

Zinzino
Compensation
Plan

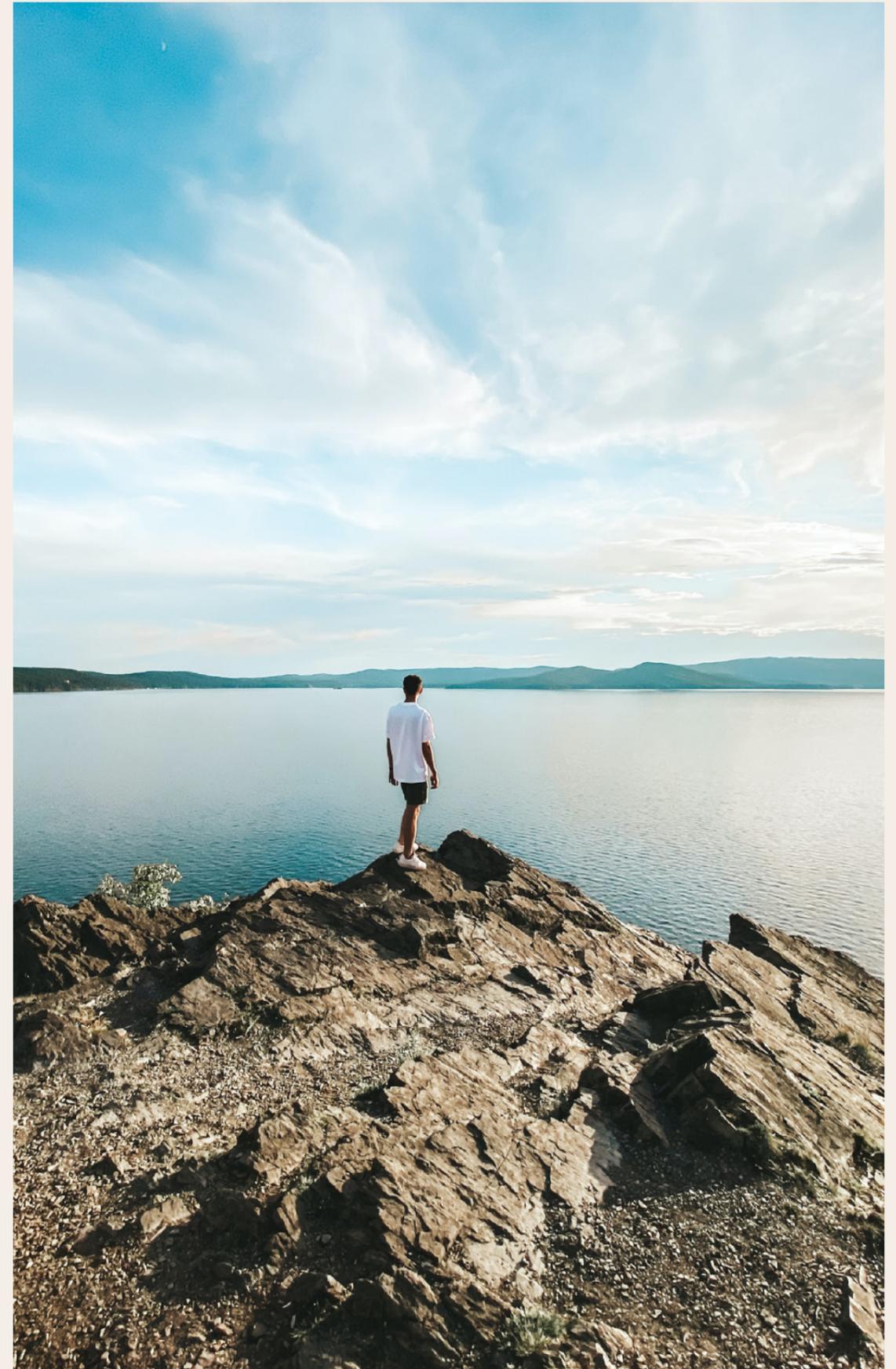
Sommario

Avvii il Suo business	6
Piano Fast Start	20
Piano Carriera Clienti	22
Piano Carriera Partner	30
Viaggi incentivi	52
Glossario Zinzino	58

I guadagni riportati nel presente documento non sono necessariamente rappresentativi del reddito che un Partner Zinzino può o potrà generare attraverso la sua partecipazione al Piano Compensi di Zinzino. Questi numeri non devono essere considerati come garanzie o proiezioni di guadagno o profitti reali. Qualsiasi dichiarazione o garanzia di guadagno sarebbe fuorviante. Il successo con Zinzino deriva solo dal successo delle vendite, che richiedono duro lavoro, diligenza e leadership. Il Suo successo dipenderà da quanto realmente riuscirà a sviluppare queste qualità.

Zinzino non è responsabile di eventuali errori di stampa o di significato. Ci riserviamo il diritto di modificare e rivedere questo documento in qualsiasi momento. In caso di potenziali traduzioni incorrette del presente documento, la versione originale in inglese rappresenta il documento valido vincolante per tutti gli Independent Partner di Zinzino.

Piano Compensi di Zinzino 19/03/2025. 0004





"Siamo i pionieri della nutrizione personalizzata basata sui test, veniamo dalla terra delle aurore boreali, del sole a mezzanotte, dei fiordi e delle montagne più impervie".

La parola "zinzino" indica qualcosa di dimensioni contenute, ma di grande valore.

Per noi, Lei ha un valore immenso. Per questo la nostra missione è tirare fuori il meglio da tutti noi.

Inspire Change in Life

A large, light green graphic of the number '101' is centered on a dark green background. The '1' is a simple vertical bar with a diagonal top. The '0' is a thick, rounded ring. The second '1' is a simple vertical bar with a diagonal top.

**Avvii il Suo
business**



Questi sono i valori fondamentali che definiscono la nostra cultura aziendale unica e mostrano al mondo chi siamo, ciò che sosteniamo e ciò in cui crediamo. Lasci che questi valori la guidino nel Suo lavoro quotidiano per creare fiducia, fedeltà e successo aziendale duraturo.

Questo è Zinzino

La nostra visione:

Inspire Change in Life!

La nostra missione:

Portare salute e benessere ai nostri Clienti, familiari e amici. Essere l'azienda di vendita diretta più vicina al Cliente nel mondo. Ogni giorno.

I nostri obiettivi:

Raggiungere 20 milioni di Clienti entro la fine del 2035.
Raggiungere 100 milioni di Clienti entro la fine del 2050.

Diventare un Independent Partner

Si iscriva e selezioni un Partner Kit



Basic Partner Kit
30 / 60 Credits



Advanced Partner Kit
90 / 180 Credits



Ultimate Partner Kit
150 / 300 Credits

I kit includono l'ECB per i primi 120 giorni, **raddoppiando i Suoi Enrollment Credits**.

Selezioni il Suo ordine Auto Order

Comprende

- Un prodotto Balance a scelta
- Un Test Kit ogni 4 mesi
- App GoCore, per lo sviluppo personale e professionale
- Comoda piattaforma Back Office e pagine facili da condividere
- **10 / 20 Credits (RCB)**



Segua il programma: In 120 giorni raggiungerà l'equilibrio e potrà verificarlo confrontando i risultati prima e dopo.

Ultimate Partner Kit – Campagna rimborso

Se entro un anno dall'acquisto dell'Ultimate Partner Kit* avrà acquisito 25 Clienti Premier, riceverà un rimborso fedeltà totale



Otenga un rimborso:

È possibile effettuare l'upgrade dei kit Basic e Advanced nei primi 6 mesi per ottenere il rimborso.

*Visualizzi tutti i dettagli sulla pagina della campagna di rimborso Ultimate Partner Kit.



Glossario

Credits = A ogni prodotto Zinzino indicato nel listino prezzi è assegnato un valore di compensazione in Credits. I Credits sono la nostra valuta interna e la base per tutti i calcoli del Piano Compensi di Zinzino.

ECB = Enrollment Credit Bonus. Raddoppia i Credits derivanti da nuovi ordini di iscrizione.

Cliente Premier = Un Cliente con ordine Premier Kit è chiamato "Cliente Premier". I Clienti Premier possono usufruire del prezzo scontato, del Programma a premi per i clienti e di Zinzino4Free.

Auto Order = 1 prodotto + un Test Kit ogni 4 ordini + Accesso all'app GoCore = 10 Credits.

RCB = Recurring Credit Bonus. Ogni ordine non idoneo per l'ECB (Clienti e Partner) viene moltiplicato per 2, sia per il ciclo settimanale (WCV) che per quello mensile (MCV).

WCV = Weekly Credits Volume. Credits che vengono calcolati nel ciclo settimanale delle commissioni.

MCV = Monthly Credits Volume. Credits che vengono calcolati nel ciclo mensile delle commissioni per il volume dei titoli.



Shop online Partner



Regole campagna di rimborso



Regole di attivazione

- 1 L'avvio di un Zinzino Partner (Back Office Entrance) è gratuito e si possono guadagnare profitti al dettaglio e Cash Bonus sulle vendite per le iscrizioni.
- 2 Per ottenere un compenso dal volume di vendite dei Partner del Suo team e dei loro Clienti, deve soddisfare i requisiti di Partner attivo. Durante il mese di inizio e i successivi quattro mesi, la qualificazione mensile si raggiunge con 10 Credits derivanti dai Suoi Clienti personali e dai Suoi ordini; questo è conosciuto come "Grace Period".
- 3 A partire dal quinto mese, la qualificazione mensile per essere riconosciuti come Partner attivi si ottiene con quattro Punti Cliente personali (PCP) oltre a 20 Credits derivanti dai Suoi Clienti e ordini personali. Al raggiungimento di questo obiettivo, si ottiene il titolo di Cliente Q-Team.
- 4 Per ottenere altri titoli, è necessario soddisfare i requisiti di Punti Cliente personali, Personal Customer Volume e Balanced Credits per il titolo specifico prima che questo venga assegnato.

Qualificazione attivazione Partner

Per livelli superiori	Punti Cliente personali (PCP)	Personal Customer Volume (PCV)	Partner attivo
Grace Period*	Nessuno	10	✓
Bronze	4	20	✓
Executive	10	50	✓
Director	25	125	✓

*Mese di inizio + 4 mesi completi.

Glossario

PCP = Punti Cliente personali. Ogni Cliente attivo registrato personalmente genera almeno un Punto Cliente. Se un Cliente attivo personale acquista più di un prodotto (1,25 Credits), ognuno dei prodotti aggiuntivi genererà un altro Punto Cliente. Un acquisto ripetuto dello stesso prodotto nel mese successivo genererà un solo Punto Cliente.

PCV = Personal Customer Volume. Volume di credito da ordini personali e ordini di Clienti personali.

Balanced Credits = Balanced Credits 2:1: Il numero di Credits che contano si basa sull'equilibrio tra i team di destra e di sinistra. I Balanced Credits partono da un rapporto di 50/50. Tuttavia, un massimo di 2 parti dei Suoi Credits qualificanti possono provenire dal team più grande in rapporto a 1 parte del team più piccolo.

Riceva Zinzino4Free (Z4F)

I Partner con ordine automatico Z4F possono ottenerlo gratuitamente. Solo i Clienti di prima generazione consentono a un Partner di ottenere gratuitamente l'ordine automatico. Nei primi 120 giorni (primi quattro ordini), usufruirà di uno sconto del 50% sui Credits necessari.

Le piace. Lo condivide. Riceva prodotti gratuiti



GRATUITAMENTE

- Riceva un Kit Z4F in abbonamento e condivida la Sua esperienza con il prodotto
- Iscriva 4 o più Clienti con abbonamento a Premier Kit*
- Riceva gratuitamente e mensilmente il Suo prodotto in abbonamento (Ordine automatico). Dovrà pagare solo la spedizione.

