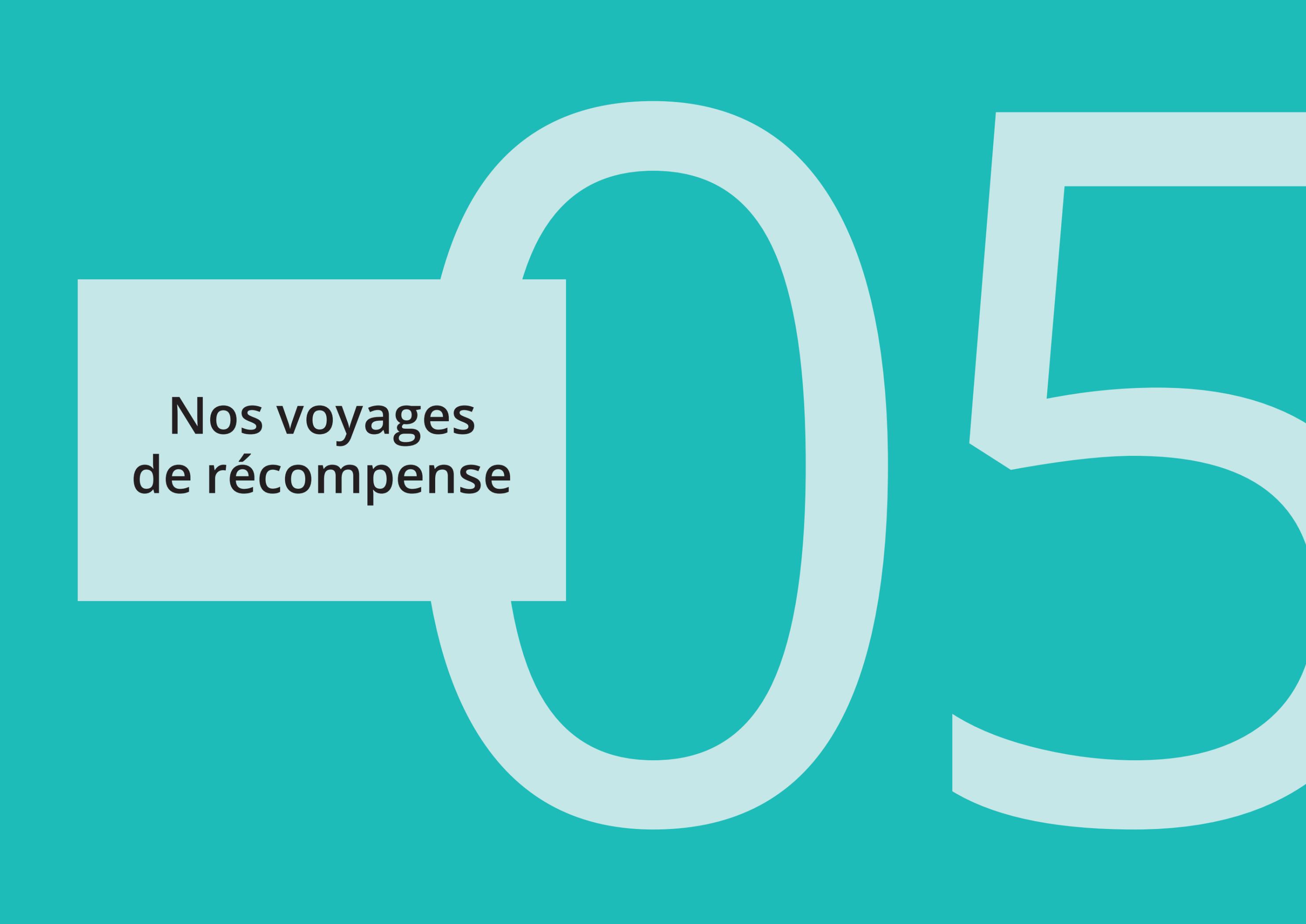
Pour devenir membre 1 Star Global President, il vous faut atteindre 25 clients (A-Team) et quatre Income Centers avec au minimum 130 000 Credits par équipe et 2 000 000 de Credits en équilibre (001) par mois civil. Vous pouvez également vous qualifier avec 5 lignes d'inscription, chacune avec 130 000 Credits et un volume total de 2 000 000 Credits (001) par mois civil. Vous pouvez bénéficier d'une commission sur volume de 4 % allant jusqu'à 30 000 Pay Points par semaine par Income Center. En outre, vous obtiendrez un Infinity Bonus de 0,5 % sur le volume total des commandes n'entrant pas dans le cadre des majorations salariales liées à la Team Commission et la commission sur volume.

