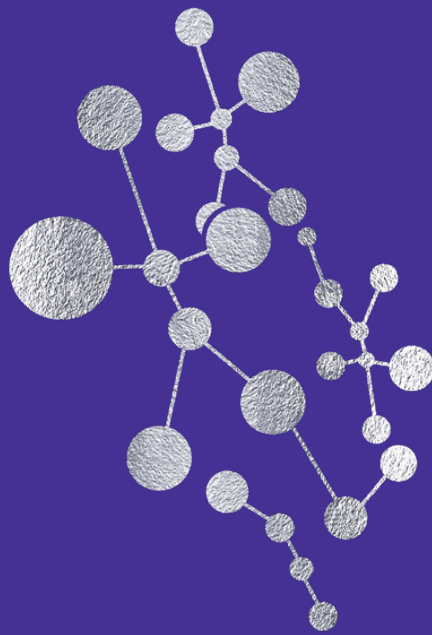




Zinzino Compensation Plan

Inhoudsopgave

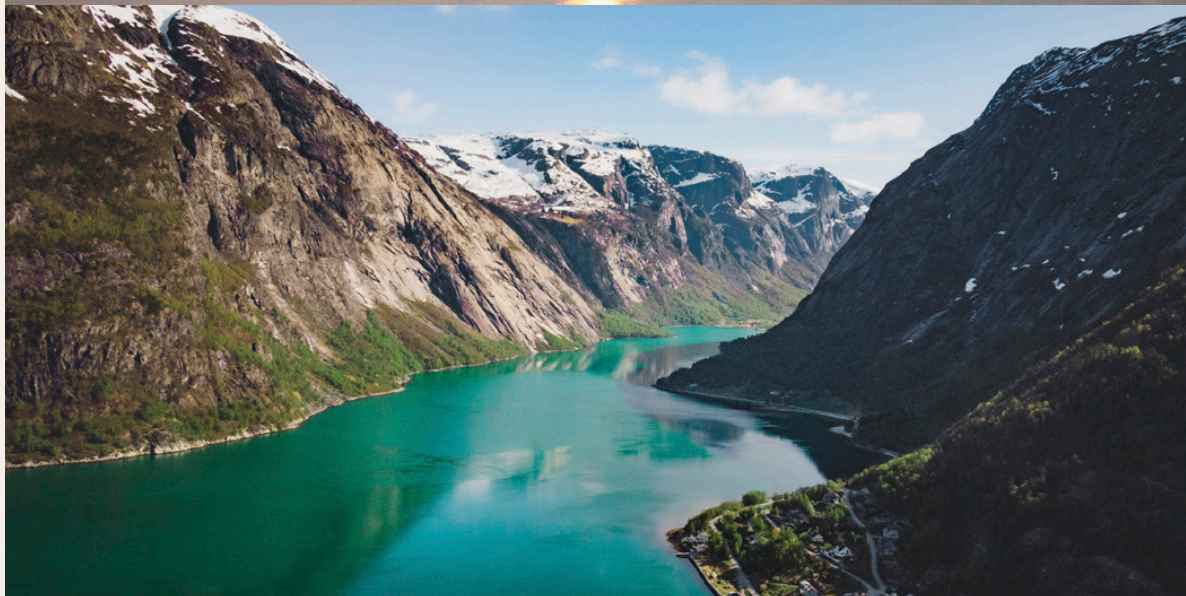
Start uw bedrijf	6
Fast Start-plan	20
Klant carrièreplan	22
Partnercarrièreplan	30
Incentive-reizen	52
Zinzino-woordenlijst	58

De inkomsten in dit document zijn niet noodzakelijk representatief voor de inkomsten die een Zinzino Partner kan of zal verdienen door zijn/haar deelname in het Zinzino Compensatie Plan. Deze cijfers mogen niet worden beschouwd als garanties of projecties van werkelijke inkomsten of winsten. Elke weergave of garantie van inkomsten zou misleidend zijn. Succes bij Zinzino is alleen het resultaat van succesvolle verkoopinspanningen, die hard werken, toewijding en leiderschap vereisen. Uw succes zal afhangen van hoe effectief u deze kwaliteiten voor u laat werken.

Zinzino kan niet aansprakelijk worden gesteld voor eventuele drukfouten of fouten in de betekenis. We behouden ons het recht voor om dit document op elk moment aan te passen en te herzien. In geval van mogelijke onjuiste vertalingen van dit document, is de masterversie (EN) het geldige document dat bindend is voor alle Zinzino Independent Partners.

Zinzino Compensatie Plan 19-02-2025. 0004





"We zijn the pioneers of test-based, personalized nutrition uit het land van het noorderlicht, middernachtzon, de diepste fjorden en de steilste bergen."

*Het woord "zinzino" betekent
iets kleins van grote waarde.
Voor ons bent u oneindig waardevol.
Daarom zijn we op een missie om het
allerbeste uit elk van ons te halen.
Inspire Change In Life*



**Start uw
bedrijf**



Dit zijn de kernwaarden die onze unieke bedrijfscultuur definiëren en de wereld laten zien wie we zijn, waar we voor staan en in geloven. Laat ze u begeleiden in uw dagelijkse werk om vertrouwen, loyaliteit en blijvend zakelijk succes op te bouwen.

Dit is Zinzino

Onze visie:

We Inspire Change in Life!

Onze missie:

We inspireren tot gezondheid en welvaart voor onze klanten, familie en vrienden. Door het meest klantvriendelijke direct sales bedrijf ter wereld te zijn. Elke dag.

Onze doelstellingen:

20 miljoen klanten bereiken tegen eind 2035.
100 miljoen klanten bereiken tegen eind 2050.

Een onafhankelijke Partner worden

Doe mee en selecteer een Partner Kit



Kits genereren ECB voor de eerste 120 dagen, **waardoor uw Enrollment Credits worden verdubbeld.**

Selecteer uw maandelijkse **Auto Order**

- Bestaat uit**
- Een balansproduct naar keuze
 - Elke 4 maanden een Test Kit
 - GoCore-app, voor persoonlijke en professionele ontwikkeling
 - Krachtige Back Office en eenvoudig te delen landingspagina's
 - **10/20 Credits (RCB)**



Volg het programma: Binnen 120 dagen bent u in balans en heeft u een bewezen voor en na resultaat.

Ultimate Partner Kit – Refund-campagne

Ontvang een volledige loyalty refund wanneer u 25 Premier klanten werft binnen een jaar na aankoop van de Ultimate Partner Kit*



Ontvang uw geld terug:
Basic en Advanced kits kunnen gedurende de eerste 6 maanden worden geüpgraded om terugbetaling te ontvangen.
* Bekijk alle details in ons Ultimate Partner Kit-campagneblad.



Partnerwebshop



Regels Refund-campagne

Woordenlijst

Credits = Aan elk Zinzino-product dat in de prijslijst wordt weergegeven, wordt een compensatiewaarde toegekend die Credits wordt genoemd. Credits zijn onze interne valuta en de basis voor alle berekeningen in het Zinzino Compensatie Plan.

ECB = Enrollment Credit Bonus. Verdubbelt de Credits van nieuwe enrollment-bestellingen.

Premier klant = Een klant met een Premier Kit-bestelling wordt een "Premier klant" genoemd. Premier klanten komen in aanmerking voor onze gereduceerde premierprijs, het beloningsprogramma voor klanten en Zinzino4Free.

Auto Order = 1 product + een Test Kit elke 4e bestelling + toegang tot de GoCore-app = 10 Credits.

RCB = Recurring Credit Bonus. Elke bestelling die niet in aanmerking komt voor ECB (klanten en Partners) wordt vermenigvuldigd met 2, zowel voor uw wekelijkse (WCV) als maandelijkse commissiecyclus (MCV).

WCV = Weekly Credits Volume. Credits die worden berekend in de wekelijkse commissiecyclus.

MCV = Monthly Credits Volume. Credits die worden berekend in de maandelijkse commissiecyclus voor titelvolum.



Activeringsregels

- 1

Starten als Zinzino Partner (Back Office Entrance) is gratis en u kunt retailwinsten en Cash Bonuses voor abonnementsverkoop verdienen.
- 2

Om compensatie te verdienen uit het verkoopvolume van Partners in uw team en hun klanten, moet u aan de kwalificaties voldoen om een actieve Partner te zijn. In de maand waarin u begint plus de volgende vier kalendermaanden bedraagt uw maandelijkse kwalificatie 10 Credits van uw persoonlijke klanten en uw productbestellingen, de zogenoemde Grace Period.
- 3

Vanaf de vijfde kalendermaand is de maandelijkse kwalificatie om een actieve Partner te zijn vier Personal Customer Points (PCP) naast 20 Credits van uw persoonlijke klanten en uw eigen productbestellingen. Wanneer dit is bereikt, heeft u de klanttitel van Q-Team bereikt.
- 4

Om meer titels te bereiken, moet u voldoen aan de vereisten van Personal Customer Point, Personal Customer Volume en Balanced Credit voor de titel voordat deze aan u wordt gegeven.

Kwalificatie voor partneractivatie

Voor hogere rangen	Personal Customer Point (PCP)	Personal Credit Volume (PCV)	Actieve Partner
Grace Period*	Geen enkele	10	✓
Bronze	4	20	✓
Executive	10	50	✓
Director	25	125	✓

*De maand waarin u start + 4 volledige kalendermaanden.

Woordenlijst

PCP = Personal Customer Point. Elke actieve persoonlijk geregistreerde klant genereert minstens één Customer Point. Als een actieve persoonlijke klant meer dan één product (1,25 Cr.) koopt, levert elk extra product nog een Customer Point op. Een herhalingsaankoop van hetzelfde product in de volgende maand levert slechts één Customer Point op.

PCV = Personal Credit Volume. Credit Volume van Persoonlijke bestellingen en bestellingen van persoonlijke klanten.

Balanced Credits = Balanced Credits 2:1: Het aantal Credits dat telt, is gebaseerd op de balance tussen uw linker en rechter teams. Balanced Credits beginnen met een verhouding van 50/50. Er kunnen echter maximaal 2 delen van uw in aanmerking komende Credits afkomstig zijn van het grotere team in verhouding tot 1 deel van het kleinere team.

