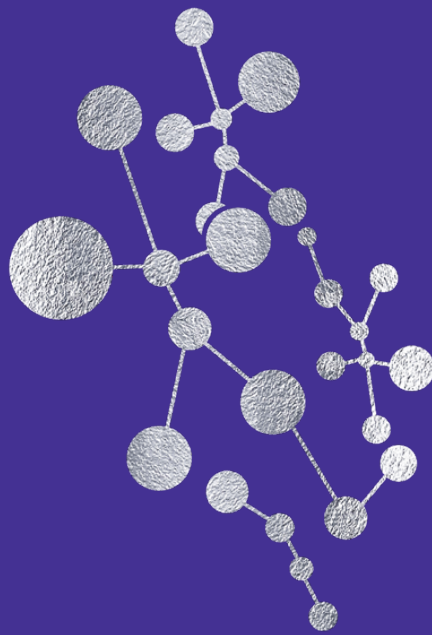




Zinzino
Compensation
Plan

Satura rādītājs

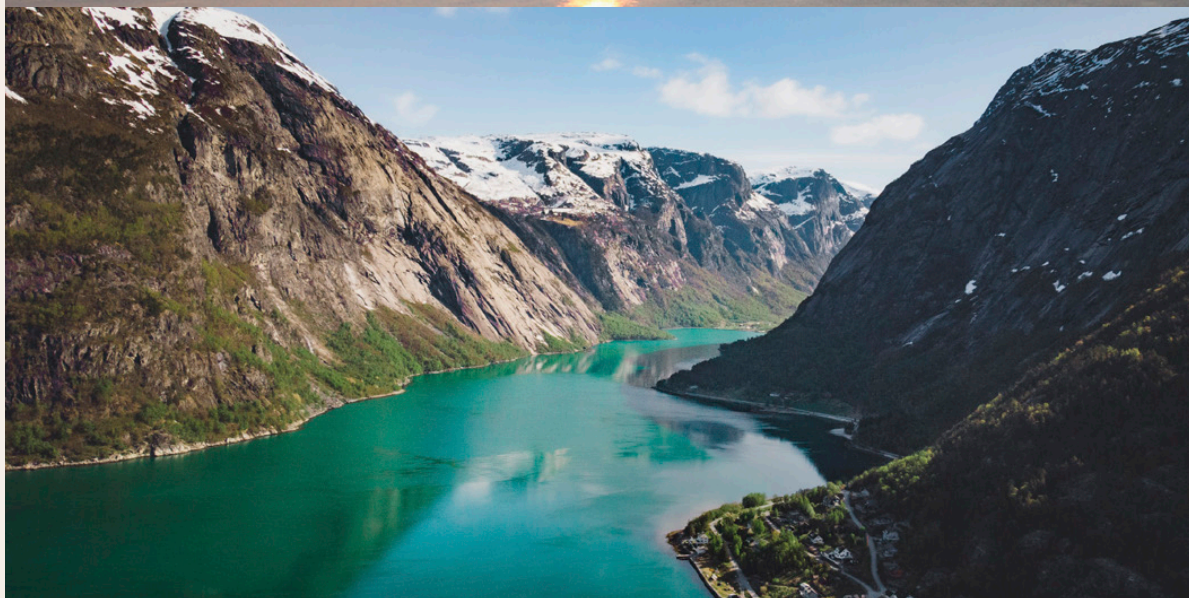
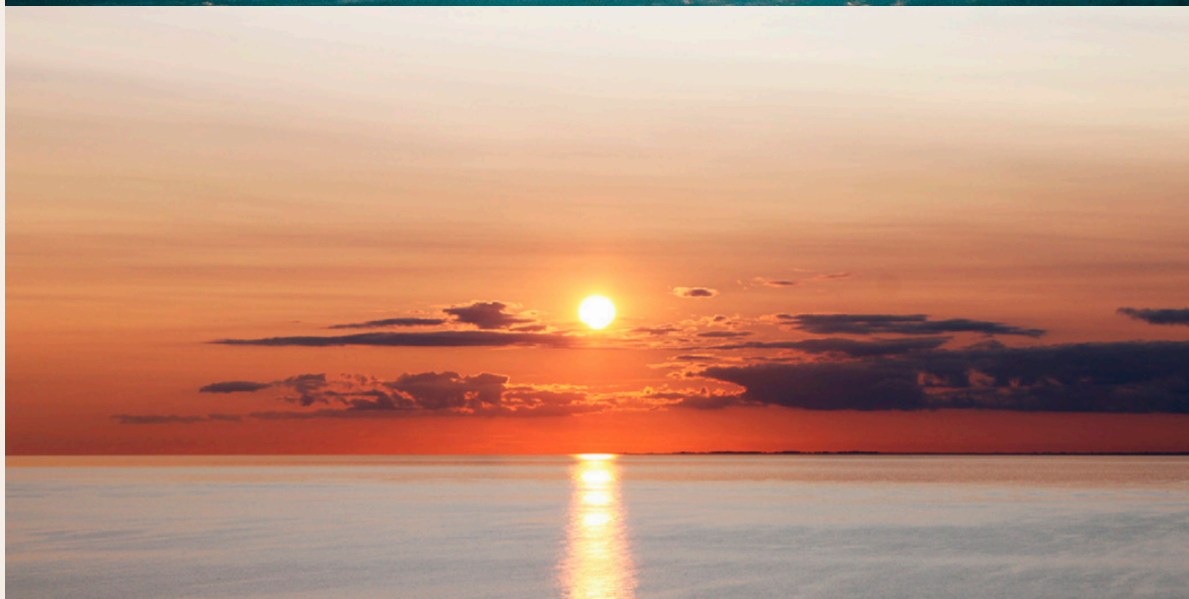
Uzsāciet savu uzņēmējdarbību	6
Fast Start plāns	20
Klientu karjeras plāns	22
Partneru karjeras plāns	30
Ledvesmojošie braucieni	52
Zinzino glosārijs	58

Šajā dokumentā norādītie ieņēmumi ne vienmēr atspoguļo ieņēmumus, kurus Zinzino Partner var nopelnīt, iesaistoties kompensācijas plānā Zinzino kompensācijas plānā. Norādītie skaitļi nav uzskatāmi par faktisko ieņēmumu vai peļņas garantiju vai prognozēm. Jebkuri apgalvojumi un garantijas attiecībā uz ieņēmumiem var būt maldinoši. Zinzino panākumi ir atkarīgi tikai no veiksmīgas pārdošanas, kas prasa uzcītīgu darbu, centību un līderību. Jūsu panākumi būs atkarīgi no tā, cik efektīvi jūs izmantosiet šīs prasmes.

Zinzino neuzņemas atbildību par drukas vai nozīmes kļūdām. Mēs paturam tiesības pielāgot un pārskatīt šo dokumentu jebkurā laikā. Gadījumā, ja šis dokuments ir neprecīzi iztulkots, galvenā versija (EN) ir spēkā esošais dokuments, kurš ir juridiski saistošs visiem Zinzino neatkarīgajiem Partneriem (Independent Partner).

Zinzino Compensation Plan 19.02.2025. 0004





Mēs esam uz testiem balstīta un personalizēta uztura celmlauži, kas nāk no vietas ar ziemeļblāzmām, baltajām naktīm, dziļajiem fjordiem un stāvajiem kalniem.

*Vārds “zinzino” nozīmē: mazumiņš
ar augstu pievienoto vērtību.*

*Jūs mums esat bezgalīga vērtība.
Tādēļ mūsu uzdevums ir izcelt
sevī labāko.*

Inspire Change in Life



**Uzsāciet savu
uzņēmējdarbību**



Šīs ir mūsu pamatvērtības, kuras nosaka mūsu Uzņēmuma unikālo kultūru un parāda pasaulei, kas mēs esam, kādi ir mūsu uzskati, un kādas ir mūsu vērtības. Ļaujiet tām vadīt jūs savā ikdienas darbā, lai veidotu uzticēšanos, lojalitāti un ilgstošus biznesa panākumus.

Tāds ir Zinzino

Mūsu vīzija:

Mēs iedvesmojam pārmaiņas dzīvē!

Mūsu misija:

Mēs iedvesmojam savus Klientus,
ģimenes locekļus un draugus kļūt veselākiem un iemantot labklājību.
Mēs esam Klientiem draudzīgākais tiešās pārdošanas
Uzņēmums pasaulē.
Ik dienas!

Mūsu mērķi:

Līdz 2035. gada beigām iegūt 20 miljonus Klientu.
Līdz 2050. gada beigām iegūt 100 miljonus Klientu.

Kā kļūt par Neatkarīgo Partneri

Pievienojies un izvēlies Partner Kit komplektu



Komplekti ietver ECB pirmās 120 dienas, kas dubulto Tavu Enrollment Credits skaitu.

Izvēlies savu ikmēneša **automātisko pasūtījumu**

- Ietver**
- Balance produkts pēc Tavas izvēles
 - Test Kit komplekts reizi 4 mēnešos
 - Lietotne GoCore personiskai un profesionālai izaugsmei
 - Jaudīgs Back Office un viegli kopīgojamas tiešsaistes mērķlapas
 - 10 / 20 Credits (RCB)

Strādā saskaņā ar programmu: 120 dienu laikā Tu būs līdzsvarojis(-usi) organismu un Tev būs pierādījumi par sasniegto rezultātu un iepriekšējo stāvokli.



Ultimate Partner Kit komplekts — Naudas Atmaksas kampaņa

Saņem pilnu lojalitātes atmaksu, ja iegūsti 25 Premier Klientus gada laikā pēc Ultimate Partner Kit* komplekta iegādes

Saņem atpakaļ savu naudu:
Basic un Advanced komplektus ir iespējams nomainīt uz Ultimate Partner Kit komplektu pirmo 6 mēnešu laikā, lai pretendētu uz naudas atmaksas saņemšanu.
* Lasi plašāku informāciju mūsu Ultimate Partner Kit komplektu kampaņas lapā.



Partneru tiešsaistes



Naudas Atmaksas kampaņas noteikumi

Glosārijs

- Credits** = katram cenrādī norādītajam Zinzino produktam ir piešķirta kompensācijas vērtība, ko sauc par Credits (kreditpunkti). Credits ir mūsu iekšējā valūta un pamats visiem aprēķiniem Zinzino kompensācijas plānai etvaros.
- ECB** = Enrollment Credit Bonus. Dubulto jauno reģistrācijas pasūtījumu Credits skaitu.
- Premier Klients** = klients ar Premier Kit komplekta pasūtījumu tiek saukts par „Premier Klientu”. Premier Klienti kvalificējas mūsu Premier cenai ar atlaidi, Klientu priekšrocību programma un Zinzino4Free.
- Automātiskais pasūtījums** = 1 produkts + Test Kit komplekts katrā ceturtajā pasūtījumā + piekļuve lietotnei GoCore = 10 Credits.
- RCB** = Recurring Credit Bonus. Ikviens pasūtījums, kurš nekvalificējas ECB (Klientiem un Partneriem) tiek reizināts ar 2, gan mūsu iknedēļas (WCV), gan ikmēneša komisijas (MCV) ciklā.
- WCV** = Weekly Credits Volume. Credits, kuri tiek aprēķināti iknedēļas komisijas ciklā.
- MCV** = Monthly Credits Volume. Credits, kuri tiek aprēķināti ikmēneša komisijas ciklā attiecībā uz statusa apjomu.



Aktivizācijas noteikumi

1.

Zinzino Partner uzsāk savu darbību bezmaksas, Tu iegūsti pieeju Back Office Entrance un vari sākt gūt peļņu un Cash Bonuses par abonementu pārdošanu.
2.

Lai saņemtu atlīdzību no pārdošanas apjomiem ko veic Tavas komandas Partner un viņu Klienti, Tev ir jāizpilda aktīva Partner kvalifikācijas prasības. Mēnesī, kurā Tu sāki, un turpmākos četros kalendārajos mēnešos Tavs ikmēneša kvalifikācijas apjoms no Taviem personīgajiem Klientiem un saviem produktu pasūtījumiem ir 10 Credits — to sauc par Atvieglojumu periodu.
3.

Ikmēneša minimums no piektā kalendārā mēneša, lai kvalificētos aktīva Partner statusam, ir četri Personīgo Klientu punkti (PCP) papildus 20 Credits punktiem, kas iegūti no taviem personīgajiem Klientiem un saviem individuālajiem produktu pasūtījumiem. Kad tas ir sasniegts, tas nozīmē ka esi sasniedzis(-gusi) Q-Team Klienta statusu.
4.

Lai sasniegtu vairāk titulu, Tev ir jāizpilda Personīgo Klientu punktu, Personīgo Credits apjomu un Balanced Credit prasības, pirms tas tiek piešķirts.