2 Star Global President

Pour devenir membre 2 Star Global President, il vous faut atteindre 25 clients (A-Team) et cinq Income Centers avec au minimum 130 000 Credits par équipe et 3 000 000 de Credits en équilibre (001) par mois civil. Vous pouvez également vous qualifier avec 6 lignes d'inscription, chacune avec 130 000 Credits et un volume total de 3 000 000 Credits (001) par mois civil. Vous pouvez bénéficier d'une commission sur volume de 4 % allant jusqu'à 40 000 Pay Points par semaine par Income Center. En outre, vous obtiendrez un Infinity Bonus de 0,5 % sur le volume total des commandes n'entrant pas dans le cadre des majorations salariales liées à la Team Commission et la commission sur volume.

Désormais, vous pouvez ajouter des étoiles à votre titre et atteindre un niveau encore plus élevé ! Vous recevrez une étoile supplémentaire pour chaque nouveau Income Center obtenu avec au moins 130 000 Credits dans chaque équipe ou ligne d'inscription et 1 000 000 de Credits en équilibre (001 Income Center) par mois civil. Pour chaque nouvelle étoile, vous augmentez votre commission sur volume hebdomadaire de 10 000 Pay Points par Income Center.





**Nos voyages
de récompense**

« Un voyage de mille lieues
commence toujours par un
premier pas »

Lao Tseu



Director Trip

Zinzino propose un voyage de formation annuel appelé Director Trip. Nous vous proposons un séjour dans un lieu exclusif et luxueux où vous allez avoir une possibilité d'apprendre auprès des intervenants de renom et d'être formés par les meilleurs, dans un cadre inspirant.



Comment prétendre au Director Trip ?



Prochaine destination du Director Trip



Vidéos du précédent Director Trip

Ambassador Trip

Chaque année, Zinzino offre à tous ses Ambassadors actifs une expérience 5 étoiles dans divers lieux à travers l'Europe. Nous avons déjà proposé un séjour dans la somptueuse ville de Monaco, nous avons fait du jet-ski à Palma et dégusté un menu de sept plats sur une plage de la Côte d'Azur.



Comment se qualifier pour l'Ambassador Trip ?



Prochaine destination de l'Ambassador Trip



Vidéos du précédent Ambassador Trip



**Glossaire
Zinzino**

Date limite d'activation : un Partner doit se qualifier avant la fin du mois civil pour être actif le mois civil suivant. La date limite est fixée au dernier jour du mois à minuit HEC.

Client actif : Client qui a passé une commande générant au moins 1,25 Cr au cours des 90 derniers jours.

Partner actif : accumule les transactions et perçoit des commissions sur le volume de toute l'équipe.

Commande Auto Order : 1 produit + un Test Kit après 4e commande + accès à l'application GoCore = 10 Credits.

Back Office Entrance (représentant) : c'est gratuit, et vous pouvez gagner le Cash Bonus et les bénéfices de la vente au détail.

Binary Line/Binary Tree : tous vos Partners parrainés personnellement et leurs multiples générations de clients, ainsi que tous les Partners des rangs inférieurs dans votre Binary Tree découlant d'une Upline et ses diverses générations de clients.

Credits

Credits : chaque produit Zinzino se voit attribuer une valeur en « Credits » normalisée pour l'ensemble des pays et des devises. Zinzino utilise les Credits comme devise interne pour déterminer l'éligibilité au programme Z4F ainsi que pour calculer les commissions et bonus du Plan de Rémunération.

Credits en équilibre 2:1 : nombre de Credits basé sur le solde entre votre équipe de gauche et celle de droite. Le ratio des Credits commence à 50/50. Toutefois, un maximum de deux parties de vos Credits de qualification peuvent provenir de l'équipe la plus grande, contre une partie de l'équipe la plus petite.