Ontvang uw Zinzino4Free (Z4F)

Partners met een Z4F Auto Order kunnen deze gratis verdienen. Alleen klanten van de 1e generatie worden meegeteld voor een Partner om zijn/haar gratis Auto Order te ontvangen. In de eerste 120 dagen (eerste vier bestellingen) krijgt u 50% korting op de benodigde Credits.

Hou ervan. Deel het. Ontvang gratis producten



- Abonneer u op een Z4F Kit en deel uw productervaring
- Schrijf 4 of meer geabonneerde klanten in met een Premier Kit*
- Krijg uw eigen maandabonnement (Auto Order) gratis. U betaalt alleen de verzendkosten

* De Credit-waarde van het totaal aan aankopen door uw eerste generatie klanten, moet tenminste 40 Credits zijn.

	1e generatie Customer Points	1e generatie Credits	Titel	Z4F
Eerste 4 bestellingen (Grace Period)	4	20 Credits	Q-Team	✓
Vanaf 5e Auto Order	4+	40 Credits	Q-Team	✓

Woordenlijst

Customer Points = Elke actieve klant genereert minstens één Customer Point. Als een actieve klant meer dan één product (1,25 Cr.) koopt, levert elk extra product nog een Customer Point op. Een herhalingsaankoop van hetzelfde product levert slechts één Customer Point op.

Customer Points kunnen worden verzameld bij de aankoop van Premier abonnementen, Premier-artikelen, retailartikelen en Prepaid Kits.



Beloningsprogramma voor klanten

Voordelen die u uw klanten kunt bieden

Het opbouwen van uw klantenbestand wordt gemakkelijk gemaakt dankzij onze revolutionaire Zinzino4Free en beloningsprogramma voor klanten. Om ervoor te zorgen dat uw klanten van deze programma's kunnen profiteren, moeten ze beginnen met een Premier Kit.

Beloningsprogramma voor klanten

1e beloningsniveau

Verzendkosten = ZinoCash

Aankoop Kit

Betalen en bestelling krijgen

Maand 1 2

Betalen Betalen en bestelling krijgen

Maand 3 4

Betalen Betalen en bestelling krijgen

+ 2e BalanceTest

Maand 5 6

Betalen Betalen en bestelling krijgen

2e beloningsniveau

Vanaf 7e bestelling: verzendkosten + 10% van de bestelling = ZinoCash

Maand 7 8

Betalen Betalen en bestelling krijgen

Aanvullende voordelen:

- Tot 60% korting op Premier Kits
- Tot 40% korting op alle andere producten
- Een kans om gratis producten te krijgen
- Wissel uw ZinoCash in voor gratis producten

Help het milieu te sparen en tegelijkertijd geld te besparen

Betaal elke maand en ontvang om de maand twee leveringen in één pakket. Om onze ecologische voetafdruk aanzienlijk te verkleinen en de verzendkosten met de helft te verminderen, worden uw pakketten om de maand geleverd met tweemaal de inhoud die in uw maandabonnement wordt vermeld.

Zinzino4Free voor klanten

- Abonneer u op uw favoriete Zinzino-product en deel uw ervaring
- Zoek 4 vrienden die zich willen abonneren op klanten met een Premier Kit*
- Ontvang uw eigen maandelijkse Premier abonnement gratis. U betaalt alleen de verzendkosten



* De Credit-waarde van de gezamenlijke maandelijkse abonnementen van uw 4+ klanten, moet tenminste 4 maal hoger zijn dan uw eigen Credits.



**Fast
Start Plan**



De eerste 120 dagen zijn uw
bedrijfslanceringsperiode om
te verdienen, te leren en in
balance te komen.

Fast Start Plan

De eerste 120 dagen zijn uw bedrijfslanceringsperiode om te leren, verdienen en in balans te komen met een bewezen voor- en naresultaat. Om in aanmerking te komen voor deze 4 Fast Start Bonuses moet u een actieve Partner zijn met een actieve Z4F Auto Order.

Q-Team in 30 dagen

Stap 1 - Ontvang uw Auto Order gratis

Hou ervan. Deel het. Ontvang gratis producten

- Z4F Auto Order
- 4 klantabonnementen*

100 Pay Points Fast Start Bonus

- 20 Credits** + 4 Premier Kits



100 Pay Points
Totaal Fast Start-inkomen

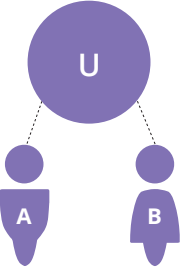
Enroll 2 in 60 dagen

Stap 2 - Enroll 2

Enroll 2 partners met een UPK***

- Eén aan de linkerkant en één aan de rechterkant om in aanmerking te komen

400 Pay Points Fast Start Bonus



500 Pay Points
Totaal Fast Start-inkomen

* Klantabonnement = Premier Kit. De Credit-waarde van de gecombineerde aankopen van uw eerste generatie klanten moet minimaal 40 Credits zijn, maar om u bij de start te helpen, bieden wij u uw Auto Order gratis aan met 20 Credits in de eerste 4 maanden (Q-Team).

** Geen ECB.

*** 2 Ultimate Partner Kits of 3 Advanced Partner Kits of 6 Basic Partner Kits. Of een combinatie van alle persoonlijke enrolled Partners. U moet 6 Enrollment points verzamelen. Een Ultimate Partner Kit levert 3 punten op, een Advanced Partner Kit levert 2 punten op en een Basic Partner Kit levert 1 punt op. Minstens 1 Enrollment Point, van de in totaal 6, moet links of rechts geplaatst worden voor kwalificatie.



Overzicht Partner Enrollment Points

Woordenlijst

Pay Points = Credits worden gebruikt om Pay Points in ons Compensatie Plan te berekenen. Het doel is dat één Pay Point gelijk is aan 1,00 = € 1. Het bedrijf behoudt zich het recht voor om de Pay Point-waarde aan te passen als er sprake is van te veel betaalde commissies in het bedrijf of binnen een specifieke groep Partners. Pay Points worden omgezet naar de lokale valuta tegen een maandelijkse of vaste wisselkoers.

Cash Bonus = U ontvangt een Premier Cash Bonus wanneer u een Premier Customer Kit aan een nieuwe of bestaande klant verkoopt. U ontvangt een Retail Cash Bonus wanneer een Retail klant afzonderlijke artikelen koopt (met een Credit-waarde). Alle Partners worden beloond met een Cash Bonus van 10% tot 30%.

ZRewards = X-Team en hogere titels komen in aanmerking voor maandelijkse zRewards, zRewards wordt aan uw account toegevoegd op basis van de lokale valuta. ZinoCash kan worden gebruikt om producten uit het Zinzino assortiment te kopen maar is alleen van toepassing op bestellingen van losse artikelen. Bestellingen betaald met zReward genereren geen Credits. Eén zReward is gelijk aan één Pay Point.

Regels

Alle vier de bonussen kunnen onafhankelijk van elkaar worden verdiend. Stap 3 kan pas worden verdiend als Stap 2 is behaald, of als de vereiste tijdsperiode is verstreken.

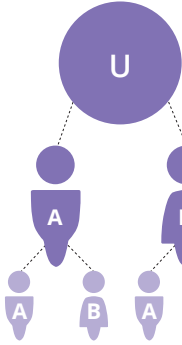
Help uw 2 Enroll 2 in 90 dagen

Stap 3 – Help uw 2 Enroll 2

Elk met een UPK*

- Elke 4 van u, A of B is voldoende

1.200 Pay Points Fast Start Bonus



1.700 Pay Points
Totaal Fast Start-inkomen

X-Team in 120 dagen

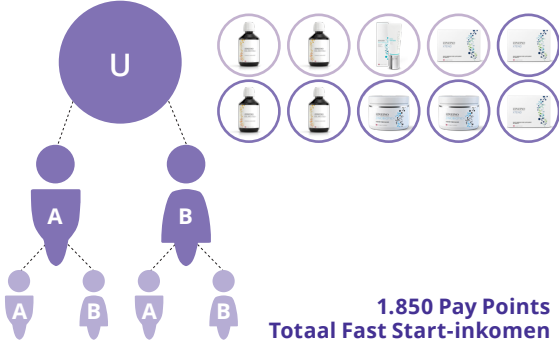
Stap 4 – Behaal X-Team in 120 dagen

U heeft 4 klanten, voeg er nog 6 toe

- 50 Pay Points in zRewards
- Zinzino4Free elke maand
- U behoudt ECB, nu bent u er klaar voor om een groot team op te bouwen

150 Pay Points Fast Start Bonus

- 50 Credits** + 10 Premier Kits



1.850 Pay Points
Totaal Fast Start-inkomen

Gefeliciteerd met het voltooiën van uw Fast Start. Nu is duplicatie de sleutel

2.500 PP geschat inkomen • 100 PP - Q-Team • 400 PP - Enroll 2 • 1.200 PP - Help 2 Enroll 2 • 150 PP - X-Team • 650 PP - Commissies***	Behaalde titels • Q-Team • X-Team • Bronze • Silver • Misschien meer
--	--

* 4 Ultimate Partner Kits of 6 Advanced Partner Kits of 12 Basic Partner Kits. Of een combinatie. U moet 12 Enrollment Points verzamelen. Een Ultimate Partner Kit levert 3 punten op, een Advanced Partner Kit levert 2 punten op en een Basic Partner Kit levert 1 punt op. Minstens 2 Enrollment Points, van de in totaal 12, moeten links of rechts worden geplaatst voor kwalificatie.

** Geen ECB.

*** Team commission, Cash Bonus, potentiële Enrollment Bonus, New Title Bonus.



De 60-dagen en 90-dagen Fast Start Bonuses worden verhoogd, zie campagneregels

20

21



**Klant
carrièreplan**

Onze reis begint met onze
gezondheidstesten. Zo brengen
wij u en de wereld weer in balans.



Hoe u betaald krijgt voor uw persoonlijke klanten

Cash Bonus

Er zijn twee soorten Cash Bonuses: Premier Cash Bonus en Retail Cash Bonus (een percentage van de prijs excl. belastingen). U ontvangt een Premier Cash Bonus wanneer u een Premier Customer Kit aan een nieuwe of bestaande klant verkoopt. U ontvangt een Retail Cash Bonus wanneer een Retail klant afzonderlijke artikelen koopt met een Credit-waarde. De Partner prijslijst geeft een overzicht van de Premier Kit-aanbiedingen die een Cash Bonus opleveren en de artikelen die een Retail Cash Bonus genereren. Alle Partners, inclusief Back Office Entrance, worden beloond met een Cash Bonus van 10% tot maximaal 30%.