Kvalifikācija Partner aktivizācijai

Iepriekš norādītajiem līmeņiem	Personīgo Klientu punkti (PCP)	Personīgo Credits apjoms (PCV)	Aktīvs partneris
Atvieglojumu periods*	Neviens	10	✓
Bronze	4	20	✓
Executive	10	50	✓
Director	25	125	✓

* Tavs uzsākšanas mēnesis + 4 pilni kalendārie mēneši.

Glosārijs

PCP = Personīgo Klientu punkti. Ikviens aktīvs personiski reģistrēts Klients nopelna vismaz vienu Klienta punktu. Ja aktīvs personīgais Klients iegādājas vairāk nekā vienu produktu (1,25 Cr.), ikviens papildu produkts nopelna vēl vienu Klienta punktu. Par atkārtotu tā paša produkta iegādi nākamajā mēnesī tiek piešķirts tikai viens Klienta punkts.

PCV = Personal Credits Volume. Credit vērtība, kas iegūta no personiskajiem pasūtījumiem un personīgo Klientu pasūtījumiem.

Balanced Credits = Balanced Credits 2:1: Aprēķināto Credits punktu skaita pamatā ir līdzsvars starp Tavu kreiso un labo komandu. Balanced Credits sākas ar attiecību 50/50. Taču lielākās komandas attiecība pret 1 daļu no mazākās komandas var veidot ne vairāk kā 2 tavas kvalifikācijas Credits daļas.

Saņem savu Zinzino4Free (Z4F)

Partner, kuri ir kvalificējušies Z4F automātiskajam pasūtījumam, var iegūt to bez maksas. Bezmaksas automātiskā pasūtījuma iegūšanai vērā tiek ņemti tikai pirmās paaudzes Klienti. Pirmajās 120 dienās (pirmie četri pasūtījumi) saņem 50% atlaidi nepieciešamajiem Credit.

Mīli to. Dalies ar to. Saņem produktus bezmaksas

- Abonē Z4F Kit komplektu un dalies savā produkta lietošanas pieredzē
- Reģistrē 4 vai vairāk Klientus ar Premier Kit* komplektu abonementu
- Saņem ikmēneša abonementu sev (Automātiskais pasūtījums) bez maksas. Tu maksājat tikai par piegādi

* Tavas pirmās paaudzes Klientu kombinēto pirkumu vērtībai jābūt vismaz 40 Credits.

	1. paaudzes Klientu punkti	1. paaudzes Credits	Tituls	Z4F
Pirmie 4 pasūtījumi (Atvieglojumu periods)	4	20 Credits	Q-team	✓
No 5. automātiskā pasūtījuma	4+	40 Credits	Q-team	✓

Glosārijs

Klientu punkti = par katru aktīvo Klientu tiek piešķirts vismaz viens Klienta punkts. Ja aktīvs Klients iegādājas vairāk nekā vienu produktu (1,25 kr.), ikviens papildu produkts nopelna vēl vienu Klienta punktu. Par atkārtotu tā paša produkta iegādi tiek piešķirts tikai viens Klienta punkts.

Klientu punktus var uzkrāt, iegādājoties Premier Abonementus, Premier produktus, mazumtirdzniecības produktus un Prepaid Kit komplektus.



Klientu priekšrocību programma

Priekšrocības, ko Tu vari piedāvāt saviem Klientiem

Vienkāršota savas Klientu bāzes veidošana, pateicoties mūsu revolucionārajai Zinzino4Free un Klientu priekšrocību programmai. Lai Klienti varētu izmantot šo programmu priekšrocības, viņiem ir jāsāk ar Premier Kit komplekta iegādi.

Klientu priekšrocību programma

Pirmais līmenis

Piegādes maksa = ZinoCash

Komplekta pirkums
Veic apmaksu un saņem pasūtījumu

Mēnesis 1.

Samaksājiet

Mēnesis 2.

Samaksājiet un saņemiet pasūtījumu

Mēnesis 3.

Veic apmaksu

Mēnesis 4.

Veic apmaksu un saņem pasūtījumu

Mēnesis 5.

Samaksājiet

Mēnesis 6.

Samaksājiet un saņemiet pasūtījumu

+ otrais BalanceTest

Otrais līmenis

No septītā pasūtījuma: piegādes maksa + 10 % no pasūtījuma vērtības = ZinoCash

Mēnesis 7.

Veic apmaksu

Mēnesis 8.

Veic apmaksu un saņem pasūtījumu

Papildu ieguvumi:

- Līdz pat 60 % atlaide Premier Kit komplektiem
- Līdz pat 40 % atlaide visiem pārējiem produktiem
- Iespēja iegūt produktus bez maksas
- Izmantojiet savu ZinoCash naudu bezmaksas produktiem

Palīdzi saudzēt vidi un vienlaikus taupi naudu

Maksā ik mēnesi un saņem divas piegādes vienā pakā katru otro mēnesi. Lai ievērojami samazinātu oglekļa emisijas un uz pusi samazinātu piegādes izmaksas, Tu saņemsi paku katru otro mēnesi ar dubultu abonētās ikmēneša devas apjomu.

Zinzino4Free Klientiem

- Abonē savu iecienītāko Zinzino produktu un dalies pieredzē
- Atrodi 4 draugus, kuri vēlas kļūt par Klientiem ar Premier Kit komplekta* abonementu.
- Saņem savu individuālo ikmēneša Premier abonementu bez maksas. Tu apmaksā tikai par piegādi

* Taviem 4+ Klientu ikmēneša abonementu kopējai Credits vērtībai ir jābūt četras reizes lielākai par tava individuālā abonementa vērtību.



**Fast
Start plāns**



Pirmās 120 dienas ir Tavas
uzņēmējdarbības uzsākšanas
periods, kurā pelni, mācies un
sasniedz līdzsvaru.

Fast Start plāns

Pirmās 120 dienas ir Tavs uzņēmējdarbības uzsākšanas periods, kurā vari mācīties, pelnīt un sasniegt līdzsvaru ar pierādītiem rezultātiem “pirms un pēc”. Lai kvalificētos šiem četriem Ātrā Starta Bonusiem (Fast Start Bonuses), Tev ir jābūt aktīvam Partnerim ar aktīvu Z4F automātisko pasūtījumu.

Q-Team 30 dienās

1. solis - iegūsti savu automātisko pasūtījumu bez maksas

Mīli to. Dalies ar to. Saņem bezmaksas produktus

- Z4F automātiskais pasūtījums
- 4 Klientu abonementi*

100 Pay Points Fast Start Bonus

- 20 Credits** + 4 Premier Kit komplekti

TU

10 % Cash Bonus

100 Pay Points

Fast Start ieņēmumu kopsumma

Reģistrē divus 60 dienu laikā

2. solis - reģistrē 2

Reģistrē 2 partnerus ar UPK***

- Lai kvalificētos, viens kreisajā pusē un viens labajā pusē

400 Pay Points Fast Start Bonus

TU

10 % Cash Bonus

A

B

500 Pay Points

Fast Start ieņēmumu kopsumma

* Klienta abonements = Premier Kit komplekts. Tavai pirmās paaudzes Klientu pirkumu kopsummai jābūt vismaz 40 Credits, taču, lai iesāukumā palīdzētu, mēs ļaujam Tev iegūt savu automātisko pasūtījumu bez maksas ar 20 Credits pirmo 4 mēnešu laikā (Q-Team).

** Nav ECB.

*** 2 Ultimate Partner Kit vai 3 Advanced Partner Kit vai 6 Basic Partner Kit komplekti vai kombinācija no visiem personīgi reģistrētajiem Partner. Tev ir jāsakrāj 6 Enrollment Points punkti. Par Ultimate Partner Kit tiek piešķirti 3 punkti, par Advanced Partner Kit – 2 punkti un Basic Partner Kit – 1 punkts. Lai kvalificētos, vismaz vienam no 6 Enrollment Point punktiem jābūt novietotam pa kreisi un pa labi.

Pārskats par Partner Enrollment Points punktiem

Glosārijs

Pay Points = Credits tiek izmantoti Pay Points aprēķināšanai mūsu Kompensācijas plānā. Mērķis ir panākt, ka viens Pay Point ir līdzvērtīgs 1,00 = 1 EUR. Uzņēmums patur tiesības koriģēt Pay Point vērtību, ja Uzņēmumā vai konkrētā Partner grupā ir komisiju pārākums. Pay Points tiek konvertēti vietējā valūtā, pamatojoties uz mēneša vai fiksēto maiņas kursu.

Cash Bonus = Tu saņem Premier Cash Bonus par Premier klienta komplekta pārdošanu jaunam vai esošam klientam. Tu saņem Retail Cash Bonus, kad Retail Klients iegādājas atsevišķas preces (ar Credit vērtību). Visi Partner sākotnēji saņem 10 % Cash Bonus, kas var palielināties līdz pat 30 %.

zRewards = X-Team un augstāki tituli kvalificējas ikmēneša zRewards. zRewards tiek ieskaitīta Tavā kontā, pamatojoties uz vietējo valūtas likmi. zRewards var izmantot, lai iegādātos produktus no Zinzino klāsta, taču tie tiek piešķirti par atsevišķu produktu pasūtījumiem. Par pasūtījumiem kas tiek apmaksāti ar zRewards, netiek piešķirti Credits. Uzkrātie zRewards tiek dzēsti, ja Partner tiek iesaldēts. Viens zReward ir vienāds ar vienu Pay Point.

Nosacījumi

Visus četrus bonusus var iegūt savstarpēji nesaistītā veidā. 3. pakāpi var iegūt tikai pēc 2. pakāpes iegūšanas vai ja ir beidzies nepieciešamais laika periods.

Palīdzī saviem diviem reģistrēt divus 90 dienās

3. solis - palīdzī saviem diviem reģistrēt divus

Katrs ar UPK*

- Jebkuri tavi četri, der gan A, gan B

1200 Pay Points Fast Start Bonus

TU

10 % Cash Bonus

A

B

A

B

1700 Pay Points

Fast Start ieņēmumu kopsumma

X-Team 120 dienās

4. solis - sasniedzi X-Team 120 dienu laikā

Tev ir 4 Klienti, pievieno vēl 6

- 50 Pay Points zRewards naudā
- Zinzino4Free katru mēnesi
- Tu paturi ECB, tagad Tu esi gatavs(-a) veidot lielu komandu

150 Pay Points Fast Start Bonus

- 50 Credits** + 10 Premier Kit komplekti

TU

10 % Cash Bonus

A

B

A

B

1850 Pay Points

Fast Start ieņēmumu kopsumma

Apsveicam ar Fast Start pabeigšanu!
Tagad svarīgākais ir dublicēšana

2500 PP aprēķinātie ienākumi • 100 PP - Q-Team • 400 PP - reģistrē divus • 1200 PP - palīdzī diviem reģistrēt divus • 150 PP - X-Team • 650 PP - komisijas***	iegūtie tituli • Q-Team • X-Team • Bronze • Silver • varbūt vairāk
---	--

*4 Ultimate Partner Kit vai 6 Advanced Partner Kit vai 12 Basic Partner Kit komplekti. Vai to kombinācija. Tev jāiegūst 12 Enrollment Points punkti. Par Ultimate Partner Kit tiek piešķirti 3 punkti, par Advanced Partner Kit — 2 punkti, bet par Basic Partner Kit — 1 punkts. Lai kvalificētos, vismaz diviem no 12 Enrollment Point punktiem jābūt novietotam pa kreisi un pa labi.