*Il valore in Credits della somma degli acquisti dei Suoi Clienti di prima generazione deve essere di almeno 40 Credits.

	Punti Cliente 1 ^a generazione	Credits 1 ^a generazione	Titolo	Z4F
Primi 4 ordini (Grace Period)	4	20 Credits	Q-Team	✓
Dal 5 ^o ordine automatico	4+	40 Credits	Q-Team	✓

Glossario

Punti Cliente = Ogni Cliente attivo genera almeno un Punto Cliente. Se un Cliente attivo acquista più di un prodotto (1,25 Credits), ognuno dei prodotti aggiuntivi genererà un altro Punto Cliente. Un acquisto ripetuto dello stesso prodotto genererà un solo Punto Cliente.

I Punti Cliente possono essere accumulati con l'acquisto di Abbonamenti Premier, Articoli Premier, Articoli al dettaglio e PrePaid Kit.

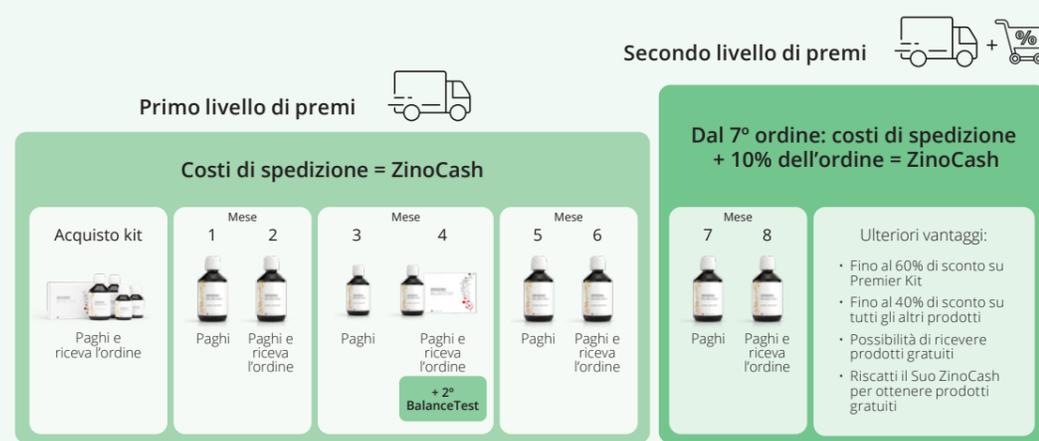


Programma a premi per i clienti

Vantaggi per i Clienti

Costruire la propria base di Clienti è facile, grazie al nostro rivoluzionario Zinzino4Free e al Programma a premi per i clienti. Affinché i Suoi Clienti possano usufruirne, devono iniziare con un Premier Kit.

Programma a premi per i clienti



Primo livello di premi

Costi di spedizione = ZinoCash

Acquisto kit

Mese 1: Paghi e ricevi l'ordine

Mese 2: Paghi / Paghi e ricevi l'ordine

Mese 3: Paghi

Mese 4: Paghi e ricevi l'ordine + 2^o BalanceTest

Mese 5: Paghi

Mese 6: Paghi e ricevi l'ordine

Secondo livello di premi

Dal 7^o ordine: costi di spedizione + 10% dell'ordine = ZinoCash

Mese 7: Paghi

Mese 8: Paghi e ricevi l'ordine

Ulteriori vantaggi:

- Fino al 60% di sconto su Premier Kit
- Fino al 40% di sconto su tutti gli altri prodotti
- Possibilità di ricevere prodotti gratuiti
- Riscatti il Suo ZinoCash per ottenere prodotti gratuiti

Contribuisca a salvaguardare l'ambiente e risparmi allo stesso tempo

Effettui il pagamento mensilmente ma riceva due consegne in un unico pacco ogni due mesi. Per ridurre significativamente il nostro impatto ambientale e dimezzare le spese di spedizione, il Suo pacco arriverà ogni due mesi con il doppio del contenuto indicato nell'abbonamento mensile.

Zinzino4Free per Clienti



- Si abboni al Suo prodotto Zinzino preferito e condivida la Sua esperienza
- Trovi 4 amici che desiderano diventare Clienti abbonati con un Premier Kit*
- Ottenga il Suo Abbonamento Premier mensile gratuitamente. Dovrà pagare solo la spedizione.

*Il valore in Credits della somma degli abbonamenti mensili dei quattro o più Clienti deve essere 4 volte superiore al Suo.

The background features two large, light purple, stylized letters. The letter 'C' is on the left, and the letter 'Z' is on the right. They are rendered in a thick, rounded font style.

**Piano
Fast Start**



I primi 120 giorni corrispondono al periodo di lancio del business, e servono per guadagnare, imparare e raggiungere l'equilibrio.

Piano Fast Start

I primi 120 giorni corrispondono al periodo di lancio del business e servono per guadagnare, imparare e raggiungere l'equilibrio. Per poter beneficiare di questi 4 Fast Start Bonus, è necessario essere un Partner attivo con un ordine automatico Z4F attivo.

Q-Team in 30 giorni

Fase 1 – Ottenga il Suo Auto Order gratuitamente

Le piace. Lo condivide. Riceva prodotti gratuiti

- Auto Order Z4F
- 4 iscrizioni Cliente*

100 Pay Points Fast Start Bonus

- 20 Credits** + 4 Premier Kit

10% Cash Bonus



100 Pay Points
Guadagno totale Fast Start

2 iscrizioni in 60 giorni

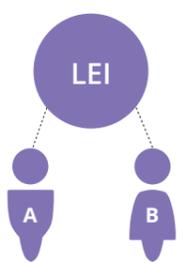
Fase 2 – 2 iscrizioni

Iscriva 2 Partner con un UPK***

- Uno a sinistra e uno a destra per qualificarsi

400 Pay Points Fast Start Bonus

10% Cash Bonus



500 Pay Points
Guadagno totale Fast Start

*Iscrizione Cliente = Premier Kit. Il valore in Credits della somma degli acquisti dei Suoi Clienti di prima generazione deve essere di almeno 40 Credits, ma per aiutarla a iniziare potrà ottenere gratuitamente l'ordine automatico con 20 Credits nei primi 4 mesi (Q-Team).

**No ECB.

***2 Ultimate Partner Kit o 3 Advanced Partner Kit o 6 Basic Partner Kit. O una combinazione dei tre. Deve acquisire 6 Enrollment Points. Un Ultimate Partner Kit vale 3 punti, un Advanced Partner Kit 2 punti e un Basic Partner Kit 1 punto. Per qualificarsi, almeno 1 Enrollment Point, su un totale di 6, deve essere posizionato a sinistra o a destra.



Glossario

Pay Points = I Credits si usano per calcolare i Pay Points nel Piano Compensi. L'obiettivo è che un Pay Point equivalga a 1 €. L'azienda si riserva il diritto di adeguare il valore dei Pay Points in caso di pagamento eccessivo di commissioni all'interno dell'azienda o di un gruppo specifico di Partner. I Pay Points vengono convertiti in valuta locale a un tasso di cambio mensile o fisso.

Cash Bonus = Riceve un Premier Cash Bonus per la vendita di un Premier Customer Kit a un Cliente nuovo o già esistente. Riceve un Retail Cash Bonus quando un Retail Customer acquista qualsiasi articolo singolo (con un valore in Credits). Tutti i Partner vengono premiati con un Cash Bonus che parte dal 10% e arriva fino al 30%.

zRewards = X-Team e titoli superiori hanno diritto a zRewards mensili. L'importo in zRewards verrà aggiunto al Suo conto in base alla valuta locale. Il saldo zRewards può essere utilizzato per acquistare prodotti della gamma Zinzino e si applica solo agli ordini di articoli singoli. Gli ordini pagati con zRewards non produrranno Credits.

Regole

Tutti e quattro i bonus possono essere guadagnati indipendentemente l'uno dall'altro. La Fase 3 può essere raggiunta solo dopo aver completato la Fase 2 o una volta scaduto il periodo di tempo richiesto.

Aiuti i Suoi 2 Iscritti a effettuare 2 iscrizioni in 90 giorni

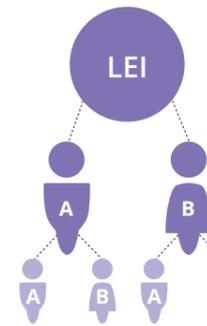
Fase 3 – Aiuti i Suoi 2 Iscritti a effettuare 2 iscrizioni

Ognuno con un UPK*

- 4 qualsiasi dei Suoi, vanno bene sia A che B

1.200 Pay Points Fast Start Bonus

10% Cash Bonus



1.700 Pay Points
Guadagno totale Fast Start

X-Team in 120 giorni

Fase 4 – Raggiunga l'X-Team in 120 giorni

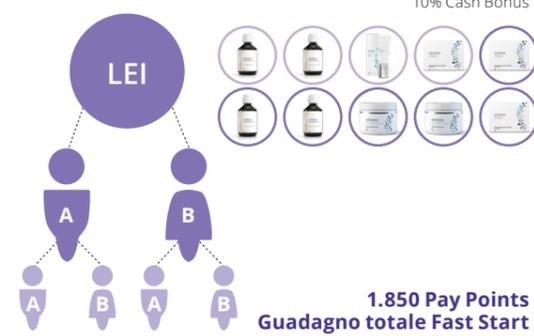
Lei ha 4 Clienti, ne aggiunga altri 6

- 50 Pay Points in zRewards
- Zinzino4Free ogni mese
- Mantiene l'ECB, ora è pronto a costruire un grande team

150 Pay Points Fast Start Bonus

- 50 Credits** + 10 Premier Kit

10% Cash Bonus



1.850 Pay Points
Guadagno totale Fast Start

Congratulazioni, ha completato il Suo Fast Start. La chiave ora è duplicare

Entrate stimate 2.500 PP

- 100 PP – Q-Team
- 400 PP – 2 iscrizioni
- 1.200 PP – Aiuti 2 Clienti a effettuare 2 iscrizioni
- 150 PP – X-Team
- 650 PP – Commissioni***

Titoli acquisiti

- Q-Team
- X-Team
- Bronze
- Silver
- Forse più

*4 Ultimate Partner Kit o 6 Advanced Partner Kit o 12 Basic Partner Kit. O una combinazione dei tre. Deve acquisire 12 Enrollment Points. Un Ultimate Partner Kit vale 3 punti, un Advanced Partner Kit 2 punti e un Basic Partner Kit 1 punto. Per qualificarsi, almeno 2 Enrollment Points, su un totale di 12, devono essere posizionati a sinistra o a destra.

**No ECB.

***Team Commission, Cash Bonus, potenziale bonus di iscrizione, bonus New Title.



The background features large, light blue, stylized letters 'O' and 'C' that are partially cut off by the right edge of the frame. The 'O' is on the left and the 'C' is on the right, both rendered in a thick, rounded font style.

Piano di Carriera Clienti

Il Suo percorso inizia con i nostri test.
In questo modo riportiamo Lei e il
mondo in equilibrio.



Come si viene pagati per i propri Clienti personali

Cash Bonus

Ci sono due tipi di Cash Bonus: Premier Cash Bonus e Retail Cash Bonus (una percentuale del prezzo, tasse escluse). Riceve un Premier Cash Bonus per la vendita di un Premier Customer Kit a un Cliente nuovo o già esistente. Riceve un Retail Cash Bonus quando un Retail Customer acquista qualsiasi articolo singolo con un valore in Credits. Il listino prezzi per i Partner indica le offerte Premier Kit che generano un Cash Bonus e gli articoli che generano un Retail Cash Bonus. Tutti i Partner, tra cui Back Office Entrance, sono ricompensati con un Cash Bonus iniziale del 10% fino a un Cash Bonus del 30%.