De bonus wordt betaald op bestellingen die zijn verkocht aan persoonlijke klanten (uw eigen klanten en hun doorverwezen klanten van de tweede generatie, derde generatie, enzovoort). Opmerking: Dit zijn de enige bonussen waarvoor u geen actieve Partner hoeft te zijn.

Titel klantcarrière	Cash Bonus
Back Office Entrance, Q-Team, X-Team	10%
A-Team	20%
Pro-Team	25%
Top-Team	30%

Hoe u verder kunt komen in het klant carrièreplan

Titel klantcarrière	Customer Points	Personal Credit Volume (PCV)
Q-Team	4	20
X-Team	10	50
A-Team	25	125
Pro-Team	50	250
Top-Team	100	500
Top-Team 200	200	1.000
Topteam 300 en hoger	Door 100 extra Customer Points en 500 PCV toe te voegen, wordt uw Top-Team-titel verhoogd	

Terugkerende commissies

Wanneer u een persoonlijk klantenbestand opbouwt, zijn de Team Commission, en de Monthly Custmer Bonus de manier waarop u wordt betaald voor terugkerende bestellingen. Na uw Grace Period moet u gekwalificeerd zijn als Q-Team om deze bonussen te verdienen.

Team Commission

Elke bestelling heeft een Credit-waarde; deze Credits worden elke week toegevoegd aan de Team Commission, en u krijgt 10-15% uitbetaald op de gecombineerde wekelijkse Credits. Zie pagina 36 voor meer informatie.

Customer Care Rewards Program for Partners

zRewards worden maandelijks toegekend bij een groeiend aantal klanten. Uw zRewards overzicht is terug te vinden in de Partner Back Office en kan worden besteed in de Zinzino webshop aan Zinzino producten. Gebruik deze producten om nieuwe klanten te werven, of bestaande klanten te belonen. zRewards Career Title Cash Bonus begint vanaf active X-Team.



Monthly Customer Bonus (MCB)

Deze bonus maakt het voor u mogelijk om de grootste resterende klantencommissies te verdienen. Terwijl de Team Commission u voor elke bestelling betaalt, betaalt de MCB u in stappen. De MCB start vanuit een actief A-Team.

Persoonlijke klantencommissie en bonustabel

	Monthly Customer Bonus (MCB)	ZinoCash
0-3 klanten	-	-
Q-Team	-	-
X-Team	-	50
A-Team	100 PP	100
Pro-Team	200 PP	100
Top-Team	400 PP	100
Top-Team 200	1.000 PP	100

Voor titels boven Top-Team 200, zie het Inkomstenoverzicht klant carrièreplan (pagina 29).

One Time Bonuses: Persoonlijke klanten

Kwalificeer voor deze bonussen in de eerste maand dat u elke respectievelijke klanttitel bereikt. De bonussen worden in maandelijkse termijnen uitbetaald. Als u de kwalificatie verliest, wordt de resterende bonus uitbetaald wanneer de kwalificatie terug wordt verkregen.

Titel	Credits (PCV)	Customer Points	Pay Points	Maandelijkse termijnen
A-Team	125	25	UPK Refund*	1
Pro-Team	250	50	500	10
Top-Team	500	100	10.000	25

* Zie Campagneregels

Klant Fast Start Bonuses

Titel	Credits*	Customer Points	Pay Points	Duur
Q-Team	20	4	100 PP	30 dagen
X-Team	50	10	150 PP	120 dagen

* Premier Kits zonder ECB

Inkomsten en rewards overzicht klant carrièreplan

	Kwalificaties			Eenmalige commissies			Terugkerende commissies		Rewards
	Customer Points	PCV	Cash Bonus	Fast Start	Éénmalige Bonus	Auto Order	Team Commis-sion	Monthly Customer Bonus (MCB)	zRewards
Grace Period	-	-	10%	-	-	-	10-15%	-	-
Partner	-	-	10%	-	-	-	-	-	-
Q-Team Partner	4	20	10%	100 PP (30D Fast Start)	-	Gratis	10-15%	-	-
X-Team Partner	10	50	10%	150 PP (120D Fast Start)	-	Gratis	10-15%	-	50
A-Team Partner	25	125	20%	UPK Refund komt in aanmerking (365D)	-	Gratis	10-15%	100 PP	100
Pro-Team Partner	50	250	25%	-	500 PP (10M OTB)	Gratis	10-15%	200 PP	100
Top-Team Partner	100	500	30%	-	10.000 PP (25M OTB)	Gratis	10-15%	400 PP	100
Top-Team 200	200	1.000	30%	-	-	Gratis	10-15%	1.000 PP	100
Top-Team 300+	Door 100 extra Customer Points en 500 PCV toe te voegen, wordt uw Top-Team-titel verhoogd		30%	-	-	Gratis	10-15%	+500 PP*	100

* Voor elke 100 Customer Points worden 500 Pay Points extra betaald.

Voordelen van kwalificatie als A-Team

RCB (Recurring Credit Bonus) wordt voor het eerst behaald bij A-Team. Het maakt het grootste verschil in uw verdere carrière, omdat het de Credits verdubbelt die door elke terugkerende bestelling worden gegenereerd; zowel bij uzelf als binnen uw team.

Bestudeer de onderstaande tabel zorgvuldig en u kunt zien hoe kwalificatie voor A-Team en RCB uw inkomen zal verhogen. In dit voorbeeld levert het u 350 PP extra.

Voor-beeld	Persoonlijke klanten	Team klanten	Credits per klant	Totaal Credits	10% Team Commission betaald	zPhone	Titel	Totaal inkomen
Zonder RCB	24	380	4	1.616	150	-	Gold	150 PP
Met RCB	25	380	8	3.240	300	200	Executive	500 PP



**Partner
carrièreplan**



“Het gaat niet zozeer om wat u weet,
maar om wie u kent en wie zij weer kennen”

Het Enrollment Incentive Program

Voor elke nieuwe Partner die u enrolt en die kwalificeert, kunt u maximaal 300 Pay Points verdienen en uitmuntende awards ontvangen. Wanneer u uw nieuwe Partners binnen 365 dagen helpt om Q-, X- en A-Team te worden, verdient u, en verdienen zij. Credits worden verzameld door Personal Partner Kit-bestellingen en ook door Premier Kits aan hun persoonlijke klanten te verkopen.

Tijdsperiode vanaf het aanmelden	Premier klanten	Credits (inclusief ECB)	Pay Points
365 dagen	1	150	50 PP
365 dagen	4	300	50 PP
365 dagen	10	600	100 PP
365 dagen	25	900	100 PP

Lifetime Awards voor persoonlijke Enrollment

U verzamelt 1 punt voor elke persoonlijk enrolled Partner waarbij u de eerste bonus in het Enrollment Incentive Program verdient. Elke award kan slechts één keer worden behaald.

Aantal partners	Awards	Wat u één keer in uw leven ontvangt als u kwalificeert
5		Gratis ticket voor ons Annual Event* Annual Leadership Day inbegrepen
10		Waardebon van 1.000 PP voor Zinzino-sportkleding en Zinzino-producten tegen retailprijs
15		Gegraveerde MontBlanc-pen
30		De VIP Annual Event-ervaring* hotelverblijf van 3 nachten, VIP-behandeling en voortreffelijke diners en lunches
50		Bezoek Zinzino in Göteborg Dit omvat een exclusief hotelverblijf van 3 nachten, € 500 voor vluchten en een onvergetelijke tijd om de oprichters en het bedrijfsteam te ontmoeten. Jaarlijks geregeld
100		Tijd om te feesten – 10.000 PP
500		Tijd om te feesten – Hall of Fame!

* Kwalificatie moet 30 dagen vóór het volgende Annual Event worden voltooid. Als dit later wordt behaald, kan de Award worden gebruikt voor het Annual Event het jaar erna.

Mentor Matching Bonus

Er kan een Mentor Matching Bonus van 5-25% worden verdiend op de Team Commission van al uw persoonlijk gesponsorde Partners. Het wordt betaald in de wekelijkse commissiecyclus. Deze bonus mag het totaal van uw wekelijkse Team Commission niet overschrijden. Vanaf niveau 6 kunt u wekelijks Team Commission verdienen op de Mentor Matching Bonus van 1 of meer generaties in uw downline. Om de Mentor Matching Bonus te blijven ontvangen, moet u iedere maand actief blijven. Er wordt dynamische compressie toegepast als u niet kwalificeert voor de Mentor Matching Bonus. Dit betekent dat het automatisch naar de eerste Enrollment Upline gaat die kwalificeert voor de Mentor Matching Bonus, gebaseerd op het percentage waarvoor hij of zij is gekwalificeerd. Vanaf de week dat u opnieuw kwalificeert voor de bonus, wordt deze opnieuw aan u uitbetaald.

Niveau	Persoonlijk enrolled	Titel van de enrollees	Percentage					
			1	2	3	4	5	6
1	2	Bronze	5%					
2	4	Silver	10%					
3	6	Gold	15%					
4	8	Executive	20%					
5	10	Platinum	25%					
6	12	Diamond	25%	10%				
7	14	Diamond	25%	10%	10%			
8	16	Diamond	25%	10%	10%	10%		
9	18	Diamond	25%	10%	10%	10%	10%	
10	20	Diamond	25%	10%	10%	10%	10%	10%

Voorbeeld:

Als u 2 Bronzes, 4 Silvers en 2 Executives heeft die u persoonlijk heeft enrolled, krijgt u 10% uitbetaald over alle enrolled Partners. Als u daarnaast nog 2 Silvers heeft waarop u via dynamische compressie wordt betaald, krijgt u daar ook 10% voor uitbetaald.

Team Commission

U kunt elke week 10-15% van uw Credits (WCV) aan Team Commission verdienen in elk van uw Income Centers (IC) op volume met een 2:1-balans tussen uw teams in een Income Center. Actieve Partners in Zinzino beginnen met 10%. De onderstaande tabel toont hoe uw Balanced Team Credits worden berekend en omgezet in Pay Points.

10%						15%							
Balanced Credits/IC	500	1.000	1.500	2.000	2.500	3.000	4.000	5.000	6.000	7.000	8.000	9.000	10.000
Pay Points	50	100	150	200	250	450	600	750	900	1.050	1.200	1.350	1.500

Als u meer dan 10.000 Credits bereikt, kunt u kwalificeren voor Volume Commission.