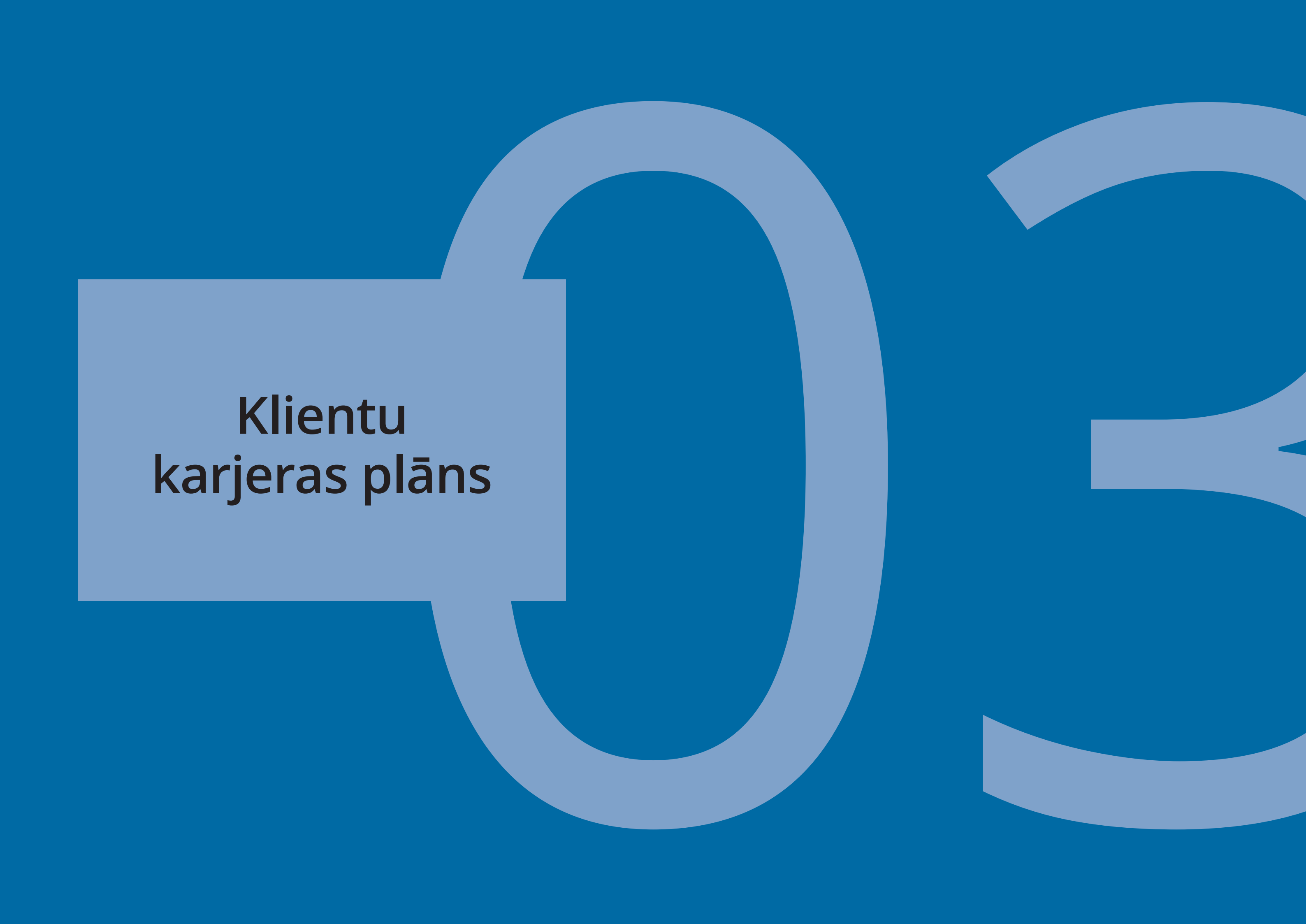
** Nav ECB.

*** Team commission, Cash Bonus, potenciālais Enrollment Bonus, New Title Bonus.

60 un 90 dienu Fast Start Bonus tiek palielināti, sk. kampaņas noteikumus

20

21



**Klientu
karjeras plāns**

Tavs ceļš sākas ar mūsu veselības
pārbaudes testiem. Tādējādi mēs
atjaunojam līdzsvaru Tevī un pasaulē.



Kā pelnīt no personīgajiem Klientiem

Cash Bonus

Pastāv divi Cash Bonuses veidi: Premier Cash Bonus un Retail Cash Bonus (procenti no cenas, izņ. nodokļus). Tu saņem Premier Cash Bonus, kad pārdod Premier Klienta komplektu jaunam vai esošam Klientam. Tu saņem, Retail Cash Bonus, kad Retail klients iegādājas atsevišķas preces ar Credit vērtību. Partner cenrādī norādīti gan Premier Kit komplektu piedāvājumi, kas sniedz Cash Bonus, gan preces, kas ģenerē Retail Cash Bonus. Visi partneri, tostarp Back Office Entrance, saņem sākot no 10 % Cash Bonus līdz pat 30% Cash Bonus.

Bonuss tiek piemērots par personisko Klientu pasūtījumiem (savu Klientu un viņu piesaistīto otrās paaudzes, trešās paaudzes Klientu utt.). Piezīme: Šie ir vienīgie bonusi, kuru saņemšanai Tev nav nepieciešams aktīva Partner statuss.

Klienta karjeras tituls	Cash Bonus
Back Office Entrance, Q-Team, X-Team	10 %
A-Team	20 %
Pro-Team	25 %
Top-Team	30 %

Kā virzīties pa Klientu karjeras plānu?

Klienta karjeras tituls	Klientu punkti	Personīgo Credits apjoms (PCV)
Q-team	4	20
X-Team	10	50
A-Team	25	125
Pro-Team	50	250
Top-Team	100	500
Top-Team 200	200	1000
Top-Team 300 un augstāk	100 papildu Klientu punkti un 500 PCV iegūšana paaugstinās Tavu Top-Team titulu	

Regulārās komisijas maksas

Veidojot personīgo Klientu bāzi, Tu saņemat samaksu par regulārajiem pasūtījumiem kā Team Commission un Monthly Customer Bonus. Pēc Atvieglojuma perioda beigām Tev jākvalificējas Q-Team titulam, lai iegūtu šos bonusus.

Team Commission

Katram pasūtījumam ir Credit vērtība, šie Credit punkti tiek pieskaitīti Team Commission ik nedēļu, un Tu saņem 10–15 % no iknedēļas Credit punktu kopskaita. Lai iegūtu plašāku informāciju, skatīt 36. lpp

Klientu piesaistes priekšrocību programma Partneriem

zRewards tiek piešķirti katru mēnesi par klientu bāzes palielināšanu. Tava zRewards balance tiek attēlota Partner administratīvajā sadaļā (Back Office), un to var izmantot Zinzino produktu iegādei, tiešsaistes veikalā. Izmantojiet produktus jaunu Klientu piesaistīšanai, vai apbalvojiet ar tiem jau esošos Klientus. zRewards tiek piešķirti iegūstot X-Team titulu.



Ikmēneša Klientu bonuss (MCB)

Šis bonuss sniedz tev iespēju nopelnīt papildu atlikušo Klientu komisiju.
Team Commission maksā Tev par katru pasūtījumu, savukārt MCB maksā Tev pakāpeniski.
MCB tiek piešķirts sasniedzot aktīvu A-Team titulu.

Personīgo Klientu bonusu un atlīdzību tabula

	Monthly Customer Bonus (MCB)	zRewards
0–3 Klienti	-	-
Q-team	-	-
X-Team	-	50
A-Team	100 PP	100
Pro-Team	200 PP	100
Top-Team	400 PP	100
Top-Team 200	1000 PP	100

Lai aplūkotu statusus, kuri ir augstāki par Top-Team 200, skatīt Klientu karjeras plāna ienākumu kopsavilkumu (29. lpp.).

One-Time Bonuses: Personīgie Klienti

Kvalificējies šiem bonusu pirmajā mēnesī pēc katra attiecīgā Klientu statusa iegūšanas. Šie bonusi tiek izmaksāti ikmēneša maksājumu veidā. Ja zaudēsi kvalifikāciju, atlikušī bonusa daļa tiks izmaksāta tad, kad kvalificēsies atkārtoti.

Tituls	Credits (PCV)	Klientu punkti	Pay Point punkti	Ikmēneša maksājumi
A-Team	125	25	UPK atmaksa*	1
Pro-Team	250	50	500	10
Top-Team	500	100	10 000	25

* Skatīt kampaņas akcijas noteikumus

Klientu Fast Start Bonuses

Tituls	Credits*	Klientu punkti	Pay Point punkti	Ilgums
Q-team	20	4	100 PP	30 dienas
X-Team	50	10	150 PP	120 dienas

* Premier Kit komplekti bez ECB

Klientu karjeras plāna ienākumu kopsavilkums

	Kvalifikācijas			Vienreizējās komisijas maksas			Regulārās komisijas maksas		
	Klientu punkti	PCV	Cash Bonus	Fast Start	One-Time Bonus	Au-tomātiskais pasūtījums	Team Commis-sion	Monthly Customer Bonus (MCB)	Rewards - Atlīdzības zRewards
Atviegloju-mu periods	-	-	10 %	-	-	-	10–15 %	-	-
Partner	-	-	10 %	-	-	-	-	-	-
Q-Team Partner	4	20	10 %	100 PP (30D Fast Start)	-	Bezmaksas	10–15 %	-	-
X-Team Partner	10	50	10 %	150 PP (120D Fast Start)	-	Bezmaksas	10–15 %	-	50
A-Team Partner	25	125	20 %	Kvalifikācija UPK atmaksai (365D)	-	Bezmaksas	10–15 %	100 PP	100
Pro-Team Partner	50	250	25 %	-	500 PP (10M OTB)	Bezmaksas	10–15 %	200 PP	100
Top-Team Partner	100	500	30 %	-	10 000 PP (25M OTB)	Bezmaksas	10–15 %	400 PP	100
Top-Team 200	200	1000	30 %	-	-	Bezmaksas	10–15 %	1000 PP	100
Top-Team 300+	100 papildu Klientu punktu un 500 PCV iegūšana paaugstinās Tavu Top-Team titulu*		30 %	-	-	Bezmaksas	10–15 %	+500 PP*	100

* Par katriem 100 Klientu punktiem tiek izmaksāti papildu 500 Pay Points.

Ieguvumi no kvalifikācijas A-Team

RCB (Recurring Credit Bonus) tiek sasniegts, iegūstot A-Team statusu. Šis ir nozīmīgs pagrieziens Tavas karjeras virzībā, jo tas dubulto Credits skaitu, ko sniedz katrs regulārais pasūtījums — gan Tev individuāli, gan Tavai komandai.

Rūpīgi aplūkojiet tālāk norādīto tabulu, un Tu redzēsi, kā kvalifikācija A-Team un RCB palielinās Tavus ienākumus. Šajā piemērā Tu iegūsti papildu 350 PP.

Piemērs	Personīgie Klienti	Komandas Klienti	Credits par Klientu	Credits kopsumma	10 % Team Commission izmaksa	zPhone	Tituls	Ieņēmumu kopsumma
Bez RCB	24	380	4	1616	150	-	Gold	150 PP
Ar RCB	25	380	8	3240	300	200	Executive	500 PP



Partner karjeras plāns



Nav svarīgi, ko Tu zini — svarīgi ir
tas, ko Tu pazīsti un ko viņi pazīst

Motivācijas programma iesaistīšanas veicināšanai

Par katru Tavu iesaistīto un kvalificēto jauno Partner Tu vari nopelnīt līdz pat 300 Pay Points un saņemt lieliskas balvas. Palīdzot saviem jaunajiem Partner iegūt Q-Team, X-Team un A-Team titulus 365 dienu laikā. Nopelni gan Tu, gan viņi. Credits tiek uzkrāti no Personal Partner Kit komplektu pasūtījumiem un no Premier Kit komplektu pārdošanas saviem personīgajiem Klientiem.

Laika periods no pieteikšanās brīža	Premier Klienti	Credits (tostarp ECB)	Pay Point punkti
365 dienas	1	150	50 PP
365 dienas	4	300	50 PP
365 dienas	10	600	100 PP
365 dienas	25	900	100 PP

Mūža balvas par personīgo Partner iesaistīšanu

Tu saņem vienu punktu par katru personiski iesaistīto Partner, šis punkts ir pirmais solis, lai sasniegtu savu pirmo balvu Motivācijas programā. Katru balvu ir iespējams iegūt tikai vienu reizi.

Partneru skaits	Balvas	Vienreizējās balvas izpildot kvalifikācijas nosacījumus
5		Bezmaksas Annual Event bilete* iekļaujot "Ilggadējo līderu dienu" (Annual Leadership Day)
10		1,000 PP kupons Zinzino sporta apģērbi un Zinzino produktu iegādei par mazumtirdzniecības cenām
15		MontBlanc pildspalva ar gravējumu
30		VIP Annual Event pieredze* , trīs nakšu uzturēšanās viesnīcā, VIP uzņemšana un izsmalcinātas vakariņas un pusdienas
50		Zinzino apmeklējums Gēteborgā Tas ietver 3 ekskluzīvas nakts viesnīcā, 500 EUR lidojumiem un neaizmirstamus mirkļus, iepazīstoties ar dibinātājiem un korporatīvo komandu. Tiek rīkots reizi gadā.
100		Laiks svinībām – 10 000 PP
500		Laiks svinībām – Slavas zāle!

* Kvalifikācija jāpabeidz 30 dienas pirms nākamā Annual Event. Ja tā tiek pabeigta vēlāk, apbalvojumu var izmantot dalībai nākamā gada Annual Event.

Mentor Matching Bonus

Tu vari nopelnīt 5–25% Mentor Matching Bonus no savu personīgi piesaistīto Partneru Team Commission komisijas. To izmaksā iknedēļas komisijas ciklā. Šis bonuss nedrīkst pārsniegt Tavas iknedēļas Team Commission komisijas kopējo summu. Sasniedzot 6. līmeni, Tu vari saņemt tikpat, cik nopelni iknedēļas Team Commission komisijā par katru Mentor Matching Bonus bonusu paaudzi. Lai turpinātu saņemt Mentor Matching Bonus bonusu, Tev jābūt aktīvam katru mēnesi. Ja nekvalificējies Mentor Matching Bonus bonusam, Tev tiks piemērota dinamiskā kompresija. Tas nozīmē, ka bonuss automātiski tiks piešķirts pirmajam Enrollment Upline līnijas personai, kas ir kvalificējusies Mentor Matching Bonus bonusam, pamatojoties uz tai piešķirto procentuālo daļu. Sākot no nedēļas, kad atkārtoti kvalificēsies bonusam, tas atkal tiks izmaksāts Tev.