Il bonus viene corrisposto sugli ordini venduti ai Clienti personali (i Suoi Clienti e i Clienti di seconda e terza generazione, e così via). Attenzione: Questi sono gli unici bonus che non richiedono il titolo di Partner attivo.

Titolo di Carriera Clienti	Cash Bonus
Back Office Entrance, Q-Team, X-Team	10%
A-Team	20%
Pro-Team	25%
Top-Team	30%

Come progredire nel Piano di Carriera Clienti

Titolo di carriera Clienti	Punti Cliente	Personal Credit Volume (PCV)
Q-Team	4	20
X-Team	10	50
A-Team	25	125
Pro-Team	50	250
Top-Team	100	500
Top-Team 200	200	1.000
Top-Team 300 e superiore	Aggiungere ulteriori 100 Punti Cliente e 500 PCV aumenterà il Suo titolo Top-Team	

Commissioni ricorrenti

Quando si costruisce una base di Clienti personale, la Team Commission, il Monthly Customer Bonus e il zRewards sono il modo in cui si viene pagati per gli ordini ricorrenti. Dopo il Grace Period è necessario qualificarsi come Q-Team per guadagnare questi bonus.

Team Commission

Ogni ordine ha un valore in Credits; questi Credits saranno aggiunti alla Team Commission ogni settimana e Le sarà corrisposto il 10-15% sui Credits settimanali combinati. Consulti pagina 36 per saperne di più.

Customer Care Rewards Program per i Partner

Gli zRewards vengono assegnati su base mensile per la crescita della base Clienti. Il zRewards viene visualizzato nel Back Office per i Partner e può essere speso nello shop online per acquistare prodotti Zinzino. Venda al dettaglio o distribuisca il prodotto per trasformarlo in un profitto. Il saldo zRewards per i Partner parte da un X-Team attivo.



Monthly Customer Bonus (MCB)

Questo bonus consente di guadagnare le commissioni residue più significative per i Clienti. Mentre la Team Commission paga un compenso per ogni ordine, l'MCB lo fa a scaglioni. L'MCB parte da un A-Team attivo.

Tabella delle commissioni e dei bonus per i Clienti Personali

	Monthly Customer Bonus (MCB)	zRewards
0-3 Clienti	-	-
Q-Team	-	-
X-Team	-	50
A-Team	100 PP	100
Pro-Team	200 PP	100
Top-Team	400 PP	100
Top-Team 200	1.000 PP	100

Per i titoli superiori al Top-Team 200, consulti il riepilogo del Piano di Carriera Clienti (pagina 29).

One-Time Bonus: Clienti Personali

Si qualifica per questi bonus il primo mese in cui raggiunge il rispettivo titolo di Cliente. I bonus vengono corrisposti in rate mensili. Se perde la qualificazione, il bonus rimanente verrà corrisposto quando la riacquista.

Titolo	Credits (PCV)	Punti Cliente	Pay Points	Rate mensili
A-Team	125	25	UPK Refund*	1
Pro-Team	250	50	500	10
Top-Team	500	100	10.000	25

*Consulti le regole della campagna

Fast Start Bonus Cliente

Titolo	Credits*	Punti Cliente	Pay Points	Durata
Q-Team	20	4	100 PP	30 giorni
X-Team	50	10	150 PP	120 giorni

*Premier Kit senza ECB

Riepilogo delle entrate del Piano di Carriera Clienti

	Qualificazioni			Commissioni una tantum			Commissioni ricorrenti		Premi
	Punti Cliente	PCV	Cash Bonus	Fast Start	One-Time Bonus	Ordine automatico	Team Commission	Monthly Customer Bonus (MCB)	zRewards
Grace Period	-	-	10%	-	-	-	10-15%	-	-
Partner	-	-	10%	-	-	-	-	-	-
Q-Team Partner	4	20	10%	100 PP (30D Fast Start)	-	Gratuitamente	10-15%	-	-
X-Team Partner	10	50	10%	150 PP (120D Fast Start)	-	Gratuitamente	10-15%	-	50
A-Team Partner	25	125	20%	UPK Refund valido (365D)	-	Gratuitamente	10-15%	100 PP	100
Pro-Team Partner	50	250	25%	-	500 PP (10M OTB)	Gratuitamente	10-15%	200 PP	100
Top-Team Partner	100	500	30%	-	10.000 PP (25M OTB)	Gratuitamente	10-15%	400 PP	100
Top-Team 200	200	1.000	30%	-	-	Gratuitamente	10-15%	1.000 PP	100
Top-Team 300+	Aggiungere ulteriori 100 Punti Cliente e 500 PCV aumenterà il Suo titolo Top-Team*		30%	-	-	Gratuitamente	10-15%	+500 PP*	100

*Ogni 100 Punti Cliente si ottengono altri 500 Pay Points.

Vantaggi di qualificarsi come A-Team

L'RCB (Recurring Credit Bonus) si ottiene per la prima volta raggiungendo l'A-Team. Questo fa una grande differenza nella carriera, poiché raddoppia i Credits generati da ogni ordine ricorrente, sia Suo che del Suo team.

Studiando attentamente la tabella seguente si può notare come la qualificazione per A-Team e RCB aumenti il guadagno. In questo esempio, genera 350 PP aggiuntivi.

Esempio	Clienti Personali	Clienti del Team	Credits per Cliente	Totale Credits	10% Team Commission pagato	zPhone	Titolo	Totale guadagno
Senza RCB	24	380	4	1.616	150	-	Gold	150 PP
Con RCB	25	380	8	3.240	300	200	Executive	500 PP



**Piano di Carriera
Partner**



“Non è importante cosa conosci,
ma chi conosci e le persone che
loro conoscono”

Enrollment Incentive Program

Per ogni nuovo Partner che Lei iscrive e si qualifica, si possono guadagnare fino a 300 Pay Points e ricevere premi straordinari. Se aiuta i Suoi nuovi Partner a qualificarsi per il Q-Team, l'X-Team e l'A-Team in 365 giorni, guadagnerete entrambi. I Credits vengono accumulati dagli ordini dei Personal Partner Kit e dalla vendita di Premier Kit ai Clienti personali.

Periodo di tempo dall'iscrizione	Clienti Premier	Credits (incluso ECB)	Pay Points
365 giorni	1	150	50 PP
365 giorni	4	300	50 PP
365 giorni	10	600	100 PP
365 giorni	25	900	100 PP

Lifetime Awards per l'Enrollment personale

Accumula 1 punto per ogni Partner iscritto personalmente con il quale ottiene il primo bonus nell'Enrollment Incentive Program. Ogni premio può essere riscosso una sola volta.

N. di Partners	Premi	Cosa riceverà una volta nella vita se si qualifica
5		Un biglietto gratuito per l'Annual Event* Annual Leadership Day incluso
10		Un voucher da 1.000 PP per l'acquisto di abbigliamento sportivo e prodotti Zinzino al prezzo di vendita al pubblico
15		Penna MontBlanc con incisione
30		L'esperienza VIP all'Annual Event* include un soggiorno di 3 notti in hotel, trattamento VIP e deliziosi pranzi e cene
50		Visiti Zinzino a Göteborg Questo include un soggiorno di 3 notti in un hotel esclusivo, 500 € per i voli e un incontro indimenticabile con i fondatori e il team aziendale. Organizzato annualmente
100		È tempo di festeggiare – 10.000 PP
500		È tempo di festeggiare – Hall of Fame!

*La qualificazione deve essere completata 30 giorni prima del seguente Annual Event. Se questo obiettivo viene raggiunto in seguito, il premio può essere utilizzato per l'Annual Event dell'anno successivo.

Mentor Matching Bonus

È possibile guadagnare un Mentor Matching Bonus del 5-25% su tutte le Team Commission dei Partner sponsorizzati personalmente. Viene corrisposto nel ciclo settimanale delle commissioni. Questo bonus non può superare il totale della Team Commission settimanale. Dal livello 6 in poi può compensare ciò che guadagna in Team Commission settimanale per la generazione di ciascun Mentor Matching Bonus. Per continuare a ricevere il Mentor Matching Bonus, deve risultare attivo ogni mese. Se non si qualifica per il Mentor Matching Bonus, verrà applicata la compressione dinamica. Ciò significa che andrà automaticamente alla prima Enrollment Upline qualificata per il Mentor Matching Bonus, che si basa sulla percentuale per la quale si è qualificati. A partire dalla settimana in cui si riqualificherà per il bonus, questo Le verrà corrisposto nuovamente.

Livello	Iscritti personalmente	Titolo degli iscritti	Percentuale					
			1	2	3	4	5	6
1	2	Bronze	5%					
2	4	Silver	10%					
3	6	Gold	15%					
4	8	Executive	20%					
5	10	Platinum	25%					
6	12	Diamond	25%	10%				
7	14	Diamond	25%	10%	10%			
8	16	Diamond	25%	10%	10%	10%		
9	18	Diamond	25%	10%	10%	10%	10%	
10	20	Diamond	25%	10%	10%	10%	10%	10%

Esempio:

Se ha 2 Bronze, 4 Silver e 2 Executive che ha iscritto personalmente, Le verrà corrisposto il 10% su tutti i Partner iscritti. Se, inoltre, ha 2 Silver che Le vengono corrisposti attraverso la compressione dinamica, otterrà il 10% anche su di loro.

Team Commission

Può guadagnare il 10-15% dei Suoi Credits (WCV) in Team Commission ogni settimana in ciascuno dei Suoi Income Center (IC) su un volume con un rapporto 2:1 tra i Suoi team in un Income Center. I Partner attivi di Zinzino iniziano con il 10%. Questa tabella mostra come i Balanced Credits del Team vengono calcolati e convertiti in Pay Points.

10%						15%							
Balanced Credits / IC	500	1.000	1.500	2.000	2.500	3.000	4.000	5.000	6.000	7.000	8.000	9.000	10.000
Pay Points	50	100	150	200	250	450	600	750	900	1.050	1.200	1.350	1.500

Se raggiunge più di 10.000 Credits, può qualificarsi per la Volume Commission.

Volume Commission

1-4% del WCV corrisposto settimanalmente, su un volume con rapporto 2:1 tra i Suoi team in un Income Center.

Titolo	%	Tetto settimanale Pay Points
Director	1%	1.000 PP
Crown	1,5%	2.000 PP
Royal Crown	1,75%	3.000 PP
Black Crown	2%	5.000 PP
Ambassador	2,25%	8.000 PP
Royal Ambassador	2,5%	10.000 PP
Black Ambassador	2,75%	12.000 PP
President	3%	14.000 PP
Elite President	3,5%	16.000 PP
Global President	4%	20.000 PP
1 Star Global President	4%	30.000 PP
2 Star Global President	4%	40.000 PP

Per ogni nuova stella aggiunta, la Sua Volume Commission settimanale aumenta di 10.000 Pay Points per Income Center.

Customer Acquisition Bonus (CAB)

Può guadagnare CAB sui nuovi Premier Kit Cliente e sui nuovi Partner Product Kit. Il CAB può provenire da un solo Income Center per ogni ciclo settimanale di commissioni.