Volume Commission

1-4% van de WCV wordt wekelijks betaald, op volume met een 2:1-balans tussen uw teams in een Income Center.

Titel	%	Wekelijkse limiet Pay Point
Director	1%	1.000 PP
Crown	1,5%	2.000 PP
Royal Crown	1,75%	3.000 PP
Black Crown	2%	5.000 PP
Ambassador	2,25%	8.000 PP
Royal Ambassador	2,5%	10.000 PP
Black Ambassador	2,75%	12.000 PP
President	3%	14.000 PP
Elite President	3,5%	16.000 PP
Global President	4%	20.000 PP
1 Star Global President	4%	30.000 PP
2 Star Global President	4%	40.000 PP

Voor elke nieuwe ster die u toevoegt, verhoogt u uw wekelijkse Volume Commission met 10.000 Pay Points in uitbetalingsdiepte per Income Center.

Customer Acquisition Bonus (CAB)

Verdien CAB met nieuwe Customer Premier Kits en nieuwe Partner Product Kits. CAB kan in elke wekelijkse commissiecyclus afkomstig zijn van slechts één Income Center.

CAB	Credits Links	Credits Rechts	Cumulatief Pay Points	Totaal Pay Points	Max. PP/titel
Mini	200	200		50 PP	Bronze - Director
Klein	500	500	+150	200 PP	
Medium	1.500	1.500	+200	400 PP	
Large	3.500	3.500	+200	600 PP	
XL	7.500	7.500	+400	1.000 PP	
XXL	15.000	15.000	+500	1.500 PP	
3XL	35.000	35.000	+1.500	3.000 PP	Crown - Black Crown
4XL	75.000	75.000	+1.500	4.500 PP	Ambassador - Black Ambassador
5XL	150.000	150.000	+1.500	6.000 PP	President en hoger



Tabel potentiële inkomsten													1 Star Global President											
Team Commission			Alle titels		Director	Crown	Royal Crown	Black Crown	Ambassador	Royal Ambassador	Black Ambassador	President	Elite President	Global President										
			IC1	0-2.999 Cr.	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500										
				10%																				
			3.000-10.000 Cr.																					
Volume Commission			IC2	Max. PP/week	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500										
			IC3	10.000+ Cr. Max. PP/week																				
			IC4																					
			IC1	10.000+ Cr. Max. PP/week	1%	1.5%	1.75%	2%	2.25%	2.5%	2.75%	3%	3.5%	4%										
CAB-versneller			IC2		1.000	2.000	3.000	5.000	8.000	10.000	12.000	14.000	16.000	20.000										
			IC3																					
			IC4																					
			IC1	Max. PP/week *Alleen nieuw volume	1.500	3.000	3.000	4.500	4.500	4.500	6.000	6.000	6.000											

Wekelijks overzicht op basis van 1 IC en meerdere IC's

Enkel IC totaal	Max. PP/week	3.000	4.000	6.500	7.500	9.500	14.000	16.000	18.000	21.500	23.500	27.500	37.500
Meerdere IC totaal	Max. PP/week												
							23.500	27.500	31.500	52.500	58.500	70.500	132.000

Maandelijks overzicht op basis van 1 IC en meerdere IC's

Enkel IC totaal	Max. PP/maand	12.990	17.320	28.145	32.475	41.135	60.620	69.280	77.940	93.095	101.755	119.075	162.375
Meerdere IC totaal	Max. PP/maand												
							101.755	119.075	136.395	227.325	253.305	305.265	571.560

De inkomsten in dit document zijn niet noodzakelijk representatief voor de inkomsten die een Zinzino Partner kan of zal verdienen door zijn/haar deelname in het Zinzino Compensatie Plan. Deze cijfers mogen niet worden beschouwd als garanties of projecties van werkelijke inkomsten of winsten. Elke weergave of garantie van inkomsten zou misleidend zijn. Succes bij Zinzino is alleen het resultaat van succesvolle verkoopspanningen, die hard werken, toewijding en leiderschap vereisen. Uw succes zal afhangen van hoe effectief u deze kwaliteiten voor u laat werken.



Éénmalige titelbonussen

U kunt maximaal 3 One Time Bonuses per titel verdienen

1

U kwalificeert de eerste maand dat u de betreffende titel (of hoger) bereikt.

2

U kwalificeert als het balanced Customer Points is bereikt (2:1 balance, er mogen niet meer dan 2 delen uit uw grotere team komen).

3

U kwalificeert als de balanced opbouw is bereikt (Enrollment Lines Rank links en rechts).

U moet actief zijn op de betreffende rang om betaald te worden. Deze bonus wordt uitbetaald over een periode van 4-10 maanden. Als u de kwalificatie verliest, wordt het resterende deel van de bonus uitbetaald wanneer de kwalificatie terug wordt verkregen. Deze bonus wordt uitbetaald in de maandelijkse commissiecyclus.

Tijds limiet	Titel OTB	Criteria voor de 1e One Time Bonus			Criteria voor de 2e One Time Bonus			Criteria voor de 3e One Time Bonus			Betalingsschema per bonus		
		Credits 2:1 Balance	PCP	Pay Points	T-Balance	PCP	Pay Points	Enrollment Lines Rank L/R	PCP	Pay Points	Bonus uitbetaling maanden	Pay Points per maand	Pay Points totaal*
Eerste 12 volledige maanden	Bronze	375	4	50	50	25	50	Bronze	4	50	4	12,5	150
	Silver	750	4	100	100	25	100	Silver	4	100	4	25	300
	Gold	1.500	4	200	200	25	200	Gold	4	200	4	50	600
	Executive	3.000	10	400	400	25	400	Executive	10	400	4	100	1.200
	Platinum	6.000	10	800	800	25	800	Platinum	10	800	4	200	2.400
Geen tijds limmiet	Diamond	12.000	10	1.500	1.500	25	1.500	Diamond	10	1.500	5	300	4.500
	Director	24.000	25	2.500	3.000	25	2.500	Director	25	2.500	5	500	7.500
	Crown	48.000	25	4.000	6.000	25	4.000	Crown	25	4.000	10	400	12.000
	Royal Crown	80.000	25	6.000	10.000	25	6.000	Royal Crown	25	6.000	10	600	18.000
	Black Crown	130.000	25	8.000	15.000	25	8.000	Black Crown	25	8.000	10	800	24.000
	Ambassador	150.000	25	10.000	20.000	25	10.000	Ambassador	25	10.000	10	1.000	30.000
	Royal Ambassador	200.000	25	12.500	25.000	25	12.500	Royal Ambassador	25	12.500	10	1.250	37.500
	Black Ambassador	250.000	25	15.000	30.000	25	15.000	Black Ambassador	25	15.000	10	1.500	45.000
	President	300.000	25	40.000	35.000	25	40.000	President	25	40.000	10	4.000	120.000

* Totaal voor alle 3 behaalde bonussen.

zPhone Bonus

Als actieve Executive of hoger ontvangt u de zPhone Bonus van 200 Pay Points. Deze bonus wordt uitbetaald in de maandelijkse commissiecyclus.

zCar Bonus

Als actieve Diamond of hoger ontvangt u de zCar Bonus van 1.000 Pay Points. Deze bonus wordt uitbetaald in de maandelijkse commissiecyclus.

	Pay Points	Executive en hoger	Diamond en hoger
zPhone	200	✓	✓
zCar	1.000		✓



Partnertitels

Zinzino heeft verschillende recognition-niveaus, elk met zijn titel en bonus. Bonussen stijgen voor elk nieuw niveau dat u bereikt. U kunt de bonus altijd verdienen op uw niveau en lager.

Back Office Entrance

Starten als Zinzino Partner (Back Office Entrance/Sales Rep) is gratis en u kunt retailwinsten en Cash Bonuses verdienen.

Partner

U kunt retailwinsten en Cash Bonuses verdienen. Als u meedoet met een Partner Kit, activeert u de Grace Period.

Grace Period

De maand waarin u begint, plus de volgende vier kalendermaanden, is uw Grace Period om te leren, verdienen en in balance te komen. U kwalificeert als Actieve Partner als u maandelijks 10 Credits van uw Auto Order of van uw klanten heeft. Als u meedoet met een Partner Kit, heeft u al ECB (Enrollment Credit Bonus) geactiveerd voor uw versnelde Credits (2x op alle nieuwe Kits). Het gehele Compensatie Plan staat open voor u in deze periode zonder aanvullende vereisten. Zorg ervoor dat u een paar klanten krijgt om uw Zinzino Auto Order gratis te ontvangen en voltooi het Fast Start Plan.

Actieve Partner

Vanaf de 5e kalendermaand moet u elke maand vier Customer Points hebben naast de 20 Credits voor productbestellingen van persoonlijke klanten en uw eigen productbestellingen. Actieve Partners kunnen Credits verzamelen in wat Banking wordt genoemd, en naast de retailwinsten en Cash Bonuses kunt u deze verdienen in het gehele Compensatie Plan. Toch zullen de meeste van uw bonussen afkomstig zijn van het Enrollment Incentive Program en klantbonussen zoals Q-Team, X-Team, A-Team en hoger. Zorg ervoor dat u uw Zinzino Auto Order gratis behoud.

Titels Team Partners: Bronze tot Black Crown

Partnertitel	MCV	PCV	Personal Customer Points (PCP)
Bronze	375	20	4
Silver	750	20	4
Gold	1.500	20	4
Executive	3.000	50	10
Platinum	6.000	50	10
Diamond	12.000	50	10
Director	24.000	125	25
Crown	48.000	125	25
Royal Crown	80.000	125	25
Black Crown	130.000	125	25



Bronze

Wanneer u 4 klanten (Q-Team) bereikt en 375 Credits in balance per kalendermaand heeft, bent u Bronze. Doorgaans vereisen 375 Credits ongeveer 50 balanced klanten in uw team. Er zijn 3 potentiële One Time Bonuses die u als een Bronze kunt verdienen, elk ter waarde van 50 Pay Points. De focus zal nu liggen op duplicatie via nieuwe Partners en het vergroten van uw klantenbestand. ECB blijft gehandhaafd na de Grace Period als u actief blijft als een X-Team. Begin met het ontwikkelen van uw Team Commission, die kan oplopen tot 1.500 Pay Points per week per Income Center met een saldo van 10.000 Credits.