Līmenis	Personiski reģistrētie	Reģistrēto tituls	Procentuālā daļa					
			1	2	3	4	5	6
1	2	Bronze	5 %					
2	4	Silver	10 %					
3	6	Gold	15 %					
4	8	Executive	20 %					
5	10	Platinum	25 %					
6	12	Diamond	25 %	10 %				
7	14	Diamond	25 %	10 %	10 %			
8	16	Diamond	25 %	10 %	10 %	10 %		
9	18	Diamond	25 %	10 %	10 %	10 %	10 %	
10	20	Diamond	25 %	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %

Piemērs:

Ja Tev ir 2 Bronze, 4 Silver un 2 Executive līmeņa Partner, kurus esi personiski reģistrējis(-usi), tad Tev tiks izmaksāti 10 % par visiem reģistrētajiem Partner. Ja Tev ir papildus 2 Silver līmeņa Partner, par kuriem Tev tiek maksāts saskaņā ar dinamisko kompresiju, tad Tev tiks maksāti arī 10 % par viņiem.

Team Commission

Tu vari nopelnīt 10–15 % no saviem Credits (WCV) kā Team Commission katru nedēļu, katrā no saviem Income Center (IC) centriem pēc apjoma ar 2:1 attiecību starp Tavām komandām, Income Center centrā. Aktīvie Partner Zinzino sāk ar 10 %. Nākamajā tabulā ir norādīts, kā tiek aprēķināti Tavi Balanced Team Credits un pārkonvertēti par Pay Point punktiem.

10 %						15 %							
Balanced Credits / IC	500	1000	1500	2000	2500	3000	4000	5000	6000	7000	8000	9000	10 000
Pay Point punkti	50	100	150	200	250	450	600	750	900	1050	1200	1350	1500

Ja Tu sasniedz vairāk nekā 10 000 Credits, Tu vari kvalificēties apjoma komisijai.

Apjoma komisija

1–4 % no WCV tiek izmaksāti ik nedēļas no apjoma, kam ir 2:1 attiecība starp Tavām komandām vienā Income Center centrā.

Tituls	%	Pay Point iknedēļas griesti
Director	1 %	1000 PP
Crown	1,5 %	2000 PP
Royal Crown	1,75 %	3000 PP
Black Crown	2 %	5000 PP
Ambassador	2,25 %	8000 PP
Royal Ambassador	2,5 %	10 000 PP
Black Ambassador	2,75 %	12 000 PP
President	3 %	14 000 PP
Elite President	3,5 %	16 000 PP
Global President	4 %	20 000 PP
1 Star Global President	4 %	30 000 PP
2 Star Global President	4 %	40 000 PP

Ar katru jauno pievienoto zvaigzni Tu palielini iknedēļas Apjoma komisiju par 10 000 Pay Points par katru Income Center centru.

Customer Acquisition Bonus (CAB)

Nopelni CAB par jaunajiem Klientu Premier Kit un jaunajiem Partner Product Kit komplektiem. CAB var iegūt tikai no viena Income Center centra katrā iknedēļas komisijas ciklā.

CAB	Kreisās puses Credits	Labās puses Credits	Kumulatīvie Pay Points	Pay Points kopsumma	Maks. PP / Tituls
Mini	200	200		50 PP	Bronze - Director
Mazs	500	500	+150	200 PP	
Vidējs	1500	1500	+200	400 PP	
Liels	3500	3500	+200	600 PP	
XL	7500	7500	+400	1000 PP	
XXL	15 000	15 000	+500	1500 PP	
3XL	35 000	35 000	+1500	3000 PP	Crown - Black Crown
4XL	75 000	75 000	+1500	4500 PP	Ambassador - Black Ambassador
5XL	150 000	150 000	+1500	6000 PP	President un augstāk



Potenciālo ienākumu tabula														
Team Commission	IC1	Visi tituli		Director	Crown	Royal Crown	Black Crown	Ambassador	Royal Ambassador	Black Ambassador	President	Elite President	Global President	1 Star Global President
		0-2999 Cr.	10 %											
		3000-10 000 Cr.	15 %											
	IC2	Maks. PP / nedēļa		1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500
IC3														
IC4														
Apjoma komisija	IC1	10 000+ Cr. Maks. PP / nedēļa		1 %	1,5 %	1,75 %	2 %	2,25 %	2,5 %	2,75 %	3 %	3,5 %	4 %	4 %
				1000	2000	3000	5000	8000	10 000	12 000	14 000	16 000	20 000	30 000
	IC2													
	IC3													
IC4														
CAB paštrinātājs	IC1	Maks. PP / nedēļa * Tikai jaunie apjomi		1500	3000	3000	3000	4500	4500	4500	6000	6000	6000	6000

Nedēļas kopsavilkums, pamatojoties uz 1 IC un vairākiem IC

Viena IC kopsumma	Maks. PP / nedēļa	3000	4000	6500	7500	9500	14 000	16 000	18 000	21 500	23 500	27 500	37 500
Vairāku IC kopsumma	Maks. PP / nedēļa												
							23 500	27 500	31 500	52 500	58 500	70 500	132 000

Mēneša kopsavilkums, pamatojoties uz 1 IC un vairākiem IC

Viena IC kopsumma	Maks. PP / mēnesī	12 990	17 320	28 145	32 475	41 135	60 620	69 280	77 940	93 095	101 755	119 075	162 375
Vairāku IC kopsumma	Maks. PP / mēnesī												
							101 755	119 075	136 395	227 325	253 305	305 265	571 560

Šajā dokumentā norādītie ienākumi ne vienmēr atspoguļo ienākumus, kurus Zinzino Partner var nopelnīt, iesaistoties Zinzino kompensācijas plānā. Norādītie skaitļi nav uzskatāmi par faktisko ienākumu vai peļņas garantiju vai prognozi. Jebkuri apgalvojumi un garantijas attiecībā uz ienākumiem var būt maldinoši. Zinzino pandēmijai ir atkarīgi tikai no veiksmīgas pārdošanas, kas prasa uzdevīgu darbu, centību un līderību. Jūsu pandēmijai būs atkarīgi no tā, cik efektīvi jūs izmantosiet šīs prasmes.



One-Time Title Bonuses

Tu vari nopelnīt līdz pat trim One-Time Bonuses par titulu

1

Tu kvalificējaties pirmajā mēnesī, kad sasniedz attiecīgo titulu (vai augstāk).

2

Tu kvalificējaties, kad tiek sasniegti līdzsvaroti Klientu punkti (2:1 attiecība, no tavas plašākās komandas var nākt ne vairāk kā 2 daļas).

3

Tu kvalificējies, kad tiek sasniegta līdzvarota struktūra (Enrollment Lines Rank labajā un kreisajā pusē).

Lai saņemtu samaksu, Tev ir jābūt aktīvam(-i) attiecīgajā pakāpē. Šis bonuss tiek izmaksāts 4-10 mēnešu laikā. Ja zaudēsi kvalifikāciju, atlikusī bonusa daļa tiks izmaksāta, kad kvalificēsies atkārtoti. Šis bonuss tiek izmaksāts ikmēneša komisiju ciklā.

Laika limits	Tituls OTB	Kritēriji 1. One-Time Bonus saņemšanai			Kritēriji 2. One-Time Bonus saņemšanai			Kritēriji 3. One-Time Bonus saņemšanai			Maksājumu grafiks katram bonusam		
		Credits 2:1 attiecība	PCP	Pay Point punkti	T-Balance	PCP	Pay Point punkti	Enrollment Lines rank K/L	PCP	Pay Point punkti	Bonusu izmaksas mēneši	Pay Points punkti mēnesī	Pay Points punktu kop-summa*
Pirmie pilnie 12 mēneši	Bronze	375	4	50	50	25	50	Bronze	4	50	4	12,5	150
	Silver	750	4	100	100	25	100	Silver	4	100	4	25	300
	Gold	1500	4	200	200	25	200	Gold	4	200	4	50	600
	Executive	3000	10	400	400	25	400	Executive	10	400	4	100	1200
	Platinum	6000	10	800	800	25	800	Platinum	10	800	4	200	2400
Nav laika limita	Diamond	12 000	10	1500	1500	25	1500	Diamond	10	1500	5	300	4500
	Director	24 000	25	2500	3000	25	2500	Director	25	2500	5	500	7500
	Crown	48 000	25	4000	6000	25	4000	Crown	25	4000	10	400	12 000
	Royal Crown	80 000	25	6000	10 000	25	6000	Royal Crown	25	6000	10	600	18 000
	Black Crown	130 000	25	8000	15 000	25	8000	Black Crown	25	8000	10	800	24 000
	Ambassador	150 000	25	10 000	20 000	25	10 000	Ambassador	25	10 000	10	1000	30 000
	Royal Ambassador	200 000	25	12 500	25 000	25	12 500	Royal Ambassador	25	12 500	10	1250	37 500
	Black Ambassador	250 000	25	15 000	30 000	25	15 000	Black Ambassador	25	15 000	10	1500	45 000
	President	300 000	25	40 000	35 000	25	40 000	President	25	40 000	10	4000	120 000

* Sasniegti visi trīs bonusi kopā.

zPhone Bonus

Executive līmenī un augstākos līmeņos Tev tiks piešķirts zPhone Bonus 200 Pay Points apmērā. Šis bonuss tiek izmaksāts ikmēneša komisiju ciklā.

zCar Bonus

Ar aktīvu Diamond vai augstāku titulu Tev piešķirs zCar Bonus 1 000 Pay Point punktu apmērā. Šis bonuss tiek izmaksāts ikmēneša komisiju ciklā.

	Pay Point punkti	Executive līmenis un augstāk	Diamond līmenis un augstāk
zPhone	200	✓	✓
zCar	1000		✓



Partner tituli

Zinzino ir vairāki Recognition (atzinības) līmeņi, un katram no tiem tiek piešķirts savs tituls un bonuss. Bonusi palielinās ar katru nākamo sasniegto līmeni. Tu vienmēr vari nopelnīt sava un zemāka līmeņa bonusu.

Back Office Entrance

Darbības uzsākšana Zinzino Partner statusā (Back Office Entrance/Sales Rep) ir bez maksas, un Tu vari gūt mazumtirdzniecības peļņu un Cash Bonuses.

Partneris

Tu vari nopelnīt mazumtirdzniecības peļņu un Cash Bonuses. Pievienojoties ar Partner Kit komplektu, Tu aktivizē “Starta posmu” statusu.

Atvieglājumu periods

Darbības uzsākšanas mēnesī un nākamajos četros kalendārajos mēnešos Tev tiek piemērots Atvieglājumu periods, kurā mācīties, pelnīt un sasniegt līdzsvaru. Tu kvalificējaties kā aktīvs Partner, kad ik mēnesi iegūsti 10 Credits no sava automātiskā pasūtījuma vai saviem Klientiem Ja Tu pievienojies ar Partner Kit komplektu, Tu jau esi akvitzējis(-usi) ECB (Enrollment Credit Bonus) saviem pāātrinātajiem Credits (2x par visiem jaunajiem komplektiem). Šajā periodā Tev ir atvērts viss Kompensācijas plāns bez papildu prasībām. Nodrošini pāris Klientu iegūšanu, lai saņemtu savu Zinzino automātisko pasūtījumu bez maksas, un izpildi Fast Start plānu.

Aktīvs Partner

No piektā kalendārā mēneša tev ir nepieciešami četri Klientu punkti papildus taviem 20 Credits no taviem personīgajiem Klientiem un taviem personīgajiem produktu pasūtījumiem katrā mēnesī. Aktīvie Partner var uzkrāt Credits tā saucamajā Banking procesā un papildus mazumtirdzniecības ieņēmumiem un Cash Bonuses tu vari pelnīt arī visā Kompensācijas plānā. Vairākums tavu bonusu joprojām nāks no programmas Motivācijas programmas iesaistišanas veicināšanai un tādiem Klientu bonusiem kā Q-Team, X-Team, A-Team un augstākiem līmeņiem. Pārliecinies, ka esi nodrošinājis Zinzino automātiskā pasūtījuma saņemšanu bez maksas.