Credits de Banking : les Credits qui ne peuvent pas être transformés en Pay Points sont accumulés tant que le Partner reste actif. Vous pouvez utiliser les Credits accumulés dans les cycles de commissions hebdomadaires et mensuels. Les calculs de rémunération utilisent les Credits dans une proportion de 2:1, c'est-à-dire que 2/3 (au maximum) de vos Credits de qualification peuvent provenir de l'équipe la plus nombreuse. Lorsque vous atteignez le montant maximum de toute rémunération (par ex, une Team Commission de 1 500 Credits maximum), seule la plus grande équipe conserve les opérations cumulées. Zinzino « place » au maximum un million de Credits par semaine et par mois.

	Credits de gauche	Credits de droite	Credits en équilibre	Banking équipe gauche	Banking équipe droite
Exemple 1	450	450	900	0	0
Exemple 2	600	300	900	0	0
Exemple 3	900	300	900	300	0
Exemple 4	300	900	900	0	300

Accélérateurs de Credit

Trois accélérateurs de Credits sont disponibles chez Zinzino :

Enrollment Credit Bonus (ECB) : tout nouvel Enrollment Kit Credit (Clients Premier et Partner Kits) est multiplié par deux, à la fois pour votre cycle de commission hebdomadaire (WCV) et votre cycle de commission mensuel (MCV).

ECBx : tout nouvel Enrollment Kit Credit (Clients Premier et Partner Kits) est multiplié par un facteur pour votre cycle de commission mensuel (MCV). Par exemple, dans notre campagne ECBx standard, les Credits sont multipliés par trois.

Recurring Credits Bonus (RCB) : les Credits générés par toute commande non éligible à l'ECB (Clients et Partners) sont multipliés par deux, à la fois pour votre cycle de commission hebdomadaire (WCV) et mensuel (MCV).

Le tableau ci-dessous illustre la manière dont ils affectent les Credits de commande.

	Credits	ECB	ECBx	RCB
Kit Partner	150	300	450	-
Kit Client	14	28	42	-
Commande Auto Order Z4F	10	-	-	20
Abonnement Client	4	-	-	8

Clients

Client : un Client est actif pendant 90 jours à compter de la date du dernier achat de 1,25 Credits minimum.

Titre de carrière Client : titre reçu en reconnaissance de la constitution d'une clientèle personnelle d'une certaine importance.

Points Client : chaque Client actif génère au moins un Point Client. Si un Client actif achète plus d'un produit (d'une valeur de 1,25 Cr), chacun des produits additionnels générera un autre Point Client. L'achat répété d'un même produit ne génère qu'un seul Point Client. Les Points Clients peuvent être accumulés avec l'achat d'abonnements Premier, d'articles Premier, d'articles Retail et de Prepaid Kits.

Cash Bonus : Le Premier Cash Bonus vous est attribué lorsque vous vendez un Premier Kit Client à un nouveau Client ou un Client existant. Un Retail Cash Bonus vous est attribué lorsqu'un Client Retail achète un article (avec une valeur en Credits). Tous les Partners sont récompensés par un Cash Bonus allant de 10 à 30 %.

Clients personnels : les Clients personnels incluent tous les Clients enregistrés par vos soins (première génération) ainsi que les Clients de ces derniers (deuxième génération, troisième génération...) sur un nombre illimité de générations.

Client Premier : Client ayant commandé un Premier Kit. Les Clients Premier sont éligibles à notre premier prix réduit, au programme de Récompenses pour les Clients et à Zinzino4Free.

Point Client Personnel (PCP) : chaque Client actif enregistré personnellement génère au moins un Point Client. Si un Client actif achète plus d'un produit (d'une valeur de 1,25 Cr), chacun de ces produits additionnels générera un autre Point Client. L'achat répété du même produit au cours du mois suivant ne génère qu'un seul Point Client.

Client Retail : Client enregistré sans commande de Premier Kit et qui achète les produits Zinzino au prix Retail.

Monthly Customer Bonus (MCB) : ce bonus vous permet d'empocher les commissions récurrentes les plus importantes des Clients. Tandis que la Team Commission vous rémunère pour chaque commande, le MCB vous rémunère par tranches. Ce bonus démarre au rang A-Team.