Silver

Wanneer u 4 klanten (Q-Team) bereikt en 750 Credits in balance per kalendermaand heeft, bent u een Silver. Doorgaans vereisen 750 Credits ongeveer 100 balanced klanten in uw team. Er zijn 3 potentiële One Time Bonuses die u als een Silver kunt verdienen, elk ter waarde van 100 Pay Points. Naast de ECB die u als X-Team zult bereiken, profiteert u ook veel van het bereiken van A-Team om elke maand 100 Pay Points aan terugkerende klantcommissies te verdienen, en om RCB (Recurring Credit Bonus) te behalen, waardoor de Credits op alle terugkerende bestellingen in uw team verdubbelen, zodat u uw terugkerende commissies verdubbelt en het ook gemakkelijker maakt om de volgende rang te bereiken.



Gold

Wanneer u 4 klanten (Q-Team) bereikt en 1.500 Credits in balance per kalendermaand heeft, bent u een Gold. Doorgaans vereisen 1.500 Credits ongeveer 200 balanced klanten in uw team. Er zijn 3 potentiële One Time Bonuses die u als een Gold kunt verdienen, elk ter waarde van 200 Pay Points. Het is tijd om uw eerste CAB (Customer Acquisition Bonus) te plannen. De Kleine CAB wordt bereikt door binnen één week 500 Kit Credits in het linker team en 500 Credits in het rechter team toe te voegen. Dit kan u 200 Pay Points opleveren naast al uw andere bonussen per week dat het wordt behaald. De CAB-bonus kan oplopen tot 6.000 Pay Points per week.



Executive

Wanneer u 10 klanten (X-Team) en 3.000 Credits in balance per kalendermaand bereikt, bent u een Executive. Doorgaans vereisen 3.000 Credits ongeveer 400 balanced klanten in uw team. Er zijn 3 potentiële One Time Bonuses die u als een Executive kunt verdienen, elk ter waarde van 400 Pay Points. U verdient maandelijks de 200 Pay Point zPhone Bonus als actieve Executive en hoger.



Platinum

Wanneer u 10 klanten (X-Team) en 6.000 Credits in balance per kalendermaand bereikt, bent u een Platinum. Doorgaans vereisen 6.000 Credits ongeveer 800 balanced klanten in uw team. Er zijn 3 potentiële One Time Bonuses die u als een Platinum kunt verdienen, elk ter waarde van 800 Pay Points. Elke week moet de nadruk liggen op het verhogen van uw Team Commission van 10% naar 15%, wat wordt bereikt wanneer u 3.000 balanced Credits per week bereikt.



Diamond

Wanneer u 10 klanten (X-Team) en 12.000 Credits in balance per kalendermaand bereikt, bent u een Diamond. Doorgaans vereisen 12.000 Credits ongeveer 1.500 balanced klanten in uw team. Er zijn 3 potentiële One Time Bonuses die u als een Diamond kunt verdienen, elk ter waarde van 1.500 Pay Points. U verdient maandelijks de zCar Bonus van 1.000 Pay Points als een actieve Diamond of hoger.



Director

Wanneer u 25 klanten (A-Team) en 24.000 Credits in balance per kalendermaand bereikt, bent u een Director. Doorgaans vereisen 24.000 Credits ongeveer 3.000 balanced klanten in uw team. Er zijn 3 potentiële One Time Bonuses die u als een Director kunt verdienen, elk ter waarde van 2.500 Pay Points. U kunt per week per Income Center een Volume Commission van 1% ontvangen van maximaal 1.000 Pay Points. Als nieuwe Director kwalificeert u voor één Director Trip.*

** Zie Campagneregels Director Trip*



Crown

Wanneer u 25 klanten (A-Team) en 48.000 Credits in balance per kalendermaand bereikt, bent u een Crown. Doorgaans vereisen 48.000 Credits ongeveer 6.000 balanced klanten in uw team. Er zijn 3 potentiële One Time Bonuses die u als een Crown kunt verdienen, elk ter waarde van 4.000 Pay Points. U kunt per week per Income Center een Volume Commission van 1,5% ontvangen van maximaal 2.000 Pay Points. De Mentor Matching Bonus neemt toe met het aantal persoonlijk enrolled Partners die een hogere titel bereiken. Met 10 persoonlijk enrolled Platinums bereikt u 25% Mentor Matching Bonus.



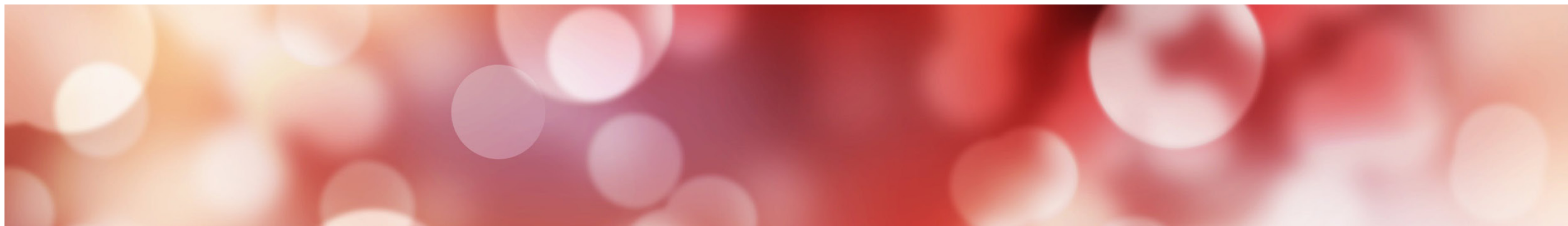
Royal Crown

Wanneer u 25 klanten (A-Team) en 80.000 Credits in balance per kalendermaand bereikt, bent u een Royal Crown. Doorgaans vereisen 80.000 Credits ongeveer 10.000 balanced klanten in uw team. Er zijn 3 potentiële One Time Bonuses die u als een Royal Crown kunt verdienen, elk ter waarde van 6.000 Pay Points. U ontvangt per week en per Income Center een Volume Commission van 1,75% van maximaal 3.000 Pay Points. Maak gebruik van uw inkomen door Medium, Large, XL of grotere CAB's te bereiken.



Black Crown

Wanneer u 25 klanten (A-Team) en 130.000 Credits in balance per kalendermaand bereikt, bent u een Black Crown. Doorgaans vereisen 130.000 Credits ongeveer 15.000 balanced klanten in uw team. Er zijn 3 potentiële One Time Bonuses die u als een Black Crown kunt verdienen, elk ter waarde van 8.000 Pay Points. U ontvangt per week en per Income Center een Volume Commission van 2% van maximaal 5.000 Pay Points. Het is tijd om uw inkomen te verhogen door meer Income Centers op te bouwen.



Titels Team Partners: Ambassador – 2 Star Global President en hoger

Partner titel	PCV	Personal Customer Points	MCV	Titel vooruitgang met meerdere IC's	Titel vooruitgang enkele IC opgebouwd met meerdere Enrollment Lines
Ambassador	125	25	150.000 MCV+ 3 lijnen met 10.000 MCV	IC 1 = 150.000 MCV IC 2 = 30.000 MCV	IC 1 = 150.000 MCV met 10.000 MCV in 3 afzonderlijke Enrollment Lines
Royal Ambassador	125	25	200.000 MCV+ 3 lijnen met 20.000 MCV	IC 1 = 200.000 MCV IC 2 = 60.000 MCV	IC 1 = 200.000 MCV met 20.000 MCV in 3 afzonderlijke Enrollment Lines
Black Ambassador	125	25	250.000 MCV+ 3 lijnen met 30.000 MCV	IC 1 = 250.000 MCV IC 2 = 90.000 MCV	IC 1 = 250.000 MCV met 30.000 MCV in 3 afzonderlijke Enrollment Lines
President	125	25	300.000 MCV+ 3 en 4 lijnen met 40.000 MCV	IC 1 = 300.000 MCV IC 2 = 120.000 MCV IC 3 = 120.000 MCV	IC 1 = 300.000 MCV met 40.000 MCV in 4 afzonderlijke Enrollment Lines
Elite President	125	25	500.000 MCV+ 3 en 4 lijnen met 80.000 MCV	IC 1 = 500.000 MCV IC 2 = 240.000 MCV IC 3 = 240.000 MCV	IC 1 = 500.000 MCV met 80.000 MCV in 4 afzonderlijke Enrollment Lines
Global President	125	25	1.000.000 MCV+ 3 en 4 lijnen met 130.000 MCV	IC 1 = 1.000.000 MCV IC 2 = 390.000 MCV IC 3 = 390.000 MCV	IC 1 = 1.000.000 MCV met 130.000 MCV in 4 afzonderlijke Enrollment Lines
1 Star Global President	125	25	2.000.000 MCV+ 3, 4 en 5 lijnen met 130.000 MCV	IC 1 = 2.000.000 MCV IC 2 = 390.000 MCV IC 3 = 390.000 MCV	IC 1 = 2.000.000 MCV met 130.000 MCV in 5 afzonderlijke Enrollment Lines
2 Star Global President en hoger	Het toevoegen van 1.000.000 balanced MCV in IC 1 en nog een IC met 390.000 MCV of nog één Enrollment Line met 130.000 MCV kan een extra Global President Star verdienen				

Onze commissieberekeningssoftware evalueert al uw Binary en Enrollment Tree-kwalificaties, zodat u de hoogst mogelijke rangprestatie krijgt toegekend. Op deze manier kunt u diepte of breedte opbouwen op uw traject naar de hoogste rang die u wilt bereiken.



