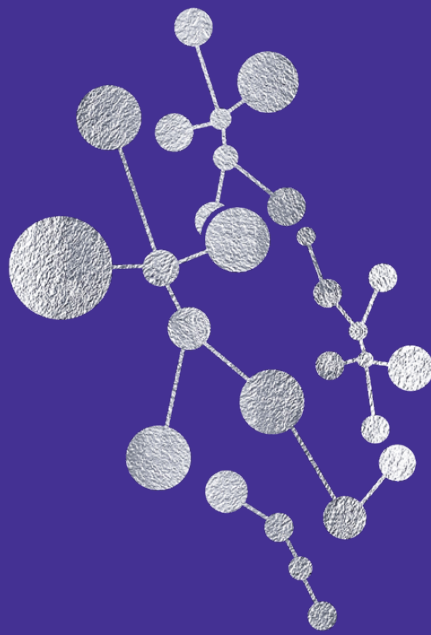




Zinzino Compensation Plan

Innholdsfortegnelse

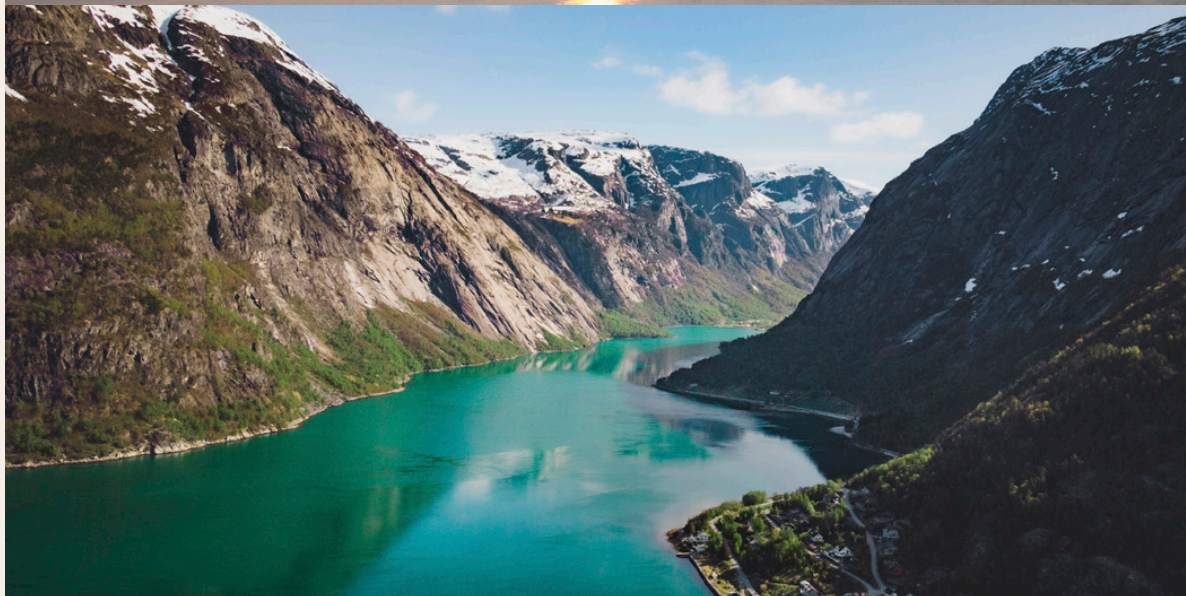
Start din forretning	6
Fast Start Plan	20
Karriereplan Kunde	22
Karriereplan Partner	30
Insentiv-reiser	52
Zinzino ordliste	58

Inntektene i dette dokumentet er ikke nødvendigvis representative for inntekten som en Zinzino Partner kan eller vil tjene gjennom sin deltakelse i Zinzinos kompensasjonsplan. Disse tallene må ikke betraktes som garantier eller prognoser for faktisk inntjening eller fortjeneste. Enhver fremstilling eller garanti om inntjening vil være villledende. Suksess med Zinzino er kun et resultat av vellykket salgsarbeid, noe som krever hardt arbeid, utholdenhet og lederskap. Din suksess vil avhenge av hvor effektivt du bruker disse egenskapene.

Zinzino kan ikke holdes ansvarlig for eventuelle trykkfeil eller betydningsfeil. Vi forbeholder oss retten til å til enhver tid kunne justere og revidere dette dokumentet. Hvis det viser seg at det foreligger en ukorrekt oversettelse av dette dokumentet, skal det refereres til masterutgaven (EN) som er bindende for alle Zinzinos Uavhengige Partnere.

Zinzinos kompensasjonsplan 19-02-2025. 0004





«Vi er pionerene av testbasert, personlig ernæring fra landet med nordlys, midnattssol, dype fjorder og bratte fjell.»

*Ordet «zinzino» betyr
en liten del av stor verdi.*

*For oss har du uendelig stor verdi.
Derfor er vår misjon å få
frem det beste i oss alle.*

Inspire Change in Life

**Start din
forretning**



Dette er kjerneverdiene som definerer vår unike kultur i selskapet, og viser verden hva vi er, hva vi står for og hva vi tror på. La dem veilede deg i ditt daglige arbeid for å bygge tillit, lojalitet og en varig forretningsuksess.

Dette er Zinzino

Vår visjon:

Inspire Change in Life!

Vår misjon:

Vi inspirerer til god helse og velstand for våre kunder, familie og venner, ved å være det mest kundevennlige direktesalgsselskapet i verden. Hver dag.

Våre mål:

Nå 20 millioner kunder innen 2035.
Nå 100 millioner kunder innen 2050.

Bli en Uavhengig Partner

Bli med og velg et Partner Kit



Kits inkluderer ECB de første 120 dagene, **noe som doubler dine Enrollment Credits.**

Velg din månedlige **Auto Ordre**

- Inkluderer**
- Et valgfritt balanseprodukt
 - Et Test Kit hver fjerde måned
 - GoCore App, for personlig og profesjonell utvikling
 - Avansert Back Office og landingssider som er enkle å dele
 - 10 / 20 Credits (RCB)

Følg programmet: Om 120 dager vil du være i balanse og ha et vitenskapelig dokumentert før- og etterresultat.



Ultimate Partner Kit – Refusjonskampanje

Få en full lojalitetsrefusjon når du registrerer 25 Premier Kunder innen et år etter du kjøpte Ultimate Partner Kit*



Få pengene tilbake:
Basic og Advanced Kits kan oppgraderes i løpet av de første 6 månedene for å få refusjon.
* Les mer om vår Ultimate Partner Kit-kampanje i kampanjebladet.