Team Partner tituli: Bronze līdz Black Crown

Partnera tituls	MCV	PCV	Personisko Klientu punkti (PCP)
Bronze	375	20	4
Silver	750	20	4
Gold	1500	20	4
Executive	3000	50	10
Platinum	6000	50	10
Diamond	12 000	50	10
Director	24 000	125	25
Crown	48 000	125	25
Royal Crown	80 000	125	25
Black Crown	130 000	125	25



Bronze

Kad Tu iegūsti četrus Klientus (Q-Team) un Tev ir 375 Credits bilancē par kalendāro mēnesi, Tu iegūsti Bronze titulu. Lai sasniegtu 375 Credits, parasti tavā komandā ir nepieciešami apmēram 50 līdzsvaroti Klienti. Bronze līmenī Tu vari nopelnīt trīs potenciālos One-Time Bonuses — katram no tiem ir 50 Pay Points vērtība. Tagad jākoncentrējas uz rezultātu dublicēšanu caur jauniem Partner un Klientu bāzes palielināšanu. ECB tiek saglabāts arī pēc Atvieglājumu perioda beigām, ja Tu saglabā aktivitāti X-Team statusā. Sāc attīstīt savu Team Commission, kuras vērtība var būt līdz pat 1500 Pay Points nedēļā par katru Income Center centru, ar 10 000 Credits bilanci.



Silver

Kad Tu iegūsti četrus Klientus (Q-Team) un Tev ir 750 Credits bilancē par kalendāro mēnesi, Tu iegūsti Silver titulu. Lai sasniegtu 750 Credits, parasti Tavā komandā ir nepieciešami apmēram 100 līdzsvaroti Klienti. Silver līmenī Tu vari nopelnīt trīs potenciālos One-Time Bonuses — katram no tiem ir 100 Pay Points vērtība. Papildus ECB, kurus Tu sasniegsi X-Team statusā, gūsi arī lielu labumu no A-Team titula sasniegšanas, lai nopelnītu 100 Pay Points regulārajās Klientu komisijās ik mēnesi, kā arī no RCB (Recurring Credit Bonus) sasniegšanas, kas dubulto Credits skaitu par visiem Taviem komandas regulārajiem pasūtījumiem, tādējādi Tu dubulto regulārās komisijas, kā arī atvieglo nākamā līmeņa sasniegšanu.



Gold

Kad Tu iegūsti četrus Klientus (Q-Team) un Tev ir 1500 Credits bilancē par kalendāro mēnesi, Tu iegūsti Gold titulu. Lai sasniegtu 1500 Credits, parasti Tavā komandā ir nepieciešami apmēram 200 līdzsvaroti Klienti. Gold līmenī Tu vari nopelnīt trīs potenciālos One-Time Bonuses — katram no tiem ir 200 Pay Points vērtība. Un ir pienācis laiks Tev sākt plānot savu pirmo CAB (Customer Acquisition Bonus). Mazais CAB tiek sasniegts, pievienojot 500 komplektu Credits kreisās puses komandā un 500 Credits labās puses komandā vienas nedēļas laikā, un tas var akumulēt Tev 200 Pay Points papildus visiem pārējiem sasniegtajiem nedēļas bonusiem. CAB bonuss var sasniegt līdz pat 6000 Pay Points nedēļā.



Executive

Kad Tu iegūsti 10 Klientus (X-Team) un Tev ir 3000 Credits bilancē par kalendāro mēnesi, Tu iegūsti Executive titulu. Lai sasniegtu 3000 Credits, parasti Tavā komandā ir nepieciešami apmēram 400 līdzsvaroti Klienti. Executive līmenī Tu vari nopelnīt trīs potenciālos One-Time Bonuses — katram no tiem ir 400 Pay Points vērtība. Ar aktīvu Executive vai augstāku titulu Tu nopelni 200 Pay Point zPhone bonusu katru mēnesi.



Platinum

Kad Tu iegūsti 10 Klientus (X-Team) un Tev ir 6000 Credits bilancē par kalendāro mēnesi, Tu iegūsti Platinum titulu. Lai sasniegtu 6000 Credits, parasti Tavā komandā ir nepieciešami apmēram 800 līdzsvaroti Klienti. Platinum līmenī Tu vari nopelnīt trīs potenciālos One-Time Bonuses — katram no tiem ir 800 Pay Points vērtība. Tev vajadzētu katru nedēļu koncentrēties uz Team Commission palielināšanu no 10 % līdz 15 % — to var panākt, iegūstot 3000 Balanced Credits nedēļā.



Diamond

Kad Tu iegūsti 10 Klientus (X-Team) un Tev ir 12 000 Credits bilancē par kalendāro mēnesi, Tu iegūsti Diamond titulu. Lai sasniegtu 12 000 Credits, parasti Tavā komandā ir nepieciešami apmēram 1500 līdzsvarotu klientu. Diamond līmenī Tu vari nopelnīt trīs potenciālos One-Time Bonuses — katram no tiem ir 1500 Pay Points vērtība. Ar aktīvu Diamond un augstāku līmeni Tu iegūsti 1000 Pay Point zCar bonusu katru mēnesi.



Director

Kad Tu iegūsti 25 klientus (A-Team) un Tev ir 24 000 Credits bilancē par kalendāro mēnesi, Tu iegūsti Director titulu. Lai sasniegtu 24 000 Credits, parasti Tavā komandā ir nepieciešami apmēram 3000 līdzsvarotu Klientu. Director līmenī Tu vari nopelnīt trīs potenciālos One-Time Bonuses — katram no tiem ir 2500 Pay Points vērtība. Tu vari saņemt apjoma komisiju 1 % apjomā, kas var būt līdz 1000 Pay Point punktiem nedēļā par Income Center centru. Kā jaunais Director Tu automātiski kvalificējies vienam Director Trip.*

* Skaties kampaņas Director Trip noteikumus.



Crown

Kad Tu iegūsti 25 klientus (A-Team) un Tev ir 48 000 Credits bilancē par kalendāro mēnesi, Tu iegūsti Crown statusu. Lai sasniegtu 48 000 Credits, parasti Tavā komandā ir nepieciešami apmēram 6000 līdzsvarotu Klientu. Crown līmenī Tu vari nopelnīt trīs potenciālos One-Time Bonuses — katram no tiem ir 4000 Pay Points vērtība. Tu vari saņemt apjoma komisiju 1,5 % apjomā, kas var būt līdz 2000 Pay Point punktiem nedēļā par Income Center centru. Mentor Matching Bonus palielina to Tavu personiski reģistrēto Partner skaitu, kuri sasniedz augstāku statusu. Ar 10 personiski reģistrētiem Platinum līmeņa Partner Tu iegūsti Mentor Matching Bonus 25 % apmērā.



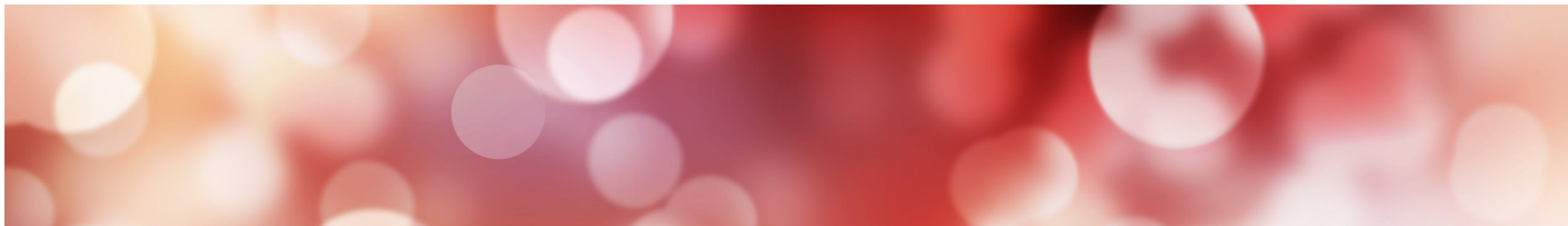
Royal Crown

Kad Tu iegūsti 25 klientus (A-Team) un Tev ir 80 000 Credits bilancē par kalendāro mēnesi, Tu iegūsti Royal Crown titulu. Lai sasniegtu 80 000 Credits, parasti Tavā komandā ir nepieciešami apmēram 10 000 līdzsvarotu Klientu. Royal Crown līmenī Tu vari nopelnīt trīs potenciālos One-Time Bonuses — katram no tiem ir 6000 Pay Points vērtība. Tu vari saņemt 1,75% apjoma komisiju līdz 3000 Pay Point punktiem nedēļā un par katru Income Center centru. Optimizē savus ieņēmumus, sasniedzot Vidējā, Lielā, XL vai lielākā CAB līmeni.



Black Crown

Kad Tu iegūsti 25 klientus (A-Team) un Tev ir 130 000 credits bilancē par kalendāro mēnesi, Tu iegūsti Black Crown statusu. Lai sasniegtu 130 000 Credits, parasti Tavā komandā ir nepieciešami apmēram 15 000 līdzsvarotu Klientu. Black Crown līmenī Tu vari nopelnīt trīs potenciālos One-Time Bonuses — katram no tiem ir 8000 Pay Points vērtība. Tu vari saņemt 2 % apjoma komisiju līdz 5000 Pay Point punktiem nedēļā un par katru Income Center. Satrpitu, ir pienācis laiks palielināt tavus ienākumus, veidojot vairākus Income Center centrus.



Team Partner tituli: Ambassador – 2 Star Global President un augstāki tituli

Partnera tituls	PCV	Personīgo Klientu punkti	MCV	Titula paaugstināšana ar vairākiem IC	Titula paaugstināšana viena IC struktūrā ar vairākām Enrollment Lines
Ambassador	125	25	150 000 MCV + 3 līnijas ar 10 000 MCV	IC 1 = 150 000 MCV IC 2 = 30 000 MCV	IC 1 = 150 000 MCV ar 10 000 MCV 3 atsevišķās Enrollment Lines
Royal Ambassador	125	25	200 000 MCV + 3 līnijas ar 20 000 MCV	IC 1 = 200 000 MCV IC 2 = 60 000 MCV	IC 1 = 200 000 MCV ar 20 000 MCV 3 atsevišķās Enrollment Lines
Black Ambassador	125	25	250 000 MCV + 3 līnijas 30 000 MCV	IC 1 = 250 000 MCV IC 2 = 90 000 MCV	IC 1 = 250 000 MCV ar 30 000 MCV 3 atsevišķās Enrollment Lines
President	125	25	300 000 MCV + 3. un 4. līnija ar 40 000 MCV	IC 1 = 300 000 MCV IC 2 = 120 000 MCV IC 3 = 120 000 MCV	IC 1 = 300 000 MCV ar 40 000 MCV 4 atsevišķās Enrollment Lines
Elite President	125	25	500 000 MCV + 3. un 4. līnija ar 80 000 MCV	IC 1 = 500 000 MCV IC 2 = 240 000 MCV IC 3 = 240 000 MCV	IC 1 = 500 000 MCV ar 80 000 MCV 4 atsevišķās Enrollment Lines
Global President	125	25	1 000 000 MCV + 3. un 4. līnija ar 130 000 MCV	IC 1 = 1 000 000 MCV IC 2 = 390 000 MCV IC 3 = 390 000 MCV	IC 1 = 1 000 000 MCV ar 130 000 MCV 4 atsevišķās Enrollment Lines
1 Star Global President	125	25	2 000 000 MCV + 3., 4. un 5. līnija ar 130 000 MCV	IC 1 = 2 000 000 MCV IC 2 = 390 000 MCV IC 3 = 390 000 MCV	IC 1 = 2 000 000 MCV ar 130 000 MCV 5 atsevišķās Enrollment Lines
2 Star Global President un augstāki tituli	Pievienojot 1 000 000 līdzsvarotu MCV 1. IC un vēl vienu IC ar 390 000 MCV vai vēl vienu Enrollment Line ar 130 000 MCV, Tu vari iegūt papildu Global President Star titulu				

Mūsu komisijas aprēķinu programmatūra novērtēs visas Tavas binārās un Enrollment Tree kvalifikācijas tā, lai Tu panāktu iespējami visaugstākā līmeņa sasniegumus. Tādējādi Tu vari veidot savas karjeras takas dziļumu un platumu ceļā uz sev vēlamu augstāko līmeni.