Bonussen betaald in aandelen

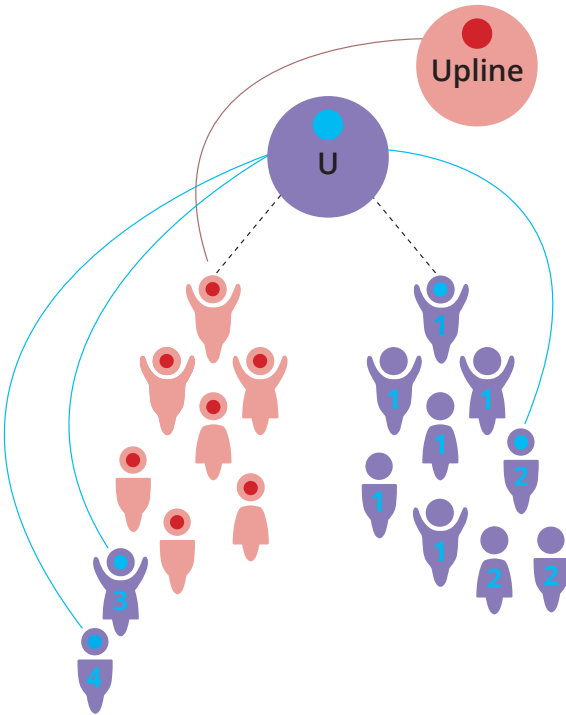
Titel	Pay Points Bonus betaald in aandelen
President	200,000 PP
Elite President	300,000 PP
Global President	500,000 PP
1 Star Global President	1,000,000 PP
en iedere rang daarboven	1,000,000 PP

Regels: U moet tussen 1 januari en 31 december in het kwalificerende jaar de rang bereiken die relevant is voor de bonus, en rang 1 behouden tussen 1 januari en 30 maart in het volgende jaar om de bonus te verdienen.

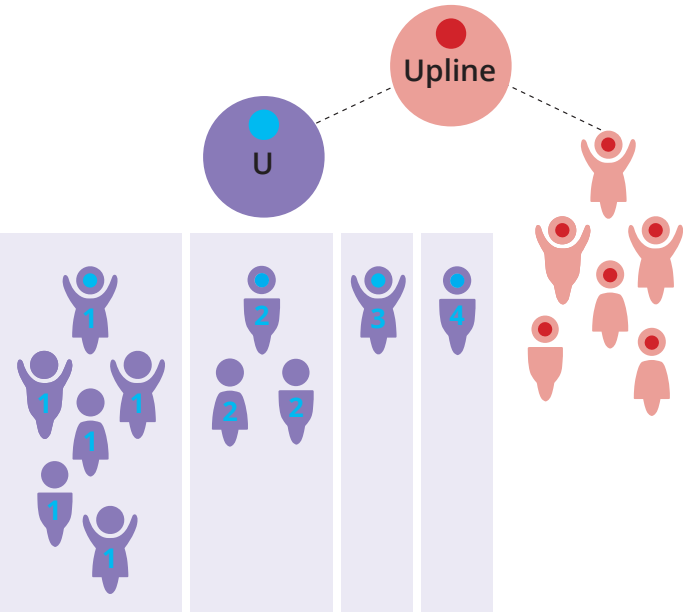
Het aantal aandelen dat u krijgt uitbetaald is gebaseerd op de gemiddelde handelsprijs in februari van het jaar nadat u bent gekwalificeerd. De bonusbetaling zal in mei door de Algemene Vergadering worden goedgekeurd en de aandelen zullen worden geleverd in september.

De aandelen zullen onderhevig zijn aan een blokkeringsperiode van zes maanden of zoals voorgeschreven door de belastingautoriteiten in het land van uw verblijf.

Spillover*



Enrollment Lines



* Spillover is wanneer een Upline een Partner enrollt in uw Binary Tree.

Ambassador

Om een Ambassador te worden, moet u 25 klanten (A-team) bereiken en twee Income Centers opbouwen met minimaal 10.000 Credits in elk team en een totaal volume van 150.000 Credits in balance (001) per kalendermaand. Als alternatief kunt u zich kwalificeren met 3 Enrollment Lines, elk met 10.000 Credits en een totaal volume van 150.000 Credits in balance (001) per kalendermaand. Doorgaans vereisen 150.000 Credits ongeveer 20.000 balanced klanten in uw team. Er zijn 3 potentiële One Time Bonuses die u als een Ambassador kunt verdienen, elk ter waarde van 10.000 Pay Points. U ontvangt per week en per Income Center een Volume Commission van 2,25% van maximaal 8.000 Pay Points.

Royal Ambassador

Om een Royal Ambassador te worden, moet u 25 klanten (A-team) bereiken en twee Income Centers opbouwen met minimaal 20.000 Credits in elk team en een totaal volume van 200.000 Credits in balance (001) per kalendermaand. Als alternatief kunt u zich kwalificeren met 3 Enrollment Lines, elk met 20.000 Credits en een totaal volume van 200.000 Credits in balance (001) per kalendermaand. Doorgaans vereisen 200.000 Credits ongeveer 25.000 balanced klanten in uw team. Er zijn 3 potentiële One Time Bonuses die u als een Royal Ambassador kunt verdienen, elk ter waarde van 12.500 Pay Points. U kunt per week en per Income Center een Volume Commission van 2,5% ontvangen van maximaal 10.000 Pay Points.

Black Ambassador

Om een Black Ambassador te worden, moet u 25 klanten (A-team) bereiken en twee Income Centers opbouwen met minimaal 30.000 Credits in elk team en een totaal volume van 250.000 Credits in balance (001) per kalendermaand. Als alternatief kunt u zich kwalificeren met 3 Enrollment Lines, elk met 30.000 Credits en een totaal volume van 250.000 Credits in balance (001) per kalendermaand. Doorgaans vereisen 250.000 Credits ongeveer 30.000 balanced klanten in uw team. Er zijn 3 potentiële One Time Bonuses die u als een Black Ambassador kunt verdienen, elk ter waarde van 15.000 Pay Points. U kunt per week en per Income Center een Volume Commission van 2,75% ontvangen van maximaal 12.000 Pay Points.





President

Om een President te worden, moet u 25 klanten (A-team) bereiken en drie Income Centers opbouwen met minimaal 40.000 Credits in elk team en een totaal volume van 300.000 Credits in balance (001) per kalendermaand. Als alternatief kunt u zich kwalificeren met 4 Enrollment Lines, elk met 40.000 Credits en een totaal volume van 300.000 Credits in balance (001) per kalendermaand. Doorgaans vereisen 300.000 Credits ongeveer 35.000 balanced klanten in uw team. Er zijn 3 potentiële One Time Bonuses die u als een President kunt verdienen, elk ter waarde van 40.000 Pay Points. U kunt per week en per Income Center een Volume Commission van 3% ontvangen van maximaal 14.000 Pay Points.



Elite President

Om een Elite President te worden, moet u 25 klanten (A-team) bereiken en drie Income Centers opbouwen met minimaal 80.000 Credits in elk team en een totaal volume van 500.000 Credits in balance (001) per kalendermaand. Als alternatief kunt u zich kwalificeren met 4 Enrollment Lines, elk met 80.000 Credits en een totaal volume van 500.000 Credits in balance (001) per kalendermaand. U kunt per week en per Income Center een Volume Commission van 3,5% ontvangen van maximaal 16.000 Pay Points.



Global President

Om een Global President te worden, moet u 25 klanten (A-team) bereiken en drie Income Centers opbouwen met minimaal 130.000 Credits in elk team en een totaal volume van 1.000.000 Credits in balance (001) per kalendermaand. Als alternatief kunt u zich kwalificeren met 4 Enrollment Lines, elk met 130.000 Credits en een totaal volume van 1.000.000 Credits in balance (001) per kalendermaand. U kunt per week en per Income Center een Volume Commission van 4% ontvangen van maximaal 20.000 Pay Points.



1 Star Global President

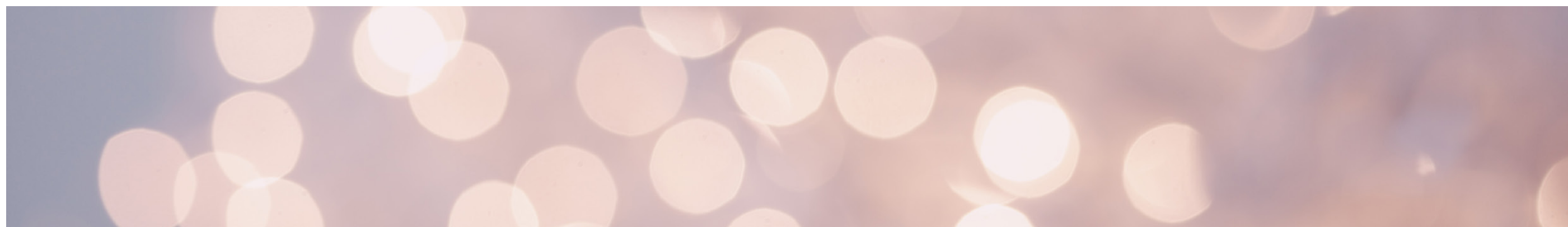
Om een 1 Star Global President te worden, moet u 25 klanten (A-team) bereiken en vier Income Centers opbouwen met minimaal 130.000 Credits in elk team en een totaal volume van 2.000.000 Credits in balance (001) per kalendermaand. Als alternatief kunt u zich kwalificeren met 5 Enrollment Lines, elk met 130.000 Credits en een totaal volume van 2.000.000 Credits in balance (001) per kalendermaand. U kunt per week en per Income Center een Volume Commission van 4% ontvangen van maximaal 30.000 Pay Points. Bovendien krijgt u een Infinity Bonus van 0,5% op al het volume buiten de betalingsstappen van de Team Commission en Volume Commission.



2 Star Global President

Om een 2 Star Global President te worden, moet u 25 klanten (A-team) bereiken en 5 Income Centers opbouwen met minimaal 130.000 Credits in elk team en een totaal volume van 3.000.000 Credits in balance (001) per kalendermaand. Als alternatief kunt u zich kwalificeren met 6 Enrollment Lines, elk met 130.000 Credits en een totaal volume van 3.000.000 Credits in balance (001) per kalendermaand. U kunt per week en per Income Center een Volume Commission van 4% ontvangen van maximaal 40.000 Pay Points. Bovendien krijgt u een Infinity Bonus van 0,5% op al het volume buiten de betalingsstappen van de Team Commission en Volume Commission.

Nu kunt u sterren aan uw titel toevoegen en nog hoger reiken! U ontvangt een extra ster voor elk nieuw Income Center met minimaal 130.000 Credits in elk team of Enrollment Line en een totale toename van 1.000.000 Credits in uw balanced team (001 Income Center) per kalendermaand. Voor elke nieuwe ster die u toevoegt, verhoogt u uw wekelijkse Volume Commission met 10.000 Pay Points in uitbetalingsdiepte per Income Center.