Team Customer Number : nombre total de vos Points Clients Personnels (PCP), de vos Points Clients d'équipe (TCP) et de vos Points Partenaires.

Crossline : personne/entreprise qui ne figure pas dans votre Binary Tree ou Enrollment Tree.

Customer Acquisition Bonus (CAB) : touchez le CAB sur les ventes de Premier Kits Clients et nouveaux Partner kits. Les CAB au format Mini, Petit, Moyen, Grand, XL, XXL, 3XL, 4XL et 5XL sont réservés aux Partners actifs. Le CAB ne peut être reçu que dans un seul Income Center par cycle de commission mensuel.

Cycle de commission journalier : commissions qui sont calculées quotidiennement : Cash Bonus, ECB et RCB. L'heure limite est fixée chaque jour à minuit HEC (heure d'Europe Centrale).

Downline : personne/entreprise d'un rang inférieur dans votre Binary Tree ou Enrollment Tree.

Compression dynamique des lignes d'inscription – rangs Ambassador et plus :

En premier lieu, vous devrez remplir aux critères du MCV d'un Income Center et de votre activation personnelle. Ensuite, vous devrez remplir les critères du MCV pour chaque ligne d'inscription selon les règles de compression dynamique suivantes.

Les qualifications pour les lignes d'inscription Ambassador, Royal Ambassador et Black Ambassador sont : La première ligne 100 %, deuxième ligne 100 % et troisième ligne correspondront à l'addition de toutes vos autres lignes d'inscription.

Les qualifications pour les lignes d'inscription President, Elite President et Global President sont : première ligne 100 %, deuxième ligne 100 %, troisième ligne 70 %, quatrième ligne 30 % et toutes les autres lignes d'inscription sont additionnées pour remplir les 30 % de la troisième ligne et les 70 % de votre quatrième ligne afin que vous puissiez atteindre le rang.

Les qualifications pour les lignes d'inscription 1 Star Global sont : première ligne 100 %, deuxième ligne 100 %, troisième ligne 100 %, quatrième ligne 70 %, cinquième ligne 30 % et toutes les autres lignes d'inscription sont additionnées pour remplir les 30 % de la quatrième ligne et les 70 % de votre cinquième ligne afin que vous puissiez atteindre le rang.

Les qualifications pour les lignes d'inscription 2 Star Global sont : première ligne 100 %, deuxième ligne 100 %, troisième ligne 100 %, quatrième ligne 100 %, cinquième ligne 70 %, sixième ligne 30 % et toutes les autres lignes d'inscription sont additionnées pour remplir les 30 % de la cinquième ligne et les 70 % de votre sixième ligne afin que vous puissiez atteindre le rang.

Les mêmes principes s'appliquent à tous les rangs Star President supérieurs, où des lignes d'inscription supplémentaires peuvent contribuer à remplir les deux dernières lignes de qualification.

Ligne d'inscription/ Enrollment Tree : tous les Partners inscrits par vos soins (première génération) et tous les Partners recommandés par vos Partners (deuxième génération, troisième génération, etc.) sur un nombre illimité de générations.

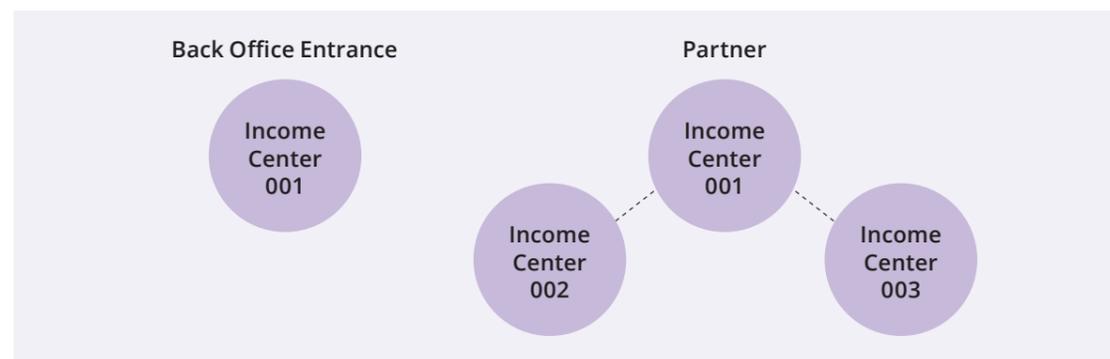
Grace Period : en tant que nouveau Partner, vous disposez de 5 mois (mois de départ + les 4 mois suivants) pour apprendre, gagner et trouver l'équilibre avec seulement une commande d'activation de 10 Credits provenant de votre commande Auto Order ou des commandes de vos Clients avant que les règles d'activation complètes ne s'appliquent.