Partner webshop



Regler for Refusjonskampanje

Ordliste

Credits = Hvert Zinzino-produkt som vises i prislisten er tildelt en kompensasjonsverdi som kalles Credits. Credits er vår interne valuta, og grunnlaget for alle beregninger i Zinzinos kompensasjonsplan.

ECB = Enrollment Credit Bonus. Dobler Credits fra nye ordrer.

Premier Customer = En kunde med en Premier Kit-ordre kalles en «Premier-kunde». Premier-kunder er kvalifisert for vår rabatterte Premier-pris, bonusprogram for kunder og Zinzino4Free.

Auto Order = 1 produkt + et Test Kit hver fjerde ordre + GoCore App-tilgang = 10 Credits.

RCB = Recurring Credit Bonus. Alle ordrer som ikke er kvalifisert for ECB (kunder og Partnere) multipliseres med 2, både for den ukentlige (WCV) og månedlige provisjonssyklusen (MCV).

WCV = Weekly Credits Volume. Credits som beregnes i den ukentlige provisjonssyklusen.

MCV = Monthly Credits Volume. Credits som er beregnet i den månedlige provisjonssyklusen for tittelvolum.



Aktiveringsregler

- 1

Det er gratis å starte som en Zinzino Partner (Back Office Entrance), og du kan oppnå salgsinntekter og Cash-bonuser for salg av abonnementer.
- 2

Du må kvalifisere deg som en aktiv Partner for å opptjene kompensasjon fra salgsvolum fra Partnere i ditt team og deres kunder. Måneden du starter pluss de neste fire kalendermånedene der du kvalifiserer for 10 Credits fra dine personlige kunder, kalles fredningstid.
- 3

Fra den femte kalendermånedens blir du aktiv Partner ved å opptjene fire personlige kundepoeng (PCP), i tillegg til de 20 Credits som opptjenes fra dine personlige kunder og egne produktbestillinger. Når du har oppnådd dette, har du oppnådd kundetittelen Q-Team.
- 4

For å oppnå flere titler må du oppfylle kravene til personlige kundepoeng, Personal Customer Volume og balansert Credit for tittelen før du får den.

Kvalifisering av Partneraktivering

For høyere nivåer	Personlige Kundepoeng (PCP)	Personlig Creditvolum (PCV)	Aktiv Partner
Fredningstid*	Ingen	10	✓
Bronze	4	20	✓
Executive	10	50	✓
Director	25	125	✓

* Startmåned + 4 hele kalendermånedes.

Ordliste

PCP = Personlige Kundepoeng. Hver aktive, personlig registrerte kunde genererer minst ett kundepoeng. Hvis en aktiv personlig kunde kjøper mer enn ett produkt (1,25 Cr.), genererer hvert ekstra produkt et nytt kund poeng. Et gjenkjøp av det samme produktet den påfølgende måneden genererer kun ett kundepoeng.

PCV = Personal Credit Volume. Credit-volum fra personlige ordrer og ordrer fra personlige kunder.

Balanserte Credits = Balanserte Credits 2:1: Antall Credits som teller er basert på balansen mellom venstre og høyre team. Balanserte Credits starter i forholdet 50/50. Maks 2 deler av de kvalifiserende Credits kan imidlertid komme fra det større teamet i forhold til 1 del fra det mindre teamet.

Få din Zinzino4Free (Z4F)

Partnere med en Z4F Auto Order kan opptjene den gratis. Det er kun førstegenerasjonskunder som er kvalifiserende for en Partner for å få gratis Auto Order. De første 120 dagene (de fire første ordrene) får du 50 % rabatt på de nødvendige Credits.

Elsk det. Del det. Få gratis produkter



- Abonner på et Z4F Kit og del din produktopplevelse
- Registrer 4 eller flere abonnerende kunder med et Premier Kit*
- Få ditt eget månedlige abonnement (Auto Order) gratis. Du betaler kun frakt

* Credit-verdien av de samlede kjøpene for førstegenerasjonskunder må være minst 40 Credits.

	1. generasjon kundepoeng	1. generasjon Credits	Tittel	Z4F
Første 4 ordrer (Fredningstid)	4	20 Credits	Q-team	✓
Fra 5. Auto Order	4+	40 Credits	Q-team	✓

Ordliste

Kundepoeng = Hver aktive kunde genererer minst ett kundepoeng. Hvis en aktiv kunde kjøper mer enn ett produkt (1,25 Cr), genererer hvert ekstra produkt et nytt kundepoeng. Et gjenkjøp av det samme produktet genererer kun ett kundepoeng. Kundepoeng kan opptjenes ved kjøp av Premier-abonnementer, Premier-produkter, Retail-produkter og Prepaid Kits.



Bonusprogram for kunder

Fordeler du kan tilby dine kunder

Det er enkelt å bygge opp en kundebase takket være vårt revolusjonerende Zinzino4Free og bonusprogram for kunder. For at dine kunder skal kunne dra nytte av disse programmene, må de starte med et Premier Kit.

Bonusprogram for kunder

Belønningsnivå 1

Fraktkostnader = ZinoCash

Kjøp av Kit

Betal & motta ordre

Måned 1

Betal

Måned 2

Betal & motta ordre

Måned 3

Betal

Måned 4

Betal & motta ordre

+ 2. BalanceTest

Måned 5

Betal

Måned 6

Betal & motta ordre

Belønningsnivå 2

Fra 7. bestilling: fraktkostnad + 10 % av ordren = ZinoCash

Måned 7

Betal

Måned 8

Betal & motta ordre

Andre fordeler:

- Opptil 60 % rabatt på Premier Kits
- Opptil 40 % rabatt på alle andre produkter
- Mulighet til å få gratisprodukter
- Betal ZinoCash for gratisprodukter

Bidra til å redde miljøet og spare penger på samme tid

Betal hver måned og få to leveranser i én pakke annenhver måned. For å redusere vårt karbonavtrykk og halvere fraktkostnadene, sendes din pakke annenhver måned med dobbelt innhold av det som er oppgitt i det månedlige abonnementet.

Zinzino4Free for kunder

- Abonner på ditt favorittprodukt fra Zinzino og del din opplevelse
- Finn 4 venner som ønsker å bli abonnerende kunder med Premier Kit*
- Få ditt eget månedlige Premier-abonnement gratis. Du betaler kun frakt



* Creditverdien for de 4+ kunders kombinerte månedsabonnementer må være fire ganger høyere enn din egen.

14

15

The background features large, light purple, stylized letters 'CO2' that span across the top and right portions of the image. The 'C' is a simple curve, the 'O' is a thick vertical oval, and the '2' is composed of a curved top and a horizontal base.

**Fast
Start Plan**



De første 120 dagene er din
forretnings oppstartsperiode
så du kan lære, tjene penger
og komme i balanse.