A large, light blue, stylized number '25' is positioned in the background, spanning most of the width of the image. The '2' is on the left and the '5' is on the right.

**Incentive
trips**

“Een reis van duizend mijl moet
beginnen met een enkele stap”

Lao Tzu





Director Trip

Zinzino heeft één jaarlijkse educatieve reis genaamd de Director Trip. We nemen u mee naar luxe en exclusieve locaties waar u de kans krijgt om te leren van geweldige sprekers en gecoacht te worden door de besten in een inspirerende omgeving.



Hoe zich kunt kwalificeren voor de Director Trip



De volgende Director Trip-bestemming



Video's van eerdere Director Trips

Ambassador Trip

Elk jaar trakteert Zinzino al haar actieve Ambassadors op een 5-sterren ervaring op verschillende locaties in Europa. We hebben het luxueuze Monaco ervaren, we zijn gaan jetskiën op Palma en hebben genoten van een 7-gangen menu op het strand van de Franse Riviera.



Hoe u zich kunt kwalificeren voor de Ambassador Trip



De volgende Ambassador Trip-bestemming



Video's van eerdere Ambassador Trips



Zinzino woordenlijst

Deadlines voor activering: Een Partner moet zich vóór het einde van de kalendermaand kwalificeren om de volgende kalendermaand actief te zijn. De deadline is 24.00 uur CET op de laatste dag van de maand.

Actieve klant: Een Actieve klant heeft in de afgelopen 90 dagen een bestelling geplaatst die minimaal 1,25 Cr heeft gegenereerd.

Actieve Partner: Verzamelt Banking en verdient commissies van al het teamvolume.

Auto Order: 1 product + een Test Kit elke 4e bestelling + toegang tot de GoCore-app = 10 Credits.

Back Office Entrance (Sales Rep): Het is gratis en u kunt de Cash Bonus en retailwinsten verdienen.

Binary Line/Binary Tree: Al uw persoonlijk gesponsorde Partners en hun onbeperkte generaties, evenals alle Partners die onder u in de Binary Tree zijn geplaatst door een Upline en hun onbeperkte generaties.

Credits

Credits: Aan alle Zinzino-producten wordt een ‘Credit’-waarde toegekend die gestandaardiseerd is voor alle landen en valuta’s. Zinzino gebruikt Credits als interne valuta om te bepalen of u in aanmerking komt voor Z4F en om commissies en bonussen in het Compensatie Plan te berekenen.

Balanced Credits 2:1: Het aantal Credits dat telt, is gebaseerd op de balance tussen uw linker en rechter teams. Balanced Credits beginnen met een verhouding van 50/50. Er kunnen echter maximaal 2 delen van uw in aanmerking komende Credits afkomstig zijn van het grotere team in verhouding tot 1 deel van het kleinere team.

Banking Credits: Credits die niet als Pay Points kunnen worden gebruikt, worden bewaard zo lang als een Partner actief blijft. U kunt bewaarde Credits gebruiken in de wekelijkse en maandelijkse commissiecycli. Bij compensatieberekeningen wordt gebruik gemaakt van Credits in een balance van 2:1, d.w.z. dat maximaal 2/3 van uw kwalificerende Credits afkomstig mag zijn van het grotere team. Wanneer u de maximale uitbetaling voor een compensatie bereikt (bijv. de Team Commission heeft een maximum van 1.500 Credits), spaart alleen het grootste team banking. Zinzino banks maximaal één miljoen Credits, zowel wekelijks als maandelijks.

	Credits Links	Credits Rechts	Balanced Credits	Banking Links	Banking Rechts
Voorbeeld 1	450	450	900	0	0
Voorbeeld 2	600	300	900	0	0
Voorbeeld 3	900	300	900	300	0
Voorbeeld 4	300	900	900	0	300

Creditversnellers

We hebben drie Credit versnellers bij Zinzino:

Enrollment Credit Bonus (ECB): Alle nieuwe Enrollment Kit Credits (Premier klanten en Partners) worden, zowel voor uw wekelijkse (WCV) als maandelijkse (MCV) commissiecyclus, vermenigvuldigd met 2.

ECBx: Alle nieuwe Enrollment Kit Credits (Premier klanten en Partners) worden vermenigvuldigd met een factor voor uw maandelijkse commissie (MCV). In onze standaard ECBx-campagne worden de Credits bijvoorbeeld vermenigvuldigd met 3.

Recurring Credit Bonus (RCB): De Credits gegenereerd door een bestelling die niet in aanmerking komt voor ECB (klanten en Partners) worden, zowel voor uw wekelijkse (WCV) als maandelijkse commissiecyclus (MCV), vermenigvuldigd met 2.

Bekijk deze tabel voor een eenvoudig voorbeeld van hoe deze van invloed zijn op order Credits.

	Credits	ECB	ECBx	RCB
Partner Kit	150	300	450	-
Klant Kit	14	28	42	-
Z4F Auto Order	10	-	-	20
Klant abonnement	4	-	-	8

Klanten

Klant: Een klant is 90 dagen actief vanaf de laatste aankoop met een minimum van 1,25 Credits.

Titel klantcarrière: Een titel die is ontvangen als recognition voor het opbouwen van een persoonlijke klantenbestand van een bepaalde omvang.

Customer Points: Elke actieve klant genereert minstens één Customer Point. Als een actieve klant meer dan één product (1,25 Cr.) koopt, levert elk extra product nog een Customer Point op. Een herhalingsaankoop van hetzelfde product levert slechts één Customer Point op. Customer Points kunnen worden verzameld bij de aankoop van Premier Subscriptions, Premier-artikelen, retailartikelen en Prepaid Kits.

Cash Bonus: U ontvangt een Premier Cash Bonus wanneer u een Premier Customer Kit aan een nieuwe of bestaande klant verkoopt. U ontvangt een Retail Cash Bonus

wanneer een Retail klant afzonderlijke artikelen koopt (met een Credit-waarde). Alle Partners worden beloond met een Cash Bonus van 10% tot 30%.

Persoonlijke klanten: Persoonlijke klanten zijn al uw persoonlijk geregistreerde klanten (eerste generatie) en degenen die zijn doorverwezen door uw persoonlijk geregistreerde klanten (tweede generatie, derde generatie, enz.) voor een onbeperkt aantal generaties.

Premier klant: Een klant met een Premier Kit-bestelling wordt een “Premier klant” genoemd. Premier klanten komen in aanmerking voor onze gereduceerde premierprijs, het beloningsprogramma voor klanten en Zinzino4Free.

Personal Customer Points (PCP): Elke actieve persoonlijk geregistreerde klant genereert minstens één Customer Point. Als een actieve persoonlijke klant meer dan één product (1,25 Cr.) koopt, levert elk extra product nog een Customer Point op. Een herhalingsaankoop van hetzelfde product in de volgende maand levert slechts één Customer Point op.

Retail klant: Een klant die is geregistreerd zonder een Premier Kit-bestelling wordt een “Retail klant” en zal Zinzino-producten kopen tegen de retailprijs.

Monthly Customer Bonus (MCB): Deze bonus maakt het voor u mogelijk om de grootste terugkerende klantencommissies te verdienen. Terwijl de Team Commission u voor elke bestelling betaalt, betaalt de MCB u in stappen. De bonus begint bij A-Team.

Team Customer Number: Uw Team Customer number is het totaal van al uw Personal Customer Points (PCP), Team Customer Points (TCP) en Partner Points.

Crossline: Een persoon/bedrijf dat niet voorkomt in uw Binary Tree- of Enrollment Tree-genealogie.

Customer Acquisition Bonus (CAB): Verdien CAB met alle Customer Premier Kits en nieuwe Partner Product Kits. Mini, Small, Medium, Large, XL, XXL, 3XL, 4XL en 5XL CAB zijn van toepassing op actieve Partners. CAB kan in elke wekelijkse commissiecyclus worden ontvangen van slechts één Income Center.

Dagelijkse commissiecyclus: Verwijst naar commissies die dagelijks worden berekend: Cash Bonus, ECB en RCB. De dagelijkse deadline is elke dag om 24.00 uur CET – Midden-Europese tijd.

Downline: Een persoon/bedrijf onder u in de Binary Tree- of Enrollment Tree-genealogie.

Dynamische compressie van Enrollment Lines – Ambassador-rangen en hoger:

Ten eerste moet u voldoen aan de criteria voor de Balanced MCV van één Income Center en uw persoonlijke activering. Ten tweede moet u voldoen aan de MCV-criteria voor iedere enrollment line volgens de volgende regels voor dynamische compressie.

Kwalificaties voor de Enrollment Lines voor Ambassador, Royal Ambassador en Black Ambassador zijn: Eerste lijn 100%, tweede lijn 100% en de derde lijn bestaat uit al uw andere Enrollment Lines bij elkaar opgeteld.

Kwalificaties voor de Enrollment Lines voor President, Elite President en Global President zijn: eerste lijn 100%, tweede lijn 100%, derde lijn 70%, vierde lijn 30%, en alle andere Enrollment Lines worden bij elkaar opgeteld om de ontbrekende 30% van de derde lijn te bereiken, evenals de 70% van de vierde lijn, zodat u deze rang kunt bereiken.

Kwalificaties voor de Enrollment Lines voor 1 Star Global President zijn: eerste lijn 100%, tweede lijn 100%, derde lijn 100%, vierde lijn 70%, vijfde lijn 30%, en alle andere Enrollment Lines worden bij elkaar opgeteld om de ontbrekende 30% van de vierde lijn te bereiken, evenals de 70% van uw vijfde lijn, zodat u de rang kunt bereiken.

Kwalificaties voor de Enrollment Lines voor 2 Star Global President zijn: eerste lijn 100%, tweede lijn 100%, derde lijn 100%, vierde lijn 100%, vijfde lijn 70%, zesde lijn 30%, en alle andere Enrollment Lines worden bij elkaar opgeteld om de ontbrekende 30% van de vijfde lijn te bereiken, evenals de 70% van uw zesde lijn, zodat u de rang kunt bereiken.

Dezelfde principes gelden voor alle hogere Star President-rangen, waar extra Enrollment Lines kunnen helpen om de laatste twee kwalificatielijnen te bereiken.

Enrollment Line Enrollment Tree: Al uw persoonlijke enrolled Partners (eerste generatie) en alle Partners die zijn doorverwezen door uw persoonlijke enrolled Partners (tweede generatie, derde generatie, enz.) voor een onbeperkt aantal generaties.