Bonusi, kas izmaksāti akciju veidā

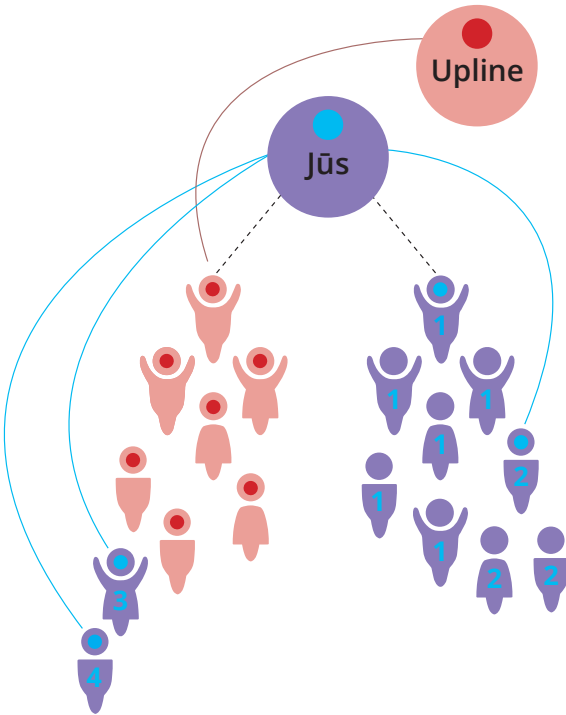
Tituls	Akciju veidā izmaksātais Pay Point Bonus
President	200,000 PP
Elite President	300,000 PP
Global President	500,000 PP
1 Star Global President	1,000,000 PP
un katram augstākajam titulam	1,000,000 PP

Noteikumi: Lai saņemtu bonusu, Tev jāsasniedz attiecīgais bonusa tituls laika posmā no 1. janvāra līdz 31. decembrim attiecīgajā kvalifikācijas gadā, kā arī jāsauglabā 1. līmenis laika posmā no 1. janvāra līdz 30. martam nākamajā gadā.

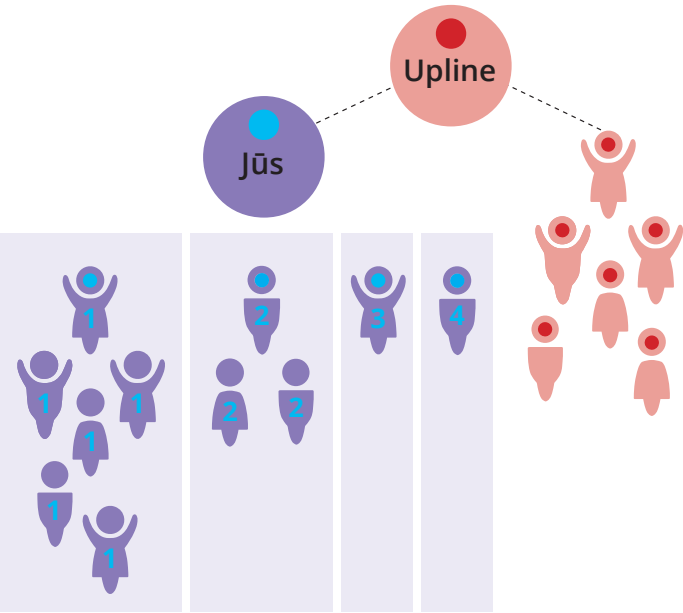
Akciju skaits, ko saņemsi, tiek noteikts, pamatojoties uz vidējo tirdzniecības cenu februārī, nākamajā gadā pēc kvalifikācijas iegūšanas. Bonusa izmaksu apstiprinās Ģenerālajā asamblejā maijā, un akcijas tiks piegādās septembrī.

Akcijām tiks piemērots 6 mēnešu ierobežojuma periods vai nodokļu iestāžu noteiktais ierobežojuma periods Tavā dzīvesvietas valstī.

Ārējais efekts*



Enrollment Lines



* Ārējais efekts ir tad, kad Upline reģistrē Partner Tavā binārajā kokā.



Ambassador

Lai sasniegtu Ambassador titulu, Tev jāiegūst 25 Klienti (A-Team) un jāizveido divi Income Center centri ar vismaz 10 000 Credits katrā komandā un 150 000 Credits kopsummu bilancē (001) kalendārajā mēnesī. Vai arī Tu vari kvalificēties ar 3 Enrollment Lines ar 10 000 Credits katrā un 150 000 Credits kopsummu bilancē (001) kalendārajā mēnesī. Lai sasniegtu 150 000 Credits, parasti Tavā komandā ir nepieciešami apmēram 20 000 līdzsvarotu Klientu. Ambassador līmenī Tu vari nopelnīt trīs potenciālos One-Time Bonuses — katram no tiem ir 10 000 Pay Points vērtība. Kā arī, Tu vari saņemt 2,25% apjoma komisiju līdz 8000 Pay Point punktiem nedēļā un par katru Income Center centru.



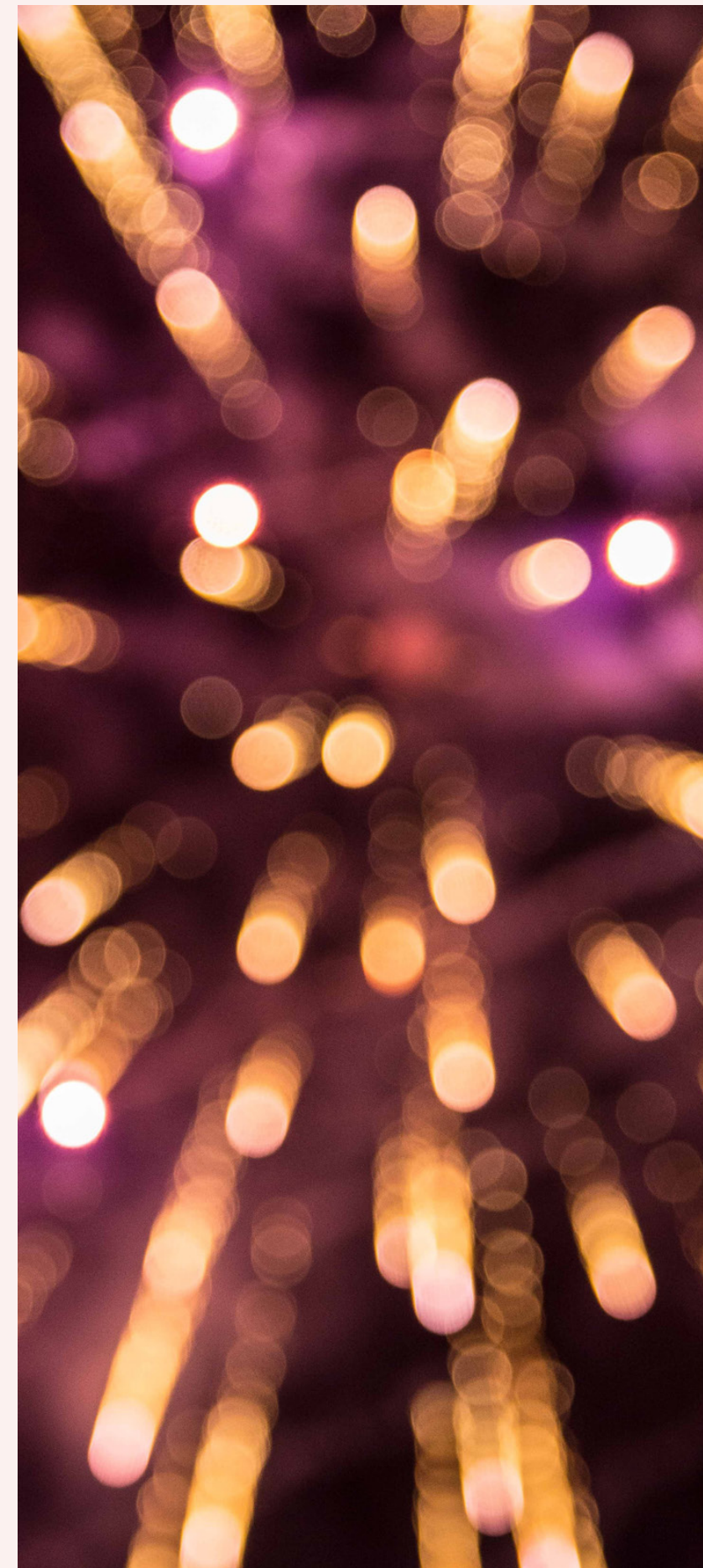
Royal Ambassador

Lai sasniegtu Royal Ambassador titulu, Tev jāiegūst 25 Klienti (A-Team) un jāizveido divi Income Center centri ar vismaz 20 000 Credits katrā komandā un 200 000 Credits kopsummu bilancē (001) kalendārajā mēnesī. Vai arī Tu vari kvalificēties ar 3 Enrollment Lines ar 20 000 Credits katrā un 200 000 Credits kopsummu bilancē (001) kalendārajā mēnesī. Lai sasniegtu 200 000 Credits, parasti Tavā komandā ir nepieciešami apmēram 25 000 līdzsvarotu Klientu. Royal Ambassador līmenī Tu vari nopelnīt trīs potenciālos One-Time Bonuses — katram no tiem ir 12 500 Pay Points vērtība. Kā arī, Tu vari saņemt apjoma komisiju 2,5 % apjomā, kas var būt līdz 10 000 Pay Point punktiem nedēļā un par katru Income Center centru.



Black Ambassador

Lai sasniegtu Black Ambassador titulu, Tev jāiegūst 25 klienti (A-Team) un jāizveido divi Income Center centri ar vismaz 30 000 Credits katrā komandā un 250 000 Credits kopsummu bilancē (001) kalendārajā mēnesī. Vai arī Tu vari kvalificēties ar 3 Enrollment Lines ar 30 000 Credits katrā un 250 000 Credits kopsummu bilancē (001) kalendārajā mēnesī. Lai sasniegtu 250 000 Credits, parasti Tavā komandā ir nepieciešami apmēram 30 000 līdzsvarotu Klientu. Black Ambassador līmenī Tu vari nopelnīt trīs potenciālos One-Time Bonuses — katram no tiem ir 15 000 Pay Points vērtība. Kā arī, Tu vari saņemt apjoma komisiju 2,75 % apjomā, kas var būt līdz 12 000 Pay Point punktiem nedēļā un par katru Income Center centru.





President

Lai sasniegtu President titulu, Tev jāiegūst 25 klienti (A-Team) un jāizveido trīs Income Center centri ar vismaz 40 000 Credits katrā komandā un 300 000 Credits kopsummu bilancē (001) kalendārajā mēnesī. Vai arī Tu vari kvalificēties ar 4 reģistrācijas līnijām ar 40 000 Credits katrā un 300 000 Credits kopsummu bilancē (001) kalendārajā mēnesī. Lai sasniegtu 300 000 Credits, parasti Tavā komandā ir nepieciešami apmēram 35 000 līdzsvarotu Klientu. President līmenī Tu vari nopelnīt trīs potenciālos One-Time Bonuses — katram no tiem ir 40 000 Pay Points vērtība. Kā arī, Tu vari saņemt apjoma komisiju 3 % apjomā, kas var būt līdz 14 000 Pay Point punktiem nedēļā un par katru Income Center centru.



Elite President

Lai sasniegtu Elite President titulu, Tev jāiegūst 25 Klienti (A-Team) un jāizveido trīs Income Center centri ar vismaz 80 000 Credits katrā komandā un 500 000 Credits kopsummu bilancē (001) kalendārajā mēnesī. Vai arī Tu vari kvalificēties ar 4 reģistrācijas līnijām ar 80 000 Credits katrā un 500 000 Credits kopsummu bilancē (001) kalendārajā mēnesī. Tu vari saņemt apjoma komisiju 3,5 % apjomā, kas var būt līdz 16 000 Pay Point punktiem nedēļā un par katru Income Center centru.



Global President

Lai sasniegtu Global President President titulu, Tev jāiegūst 25 Klienti (A-Team) un jāizveido trīs Income Center centri ar vismaz 130 000 Credits katrā komandā un 1 000 000 Credits kopsummu bilancē (001) kalendārajā mēnesī. Vai arī Tu vari kvalificēties ar 4 Enrollment Lines ar 130 000 Credits katrā un 1 000 000 Credits kopsummu bilancē (001) kalendārajā mēnesī. Tu vari saņemt apjoma komisiju 4 % apjomā, kas var būt līdz 20 000 Pay Point punktiem nedēļā un par katru Income Center centru.



1 Star Global President

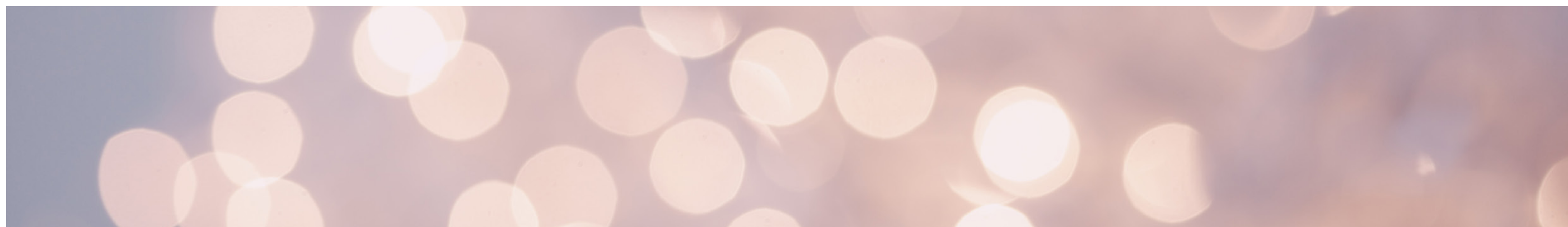
Lai sasniegtu 1 Star Global President titulu, Tev jāiegūst 25 Klienti (A-Team) un jāizveido četri Income Center centri ar vismaz 130 000 Credits katrā komandā un 2 000 000 Credits kopsummu bilancē (001) kalendārajā mēnesī. Vai arī Tu vari kvalificēties ar 5 Enrollment Lines ar 130 000 Credits katrā un 2 000 000 Credits kopsummu bilancē (001) kalendārajā mēnesī. Tu vari saņemt apjoma komisiju 4 % apjomā, kas var būt līdz 30 000 Pay Point punktiem nedēļā un par katru Income Center centru. Turklāt Tu saņemsi 0,5 % Infinity Bonus par visiem apjomiem, kas ir ārpus Team Commission un apjoma komisijas atalgojuma pieauguma soļiem.