Fast Start Plan

De første 120 dagene er oppstartsperioden for din forretning, så du kan lære, tjene penger og komme i balanse med dokumenterte før- og etterresultater. For å være kvalifisert for disse fire Fast Start-bonusene, må du være en aktiv Partner med en aktiv Z4F autoordre.

Q-Team på 30 dager

Trinn 1 - Få din Auto Order gratis

Elsk det. Del det. Få gratis produkter

- Z4F Auto Order
- 4 kundeabonnement*

100 Pay Points Fast Start Bonus

- 20 Credits** + 4 Premier Kits

DU

10 % Cash Bonus

100 Pay Points
Total Fast Start Inntekt

Registrer 2 i løpet av 60 dager

Trinn 2 - Registrer 2

Registrer 2 Partnere med UPK***

- En til venstre og en til høyre for å bli kvalifisert

400 Pay Points Fast Start Bonus

DU

10 % Cash Bonus

A

B

500 Pay Points
Total Fast Start Inntekt

* Kundeabonnement = Premier Kit. Credit-verdien av de samlede kjøpene til dine førstegenerasjonskunder må være minst 40 Credits, men for å hjelpe deg i starten lar vi deg få din Auto Order gratis med 20 Credits de første 4 månedene (Q-Team).

** Ingen ECB.

*** 2 Ultimate Partner Kits eller 3 Advanced Partner Kits eller 6 Basic Partner Kits eller en kombinasjon av alle personlig registrerte Partnere. Du må oppnå 6 Enrollment-poeng. Et Ultimate Partner Kit gir 3 poeng, et Advanced Partner Kit gir 2 poeng, og et Basic Partner Kit gir 1 poeng. Minst 1 av de totale 6 Enrollment-poengene må plasseres til venstre eller høyre for å være kvalifisert.

Oversikt
Partner
Enrollment
Poeng

Ordliste

Pay Points = Credits brukes til å beregne Pay Points i vår kompensasjonsplan. Målet er at ett Pay Point skal være lik 1.00 = €1. Selskapet forbeholder seg retten til å justere Pay Point-verdien hvis det utbetales for mye provisjon i selskapet eller i en bestemt gruppe Partnere. Pay Points konverteres til lokal valuta til enten en månedlig eller fast vekslingskurs.

Cash Bonus = Du mottar en Premier Cash Bonus når du selger et Premier kunde-kit til en ny eller eksisterende kunde. Du mottar en Retail Cash Bonus når en Retail Kunde kjøper enkeltvarer (som har Credits). Alle Partnere belønnes med en Cash Bonus fra 10 % og opptil 30 %.

zRewards = X-Team og høyere titler er kvalifisert for månedlige zRewards. zRewards vil bli overført til din konto basert på den lokale valutaen. zRewards kan brukes til å kjøpe produkter fra Zinzinos sortiment, men gjelder kun for ordrer av enkeltprodukter. Ordre som er betalt med zRewards vil ikke generere Credits. Én zReward tilsvarer ett Pay Point.

Regler

Alle fire bonusene kan opptjenes uavhengig av hverandre. Trinn 3 kan først oppnås når trinn 2 er oppnådd, eller når den nødvendige tidsperioden er utløpt.

Hjelp dine 2 å registrere 2 i løpet av 90 dager

Trinn 3 – Hjelp dine 2 å registrere 2

Hver med UPK*

- Vilkårlige 4 fra deg, A eller B

1 200 Pay Points Fast Start Bonus

DU

10 % Cash Bonus

A

B

A

B

1 700 Pay Points
Total Fast Start Inntekt

X-Team på 120 dager

Trinn 4 – Bli X-Team på 120 dager

Du har 4 kunder, registrer ytterligere 6

- 50 Pay Points i zRewards
- Zinzino4Free hver måned
- Du beholder ECB, nå er du klar til å bygge et stort team

150 Pay Points Fast Start Bonus

- 50 Credits** + 10 Premier Kits

DU

10 % Cash Bonus

A

B

A

B

1 850 Pay Points
Total Fast Start Inntekt

Gratulerer med gjennomført Fast Start.
Nå er det duplisering som gjelder

2 500 PP estimert inntekt • 100 PP - Q-Team • 400 PP - Registrer 2 • 1 200 PP - Hjelp 2 Registrer 2 • 150 PP - X-Team • 650 PP - Provisjoner***	Titler oppnådd • Q-Team • X-Team • Bronze • Silver • Kanskje flere
---	--

* 4 Ultimate Partner Kits eller 6 Advanced Partner Kits eller 12 Basic Partner Kits. Eller en kombinasjon. Du må oppnå 12 Enrollment-poeng. Et Ultimate Partner Kit gir 3 poeng, et Advanced Partner Kit gir 2 poeng, og et Basic Partner Kit gir 1 poeng. Minst 2 av de totale 12 Enrollment-poengene må plasseres til venstre eller høyre for å være kvalifisert.

** Ingen ECB.

*** Team Commission, Cash Bonus, potensiell Enrollment Bonus, New Title Bonus.

60-dagers og 90-dagers
Fast Start-bonusene
oppjusteres, se
kampanjeregulene

20

21



**Karriereplan
Kunde**

Din reise starter med en vitenskapelig dokumentert helsetest. Slik tar vi deg og verden tilbake i balanse.



Slik får du betalt for dine personlige kunder

Cash Bonus

Det finnes to typer Cash-bonuser: Premier Cash Bonus og Retail Cash Bonus (en prosentandel av prisen ekskl. avgifter). Du mottar en Premier Cash Bonus når du selger et Premier kunde-kit til en ny eller eksisterende kunde. Du mottar en Retail Cash Bonus når en Retail-kunde kjøper enkeltvarer som har Credits. Partner-prislisten viser både Premier Kit-tilbudene som gir Cash Bonus og produktene som genererer en Retail Cash Bonus. Alle Partnere, inkludert Back Office Entrance, blir belønnet med en 10 % Cash Bonus i starten, og deretter opptil 30 % Cash Bonus.

Bonusen utbetales på ordrer som selges til personlige kunder (dine egne kunder og deres henviste andregenerasjonskunder, tredjegerasjonskunder og så videre). Merk: Dette er de eneste bonusene som ikke krever at du er en aktiv Partner.