CAB	Credits Sinistra	Credits Destra	Pay Points cumulativi	Totale Pay Points	Max PP/titolo
Mini	200	200		50 PP	Bronze - Director
Piccolo	500	500	+150	200 PP	
Medio	1.500	1.500	+200	400 PP	
Grande	3.500	3.500	+200	600 PP	
XL	7.500	7.500	+400	1.000 PP	
XXL	15.000	15.000	+500	1.500 PP	
3XL	35.000	35.000	+1.500	3.000 PP	Crown - Black Crown
4XL	75.000	75.000	+1.500	4.500 PP	Ambassador - Black Ambassador
5XL	150.000	150.000	+1.500	6.000 PP	President e superiore



Tabella dei guadagni potenziali											1 Star Global President		
		Tutti i titoli	Director	Crown	Royal Crown	Black Crown	Ambassador	Royal Ambassador	Black Ambassador	President	Elite President	Global President	
Team Commission	IC1	0-2.999 Cr	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	
		3.000-10.000 Cr											
	IC2	Max PP/settimana	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	
		IC3	10.000+ Cr Max PP/settimana	1%	1,5%	1,75%	2%	2,25%	2,5%	2,75%	3%	3,5%	4%
		IC4		1.000	2.000	3.000	5.000	8.000	10.000	12.000	14.000	16.000	20.000
Volume Commission	IC1	1.500	1.500	3.000	3.000	3.000	4.500	4.500	4.500	6.000	6.000	6.000	
	IC2												
	IC3												
	IC4												
Acceleratore CAB	IC1	Max PP/settimana *Solo nuovo volume	1.500	3.000	3.000	3.000	4.500	4.500	4.500	6.000	6.000	6.000	

Riepilogo settimanale basato su 1 IC e multipli IC

Totale IC singolo	Max PP/settimana	3.000	4.000	6.500	7.500	9.500	14.000	16.000	18.000	21.500	23.500	27.500	37.500
Totale IC multipli	Max PP/settimana						23.500	27.500	31.500	52.500	58.500	70.500	132.000

Riepilogo mensile basato su 1 IC e multipli IC

Totale IC singolo	Max PP/mese	12.990	17.320	28.145	32.475	41.135	60.620	69.280	77.940	93.095	101.755	119.075	162.375
Totale IC multipli	Max PP/mese						101.755	119.075	136.395	227.325	253.305	305.265	571.560

I guadagni riportati nel presente documento non sono necessariamente rappresentativi del reddito che un Zinzino Partner può o potrà generare attraverso la sua partecipazione al Piano Compensi di Zinzino. Questi numeri non devono essere considerati come garanzie o proiezioni di guadagno o profitti reali. Qualsiasi dichiarazione o garanzia di guadagno sarebbe fuorviante. Il successo con Zinzino deriva solo dal successo delle vendite, che richiedono duro lavoro, diligenza e leadership. Il Suo successo dipenderà da quanto realmente riuscirà a sviluppare queste qualità.



One-Time Bonus per titolo

È possibile guadagnare fino a 3 One-Time Bonus per ogni titolo

- ① Ci si qualifica il primo mese in cui si raggiunge il titolo in questione (o superiore).
- ② Si qualifica quando vengono raggiunti i Punti Cliente bilanciati (saldo 2:1, non più di 2 parti possono provenire dal tuo team più grande).
- ③ Ci si qualifica quando si raggiunge costruzione bilanciata (Enrollment Lines Rank sinistra e destra).

Per ricevere il corrispettivo bisogna essere attivi sul livello corrispondente. Il bonus viene corrisposto nell'arco di 4-10 mesi. Se perde la qualificazione, la parte rimanente del bonus verrà corrisposta quando la riacquista. Il bonus viene corrisposto nel ciclo delle commissioni mensili.

Limite di tempo	Titolo OTB	Criteri per il 1° One-Time Bonus			Criteri per il 2° One-Time Bonus			Criteri per il 3° One-Time Bonus			Piano di pagamento per Bonus		
		Credits Rapporto 2:1	PCP	Pay Points	T-Balance	PCP	Pay Points	Linee di Enrollment S/D	PCP	Pay Points	Mesi di pagamento del Bonus	Pay Points al mese	Totale Pay Points*
Primi 12 mesi	Bronze	375	4	50	50	25	50	Bronze	4	50	4	12,5	150
	Silver	750	4	100	100	25	100	Silver	4	100	4	25	300
	Gold	1.500	4	200	200	25	200	Gold	4	200	4	50	600
	Executive	3.000	10	400	400	25	400	Executive	10	400	4	100	1.200
	Platinum	6.000	10	800	800	25	800	Platinum	10	800	4	200	2.400
Nessun limite di tempo	Diamond	12.000	10	1.500	1.500	25	1.500	Diamond	10	1.500	5	300	4.500
	Director	24.000	25	2.500	3.000	25	2.500	Director	25	2.500	5	500	7.500
	Crown	48.000	25	4.000	6.000	25	4.000	Crown	25	4.000	10	400	12.000
	Royal Crown	80.000	25	6.000	10.000	25	6.000	Royal Crown	25	6.000	10	600	18.000
	Black Crown	130.000	25	8.000	15.000	25	8.000	Black Crown	25	8.000	10	800	24.000
	Ambassador	150.000	25	10.000	20.000	25	10.000	Ambassador	25	10.000	10	1.000	30.000
	Royal Ambassador	200.000	25	12.500	25.000	25	12.500	Royal Ambassador	25	12.500	10	1.250	37.500
	Black Ambassador	250.000	25	15.000	30.000	25	15.000	Black Ambassador	25	15.000	10	1.500	45.000
President	300.000	25	40.000	35.000	25	40.000	President	25	40.000	10	4.000	120.000	

*Totale per tutti e 3 i bonus raggiunti.

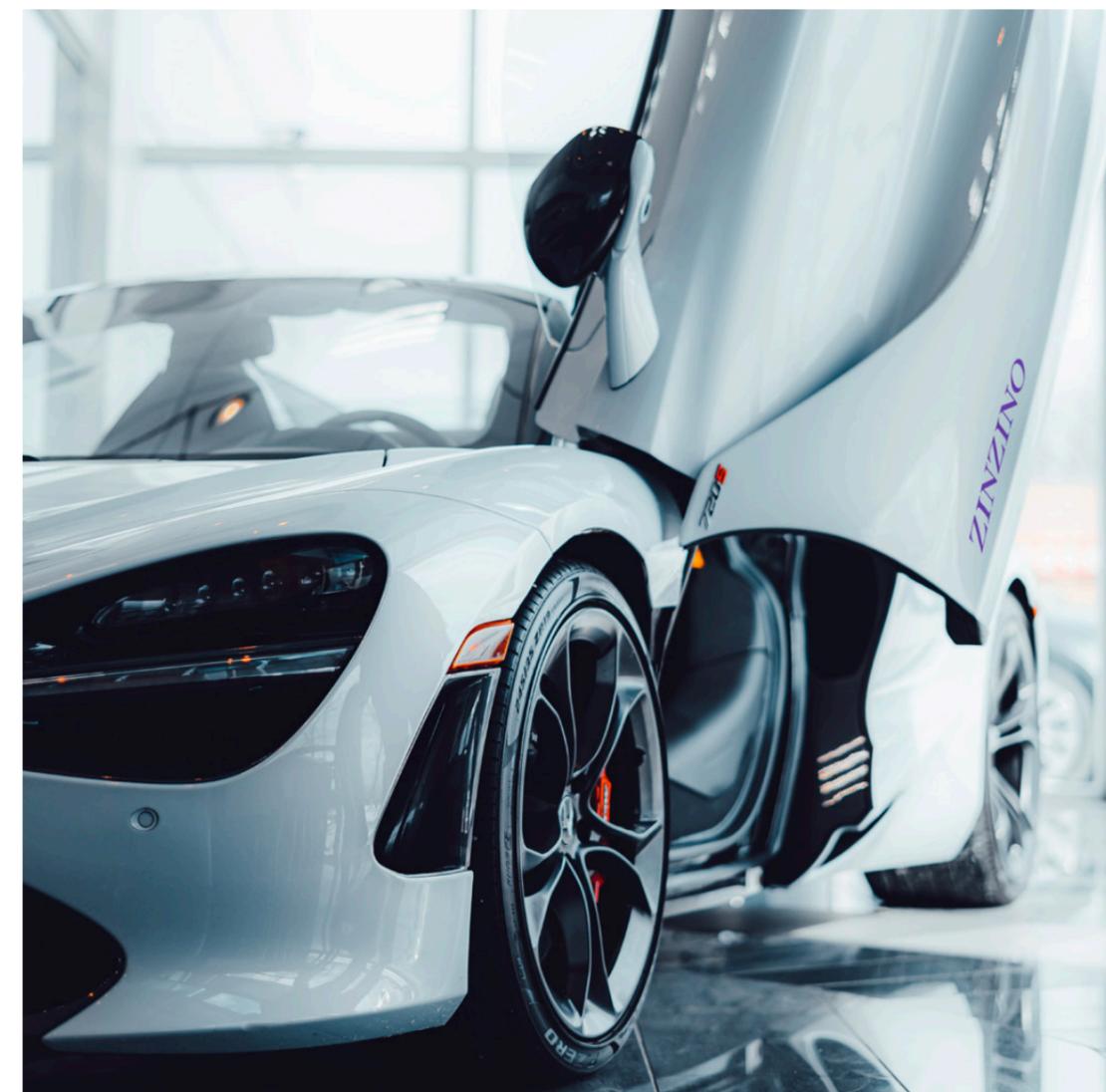
zPhone Bonus

In qualità di Executive attivo o di livello superiore, riceverà il bonus zPhone di 200 Pay Points. Il bonus viene corrisposto nel ciclo delle commissioni mensili.

zCar Bonus

In qualità di Diamond attivo o di livello superiore, riceverà il bonus zCar di 1.000 Pay Points. Il bonus viene corrisposto nel ciclo delle commissioni mensili.

	Pay Points	Executive e superiore	Diamond e superiore
zPhone	200	✓	✓
zCar	1.000		✓



Titoli Partner

Zinzino ha diversi livelli di Recognition, ognuno con il suo titolo e il suo bonus. I bonus aumentano a ogni nuovo livello raggiunto. È sempre possibile guadagnare il bonus del proprio livello e di quelli inferiori.

Back Office Entrance

L'avvio di un Zinzino Partner (Back Office Entrance/Rappresentante commerciale) è gratuito e si possono guadagnare profitti al dettaglio e Cash Bonus.

Partner

È possibile guadagnare profitti al dettaglio e Cash Bonus. Se ci si iscrive con un Partner Kit, si attiva il Grace Period.

Grace Period

Il mese di inizio, più i successivi quattro mesi, corrispondono al Grace Period, e serviranno per imparare, guadagnare e raggiungere l'equilibrio. Ci si qualifica come Partner attivo quando si ricevono 10 Credits mensili dall'Auto Order o dai propri Clienti. Se ci si iscrive con un Partner Kit, è già stato attivato l'ECB (Enrollment Credit Bonus) per i Credits accelerati (2x su tutti i nuovi kit). L'intero Piano Compensi è aperto per Lei in questo periodo senza alcun requisito aggiuntivo. Si assicuri di avere alcuni Clienti per ricevere gratuitamente l'ordine automatico Zinzino e completi il piano Fast Start.

Partner Attivo

A partire dal 5° mese, deve disporre di quattro Punti Cliente oltre a 20 Credits di ordini di prodotti dai Clienti personali e dai Suoi ordini ogni mese. I Partner Attivi possono accumulare Credits in quello che viene chiamato banking, e oltre ai profitti al dettaglio e ai Cash Bonus, è possibile guadagnare nell'intero Piano Compensi. Tuttavia, la maggior parte dei bonus proviene dall'Enrollment Incentive Program e dai bonus Clienti, come Q-Team, X-Team, A-Team e superiori. Si assicuri di ottenere gratuitamente il Suo Auto Order Zinzino.