2 Star Global President

Lai sasniegtu 2 Star Global President President titulu, Tev jāiegūst 25 Klienti (A-Team) un jāizveido pieci Income Center centri ar vismaz 130 000 Credits katrā komandā un 3 000 000 Credits kopsummu bilancē (001) kalendārajā mēnesī. Vai arī Tu vari kvalificēties ar 6 Enrollment Lines ar 130 000 Credits katrā un 3 000 000 Credits kopsummu bilancē (001) kalendārajā mēnesī. Tu vari saņemt apjoma komisiju 4 % apjomā, kas var būt līdz 40 000 Pay Point punktiem nedēļā un par Income Center centru. Turklāt Tu saņemsi 0,5 % Infinity Bonus par visiem apjomiem, kas ir ārpus Team Commission un apjoma komisijas atalgojuma pieauguma soļiem.

Tagad Tu vari pievienot zvaigznes savam statusam un sasniegt pat vēl augstāku līmeni! Tu saņemsi papildu zvaigzni par katru jaunu Income Center centru ar vismaz 130 000 Credits katrā komandā vai Enrollment Line, un kopējo pieaugumu 1 000 000 Credits apmērā Tavā līdzsvarotajā komandā (001 Income Center) kalendārajā mēnesī. Ar katru jauno pievienoto zvaigzni Tu palieli iknedēļas apjoma komisiju par 10 000 Pay Points par katru Income Center centru.



The background features two large, light blue, stylized letters, 'O' and 'E', which are partially obscured by the text box and each other. The 'O' is on the left and the 'E' is on the right.

**ledvesmojšie
braucieni**

“Ceļojumam tūkstoš jūdžu
garumā jā sākas ar pirmo soli”

Lao Dzī





Director Trip

Zinzino rīko vienu ikgadēju izglītojošo braucienu, ko sauc par Director Trip. Mēs Tevi aizvedīsim uz krāšņām un ekskluzīvām vietām, kur Tevi būs iespēja mācīties no lieliskiem spīkeriem, un labākie speciālisti tevi apmācīs iedvesmojošā vidē.



Kā kvalificēties Director Trip?



Nākamā Director Trip galamērķis



Iepriekšējo Director Trip video

Ambassador Trip

Katru gadu Zinzino lutina visus savus aktīvos Ambassador limeņa Partner ar pieczvaigžņu pieredzi dažādās Eiropas valstīs. Mēs esam pieredzējuši grezno Monako, ūdensslēpošanu Palmā un baudījuši septiņu ēdienu ēdienkarti Francijas Rivjēras pludmalē.



Kā kvalificēties Ambassador Trip?



Nākamā Ambassador Trip galamērķis



Iepriekšējo Ambassador Trip video

**Zinzino
glosārijs**

Aktivizācijas termiņi: Partner ir jākvalificējas līdz kalendārā mēneša beigām, lai nākamajā kalendārajā mēnesī būtu aktīvs. Termiņš ir kalendārā mēneša pēdējās diena, plkst. 24.00 pēc Centrāleiropas laika (CET) ..

Aktīvs Klients: Aktīvs Klients ir Klients, kurš ir veicis pasūtījumu vismaz 1,25 Credits vērtībā pēdējo 90 dienu laikā.

Aktīvs partneris: uzkrāj bilances atlikumu tā saucamajā “banking” un pelna komisiju no visas komandas pārdošanas apjoma.

Automātiskais pasūtījums: 1 produkts + Test Kit komplekts katrā ceturtajā pasūtījumā + piekļuve lietotnei GoCore = 10 Credits

Back Office Entrance (Sales Rep): piekļuve ir bez maksas, un Tu vari nopelnīt Cash Bonus un mazumtirdzniecības peļņu.

Binary Line / Binary Tree: visi Tavi personiski sponsorētie partneri un neierobežots viņu paaudžu skaits, kā arī visi Partner, kurus Binary Tree struktūrā zem Tevis novietojs Upline un visas viņa(s) paaudzes.

Credits

Credits: Visiem Zinzino produktiem ir kredītpunktu “Credits” vērtība, kura ir standartizēta dažādās valstīs un valūtās. Zinzino izmanto Credits kā iekšējo valūtu, lai noteiktu tiesības uz Z4F un aprēķinātu komisijas un bonusus Kompensācijas plānā.

Balanced Credits 2:1: Vērā ņemamo Credits skaita pamatā ir līdzsvars starp Tavu kreiso un labo komandu. Balanced Credits sākas ar attiecību 50/50. Taču lielākās komandas attiecība pret 1 daļu no mazākās komandas var veidot ne vairāk kā 2 Tavas kvalifikācijas Credits daļas.

Banking Credits: Credits, kurus nevar pārvērst par Pay Point punktiem, tiek saglabāti tā saucamajā “banking”, kamēr vien Partner ir aktīvs. Tu vari izmantot “banking” uzkrātos Credits iknedēļas un ikmēneša komisijas ciklos. Kompensācijas aprēķinā tiek izmantoti Credits 2:1 attiecībā, t. i., no lielākās komandas var nākt maksimāli 2/3 Tavu kvalificēto Credits skaita. Kad sasniedz jebkuras atlīdzības izmaksas maksimumu (piem., Team Commission ir maksimāli 1500 Credits), tikai lielākā komanda saglabā “banking”. Zinzino ieskaita “banking” maksimāli vienu miljonu Credits gan nedēļā, gan mēnesī.

	Kreisās puses Credits	Labās puses Credits	Balanced Credits	Banking kreisā puse	Banking labā puse
1. piemērs	450	450	900	0	0
2. piemērs	600	300	900	0	0
3. piemērs	900	300	900	300	0
4. piemērs	300	900	900	0	300

Credits paātrinātājs

Mums Zinzino ir trīs Credits paātrinātāji:

Enrollment Credit Bonus (ECB): visu jauno Enrollment Kit Credits (Premier Klienti un Partner) skaits tiek reizināts ar 2, gan attiecībā uz Tavu iknedēļas (WCV), gan ikmēneša (MCV) komisijas ciklu.

ECBx: visu jauno Enrollment Kit Credits (Premier Klienti un Partner) skaits tiek reizināts ar faktoru attiecībā uz Tavu ikmēneša (MCV) komisiju. Piemēram, mūsu standarta ECBx kampaņā Credits skaits tiek reizināts ar 3.

Recurring Credit Bonus (RCB): Credits, kas iegūti par visiem pasūtījumiem, kuri nekvalificējas ECB (Klienti un Partner) tiek reizināti ar 2, gan mūsu iknedēļas (WCV), gan ikmēneša komisijas (MCV) ciklā.

Šajā tabulā ir sniegts vienkāršs piemērs tam, kā tie ietekmē pasūtījumu Credits skaitu.

	Credits	ECB	ECBx	RCB
Partner komplekts	150	300	450	-
Klienta komplekts	14	28	42	-
Z4F automātiskais pasūtījums	10	-	-	20
Klienta abonements	4	-	-	8

Klienti

Klients: Klients ir aktīvs 90 dienas no brīža, kad veikts pēdējais pirkums vismaz 1,25 Credits vērtībā.

Klienta karjeras tituls: Tituls, kas saņemts atzinībā par noteikta apjoma personīgās Klientu bāzes izveidošanu.

Klientu punkti: Ikviens aktīvs Klients nopelna vismaz vienu Klienta punktu. Ja aktīvs Klients iegādājas vairāk nekā vienu produktu (1,25 kr.), ikviens papildu produkts nopelna vēl vienu Klienta punktu. Par atkārtotu tā paša produkta iegādi tiek piešķirts tikai viens Klienta punkts. Klientu punktus var uzkrāt, iegādājoties Premier abonementus, Premier produktus, mazumtirdzniecības produktus un Prepaid Kit komplektus.

Cash Bonus: Tu saņem Premier Cash Bonus, kad pārdod Premier Klienta komplektu jaunam vai esošam Klientam. Tu saņem Retail Cash Bonus, kad Retail Klients iegādājas atsevišķas preces (ar Credits vērtību). Visi Partner sākotnēji saņem 10 % Cash Bonus, kas var palielināties līdz pat 30 %.

Personīgie Klienti: Personīgie Klienti ir visi Tavi personiski reģistrētie Klienti (pirmās paaudzes) un Klienti, kurus ieteikuši Tavi personiski reģistrētie Klienti (otrās paaudzes, trešās paaudzes utt.) neierobežotā paaudžu skaitā.

Premier Klients: Klients ar Premier Kit komplekta pasūtījumu tiek saukts par “Premier Klientu”. Premier Klienti kvalificējas mūsu Premier cenai ar atlaidi, Klientu priekšrocību programmai un Zinzino4Free.

Personīgo Klientu punkti (PCP): Ikviens aktīvs, personīgi reģistrēts Klients nopelna vismaz vienu Klienta punktu. Ja aktīvs personīgais Klients iegādājas vairāk nekā vienu produktu (1,25 kr.), ikviens papildu produkts nopelna vēl vienu Klienta punktu. Par atkārtotu tā paša produkta iegādi nākamajā mēnesī tiek piešķirts tikai viens Klienta punkts.

Retail Klients: Klients, kurš ir reģistrēts bez Premier Kit komplekta pasūtījuma tiek dēvēts par “Retail Klientu”, un šis Klients iegādājas Zinzino produktus par mazumtirdzniecības cenu.

Monthly Customer Bonus (MCB): Šis bonuss sniedz Tev iespēju nopelnīt vislielāko regulāro Klientu komisiju. Team Commission maksā Tev par katru pasūtījumu, savukārt MCB maksā Tev pakāpeniski. Šo bonusu var saņemt, sākot no A-Team līmeņa.

Team Customer number: Tavs kopējais Team Customer number ir visu Tavu personīgo Klientu punktu (PCP), Tavu Team Klientu punktu (TCP) un visu Partner punktu summa.

Komisija: Visas Zinzino izmaksātās komisijas maksas tiek norādītas bruto ienākumos, lai visiem varētu norādīt vienādu summu. Atkarībā no Tavas valsts tiesību aktiem un tā, vai esi vai neesi reģistrēts(-a) PVN maksātājs(-a), šo summu var izmainīt dažādi nodokļi atbilstoši Tavas valsts nodokļu sistēmai. Kā Zinzino Partner Tev ir pienākums nodrošināt, ka esi reģistrējies(-usies) saskaņā ar savas valsts likumdošanas aktiem un Zinzino noteiktajām prasībām. Atlīdzības rēķini tiek publicēti PDF formātā katra Partner personīgajā Back Office sadaļā.

Atlīdzības nedēļa: Atlīdzības nedēļa sākas ceturtdien plkst. 00.00 pēc Centrāleiropas laika (CET) un beidzas trešdien plkst. 24.00 pēc Centrāleiropas laika (CET). Atlīdzības nedēļā tiek ietverti visi attiecīgajā nedēļā samaksātie pasūtījumi.

Atlīdzības mēnesis: Atlīdzības mēnesis ilgst no iepriekšējā mēneša pēdējās dienas plkst. 00.00 pēc Centrāleiropas laika (CET) līdz pašreizējā mēneša pēdējās dienas plkst. 24.00 pēc Centrāleiropas laika (CET). Atlīdzības mēnesis ietver visus attiecīgajā periodā samaksātos pasūtījumus. Zinzino publicēs jaunus titulus no iepriekšējā mēneša Partner Back Office ne vēlāk kā tekošā mēneša 10. datumā. Katra mēneša pirmajā nedēļā izmaksātā atlīdzība ietver tekošo nedēļu plus ikmēneša atlīdzību par iepriekšējo mēnesi.

Krusteniskā līnija (Crossline): persona/uzņēmums, kurš neatrodas Tavā Binary Tree struktūrā vai Enrollment Tree ģenealogijā.

Customer Acquisition Bonus (CAB): Nopelniet CAB par visiem Klientu Premier Kit komplektiem un jaunajiem Partneru Product Kit komplektiem. Mini, Mazs, Vidējs, Liels, XL, XXL, 3XL, 4XL un 5XL CAB attiecas uz aktīvajiem Partner. CAB ir iespējams saņemt tikai no viena Income Center centra katrā iknedēļas komisijas ciklā.