Tittel på kundekarriere	Cash Bonus
Back Office Entrance, Q-Team, X-Team	10 %
A-Team	20 %
Pro-Team	25 %
Top-Team	30 %

Slik går du videre i kundekarriereplanen

Tittel på kundekarriere	Kundepoeng	Personal Credit Volume (PCV)
Q-team	4	20
X-Team	10	50
A-Team	25	125
Pro-Team	50	250
Top-Team	100	500
Top-Team 200	200	1 000
Top-Team 300 & høyere	Hvis du legger til 100 ekstra kundepoeng og 500 PCV, vil du kunne oppnå høyere Top-Team-tittel	

Gjentagende provisjoner

Når du bygger opp en personlig kundebase, får du betalt for gjentagende ordrer gjennom Team Commission, og Månedlig Kundebonus. Etter fredningstiden må du kvalifisere deg som Q-Team for å få disse bonusene.

Team Commission

Hver ordre har en Credit-verdi; disse Credits vil bli lagt til din Team Commission hver uke, og du vil få utbetalt 10-15 % av de samlede ukentlige Credits. Se side 36 for mer.

Customer Care Rewards Program for Partners

Belønningsprogram for kundepleie for Partnere. zRewards tildeles på månedlig basis for å utvide kundebasen. Din zRewards-saldo vises i Partner Back Office og kan brukes på Zinzinos produkter i webshoppen. Bruk disse produktene til å skaffe nye kunder eller belønne eksisterende kunder. zRewards starter fra aktivt X-Team.



Månedlig Kundebonus (MCB)

Denne bonusen gjør det mulig for deg å opptjene den viktigste gjenstående kundeprovisjonen. Mens din Team Commission betaler deg for hver ordre, betaler MCB deg i delbetalinger. MCB starter fra aktivt A-Team.

Oversikt over personlig kundeprovisjon og bonus

	Månedlig Kundebonus (MCB)	zRewards
0-3 kunder	-	-
Q-team	-	-
X-Team	-	50
A-Team	100 PP	100
Pro-Team	200 PP	100
Top-Team	400 PP	100
Top-Team 200	1 000 PP	100

For titler høyere enn Top-Team 200, se Inntektsoversikt for Kunde Karriereplan (side 29).

One Time Bonuser: Personlige Kunder

Kvalifiser deg til disse bonusene den første måneden du oppnår hver enkelt kundetittel. Bonusene utbetales i månedlige utbetalinger. Hvis du mister kvalifiseringen, vil den gjenværende bonusen bli utbetalt når kvalifiseringen gjenvinnes.

Tittel	Credits (PCV)	Kundepoeng	Pay Points	Månedlige utbetalinger
A-Team	125	25	UPK Refusjon*	1
Pro-Team	250	50	500	10
Top-Team	500	100	10 000	25

* Se kampanjeregler

Fast Start Kundebonuser

Tittel	Credits*	Kundepoeng	Pay Points	Varighet
Q-team	20	4	100 PP	30 dager
X-Team	50	10	150 PP	120 dager

* Premier Kits uten ECB

Inntektsoversikt for Kunde Karriereplan

	Kvalifiseringer			One Time-provisjoner			Gjentagende provisjoner		Bonuser
	Kunde-poeng	PCV	Cash Bonus	Fast Start	One Time Bonus	Auto Order	Team Commis-sion	Månedlig kunde-bonus (MCB)	zRewards
Fredningtid	-	-	10 %	-	-	-	10-15 %	-	-
Partner	-	-	10 %	-	-	-	-	-	-
Q-Team Partner	4	20	10 %	100 PP (30D Fast Start)	-	Gratis	10-15 %	-	-
X-Team Partner	10	50	10 %	150 PP (120D Fast Start)	-	Gratis	10-5 %	-	50
A-Team Partner	25	125	20 %	UPK-refusjons-berettiget (365D)	-	Gratis	10-15 %	100 PP	100
Pro-Team Partner	50	250	25 %	-	500 PP (10M OTB)	Gratis	10-15 %	200 PP	100
Top-Team Partner	100	500	30 %	-	10 000 PP (25M OTB)	Gratis	10-15 %	400 PP	100
Top-Team 200	200	1 000	30 %	-	-	Gratis	10-15 %	1 000 PP	100
Top-Team 300+	Hvis du legger til 100 ekstra kundepoeng og 500 PCV, oppnår du høyere Top-Team-tittel*		30 %	-	-	Gratis	10-15 %	+500 PP*	100

* For hvert 100 kundepoeng får du ytterligere 500 Pay Points.

Fordeler ved å kvalifisere seg som A-team

RCB (Recurring Credit Bonus) oppnås først hos A-Team. Det utgjør den største forskjellen i din karriere fremover, ettersom det doubler Credits generert av hver gjentagende ordre; både din egen og teamets.

Hvis du studerer tabellen nedenfor nøye, kan du se hvordan du kan øke din inntekt ved å kvalifisere deg for A-Team og RCB. I dette eksemplet får du ytterligere 350 PP.

Eksempel	Personlige Kunder	Team Kunder	Credits per Kunde	Total Credits	10% Team-kommisjon utbetalt	zPhone	Tittel	Total inntekt
Uten RCB	24	380	4	1 616	150	-	Gold	150 PP
Med RCB	25	380	8	3 240	300	200	Executive	500 PP



**Karriereplan
Partner**



«Det er ikke hva du vet, men hvem du
kjenner og hvem de kjenner, som er viktig.»

Insentivprogrammet for rekruttering

For hver ny Partner du registrerer og kvalifiserer, kan du tjene opp til 300 Pay Points og motta fantastiske awards. Når du hjelper dine nye Partnerne til å bli Q-, X- og A-team i løpet av 365 dager, tjener både du og de penger. Credits akkumuleres fra personlige Partner Kit-ordrer og fra salg av Premier Kits til deres personlige kunder.

Tidsperiode fra registrering	Premier Kunder	Credits (inkludert ECB)	Pay Points
365 dager	1	150	50 PP
365 dager	4	300	50 PP
365 dager	10	600	100 PP
365 dager	25	900	100 PP

Lifetime Awards for personlig rekruttering

Hver gang du for en personlig registrert Partner oppnår den første bonusen, får du 1 poeng i Enrollment Incentive Program. Hver award kan bare oppnås én gang.

Antall Partnere	Awards	Premien du får når du kvalifiserer deg
5		Gratis billett til vårt Annual Event* Annual Leadership Day inkludert
10		1 000 PP-voucher for Zinzinos sportsklær og Zinzinos produkter til utsalgspris
15		Gravert MontBlanc-penn
30		VIP Annual Event-opplevelse* Tre netters hotellopphold, VIP-fordeler og utsøkte middager og lunsjer
50		Besøk Zinzino i Gøteborg Dette inkluderer et eksklusivt hotellopphold på 3 netter, € 500 til flybilletter og et uforglemmelig møte med grunnleggerne og corporate team. Arrangeres årlig
100		Feiring – 10 000 PP
500		Feiring – Hall of Fame!