Titoli Team Partner: da Bronze a Black Crown

Titolo Partner	MCV	PCV	Punti Cliente Personali (PCP)
Bronze	375	20	4
Silver	750	20	4
Gold	1.500	20	4
Executive	3.000	50	10
Platinum	6.000	50	10
Diamond	12.000	50	10
Director	24.000	125	25
Crown	48.000	125	25
Royal Crown	80.000	125	25
Black Crown	130.000	125	25



Bronze

Quando si raggiungono 4 Clienti (Q-Team) e 375 Credits in balance al mese, si diventa Bronze. In genere, 375 Credits richiedono circa 50 Clienti bilanciati nel proprio team. Ci sono 3 potenziali One-Time Bonus che può guadagnare come Bronze, ognuno dei quali vale 50 Pay Points. L'attenzione si concentrerà ora sulla duplicazione attraverso nuovi Partner e sull'aumento della base di Clienti. L'ECB viene mantenuto anche dopo il Grace Period quando si rimane attivi come X-Team. Inizi a incrementare la Team Commission, che può arrivare fino a 1.500 Pay Points a settimana per Income Center con un saldo di 10.000 Credits.



Silver

Quando si raggiungono 4 Clienti (Q-Team) e 750 Credits in balance al mese, si diventa Silver. In genere, 750 Credits richiedono circa 100 Clienti bilanciati nel proprio team. Ci sono 3 potenziali One-Time Bonus che può guadagnare come Silver, ognuno dei quali vale 100 Pay Points. Oltre all'ECB che raggiunge come X-Team, potrà ottenere numerosi vantaggi dall'A-Team, che Le consentirà di guadagnare 100 Pay Points in commissioni ricorrenti ogni mese, nonché l'RCB (Recurring Credit Bonus), che raddoppia i Credits su tutti gli ordini ricorrenti del Suo team, in modo da raddoppiare le commissioni ricorrenti, oltre a rendere più facile il raggiungimento del grado successivo.



Gold

Quando si raggiungono 4 Clienti (Q-Team) e 1.500 Credits in balance al mese, si diventa Gold. In genere, 1.500 Credits richiedono circa 200 Clienti bilanciati nel proprio team. Ci sono 3 potenziali One-Time Bonus che può guadagnare come Gold, ognuno dei quali vale 200 Pay Points. È ora di iniziare a pianificare il Suo primo CAB (Customer Acquisition Bonus). Il CAB piccolo si ottiene aggiungendo 500 Credits nel team di sinistra e 500 Credits in quello di destra entro una settimana; questo può generare 200 Pay Points in aggiunta a tutti gli altri bonus raggiunti ogni settimana. Il bonus CAB può arrivare fino a 6.000 Pay Points a settimana.



Executive

Quando si raggiungono 10 Clienti (X-Team) e 3.000 Credits in balance al mese, si diventa Executive. In genere, 3.000 Credits richiedono circa 400 Clienti bilanciati nel proprio team. Ci sono 3 potenziali One-Time Bonus che può guadagnare come Executive, ognuno dei quali vale 400 Pay Points. Il bonus zPhone di 200 Pay Points si guadagna mensilmente come Executive attivo o superiore.



Platinum

Quando si raggiungono 10 Clienti (X-Team) e 6.000 Credits in balance al mese, si diventa Platinum. In genere, 6.000 Credits richiedono circa 800 Clienti bilanciati nel proprio team. Ci sono 3 potenziali One-Time Bonus che può guadagnare come Platinum, ognuno dei quali vale 800 Pay Points. Ogni settimana, l'obiettivo dovrebbe essere aumentare la Team Commission dal 10% al 15%; questo avviene quando si raggiungono 3.000 Credits a settimana.



Crown

Quando si raggiungono 25 Clienti (A-Team) e 48.000 Credits in balance al mese, si diventa Crown. In genere, 48.000 Credits richiedono circa 6.000 Clienti bilanciati nel proprio team. Ci sono 3 potenziali One-Time Bonus che può guadagnare come Crown, ognuno dei quali vale 4.000 Pay Points. È possibile ricevere una Volume Commission dell'1,5% (fino a 2.000 Pay Points) a settimana per Income Center. Il Mentor Matching Bonus aumenta con il numero di Partner iscritti personalmente che raggiungono un titolo superiore. Con 10 Platinum iscritti personalmente, si raggiunge il 25% di Mentor Matching Bonus.



Diamond

Quando si raggiungono 10 Clienti (X-Team) e 12.000 Credits in balance al mese, si diventa Diamond. In genere, 12.000 Credits richiedono circa 1.500 Clienti bilanciati nel proprio team. Ci sono 3 potenziali One-Time Bonus che può guadagnare come Diamond, ognuno dei quali vale 1.500 Pay Points. Il bonus zCar di 1.000 Pay Points si guadagna mensilmente come Diamond attivo o superiore.



Royal Crown

Quando si raggiungono 25 Clienti (A-Team) e 80.000 Credits in Balance al mese, si diventa Royal Crown. In genere, 80.000 Credits richiedono circa 10.000 Clienti bilanciati nel proprio team. Ci sono 3 potenziali One-Time Bonus che può guadagnare come Royal Crown, ognuno dei quali vale 6.000 Pay Points. È possibile ricevere una Volume Commission dell'1,75% (fino a 3.000 Pay Points) a settimana per Income Center. Sfrutti i Suoi guadagni raggiungendo CAB medi, grandi, XL o superiori.



Director

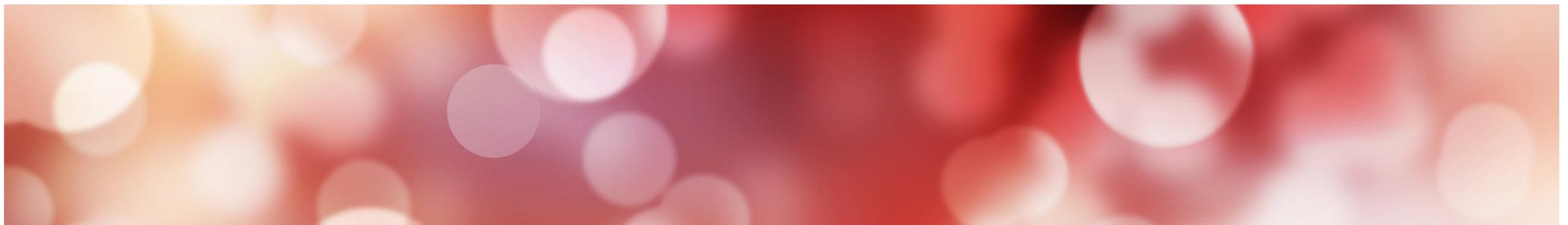
Quando si raggiungono 25 Clienti (A-Team) e 24.000 Credits in balance al mese, si diventa Director. In genere, 24.000 Credits richiedono circa 3.000 Clienti bilanciati nel proprio team. Ci sono 3 potenziali One-Time Bonus che può guadagnare come Director, ognuno dei quali vale 2.500 Pay Points. È possibile ricevere una Volume Commission dell'1% (fino a 1.000 Pay Points) a settimana per Income Center. In qualità di nuovo Director, si qualifica per il Director Trip.*

**Consulti il regolamento della campagna Director Trip*



Black Crown

Quando si raggiungono 25 Clienti (A-Team) e 130.000 Credits in balance al mese, si diventa Black Crown. In genere, 130.000 Credits richiedono circa 15.000 Clienti bilanciati nel proprio team. Ci sono 3 potenziali One-Time Bonus che può guadagnare come Black Crown, ognuno dei quali vale 8.000 Pay Points. È possibile ricevere una Volume Commission del 2% (fino a 5.000 Pay Points) a settimana per Income Center. È giunto il momento di aumentare i Suoi guadagni costruendo più Income Center.



Titoli Team Partner: Ambassador – 2 Star Global President e superiore

Titolo Partner	PCV	Punti Cliente Personali	MCV	Avanzamento del titolo con IC multipli	Avanzamento del titolo con la costruzione di un singolo IC con più linee di iscrizione
Ambassador	125	25	150.000 MCV + 3 linee con 10.000 MCV	IC 1 = 150.000 MCV IC 2 = 30.000 MCV	IC 1 = 150.000 MCV con 10.000 MCV in 3 diverse linee di iscrizione
Royal Ambassador	125	25	200.000 MCV + 3 linee con 20.000 MCV	IC 1 = 200.000 MCV IC 2 = 60.000 MCV	IC 1 = 200.000 MCV con 20.000 MCV in 3 diverse linee di iscrizione
Black Ambassador	125	25	250.000 MCV + 3 linee con 30.000 MCV	IC 1 = 250.000 MCV IC 2 = 90.000 MCV	IC 1 = 250.000 MCV con 30.000 MCV in 3 diverse linee di iscrizione
President	125	25	300.000 MCV + 3 e 4 linee con 40.000 MCV	IC 1 = 300.000 MCV IC 2 = 120.000 MCV IC 3 = 120.000 MCV	IC 1 = 300.000 MCV con 40.000 MCV in 4 diverse linee di iscrizione
Elite President	125	25	500.000 MCV + 3 e 4 linee con 80.000 MCV	IC 1 = 500.000 MCV IC 2 = 240.000 MCV IC 3 = 240.000 MCV	IC 1 = 500.000 MCV con 80.000 MCV in 4 diverse linee di iscrizione
Global President	125	25	1.000.000 MCV + 3 e 4 linee con 130.000 MCV	IC 1 = 1.000.000 MCV IC 2 = 390.000 MCV IC 3 = 390.000 MCV	IC 1 = 1.000.000 MCV con 130.000 MCV in 4 diverse linee di iscrizione
1 Star Global President	125	25	2.000.000 MCV + 3, 4 e 5 linee con 130.000 MCV	IC 1 = 2.000.000 MCV IC 2 = 390.000 MCV IC 3 = 390.000 MCV	IC 1 = 2.000.000 MCV con 130.000 MCV in 5 diverse linee di iscrizione
2 Star Global President e superiore	Aggiungendo 1.000.000 MCV nell'IC 1 e un altro IC con 390.000 MCV o un'altra linea di iscrizione con 130.000 MCV si può guadagnare un'ulteriore Global President Star				

Il nostro software di calcolo delle commissioni valuterà tutte le Sue qualifiche dell'Albero Binario e d'Iscrizione, in modo che Le venga assegnato il più alto livello possibile. In questo modo, potrà sviluppare il Suo percorso verso il livello che desidera raggiungere.



Bonus pagati in azioni

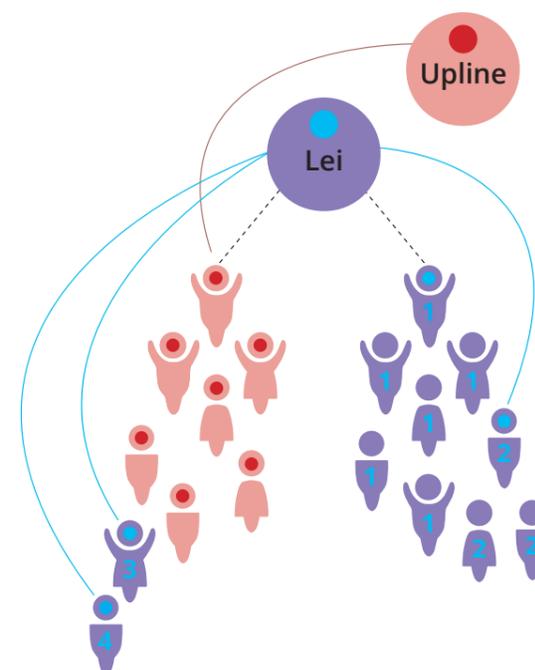
Titolo	Pay Points Bonus pagato in azioni
President	200,000 PP
Elite President	300,000 PP
Global President	500,000 PP
1 Star Global President	1,000,000 PP
e tutti i livelli superiori	1,000,000 PP

Regole: Deve raggiungere il livello rilevante per il bonus tra il 1° gennaio e il 31 dicembre dell'anno qualificante, oltre a mantenere il livello immediatamente inferiore tra il 1° gennaio e il 30 marzo dell'anno seguente, per poter guadagnare il bonus.