Commissions : toute commission présentée par Zinzino est indiquée en revenu brut afin que le même montant soit affiché pour tout le monde. Selon la réglementation de votre pays et selon si vous êtes ou non assujetti à la TVA, différentes taxes peuvent modifier ce montant, notamment la réglementation fiscale locale. En tant que Partner Zinzino, vous êtes tenu de vous enregistrer de manière appropriée, conformément à la réglementation de votre administration locale et aux exigences établies par Zinzino. Les factures des commissions sont publiées au format PDF dans le Back Office personnel de chaque Partner.

Semaine de rémunération : la semaine de rémunération commence le jeudi à minuit (HEC) et se termine le mercredi suivant à minuit (HEC). La semaine de rémunération tient compte de toutes les commandes payées au cours de cette semaine.

Mois de rémunération : le mois de rémunération s'étend de minuit (HEC) du dernier jour du mois précédent à minuit (HEC) du dernier jour du mois en cours. Le mois de rémunération comprend toutes les commandes payées durant cette période. Zinzino publiera les nouveaux titres du mois précédent dans le Back Office du Partner au plus tard le 10e jour du mois suivant. La rémunération de la première semaine de chaque mois comprend la semaine en cours plus la rémunération mensuelle du mois précédent.

Income Center : l'intégration dans l'organisation commerciale est qualifiée de Income Center (IC). Une Back Office Entrance vous donne droit à 1 IC. Lorsque vous achetez un Partner Kit (10 Cr), on vous attribue deux IC supplémentaires. Voir la figure ci-dessous :



À partir du titre Diamond, vous pouvez créer d'autres IC au sein de votre équipe. À partir du titre President, vous pouvez ajouter un autre IC au-dessus de votre IC 001. Le coût de ces IC supplémentaires correspond à l'achat d'un Basic Partner Kit.

Cycle de commission mensuel : désigne les commissions et récompenses calculées chaque mois : bonus ponctuels par titre, zPhone, zCar, ZF4 et zRewards.

Monthly Credits Volume (MCV) : Credits calculés dans le cycle de commission mensuel (volume du titre).

Reconnaissance de titre mensuelle : les Partners sont éligibles chaque mois aux titres selon le rang de rémunération (c.-à-d. le titre qualifié) du mois suivant. Le titre obtenu détermine les bonus et les commissions. Les Partners peuvent passer au titre suivant à tout moment du mois en cours.

One Time Bonuses (OTB) : acquis en une seule fois, mais versé par tranches.

Contrat Partner : pour rester Partner enregistré chez Zinzino, vous devez passer une commande d'au moins 1,25 Credits ou recueillir au moins un nouveau Point Client de 1re génération d'une valeur d'au moins 1,25 Credits sur une période de 12 mois. Si vous ne le faites pas, votre position dans le réseau sera gelée et votre Partner ID cessera d'être valide au bout de 24 mois.

En outre, toutes les règles énoncées dans les Conditions du Contrat Partner ainsi que les règles de marketing et d'éthique régissent votre relation avec Zinzino.

Pour conserver votre Recognition pin, vous devez remplir les conditions requises pour ce pin au moins une fois au cours des 12 derniers mois.

Veillez vérifier les messages de Zinzino transmis aux enregistré en tant que Partner Indépendants dans votre Back Office et communiquer régulièrement avec votre sponsor pour obtenir les dernières informations importantes.

Zinzino se réserve le droit de suspendre le paiement des commissions et bonus s'il est avéré qu'ils ont été obtenus par des moyens non éthiques ou frauduleux. Le service de conformité de Zinzino enquête sur toutes les fraudes suspectes.