* Kvalifiseringen må være avsluttet 30 dager før neste Annual Event. Hvis dette oppnås senere, kan awarden brukes til neste års Annual Event.

Mentor Matching Bonus

5-25 % Mentor Matching Bonus kan opptjenes på alle dine personlig sponsede Partneres Team Commission. Den utbetales i den ukentlige provisjonssyklusen. Denne bonusen kan ikke overstige summen av inntektene fra din ukentlige Team Commission. Fra nivå 6 og høyere kan du matche det du tjener i ukentlig Team Commission for hver Mentor Matching Bonus-generering. For å fortsette å motta Mentor Matching Bonus, må du være aktiv hver måned. Dynamisk komprimering vil bli brukt hvis du ikke er kvalifisert for Mentor Matching Bonus. Det betyr at pengene går automatisk til den første Enrollment Upline som er kvalifisert for Mentor Matching Bonus, basert på prosentandelen de er kvalifisert for. Bonusen utbetales igjen til deg fra den uken du re-kvalifiserer deg for den.

Nivå	Personlig registrert	Tittel på de registrerte	Prosentandel					
			1	2	3	4	5	6
1	2	Bronze	5 %					
2	4	Silver	10 %					
3	6	Gold	15 %					
4	8	Executive	20 %					
5	10	Platinum	25 %					
6	12	Diamond	25 %	10 %				
7	14	Diamond	25 %	10 %	10 %			
8	16	Diamond	25 %	10 %	10 %	10 %		
9	18	Diamond	25 %	10 %	10 %	10 %	10 %	
10	20	Diamond	25 %	10 %	10 %	10 %	10 %	10 %

Eksempel:

Hvis du har 2 Bronze, 4 Silver og 2 Executives som du selv har registrert, får du utbetalt 10 % for alle registrerte Partnere. Hvis du i tillegg har 2 Silver som du får betalt for gjennom dynamisk kompresjon, får du også 10 % for dem.

Team Commission

Du kan tjene 10-15 % av Credits (WCV) i Team Commission hver uke i hvert av Income Centers (IC) på volum med en 2:1-balanse mellom teamene dine i et Income Center. Aktive Zinzino Partnere begynner med 10 %. Tabellen viser hvordan dine balanserte teamkreditter beregnes og konverteres til Pay Points.

10 %						15 %							
Balanserte Credits /IC	500	1 000	1 500	2 000	2 500	3 000	4 000	5 000	6 000	7 000	8 000	9 000	10 000
Pay Points	50	100	150	200	250	450	600	750	900	1 050	1 200	1 350	1 500

Hvis du oppnår mer enn 10 000 Credits, kan du kvalifisere deg for volumprovisjon.

Volumprovisjon

1-4 % av WCV utbetalt ukentlig, på volum som har en 2:1-balanse mellom dine team i et Income Center.

Tittel	%	Pay Point ukentlig tak
Director	1 %	1 000 PP
Crown	1.5 %	2 000 PP
Royal Crown	1.75 %	3 000 PP
Black Crown	2 %	5 000 PP
Ambassador	2.25 %	8 000 PP
Royal Ambassador	2.5 %	10 000 PP
Black Ambassador	2.75 %	12 000 PP
President	3 %	14 000 PP
Elite President	3.5 %	16 000 PP
Global President	4 %	20 000 PP
1 Star Global President	4 %	30 000 PP
2 Star Global President	4 %	40 000 PP

For hver ny stjerne du legger til, øker du din ukentlige volumprovisjon med 10 000 Pay Points i betaling per Income Center.

Customer Acquisition Bonus (CAB)

Tjen CAB på nye Kunde Premier Kit og nye Partner Product Kit. CAB kan komme fra bare ett Income Center i hver ukentlige betalingssyklus.

CAB	Venstre Credits	Høyre Credits	Akkumulerte Pay Points	Total Pay Points	Max PP / tittel
Mini	200	200		50 PP	Bronze - Director
Small	500	500	+150	200 PP	
Medium	1 500	1 500	+200	400 PP	
Large	3 500	3 500	+200	600 PP	
XL	7 500	7 500	+400	1 000 PP	
XXL	15 000	15 000	+500	1 500 PP	
3XL	35 000	35 000	+1 500	3 000 PP	Crown - Black Crown
4XL	75 000	75 000	+1 500	4 500 PP	Ambassador - Black Ambassador
5XL	150 000	150 000	+1 500	6 000 PP	President og høyere



Tabell over potensiell inntekt												1 Star Global President	
Team Commission	IC1	Alle titler	Director	Crown	Royal Crown	Black Crown	Ambassador	Royal Ambassador	Black Ambassador	President	Elite President	Global President	
		0-2 999 Cr											
		3 000-10 000 Cr											
	IC2	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	1 500	
Volumprovisjon	IC1	10 000+ Cr Maks PP / uke	1 500	1 500	1 75 %	2 %	2 25 %	2 5 %	2 75 %	3 %	3 5 %	4 %	
	1 000		2 000	3 000	5 000	8 000	10 000	12 000	14 000	16 000	20 000	30 000	
	IC2												
	IC3												
CAB-akselerator	IC4												
	IC1	Max PP / uke * Kun nytt volum	1 500	3 000	3 000	3 000	4 500	4 500	4 500	6 000	6 000	6 000	

Ukentlig oppsummering basert på 1 IC og flere IC-er

Singel IC totalt	Maks PP / uke	3 000	4 000	6 500	7 500	9 500	14 000	16 000	18 000	21 500	23 500	27 500	37 500
Flere IC totalt	Maks PP / uke						23 500	27 500	31 500	52 500	58 500	70 500	132 000

Månedlig oppsummering basert på 1 IC og flere IC-er

Singel IC totalt	Maks PP / måned	12 990	17 320	28 145	32 475	41 135	60 620	69 280	77 940	93 095	101 755	119 075	162 375
Flere IC totalt	Maks PP / måned						101 755	119 075	136 395	227 325	253 305	305 265	571 560

Inntektene i dette dokumentet er ikke nødvendigvis representative for inntekten som en Zinzino Partner kan eller vil tjene gjennom sin deltakelse i Zinzinos kompensasjonsplan. Disse tallene må ikke betraktes som garantier eller prognoser for faktisk inntjening eller fortjeneste. Enhver fremstilling eller garanti om inntjening vil være villedende. Suksess med Zinzino er kun et resultat av vellykket salgsarbeid, noe som krever hardt arbeid, utholdenhet og lederskap. Din suksess vil avhenge av hvor effektivt du bruker disse egenskapene.