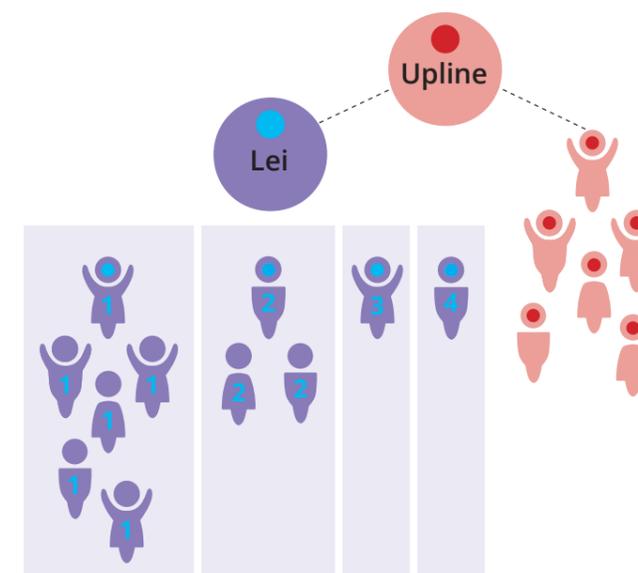
Il numero di azioni che Le saranno pagate si basa sul prezzo medio del cambio a febbraio dell'anno successivo alla Sua qualificazione. Il pagamento del bonus sarà approvato dall'assemblea generale a maggio e le azioni saranno consegnate a settembre.

Le azioni saranno soggette a un periodo di blocco di 6 mesi, o al periodo di blocco indicato dalle autorità fiscali del Suo Paese di residenza.

Spillover*



Linee di Iscrizione



*Lo spillover si verifica quando un'Upline iscrive un Partner nel suo Albero Binario.

Ambassador

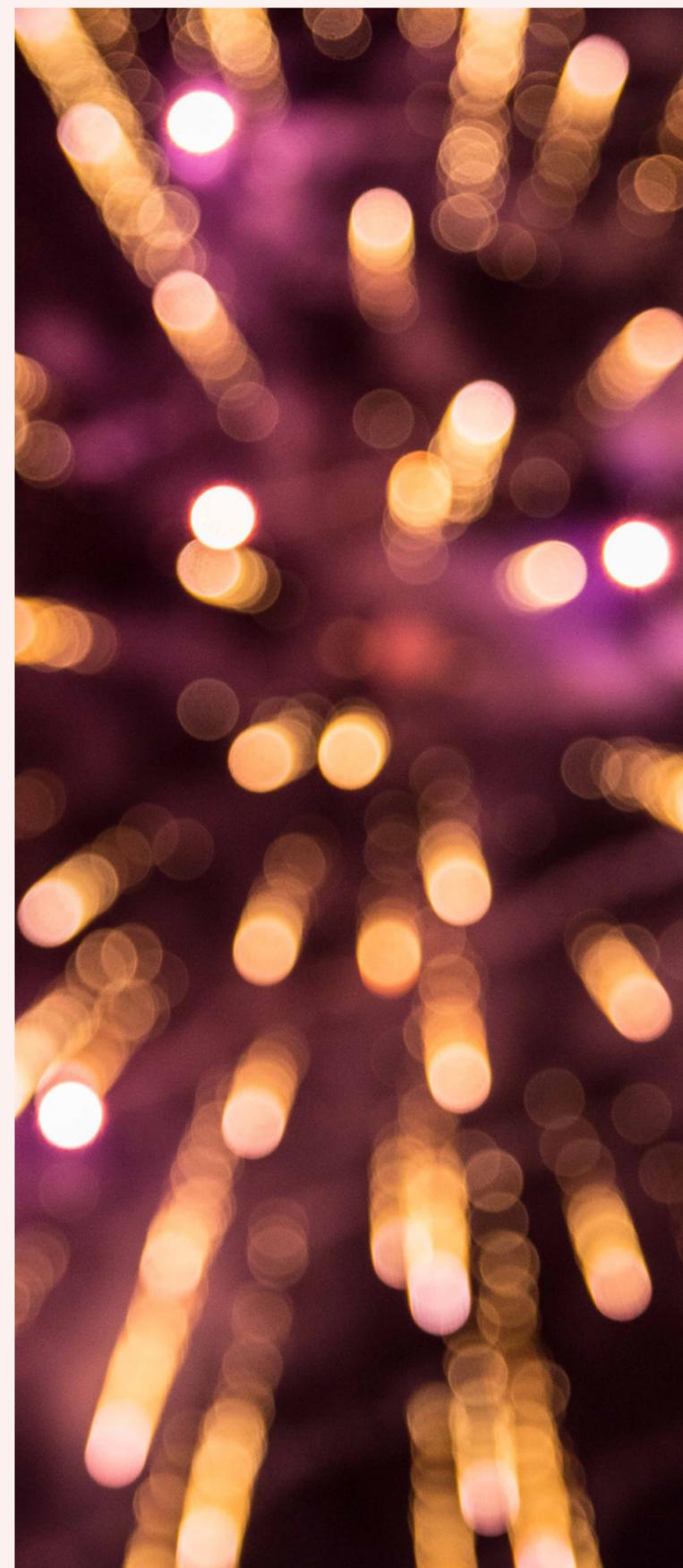
Per diventare Ambassador, è necessario raggiungere 25 Clienti (A-Team) e costruire due Income Center con almeno 10.000 Credits per team e un volume totale di 150.000 Credits in balance (001) al mese. In alternativa, è possibile qualificarsi con 3 Linee d'Iscrizione, ciascuna con 10.000 Credits e un volume totale di 150.000 Credits in balance (001) al mese. In genere, 150.000 Credits richiedono circa 20.000 Clienti bilanciati nel proprio team. Ci sono 3 potenziali One-Time Bonus che può guadagnare come Ambassador, ognuno dei quali vale 10.000 Pay Points. È possibile ricevere una Volume Commission del 2,25% (fino a 8.000 Pay Points) a settimana per Income Center.

Royal Ambassador

Per diventare Royal Ambassador, è necessario raggiungere 25 Clienti (A-Team) e costruire due Income Center con almeno 20.000 Credits per team e un volume totale di 200.000 Credits in balance (001) al mese. In alternativa, è possibile qualificarsi con 3 Linee d'Iscrizione, ciascuna con 20.000 Credits e un volume totale di 200.000 Credits in balance (001) al mese. In genere, 200.000 Credits richiedono circa 25.000 Clienti bilanciati nel proprio team. Ci sono 3 potenziali One-Time Bonus che può guadagnare come Royal Ambassador, ognuno dei quali vale 12.500 Pay Points. È possibile ricevere una Volume Commission del 2,5% (fino a 10.000 Pay Points) a settimana per Income Center.

Black Ambassador

Per diventare Black Ambassador, è necessario raggiungere 25 Clienti (A-Team) e costruire due Income Center con almeno 30.000 Credits per team e un volume totale di 250.000 Credits in balance (001) al mese. In alternativa, è possibile qualificarsi con 3 Linee d'Iscrizione, ciascuna con 30.000 Credits e un volume totale di 250.000 Credits (001) al mese. In genere, 250.000 Credits in balance richiedono circa 30.000 Clienti bilanciati nel proprio team. Ci sono 3 potenziali One-Time Bonus che può guadagnare come Black Ambassador, ognuno dei quali vale 15.000 Pay Points. È possibile ricevere una Volume Commission del 2,75% (fino a 12.000 Pay Points) a settimana per Income Center.



President

Per diventare President, è necessario raggiungere 25 Clienti (A-Team) e costruire tre Income Center con almeno 40.000 Credits per team e un volume totale di 300.000 Credits in balance (001) al mese. In alternativa, è possibile qualificarsi con 4 linee di iscrizione, ciascuna con 40.000 Credits e un volume totale di 300.000 Credits in balance (001) al mese. In genere, 300.000 Credits richiedono circa 35.000 Clienti bilanciati nel proprio team. Ci sono 3 potenziali One-Time Bonus che può guadagnare come President, ognuno dei quali vale 40.000 Pay Points. È possibile ricevere una Volume Commission del 3% (fino a 14.000 Pay Points) a settimana per Income Center.

Elite President

Per diventare Elite President, è necessario raggiungere 25 Clienti (A-Team) e costruire tre Income Center con almeno 80.000 Credits per team e un volume totale di 500.000 Credits (001) al mese. In alternativa, è possibile qualificarsi con 4 Linee d'Iscrizione, ciascuna con 80.000 Credits e un volume totale di 500.000 Credits in balance (001) al mese. È possibile ricevere una Volume Commission del 3,5% (fino a 16.000 Pay Points) a settimana per Income Center.

Global President

Per diventare Global President, è necessario raggiungere 25 Clienti (A-Team) e costruire tre Income Center con almeno 130.000 Credits per team e un volume totale di 1.000.000 di Credits in balance (001) al mese. In alternativa, è possibile qualificarsi con 4 Linee d'Iscrizione, ciascuna con 130.000 Credits e un volume totale di 1.000.000 di Credits in balance (001) al mese. È possibile ricevere una Volume Commission del 4% (fino a 20.000 Pay Points) a settimana per Income Center.

1 Star Global President

Per diventare 1 Star Global President, è necessario raggiungere 25 Clienti (A-Team) e costruire quattro Income Center con almeno 130.000 Credits per team e un volume totale di 2.000.000 di Credits in balance (001) al mese. In alternativa, è possibile qualificarsi con 5 Linee d'Iscrizione, ciascuna con 130.000 Credits e un volume totale di 2.000.000 di Credits in balance (001) al mese. È possibile ricevere una Volume Commission del 4% (fino a 30.000 Pay Points) a settimana per Income Center. Inoltre, riceverà un Infinity Bonus dello 0,5% su tutti i volumi non compresi negli incrementi di retribuzione di Team Commission e Volume Commission.

2 Star Global President

Per diventare 2 Star Global President, è necessario raggiungere 25 Clienti (A-Team) e costruire cinque Income Center con almeno 130.000 Credits per team e un volume totale di 3.000.000 di Credits in balance (001) al mese. In alternativa, è possibile qualificarsi con 6 Linee d'Iscrizione, ciascuna con 130.000 Credits e un volume totale di 3.000.000 di Credits in balance (001) al mese. È possibile ricevere una Volume Commission del 4% (fino a 40.000 Pay Points) a settimana per Income Center. Inoltre, riceverà un Infinity Bonus dello 0,5% su tutti i volumi non compresi negli incrementi di retribuzione di Team Commission e Volume Commission.

Ora, può aggiungere stelle al Suo titolo e arrivare ancora più in alto! Riceverà una stella aggiuntiva per ogni nuovo Income Center con almeno 130.000 Credits per team o Linea d'Iscrizione e un incremento totale di 1.000.000 di Credits nel Suo team (001 Income Center) al mese. Per ogni nuova stella aggiunta, la Sua Volume Commission settimanale aumenta di 10.000 Pay Points per Income Center.