Dienas komisijas cikls: Attiecas uz komisijas maksu, kura tiek aprēķināta katru dienu: Cash Bonus, ECB un RCB. Dienas termiņš ir katru dienu plkst. 24.00 pēc Centrāleiropas laika (CET).

Downline: persona/uzņēmums, kurš Binary Tree struktūrā vai Enrollment Tree ģenealogijā atrodas zem Tevis.

Dinamiskā kompresija reģistrāciju līnijās: Ambassador un augstāki tituli. Sākumā Tev būs jāizpilda viena ienākumu Centra līdzsvarotā MCV kritēriji un jānodrošina sava personīgā aktivizācija. Otrkārt, Tev jāatbilst MCV kritērijiem katrā reģistrāciju līnijā saskaņā ar turpmāk minētajiem dinamiskās kompresijas noteikumiem.

Ambassador, Royal Ambassador un Black Ambassador reģistrāciju līniju kvalifikācijas: Pirmā līnija 100 %, otrā līnija 100 % un trešā līnija būs visas Tavas pārējās reģistrāciju līnijas kopā.

President, Elite President un Global President reģistrāciju līniju kvalifikācijas: Pirmā līnija 100 %, otrā līnija 100 %, trešā līnija 70 %, ceturtā līnija 30 % un visas pārējās reģistrāciju līnijas kopā līdz 30 % no trešās līnijas un 70 % no ceturtās līnijas, lai vari sasniegt līmeni.

1 Star Global President reģistrācijas līniju kvalifikācijas: Pirmā līnija 100 %, otrā līnija 100 %, trešā līnija 100 %, ceturtā līnija 70 %, piektā līnija 30 % un visas pārējās reģistrāciju līnijas kopā līdz 30 % no ceturtās līnijas un 70 % no piektās līnijas, lai vari sasniegt līmeni.

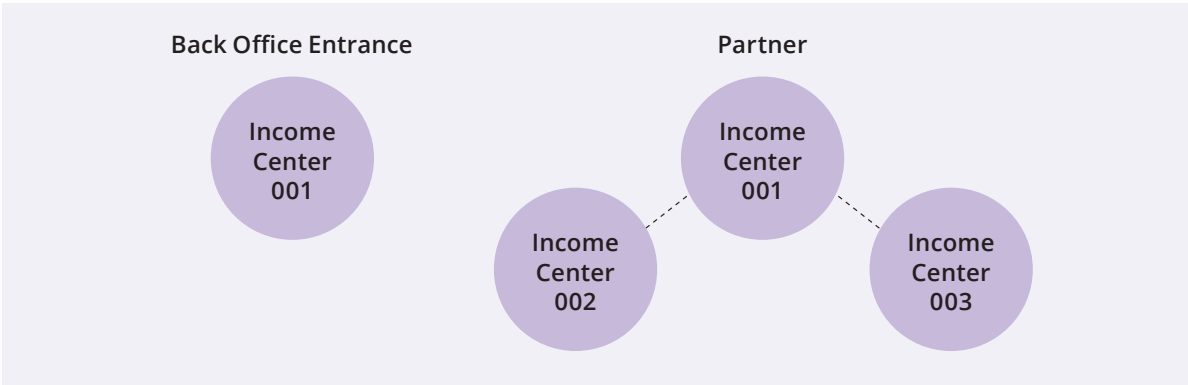
2 Star Global President reģistrācijas līniju kvalifikācijas: Pirmā līnija 100 %, otrā līnija 100 %, trešā līnija 100 %, ceturtā līnija 100 %, piektā līnija 70 %, sestā līnija 30 % un visas pārējās reģistrācijas līnijas kopā līdz 30 % no piektās līnijas un 70 % no sestās līnijas, lai vari sasniegt līmeni.

Tie paši principi attiecas uz augstākiem Star President līmeņiem, kur papildu reģistrācijas līnijas var palīdzēt aizpildīt pēdējās divas kvalifikācijas līnijas.

Enrollment Line / Enrollment Tree: Visi Tavi personīgi reģistrētie Partner (pirmās paaudzes) un visi Partner, kurus ieteikuši Tavi personīgi reģistrētie Partner (otrās paaudzes, trešās paaudzes utt.) neierobežotā paaudžu skaitā.

Atvieglotumu periods: Tev kā jaunam(-i) Partner tiek piešķirts laiks Tavas reģistrācijas mēneša un četru turpmāko mēnešu garumā, lai mācītos, pelnītu un sasniegtu līdzsvaru, veicot aktivizācijas pasūtījumu no sava automātiskā pasūtījuma vai Klientu pasūtījumus tikai 10 Credits vērtībā, pirms tiek piemēroti standarta apjoma aktivizācijas noteikumi.

Income Center: novietojums pārdošanas organizācijā tiek marķēts kā Income Center (IC). Back Office Entrance nodrošina Tev vienu IC. Iegādājoties Partner Kit komplektu (10 Cr.), Tev tiek piešķirti 2 papildu IC. Skati nākamo attēlu:



Sākot no Diamond titulu, Tev ir atļauts izvietot papildu IC savā komandā. Sākot no President titula, Tev ir atļauts izvietot papildu IC virs Tava 001 IC. Šo papildu IC cena ir Basic Partner Kit komplekta iegāde.

Ikmēneša komisijas cikls: Attiecas uz komisijas maksu un atlīdzībām kuras tiek aprēķinātas katru mēnesi: One-Time Title Bonuses, zPhone, zCar, ZF4 un zCash.

Monthly Credits Volume (MCV): Credits, kuri tiek aprēķināti ikmēneša komisijas ciklā attiecībā uz titula apjomu.

Ikmēneša titula atzinība: Partneri kvalificējas tituliem katru mēnesi, lai saņemtu atlīdzības izmaksu (t. i. kvalificēšanās titulam) nākamajā mēnesī. Iegūtais tituls nosaka bonusus un atlīdzības. Partner var virzīties uz nākamo titulu jebkurā brīdī esošajā mēnesī.

One-Time Bonuses (OTB): Iegūstami vienu reizi, izmaksāti pakāpeniski.

Partnera līgums: Lai saglabātu reģistrāciju Zinzino Partner statusā, Tev jāveic pasūtījums vismaz 1,25 Credits apmērā vai jāpiesaista vismaz viens pirmās paaudzes Klienta punkts ar 1,25 Credits vērtību 12 mēnešu periodā. Ja to neizdarīsi, Tavs statuss tiklā tiks iesaldēts un pēc 24 mēnešiem Tavs Partner ID vairs nebūs derīgs.

Papildus tam Tavas saistības attiecības ar Zinzino regulē visi noteikumi, kas ir izklāstīti Partner līguma noteikumos, kā arī Mārketinga un ētikas noteikumos.

Lai saglabātu Recognition pin, Tev ir jāizpilda šā pin prasībām vismaz vienu reizi pēdējo 12 mēnešu laikā.

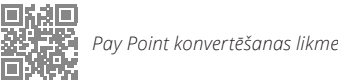
Lūdzu, pārbaudi Zinzino sniegto komunikāciju Partner ar Independent Partner statusu Tavā Back Office un regulāri sazinieties ar savu sponsoru, lai uzzinātu jaunāko aktuālo informāciju.

Zinzino patur tiesības ieturēt komisiju un bonusu izmaksu, ja tiek atklāts, ka noteiktas komisijas vai bonusi tika iegūti, kvalificējoties neētiskā vai krāpnieciskā veidā. Aizdomas par krāpšanu izmeklē Zinzino atbilstības nodaļa.

Partneru Punkti: Katrs Partner, kurš veic pasūtījumu vismaz 1,25 Credits apmērā pēdējās 90 dienās tiek ieskaitīts kā Partner punkts. Partner Punkti tiek pieskaitīti Tavu Klientu punktu kopsummai.

Pay Point punkti (PP): Credits tiek izmantoti Pay Point aprēķinam Kompensācija plānā. Mērķis ir panākt, ka viens Pay Point ir līdzvērtīgs 1 EUR. Uzņēmums patur tiesības koriģēt

Pay Point vērtību, ja uzņēmumā vai konkrētā Partner grupā ir komisiju pārmaxa. Pay Points tiek konvertēti vietējā valūtā, pamatojoties uz mēneša vai fiksēto maiņas kursu.



Personal Credit Volume (PCV): Credits vērtība, kas iegūta no personiskajiem pasūtījumiem un personīgo Klientu pasūtījumiem.

Sponsors / reģistrētājs: Partneris, kurš piesaista Zinzino jaunu Partner vai Klientu.

Fast Start statuss: Q-Team, X-Team.

Laiks OTB: Pro-Team, Top-Team.

Upline: persona/uzņēmums, kurš Binary Tree struktūrā vai Enrollment Tree ģenealoģijā atrodas virs Tevis.

Waiting Room: Šeit ir redzami tie Partner, kuriem Tu esi reģistrēts(-a) kā Sponsors, bet kuri vēl nav ievietoti Binary Tree struktūrā. Pēc tam Tu vari izvēlēties viņu izvietojumu. Ja izvietojums netiek veikts četras stundas pirms perioda beigām (nedēļas vai mēneša), sistēma automātiski novietos attiecīgo Partner pozīcijā atbilstoši Tavām izvēlētajām preferencēm, kuras sava konta iestatījumos esi norādījis(-usi) kā noklusējuma bināro novietojumu. Partner, kuri atrodas Waiting Room, tiks izvietoti atbilstoši viņu reģistrācijas datumam. Tas nozīmē, ka Partner ar senāko sākuma datumu tiks novietots(-a) pirmais(-ā). Visi Partner, kuri atrodas Waiting Room, tiks izvietoti savlaicīgi, lai tiktu iekļauti iknedēļas vai ikmēneša termiņos. Waiting Room tiek slēgta četras stundas pirms iknedēļas vai ikmēneša termiņa, un šajā laikā reģistrētie partneri tiek automātiski izvietoti atbilstīgi Sponsora noklusējuma binārā novietojuma iestatījumiem. Lai mainītu iestatījumu, izmanto sadaļu Back Office / Konta iestatījumi.

Tiešsaistes konts: Par naudas līdzekļu izņemšanu no tiešsaistes konta bankas kontā tiek piemērota komisijas maksa (atkarībā no Tavas bankas).

Varētu būt noteikta minimālā izmaksas summa. No Partner, kuru statuss ir Iesaldēts (Frozen), tiek ieturēta ikmēneša administrēšanas maksa 10 Pay Point apmērā, konvertējot tos vietējā valūtā.

Visas atlīdzības tiek konvertētas no eiro uz vietējo valūtu (izņemot Islandi, Bulgāriju, Horvātiju, Čehijas Republiku, Ungāriju un Rumāniju), kad tās tiek pārskaitītas uz Tavu tiešsaistes kontu, izmantojot iknedēļas atjaunināto konvertācijas kursu no Eiropas Centrālās bankas/Riksbanken (Zviedrijas Centrālā banka).

Ikmēneša komisijas cikls: Attiecas uz komisijas maksu, kura tiek aprēķināta katru nedēļu: Team Commission, CAB, apjoma komisija un Mentor Matching Bonus.

Weekly Credit Volume (WCV): Credits, kuri tiek aprēķināti iknedēļas komisijas ciklā.

Klientu piesaistes priekšrocību programma Partneriem: X-Team un augstāki tituli kvalificējas ikmēneša zRewards. zRewards tiek ieskaitīti Tavā kontā, pamatojoties uz vietējo valūtas likmi. zRewards var izmantot, lai iegādātos produktus no Zinzino klāsta, taču tie tiek piešķirti par atsevišķu produktu pasūtījumiem. Par pasūtījumiem kas tiek apmaksāti ar zRewards, netiek piešķirti Credits. Uzkrātie zRewards tiek dzēsti, ja Partner tiek iesaldēts. Viens zReward ir vienāds ar vienu Pay Point.

Zinzino4Free (Z4F): Ja Klients vai Partner norāda četrus (vai vairāk) Klientus ar tādu pašu (vai lielāku) pasūtījuma vērtību, Tu vari saņemt nākamo mēneša pasūtījumu bez maksas. Ir jāapmaksā tikai šī pasūtījuma piegādes maksa. Tas ir ieguvums Partner un Klientiem, jo ir aizraujoši iesaistīt ikvienu, meklējot jaunus Klientus.

iesaisties ar degsmi un entuziasmu tajās darbībās, kuras vēlies redzēt dubultotā vērtībā. Tas ietekmēs Tavus rezultātus.

EXECUTIVE

Plašāka informācija par Kompensācijas plānu pieejama zemāk norādītajos resursos:



Fast Start plāns



Executive Run



Kompensācijas plāns

ZINZINO

Inspire Change in Life