Points Partner : chaque Partner dont la commande atteint minimum 1,25 Credits au cours des 90 derniers jours est comptabilisé comme Point Partner. Les Points Partner sont ajoutés au total de vos Points Clients.

Pay Points (PP) : les Credits sont utilisés pour calculer les Pay Points dans le cadre du Plan de rémunération. Le but est qu'un Pay Point soit égal à un euro. L'entreprise se réserve le droit d'ajuster

la valeur des Pay Points en cas de paiement excessif de commissions en son sein ou dans un groupe spécifique de Partners. Les Pay Points sont convertis en devise locale à un taux de change mensuel ou fixe.



Personal Credit Volume (PCV) : volume de Credits issus des commandes personnelles et des commandes de Clients personnels.

Sponsor/Enroller : Partner qui inscrit un nouveau Partner ou Client chez Zinzino.

Titre Fast Start : Q-Team, X-Team.

Titre OTB : Pro-Team, Top-Team.

Upline : personne/entreprise d'un rang supérieur dans votre Binary Tree ou Enrollment Tree.

Waiting Room : C'est ici que sont visibles les Partners qui ont été enregistrés avec vous en tant que Sponsor, mais qui ne figurent pas encore dans Binary Tree. À vous ensuite de choisir le placement de chacun d'entre eux. Si ce n'est pas fait 4 heures avant l'échéance d'une période (hebdomadaire ou mensuelle), le système choisit automatiquement une position conforme à la préférence que vous avez définie comme placement binaire par défaut dans les paramètres de votre compte. Les Partners figurant dans la Waiting Room seront placés en fonction de leur date d'inscription. Cela signifie que le Partner dont la date de début est la plus ancienne sera placé en premier. Tous les Partners en Waiting Room seront intégrés à temps pour être inclus dans les délais hebdomadaires et mensuels. La Waiting Room sera fermée pendant les 4 dernières heures avant l'échéance hebdomadaire ou mensuelle. Les Partners enregistrés pendant cette période seront automatiquement placés selon l'option de placement binaire par défaut du Sponsor. Pour modifier l'option, consultez dans les paramètres du Back Office/Compte.

Compte Web : les transferts d'argent de votre compte web vers un compte bancaire sont soumis à des frais (variables selon votre banque).

Un montant minimum de retrait peut exister. Les Partners au statut gelé auront des frais de gestion de 10 Pay Points convertis en devise locale et débités mensuellement.

Toutes les commissions sont converties en monnaie locale (sauf pour l'Islande, la Bulgarie, la Croatie, la République tchèque, la Hongrie et la Roumanie) lorsqu'elles sont versées sur votre compte web, selon le taux de change hebdomadaire actualisé par la Banque centrale européenne/Riksbanken (Banque centrale de Suède).

Cycle de commission hebdomadaire : commissions qui sont calculées chaque semaine : Team Commission, CAB, Volume Commission et Mentor Matching Bonus.

Weekly Credits Volume (WCV) : Credits calculés dans le cycle de commission hebdomadaire.

Programme de Récompenses Customer Care pour les Partenaires : les titres X-Team et supérieurs sont éligibles aux zRewards mensuels. Les zRewards seront ajoutés à votre compte en fonction de la devise locale. Les zRewards peuvent être utilisés pour acheter des produits de la gamme Zinzino, mais ne s'applique qu'aux commandes d'articles individuels. Les commandes payées par zRewards ne génèrent pas de Credits. Le compte zRewards sera supprimé si le statut d'un partenaire est gelé. Un zReward équivaut à un Pay Point.

Zinzino4Free (Z4F) : tout « Client » ou « Partner » qui parraine quatre Clients (ou plus) pour la même commande (ou une autre commande plus importante) peut recevoir sa prochaine commande mensuelle gratuitement. Il ne paiera que la livraison. C'est un avantage intéressant pour les Partners et les Clients, car impliquer tout le monde dans la recherche de nouveaux Clients devient plaisant.

Engagez-vous avec passion et enthousiasme dans les actions que vous souhaitez voir se reproduire. Cela influencera vos résultats.

EXECUTIVE

Pour plus d'informations sur le Plan de rémunération, consultez les ressources suivantes :



Plan Fast Start



Executive Run



Plan de Rémunération

ZINZINO

Inspire Change in Life