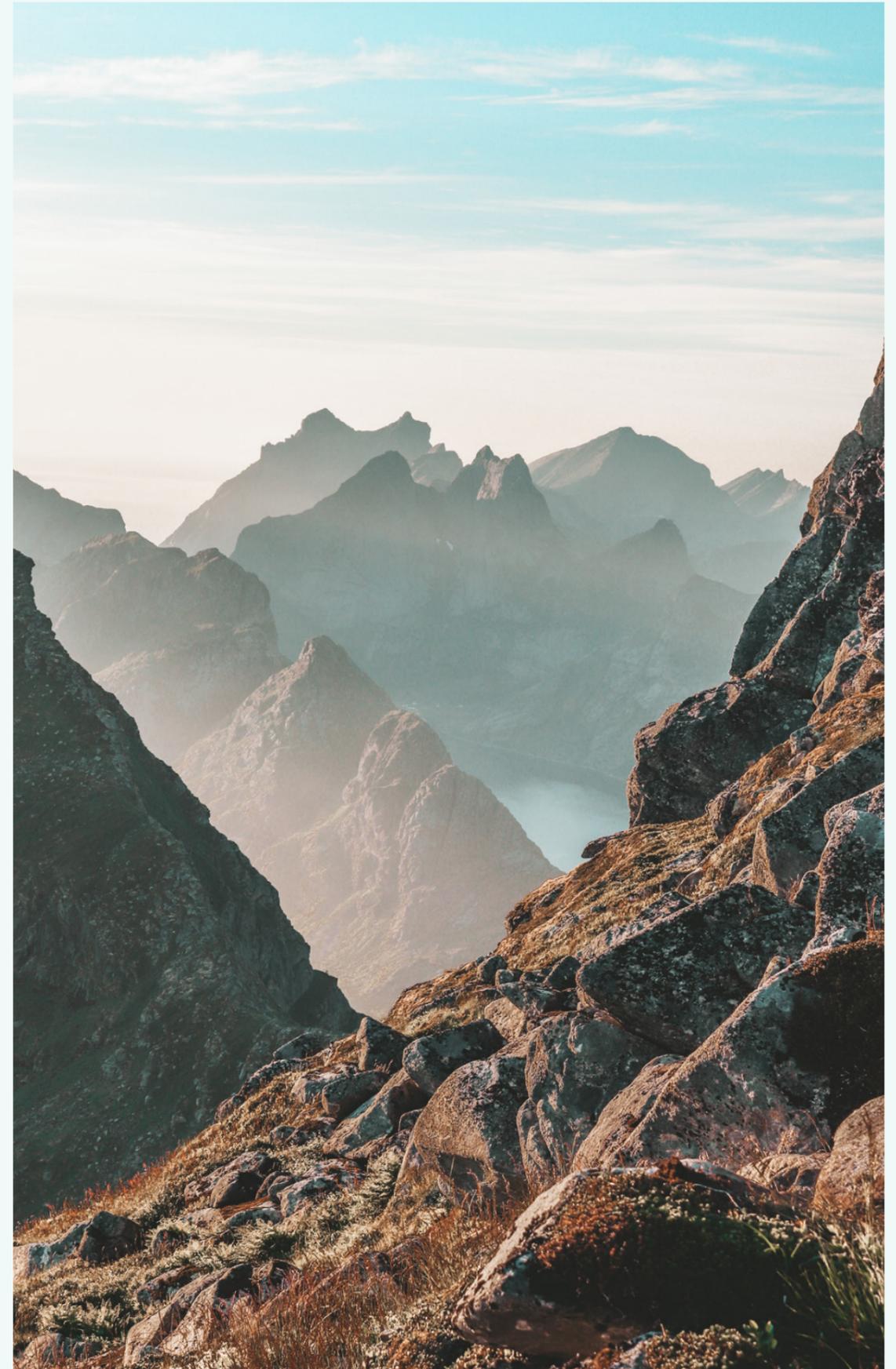


**Viaggi
Incentive**



“Un viaggio di mille miglia
inizia con un solo passo”

Lao Tzu



Director Trip

Zinzino organizza ogni anno un viaggio formativo chiamato Director Trip. La porteremo in luoghi lussuosi ed esclusivi, dove avrà l'opportunità di imparare da grandi relatori e di formarsi con i migliori in un ambiente stimolante.



Come qualificarsi per il Director Trip



La prossima destinazione del Director Trip



Video dei precedenti Director Trip

Ambassador Trip

Ogni anno, Zinzino premia tutti gli Ambassador attivi con un'esperienza a 5 stelle in diverse località europee. Abbiamo ammirato il lusso di Monaco, sfrecciato sulle moto d'acqua a Palma e assaporato un menu da sette portate sulle spiagge della Costa Azzurra.



Come qualificarsi per l'Ambassador Trip



La prossima destinazione dell'Ambassador Trip



Video dei precedenti Ambassador Trip



**Glossario
Zinzino**

Termini di attivazione: Un Partner deve qualificarsi entro la fine del mese per essere attivo nel mese successivo. Il termine corrisponde alla mezzanotte (CET) dell'ultimo giorno del mese.

Cliente Attivo: Un Cliente attivo ha effettuato un ordine che ha generato almeno 1,25 Cr negli ultimi 90 giorni.

Partner Attivo: Accumula commissioni bancarie e guadagna da tutti i volumi del team.

Auto Order: 1 prodotto + un Test Kit ogni 4 ordini + Accesso all'app GoCore = 10 Credits.

Back Office Entrance (Rappresentante commerciale): È gratuito e permette di guadagnare Cash Bonus e profitti al dettaglio.

Linea Binario / Albero Binario: Tutti i Partner sponsorizzati personalmente e le loro generazioni illimitate, nonché tutti i Partner collocati sotto di Lei nell'Albero Binario da un'upline e le loro generazioni illimitate.

Credits

Credits: A tutti i prodotti Zinzino viene assegnato un valore, "Credit", standardizzato tra Paesi e valute. Zinzino utilizza i Credits come valuta interna per determinare l'idoneità a Z4F e calcolare le commissioni e i bonus del Piano Compensi.

Balanced Credits 2:1: Il numero di Credits che contano si basa sull'equilibrio tra i team di destra e di sinistra. I Balanced Credits partono da un rapporto di 50/50. Tuttavia, un massimo di 2 parti dei Suoi Credits qualificanti possono provenire dal team più grande in rapporto a 1 parte del team più piccolo.

Banking Credits: I Credits che non possono essere utilizzati come Pay Points vengono accumulati finché il Partner rimane attivo. È possibile utilizzare i Credits accumulati nei cicli di commissioni settimanali e mensili. I calcoli dei compensi utilizzano i Credits con un rapporto di 2:1, vale a dire che un massimo di 2/3 dei Credits qualificanti possono provenire dal team più grande. Quando si raggiunge il pagamento massimo per qualsiasi compenso (ad esempio, la Team Commission ha un massimo di 1.500 Credits), solo il team più grande conserva il banking. Zinzino gestisce un massimo di un milione di Credits sia settimanalmente che mensilmente.

	Credits sinistra	Credits destra	Balanced Credits	Banking sinistra	Banking destra
Esempio 1	450	450	900	0	0
Esempio 2	600	300	900	0	0
Esempio 3	900	300	900	300	0
Esempio 4	300	900	900	0	300

Acceleratore Credits

In Zinzino disponiamo di 3 acceleratori Credits:

Enrollment Credit Bonus (ECB): I nuovi Enrollment Kit Credits (Clienti Premier e Partner) vengono moltiplicati per 2, sia per il ciclo di commissioni settimanale (WCV) che per quello mensile (MCV).

ECBx: I nuovi Enrollment Kit Credits (Clienti Premier e Partner) vengono moltiplicati per un fattore per il ciclo di commissioni mensile (MCV). Ad esempio, nella nostra campagna ECBx standard, i Credits vengono moltiplicati per 3.

Recurring Credit Bonus (RCB): I Credits generati da un ordine non idoneo per l'ECB (Clienti e Partner) vengono moltiplicati per 2, sia per il ciclo settimanale (WCV) che per quello mensile (MCV).

La tabella mostra un semplice esempio di come influiscono sui Credits degli ordini.

	Credits	ECB	ECBx	RCB
Partner Kit	150	300	450	-
Customer Kit	14	28	42	-
Auto Order Z4F	10	-	-	20
Iscrizione Cliente	4	-	-	8

Clienti

Cliente: Un Cliente è attivo per 90 giorni dall'ultimo acquisto con un minimo di 1,25 Credits.

Titolo di Carriera Clienti: Un titolo ricevuto come Recognition per aver costruito una base di Clienti personale di una certa entità.

Punti Cliente: Ogni Cliente attivo Zinzino genera almeno un Punto Cliente. Se un Cliente attivo acquista più di un prodotto (1,25 Credits), ognuno dei prodotti aggiuntivi genererà un altro Punto Cliente. Un acquisto ripetuto dello stesso prodotto genererà un solo Punto Cliente. I Punti Cliente possono essere accumulati con l'acquisto di Abbonamenti Premier, Articoli Premier, Articoli al Dettaglio e PrePaid Kit.

Cash Bonus: Riceve un Premier Cash Bonus per la vendita di un Premier Customer Kit a un Cliente nuovo o già esistente. Riceve un Retail Cash Bonus quando un Retail Customer acquista qualsiasi articolo singolo (con un valore in Credits). Tutti i Partner vengono premiati con un Cash Bonus che parte dal 10% e arriva fino al 30%.

Clienti personali: I Clienti personali sono tutti i Suoi Clienti registrati personalmente (prima generazione) e quelli che provengono dai Suoi Clienti registrati personalmente (seconda generazione, terza generazione, ecc.), per un numero illimitato di generazioni.

Clienti Premier: Un Cliente con ordine Premier Kit è chiamato "Cliente Premier". I Clienti Premier possono usufruire del prezzo scontato, del Customer Rewards Program e di Zinzino4Free.

Punti Cliente Personali (PCP): Ogni Cliente attivo registrato personalmente genera almeno un Punto Cliente. Se un Cliente attivo personale acquista più di un prodotto (1,25 Credits), ognuno dei prodotti aggiuntivi genererà un altro Punto Cliente. Un acquisto ripetuto dello stesso prodotto nel mese successivo genererà un solo Punto Cliente.

Retail Customer: Un Cliente registrato senza un ordine Premier Kit è chiamato "Retail Customer" e acquisterà i prodotti Zinzino al prezzo di vendita al dettaglio.

Monthly Customer Bonus (MCB): Questo bonus consente di guadagnare le commissioni ricorrenti più significative per i Clienti. Mentre la Team Commission paga un compenso per ogni ordine, l'MCB lo fa a scaglioni. Il bonus parte dall'A-Team.

Team Customer Number: Il Suo Team Customer number corrisponde al totale di tutti i Suoi Punti Cliente Personali (PCP), Punti Cliente Team (TCP) e Punti Partner.

Commissioni: Tutte le commissioni corrisposte da Zinzino sono indicate nel compenso lordo, in modo da poter indicare lo stesso importo per tutti. A seconda delle normative del Suo Paese e del fatto che abbia o meno la partita IVA, questo importo può essere modificato in base alle normative fiscali locali. In qualità di Partner di Zinzino, deve registrarsi in modo corretto, in conformità con le norme governative locali e con i requisiti stabiliti da Zinzino. Le fatture delle commissioni vengono pubblicate in formato PDF nel Back Office personale di ogni Partner.

Settimana dei compensi: La settimana dei compensi inizia il giovedì a mezzanotte (CET) e termina il mercoledì successivo a mezzanotte (CET). La settimana dei compensi comprende tutti gli ordini pagati durante quella settimana.