One-Time Tittel Bonuser

Du kan opptjene opptil 3 One Time-bonuser per tittel

- 1 Du kvalifiserer deg den første måneden du oppnår den aktuelle tittelen (eller høyere).
- 2 Du kvalifiserer deg når de balanserte kundepoengene er oppnådd (2:1-balanse, ikke mer enn 2 deler kan komme fra ditt større team).
- 3 Du kvalifiserer deg når du har oppnådd balansert bygging (Enrollment Lines Rank venstre & høyre).

Du må være aktiv på det aktuelle nivået for å få betalt. Denne bonusen utbetales over 4-10 måneder. Hvis du mister kvalifiseringen, vil den gjenværende delen av bonusen bli utbetalt når kvalifiseringen gjenvinnes. Denne bonusen utbetales i den månedlige provisjonssyklusen.

Tids- grense	Tittel OTB	Kriterier for første One-Time Bonus			Kriterier for andre One-Time Bonus			Kriterier for tredje One-Time Bonus			Utbetalingsplan per bonus		
		Credits 2:1 Balance	PCP	Pay Points	T- Balance	PCP	Pay Points	Enrollment Lines rank V/H	PCP	Pay Points	Måneder for bonus- utbetaling	Pay Points pr. måned	Pay Points totalt*
De første 12 hele måned- ene	Bronze	375	4	50	50	25	50	Bronze	4	50	4	12.5	150
	Silver	750	4	100	100	25	100	Silver	4	100	4	25	300
	Gold	1 500	4	200	200	25	200	Gold	4	200	4	50	600
	Executive	3 000	10	400	400	25	400	Executive	10	400	4	100	1 200
	Platinum	6 000	10	800	800	25	800	Platinum	10	800	4	200	2 400
Ingen tidsbe- grensing	Diamond	12 000	10	1 500	1 500	25	1 500	Diamond	10	1 500	5	300	4 500
	Director	24 000	25	2 500	3 000	25	2 500	Director	25	2 500	5	500	7 500
	Crown	48 000	25	4 000	6 000	25	4 000	Crown	25	4 000	10	400	12 000
	Royal Crown	80 000	25	6 000	10 000	25	6 000	Royal Crown	25	6 000	10	600	18 000
	Black Crown	130 000	25	8 000	15 000	25	8 000	Black Crown	25	8 000	10	800	24 000
	Ambassador	150 000	25	10 000	20 000	25	10 000	Ambassador	25	10 000	10	1 000	30 000
	Royal Ambassador	200 000	25	12 500	25 000	25	12 500	Royal Ambassador	25	12 500	10	1 250	37 500
	Black Ambassador	250 000	25	15 000	30 000	25	15 000	Black Ambassador	25	15 000	10	1 500	45 000
	President	300 000	25	40 000	35 000	25	40 000	President	25	40 000	10	4 000	120 000

* Totalt for alle 3 oppnådde bonuser.

zPhone Bonus

Som aktiv Executive eller høyere får du en zPhone-bonus på 200 Pay Points. Denne bonusen utbetales i den månedlige provisjonssyklusen.

zCar Bonus

Som aktiv Diamond eller høyere, tildeles du zCar Bonus på 1 000 Pay Points. Denne bonusen utbetales i den månedlige provisjonssyklusen.

	Pay Points	Executive og høyere	Diamond og høyere
zPhone	200	✓	✓
zCar	1 000		✓



Partner-titler

Zinzino har flere Recognition-nivåer, hvert med sin egen tittel og bonus. Bonusene øker for hvert nye nivå du oppnår. Du kan alltid opptjene bonusen på ditt nivå og lavere.

Back Office Entrance

Det er gratis å starte som en Zinzino Partner Back Office Entrance (salgs rep.) og du kan få både salgsfortjeneste og kontantbonuser.

Partner

Du kan opptjene salgsfortjeneste og Cash Bonuser. Når du blir med med et Partner Kit, aktiverer du fredningstiden.

Fredningstid

Den måneden du starter, pluss de neste fire kalendermånedene, er din fredningstid der du kan lære, tjene penger og komme i balanse. Du kvalifiserer deg som aktiv Partner når du har 10 Credits per måned fra din Auto Order eller dine kunder. Hvis du registrerer deg med et Partner Kit, har du allerede aktivert ECB (Enrollment Credit Bonus) for dine akselererte Credits (2x på alle nye Kits). Hele kompensasjonsplanen er åpen for deg i denne perioden, uten ytterligere krav. Sørg for at noen av dine kunder får din Zinzino Auto Order gratis og fullfør Fast Start Plan.

Aktiv Partner

Fra den femte kalendermånedens må du ha fire kundepoeng i tillegg til dine 20 Credits av produktordrene fra dine personlige kunder og dine egne produktbestillinger hver måned. Aktive Partnere kan samle Credits i det som kalles banking, og i tillegg til salgsfortjeneste og Cash-bonuser kan du tjene på hele kompensasjonsplanen. De fleste bonusene vil imidlertid komme fra Enrollment Incentive Program og kundebonuser som Q-Team, X-Team, A-Team og høyere. Sørg for at du beholder din gratis Zinzino Auto Order.

Team Partner titler: Bronze til Black Crown

Partner-tittel	MCV	PCV	Personlige Kundepoeng (PCP)
Bronze	375	20	4
Silver	750	20	4
Gold	1 500	20	4
Executive	3 000	50	10
Platinum	6 000	50	10
Diamond	12 000	50	10
Director	24 000	125	25
Crown	48 000	125	25
Royal Crown	80 000	125	25
Black Crown	130 000	125	25



Bronze

Du blir Bronze når du oppnår 4 kunder (Q-Team) og har 375 balanserte Credits per kalendermåned. Normalt krever 375 Credits at du har omtrent 50 balanserte kunder i ditt team. Det er 3 potensielle One Time-bonuser du kan opptjene som Bronze, og hver av dem er verdt 50 Pay Points. Fokuset vil nå være på duplisering gjennom nye Partnere og på å øke kundebasen. ECB opprettholdes etter fredningstiden så lenge du er aktiv som X-Team. Begynn å utvikle din Team Commission, som kan nå opp til 1 500 Pay Points per uke per Income Center med en balanse på 10 000 Credits.



Silver

Du blir Silver når du oppnår 4 kunder (Q-Team) og har 750 balanserte Credits per kalendermåned. Normalt krever 750 Credits at du har omtrent 100 balanserte kunder i ditt team. Det er 3 potensielle One Time-bonuser du kan opptjene som Silver, og hver av dem er verdt 100 Pay Points. I tillegg til ECB som du oppnår som X-Team, vil du ha stor nytte av å oppnå A-Team for å tjene 100 Pay Points i gjentakende kundeprovisjoner hver måned, samt å oppnå RCB (Recurring Credit Bonus), som doubler Credits på alle gjentakende ordrer i ditt team, slik at du doubler dine gjentakende provisjoner, samt gjør det lettere å oppnå neste nivå.