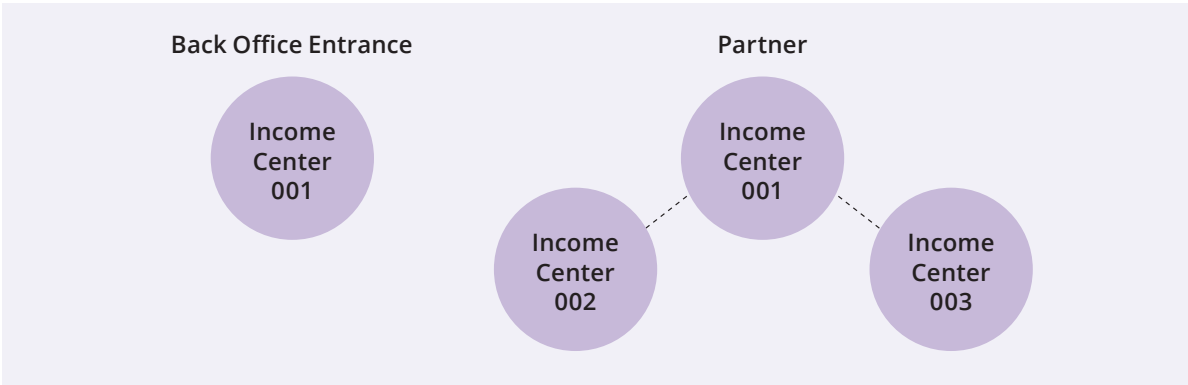
Grace Period: Als nieuwe Partner heeft u de maand waarin u begint plus de volgende 4 maanden de tijd om te leren, te verdienen en in balance te komen met slechts een activeringsbestelling van 10 Credits uit uw Auto Order of de bestellingen van uw klanten voordat de volledige activeringsregels van toepassing zijn.

Commissies: Alle door Zinzino uitbetaalde commissies worden weergegeven in bruto-inkomen, zodat voor iedereen hetzelfde bedrag kan worden weergegeven. Afhankelijk van de regelgeving in uw land en of u al dan niet BTW-geregistreerd bent, kunnen verschillende belastingen dit bedrag wijzigen, afhankelijk van uw lokale belastingregelgeving. Als Partner bij Zinzino bent u verplicht ervoor te zorgen dat u zich op een correcte manier registreert, in overeenstemming met zowel de regelgeving van uw lokale overheid als de eisen die Zinzino stelt. Commissiefacturen worden in pdf-formaat gepubliceerd in de persoonlijke Back Office van elke Partner.

Compensatieweek: Een compensatieweek begint op donderdag 00.00 uur CET – Midden-Europese tijd en eindigt de daaropvolgende woensdag om 24.00 uur CET – Midden-Europese tijd. De Compensatieweek omvat alle betaalde bestellingen gedurende die week.

Compensatiemaand: Een compensatiemaand duurt van 00.00 uur CET – Midden-Europese tijd op de laatste dag van de voorgaande maand tot 24.00 uur CET – Midden-Europese tijd op de laatste dag van de huidige maand. De Compensatiemaand omvat alle betaalde bestellingen gedurende deze periode. Zinzino zal nieuwe titels van de vorige maand uiterlijk op de 10e dag van de huidige maand in de Partner Back Office plaatsen. De compensatie die tijdens de eerste week van elke maand wordt uitbetaald, omvat de huidige week plus de maandelijkse compensatie van de voorgaande maand.

Income Center: Plaatsing in de verkooporganisatie wordt een Income Center (IC) genoemd. Back Office Entrance levert u 1 IC op. Wanneer u een Partner Kit (10 Cr.) koopt, ontvangt u deze 2 extra IC's. Zie onderstaande afbeelding:



Vanuit de Diamond-titel mag u extra IC's binnen uw team plaatsen. Vanuit de President-titel mag u een extra IC boven uw 001 IC plaatsen. De kosten van deze extra IC's is de aanschaf van een Basic Partner Kit.

Maandelijkse commissiecyclus: Verwijst naar commissies en rewards die maandelijks worden berekend: One Time Title Bonuses, zPhone, zCar, ZF4 en zRewards.

Monthly Credits Volume (MCV): Credits worden berekend in de maandelijkse commissiecyclus voor titelvolumen.

Maandelijkse titel-recognition: Partners kwalificeren elke maand voor titels voor de betaalarang (d.w.z. gekwalificeerde titel) in de volgende maand. De gekwalificeerde titel bepaalt bonussen en commissies. Partners kunnen op elk moment in de huidige maand doorgaan naar de volgende titel.

One Time Bonuses (OTB): Eén keer verdiend, maar in stappen uitbetaald.

Partnercontract: Om een geregistreerde Partner bij Zinzino te blijven, moet u een bestelling van minimaal 1,25 Credits plaatsen of minimaal één nieuw 1e generatie Customer Point ter waarde van minimaal 1,25 Credits creëren in een periode van 12 maanden. Als u dit niet doet, wordt uw positie in het netwerk bevroren en is uw Partner ID na 24 maanden niet meer geldig.

Daarnaast regelen alle regels die zijn vastgelegd in de voorwaarden van het Partnercontract, evenals de Marketingregels en Ethiek, uw relatie met Zinzino.

Om een Recognition-pin te behouden, moet u minstens één keer in de afgelopen 12 maanden aan de vereisten voor deze pin voldaan hebben.

Controleer de communicatie van Zinzino met Independent Partners in uw Back Office en communiceer regelmatig met uw sponsor voor doorlopende belangrijke informatie.

Zinzino behoudt zich het recht voor om de betaling van commissies en bonussen in te houden als wordt onthuld dat bepaalde commissies of bonussen zijn verkregen via kwalificatie op onethische of valse wijze. De compliance-afdeling van Zinzino onderzoekt alle vermoedelijke fraudes.

Partner Punten: Elke Partner die in de afgelopen 90 dagen een bestelling heeft geplaatst met 1,25 of meer Credits, wordt geteld als een Partner Punt. Partner Punten worden toegevoegd aan uw totale Customer Points.

Pay Points (PP): Credits worden gebruikt om Pay Points binnen het Compensatie Plan te berekenen. Het doel is dat één Pay Point gelijk is aan € 1. Het bedrijf behoudt zich het recht voor

om de Pay Point-waarde aan te passen als er sprake is van te veel betaalde commissies in het bedrijf of binnen een specifieke groep Partners. Pay Points worden omgezet naar de lokale valuta tegen een maandelijkse of vaste wisselkoers.



Personal Credit Volume (PCV): Credit Volume van persoonlijke bestellingen en bestellingen van persoonlijke klanten.

Sponsor/Enroller: Een Partner die een nieuwe Partner of klant introduceert bij Zinzino.

Titel Fast Start: Q-Team, X-Team.

Titel OTB: Pro-Team, Top-Team.

Upline: Een persoon/bedrijf boven u in de Binary Tree- of Enrollment Tree-genealogie.

Waiting Room: Hier zijn Partners zichtbaar die bij u als Sponsor zijn geregistreerd maar nog niet in de Binary Tree zijn geplaatst. Vervolgens kunt u de plaatsing voor elk van hen kiezen. Als de plaatsing niet 4 uur vóór een bepaalde periodedeadline (wekelijks of maandelijks) wordt gekozen, plaatst het systeem de partner automatisch in een positie volgens de voorkeur die u hebt gekozen als de standaard binaire plaatsing in uw accountinstellingen. Partners in de Waiting Room worden geplaatst op basis van hun registratiedatum. Dit betekent dat de Partner met de oudste startdatum als eerste wordt geplaatst. Alle partners in de Waiting Room worden op tijd geplaatst om te worden opgenomen voor de wekelijkse en maandelijkse deadlines. De Waiting Room is de laatste 4 uur vóór een wekelijkse of maandelijkse deadline gesloten. Partners die gedurende deze periode zijn geregistreerd, worden automatisch geplaatst volgens de standaard binaire plaatsingsoptie van de Sponsor. Om de optie te wijzigen, gaat u naar Back Office/accountinstellingen.

Webaccount: Aan het opnemen van geld van uw Webaccount naar een bankrekening zijn kosten verbonden (afhankelijk van uw bank).

Er kan een minimaal opnamebedrag van toepassing zijn. Bij Partners met een frozen status wordt er een maandelijkse administratievergoeding van 10 Pay Points, omgerekend naar de lokale munteenheid, afgeschreven.

Alle commissies worden omgewisseld van euro naar lokale valuta (behalve voor IJsland, Bulgarije, Kroatië, Tsjechië, Hongarije en Roemenië) wanneer ze worden uitbetaald op uw webaccount, met behulp van een wekelijks bijgewerkte wisselkoers van de Europese Centrale Bank/Riksbanken (de centrale bank van Zweden).

Wekelijkse commissiecyclus: Verwijst naar commissies die wekelijks worden berekend: Team Commission, CAB, Volume Commission en Mentor Matching Bonus.

Weekly Credit Volume (WCV): Credits die worden berekend in de wekelijkse commissiecyclus.

Customer Care Rewards Program voor Partners: X-Team en hogere titels komen in aanmerking voor maandelijkse zRewards. zRewards wordt aan uw account toegevoegd op basis van de lokale valuta. zRewards kan worden gebruikt om producten uit het Zinzino assortiment te kopen maar is alleen van toepassing op bestellingen van losse artikelen. Bestellingen betaald met zRewards genereren geen Credits. De zRewards-rekening wordt gewist als een Partner bevroren raakt. Eén zReward is gelijk aan één Pay Point.

Zinzino4Free (Z4F): Als een klant of Partner vier (of meer) klanten met dezelfde (of grotere) bestelling doorverwijst, kunnen zij hun volgende maandelijkse bestelling gratis ontvangen. Ze betalen alleen de verzendkosten. Dit komt ten goede aan Partners en klanten, omdat het leuk is om iedereen te betrekken bij het vinden van nieuwe klanten.

Neem met passie en enthousiasme deel aan de acties die u graag gedupliceerd wilt zien. Dat zal uw resultaten beïnvloeden.

EXECUTIVE

Voor meer informatie over het Compensatie Plan kunt u deze bronnen raadplegen:



Fast Start Plan



Executive Run



Compensatie Plan

ZINZINO

Inspire Change in Life