Mese dei compensi: Il mese dei compensi va dalla mezzanotte (CET) dell'ultimo giorno del mese precedente alla mezzanotte (CET) dell'ultimo giorno del mese in corso. Il mese dei compensi comprende tutti gli ordini pagati durante questo periodo. Zinzino pubblicherà i nuovi titoli del mese precedente nel Back Office per i Partner entro il 10° giorno del mese in corso. I compensi corrisposti durante la prima settimana di ogni mese comprendono la settimana in corso più i compensi mensili del mese precedente.

Crossline: Una persona/un'azienda non presente nella genealogia dell'Albero Binario o dell'Albero d'Iscrizione.

Customer Acquisition Bonus (CAB): Può guadagnare CAB su tutti i Premier Kit Cliente e sui nuovi Partner Product Kit. Il CAB mini, piccolo, medio, grande, XL, XXL, 3XL, 4XL e 5XL è valido per tutti i Partner attivi. Il CAB può provenire da un solo Income Center per ogni ciclo settimanale di commissioni.

Ciclo di commissioni giornaliero: Si riferisce alle commissioni calcolate giornalmente: Cash Bonus, ECB ed RCB. La scadenza giornaliera è ogni giorno alle 24:00 CET - Ora dell'Europa Centrale.

Downline: Unapersona / un'azienda di livello inferiore al Suo nella genealogia dell'Albero Binario o dell'Albero d'Iscrizione.

Compressione dinamica delle linee di iscrizione – Livelli Ambassador e superiori:

Prima di tutto, deve soddisfare i criteri per l'MCV di un Income Center e la Sua attivazione personale. Poi, deve soddisfare i criteri MCV per ciascuna linea di iscrizione secondo le regole di compressione dinamica che seguono.

Le qualifiche per le linee di iscrizione Ambassador, Royal Ambassador e Black Ambassador sono: Prima linea 100%, seconda linea 100% e terza linea tutte le altre iscrizioni messe insieme.

Le qualifiche per le linee di iscrizione President, Elite President e Global President sono: prima linea 100%, seconda linea 100%, terza linea 70%, quarta linea 30%, e tutte le altre linee di iscrizione saranno messe insieme per colmare il 30% della terza linea e il 70% della quarta linea, in modo da raggiungere il livello.

Le qualifiche per le linee di iscrizione 1 Star Global President sono: prima linea 100%, seconda linea 100%, terza linea 100%, quarta linea 70%, quinta linea 30%, e tutte le altre linee di iscrizione saranno messe insieme per colmare il 30% della quarta linea e il 70% della quinta linea, in modo da raggiungere il livello.

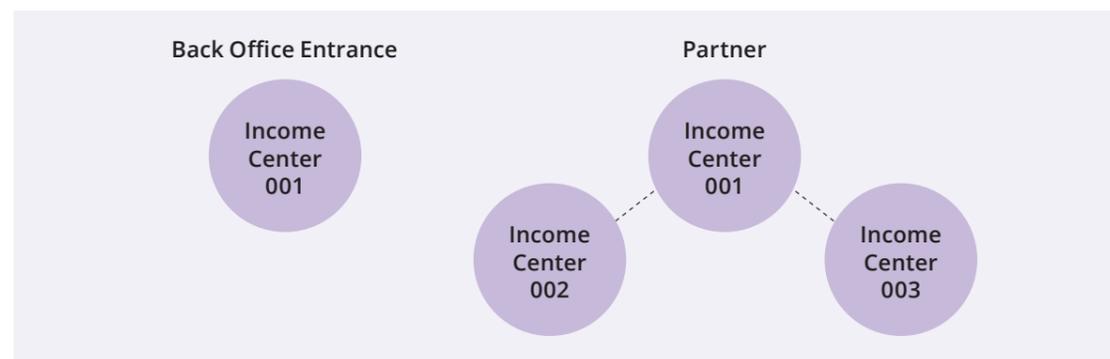
Le qualifiche per le linee di iscrizione 2 Star Global President sono: prima linea 100%, seconda linea 100%, terza linea 100%, quarta linea 100%, quinta linea 70%, sesta linea 30%, e tutte le altre linee di iscrizione saranno messe insieme per colmare il 30% della quinta linea e il 70% della sesta linea, in modo da raggiungere il livello.

Gli stessi principi si applicano per tutti i livelli superiori di Star President, laddove le iscrizioni aggiuntive possano servire a colmare le ultime due linee qualificanti.

Linea did'Iscrizione / Albero d'Iscrizione: di iscrizione: Tutti i Suoi Partner iscritti personalmente (prima generazione) e tutti quelli che provengono dai Suoi Partner iscritti personalmente (seconda generazione, terza generazione, ecc.), per un numero illimitato di generazioni.

Grace Period: Come nuovo Partner, ha a disposizione il mese di inizio e i 4 mesi successivi per imparare, guadagnare e raggiungere il balance con solo un ordine di attivazione di 10 Credits proveniente dal Suo Auto Order o dagli ordini dei Suoi Clienti prima che si applichino le regole di attivazione complete.

Income Center: La posizione all'interno dell'organizzazione di vendita è denominata Income Center (IC). Back Office Entrance Le darà 1 IC. Quando si acquista un Partner Kit (10 Cr), si ricevono 2 IC aggiuntivi. Consulti il diagramma seguente:



A partire dal titolo Diamond, è possibile inserire altri IC nel proprio team. A partire dal titolo President, è possibile collocare un IC aggiuntivo al di sopra del proprio IC 001. Il costo di questi IC aggiuntivi corrisponde all'acquisto di un Basic Partner Kit.

Ciclo di commissioni mensile: Si riferisce alle commissioni e ai premi calcolati mensilmente: One-Time Bonus per titolo, zPhone, zCar, ZF4 e zRewards.

Monthly Credits Volume (MCV): I Credits vengono calcolati nel ciclo mensile delle commissioni per il volume dei titoli.

Recognition mensile per titolo: I Partner si qualificano per i titoli ogni mese per ottenere il livello di retribuzione (ovvero il titolo qualificato) nel mese successivo. Il titolo qualificato determina i bonus e le commissioni. I Partner possono passare al titolo successivo in qualsiasi momento del mese in corso.

One-Time Bonus (OTB): Guadagnato una volta sola, ma corrisposto a scaglioni.

Contratto Partner: Per rimanere un Partner registrato con Zinzino, è necessario effettuare un ordine di almeno 1,25 Credits o creare almeno un nuovo Punto Cliente di prima generazione del valore di almeno 1,25 Credits in un periodo di 12 mesi. In caso contrario, la Sua posizione nella rete sarà congelata e dopo 24 mesi il Suo Partner ID non sarà più valido.

Inoltre, tutte le regole stabilite nelle Condizioni di Contratto del Partner, così come il documento Regole ed etica del marketing, regolano il Suo rapporto con Zinzino.

Per mantenere un Recognition pin, è necessario aver soddisfatto i requisiti per questo pin almeno una volta negli ultimi 12 mesi.

Controlli le comunicazioni di Zinzino per gli Independent Partner nel Suo Back Office e si rivolga regolarmente al Suo sponsor per ricevere aggiornamenti importanti.

Zinzino si riserva il diritto di trattenere il pagamento delle commissioni e dei bonus nel caso in cui si scopra che determinate commissioni o bonus siano stati acquisiti attraverso la qualificazione con mezzi non etici o falsi. Il dipartimento di conformità di Zinzino indaga su tutte le frodi sospette.

Punti Partner: Ogni Partner che abbia effettuato un ordine con 1,25 o più Credits negli ultimi 90 giorni viene conteggiato come Punto Partner. I Punti Partner vengono aggiunti al totale dei Punti Cliente.

Pay Points (PP): I Credits vengono utilizzati per calcolare i Pay Points nell'ambito del Piano Compensi. L'obiettivo è che un Pay Point equivalga a 1 €. L'azienda si riserva il diritto di adeguare il valore dei Pay Points in caso di pagamento eccessivo di commissioni all'interno dell'azienda o

di un gruppo specifico di Partner. I Pay Points vengono convertiti in valuta locale a un tasso di cambio mensile o fisso.



Tasso di conversione Pay Points

Personal Credit Volume (PCV): Volume di credito da ordini personali e ordini di Clienti personali.

Sponsor / Enroller: Un Partner che presenta un nuovo Partner o Cliente a Zinzino.

Titolo Fast Start: Q-Team, X-Team.

Titolo OTB: Pro-Team, Top-Team.

Upline: Una persona / un'azienda di livello superiore al Suo nella genealogia dell'Albero Binario o dell'Albero d'Iscrizione..

Waiting Room: Qui sono visibili i Partner registrati da te in quanto loro Sponsor,, ma non ancora inseriti nell'Albero Binario.. Successivamente, si potrà scegliere il loro posizionamento. Se il posizionamento non viene scelto entro 4 ore dalla scadenza di periodo (settimanale o mensile), il sistema collocherà automaticamente il Partner in una posizione conforme alla preferenza indicata come posizionamento binario predefinito nelle impostazioni dell'account. I Partner nella Waiting Room saranno collocati in base alla loro data di iscrizione. Ciò significa che il Partner con la data di inizio più lontana verrà collocato per primo. Tutti i Partner nella Waiting Room saranno inseriti in tempo per le scadenze settimanali e mensili. La Waiting Room sarà chiusa durante le ultime 4 ore antecedenti alla scadenza settimanale o mensile e i Partner registrati in questo lasso di tempo saranno automaticamente collocati secondo l'opzione di posizionamento binario predefinita dello Sponsor. Per cambiare opzione, vada su Back Office/ impostazioni account.

Conto online: Il trasferimento di denaro dal Suo conto online a un conto bancario comporta un costo (a seconda della banca).

Potrebbe essere applicata una soglia minima. Ai Partner con stato "Congelato" vengono addebitati 10 Pay Points come quota amministrativa mensile convertiti nella valuta locale.

Tutte le commissioni vengono convertite da € alla valuta locale (ad eccezione di Islanda, Bulgaria, Croazia, Repubblica Ceca, Ungheria e Romania) quando vengono corrisposte sul Suo conto online, utilizzando un tasso di cambio aggiornato settimanalmente dalla Banca centrale europea/ Riksbanken (Banca centrale svedese).

Ciclo di commissioni settimanale: Si riferisce alle commissioni calcolate settimanalmente: Team Commission, CAB, Volume Commission e Mentor Matching Bonus.

Weekly Credit Volume (WCV): Credits che vengono calcolati nel ciclo settimanale delle commissioni.

Customer Care Rewards Program per i Partner: X-Team e titoli superiori hanno diritto a zRewards mensili. L'importo in ZinoCash verrà aggiunto al Suo conto in base alla valuta locale. Il saldo zRewards può essere utilizzato per acquistare prodotti della gamma Zinzino e si applica solo agli ordini di articoli singoli. Gli ordini pagati con zRewards non produrranno Credits. L'account zRewards verrà cancellato se un Partner viene congelato. Uno zReward equivale a un Pay Point.

Zinzino4Free (Z4F): Se un Cliente o un Partner segnala quattro (o più) Clienti con lo stesso ordine (o più grande), può ricevere gratuitamente l'ordine mensile successivo. Dovranno essere pagati solo i costi di spedizione. Ciò va a vantaggio di Partner e Clienti e rende piacevole la ricerca di nuovi Clienti.

Si impegni con passione ed entusiasmo
nelle azioni che desidera vengano replicate.
Questo influenzerà i Suoi risultati.

EXECUTIVE

Per ulteriori informazioni sul Piano Compensi,
consulti queste risorse:



Piano Fast Start



Executive Run



Piano Compensi

ZINZINO

Inspire Change in Life