Gold

Du blir Gold når du oppnår 4 kunder (Q-Team) og har 1 500 balanserte Credits per kalendermåned. Normalt krever 1 500 Credits at du har omtrent 200 balanserte kunder i ditt team. Det er 3 potensielle One Time-bonuser du kan opptjene som Gold, og hver av dem er verdt 200 Pay Points. Det er på tide å begynne å planlegge din første CAB (Customer Acquisition Bonus). Small CAB oppnås ved å legge til 500 Kit Credits i det venstre og 500 Credits i det høyre teamet i løpet av en uke, og dette kan gi deg 200 Pay Points i tillegg til alle andre bonuser per uke det oppnås. CAB-bonusen kan oppnå opptil 6 000 Pay Points per uke.



Executive

Du blir Executive når du oppnår 10 kunder (X-Team) og 3 000 balanserte Credits per kalendermåned. Normalt krever 3 000 Credits at du har omtrent 400 balanserte kunder i ditt team. Det er 3 potensielle One Time-bonuser du kan opptjene som Executive, og hver av dem er verdt 400 Pay Points. Du opptjener 200 Pay Point zPhone Bonus hver måned som aktiv Executive og høyere.



Platinum

Du blir Platinum når du oppnår 10 kunder (X-Team) og 6 000 balanserte Credits per kalendermåned. Normalt krever 6 000 Credits at du har omtrent 800 balanserte kunder i ditt team. Det er 3 potensielle One Time-bonuser du kan opptjene som Platinum, og hver av dem er verdt 800 Pay Points. Hver uke bør du fokusere på å øke din Team Commission fra 10 % til 15 %, noe som oppnås når du når 3 000 balanserte Credits per uke.



Diamond

Du blir Diamond når du oppnår 10 kunder (X-Team) og 12 000 balanserte Credits per kalendermåned. Normalt krever 12 000 Credits at du har omtrent 1 500 balanserte kunder i ditt team. Det er 3 potensielle One Time-bonuser du kan opptjene som Diamond, og hver av dem er verdt 1 500 Pay Points. Du opptjener 1 000 Pay Point zCar Bonus hver måned som aktiv Diamond eller høyere.



Director

Du blir Director når du oppnår 25 kunder (A-Team) og 24 000 balanserte Credits per kalendermåned. Normalt krever 24 000 Credits at du har omtrent 3 000 balanserte kunder i ditt team. Det er 3 potensielle One Time-bonuser du kan opptjene som Director, og hver av dem er verdt 2 500 Pay Points. Du kan motta en volumprovisjon på 1 % av opptil 1 000 Pay Points per uke per Income Center. Som ny Director kvalifiseres du automatisk til én Director Trip.*

** Se Director Trip Kampanjeregler*



Crown

Du blir Crown når du oppnår 25 kunder (A-Team) og 48 000 balanserte Credits per kalendermåned. Normalt krever 48 000 Credits at du har omtrent 6 000 balanserte kunder i ditt team. Det er 3 potensielle One Time-bonuser du kan opptjene som Crown, og hver av dem er verdt 4 000 Pay Points. Du kan motta en volumprovisjon på 1,5 % av opptil 2 000 Pay Points per uke per Income Center. Mentor Matching-bonusen øker med antallet av dine personlig registrerte Partnere som oppnår en høyere tittel. Med 10 personlig registrerte Platinum vil du oppnå 25 % i Mentor Matching Bonus.



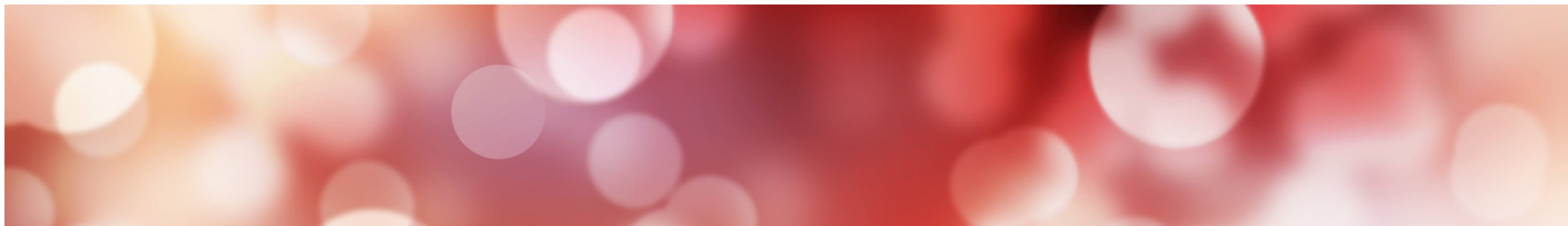
Royal Crown

Du blir Royal Crown når du oppnår 25 kunder (A-Team) og 80 000 balanserte Credits per kalendermåned. Normalt krever 80 000 Credits at du har omtrent 10 000 balanserte kunder i ditt team. Det er 3 potensielle One Time-bonuser du kan opptjene som Royal Crown, og hver av dem er verdt 6 000 Pay Points. Du vil motta en volumprovisjon på 1,75 % av opptil 3 000 Pay Points per uke og per Income Center. Øk din inntekt ved å oppnå Medium, Large, XL eller større CAB-er.



Black Crown

Du blir Black Crown når du oppnår 25 kunder (A-Team) og 130 000 balanserte Credits per kalendermåned. Normalt krever 130 000 Credits at du har omtrent 15 000 balanserte kunder i ditt team. Det er 3 potensielle One Time-bonuser du kan opptjene som Black Crown, og hver av dem er verdt 8 000 Pay Points. Du vil motta en volumprovisjon på 2 % av opptil 5 000 Pay Points per uke og per Income Center. Det er på tide å øke dine inntekter ved å bygge flere Income Centers.



Team Partner titler: Ambassador – 2 Star Global President og høyere

Partner-tittel	PCV	Personlige Kunde-poeng	MCV	Tittelopptrykk med flere IC-er	Tittelopptrykk singel IC bygd med flere Enrollment Lines
Ambassador	125	25	150 000 MCV + 3 linjer med 10 000 MCV	IC 1 = 150 000 MCV IC 2 = 30 000 MCV	IC 1 = 150 000 MCV med 10 000 MCV i 3 separate Enrollment Lines
Royal Ambassador	125	25	200 000 MCV + 3 linjer med 20 000 MCV	IC 1 = 200 000 MCV IC 2 = 60 000 MCV	IC 1 = 200 000 MCV med 20 000 MCV i 3 separate Enrollment Lines
Black Ambassador	125	25	250 000 MCV + 3 linjer med 30 000 MCV	IC 1 = 250 000 MCV IC 2 = 90 000 MCV	IC 1 = 250 000 MCV med 30 000 MCV i 3 separate Enrollment Lines
President	125	25	300 000 MCV + 3 & 4 linjer med 40 000 MCV	IC 1 = 300 000 MCV IC 2 = 120 000 MCV IC 3 = 120 000 MCV	IC 1 = 300 000 MCV med 40 000 MCV i 4 separate Enrollment Lines
Elite President	125	25	500 000 MCV + 3 & 4 linjer med 80 000 MCV	C 1 = 500 000 MCV IC 2 = 240 000 MCV IC 3 = 240 000 MCV	IC 1 = 500 000 MCV med 80 000 MCV i 4 separate Enrollment Lines
Global President	125	25	1 000 000 MCV + 3 & 4 linjer med 130 000 MCV	IC 1 = 1 000 000 MCV IC 2 = 390 000 MCV IC 3 = 390 000 MCV	IC 1 = 1 000 000 MCV med 130 000 MCV i 4 separate Enrollment Lines
1 Star Global President	125	25	2 000 000 MCV + 3, 4 & 5 linjer med 130 000 MCV	IC 1 = 2 000 000 MCV IC 2 = 390 000 MCV IC 3 = 390 000 MCV	IC 1 = 2 000 000 MCV med 130 000 MVC 5 = separate Enrollment Lines
2 Star Global President og høyere	Ved å legge til 1 000 000 balanserte MCV i IC 1 og én IC til med 390 000 MCV eller én Enrollment Line til med 130 000 MCV kan du opptjene en ekstra Global President Star				

Vår programvare for provisjonsberegning evaluerer alle dine Binary- og Enrollment Tree-kvalifikasjoner slik at du får høyest mulig rangering. På denne måten kan du bygge dybde eller bredde på veien mot den topprangeringen du ønsker å oppnå.



Bonuser utbetalt i aksjer

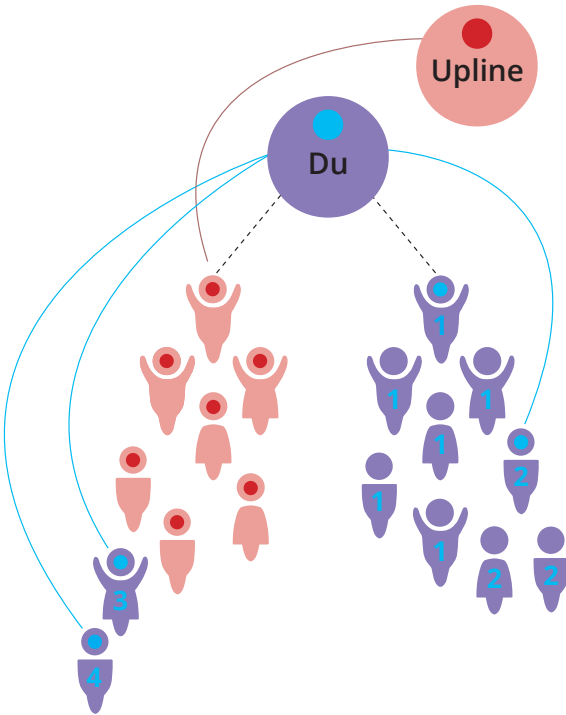
Tittel	Pay Point Bonus utbetalt i aksjer
President	200,000 PP
Elite President	300,000 PP
Global President	500,000 PP
1 Star Global President	1,000,000 PP
og hvert nivå over	1,000,000 PP

Regler: Du må oppnå det nivået som er relevant for bonusen mellom 1. januar og 31. desember i kvalifiseringsåret, samt opprettholde nivået under mellom 1. januar og 30. mars det påfølgende året for å oppnå bonusen.

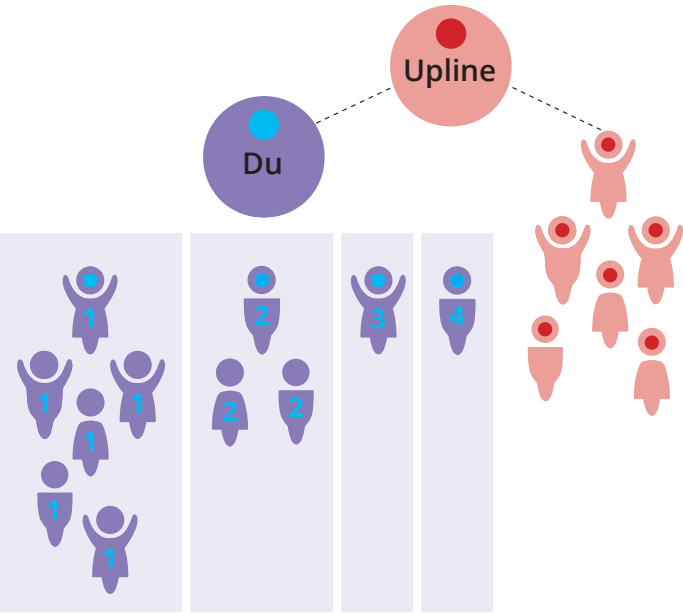
Antall aksjer du får utbetalt, er basert på den gjennomsnittlige omsetningskursen i februar året etter at du kvalifiserte deg. Bonusutbetalingen vil bli godkjent av generalforsamlingen i mai, og aksjene vil bli tildelt i september.

Aksjene vil være underlagt en lock-up-periode på 6 måneder, eller den lock-up-perioden som er pålagt av skattemyndighetene i landet der du bor.

Spillover*



Enrollment Lines



* Spillover er når en Upline registrerer en Partner i ditt binære tre.



Ambassador

Du blir Ambassador når du oppnår 25 kunder (A-Team) og bygger to Income Centers med minst 10 000 Credits i hvert team og et totalt volum på 150 000 balanserte Credits (001) per kalendermåned. Alternativt kan du kvalifisere deg med 3 Enrollment Lines, hver med 10 000 Credits og et totalt volum på 150 000 balanserte Credits (001) per kalendermåned. Normalt krever 150 000 Credits at du har omtrent 20 000 balanserte kunder i ditt team. Det er 3 potensielle One Time-bonuser du kan opptjene som Ambassador, og hver av dem er verdt 10 000 Pay Points. Du vil motta en volumprovisjon på 2,25 % av opptil 8 000 Pay Points per uke og per Income Center.



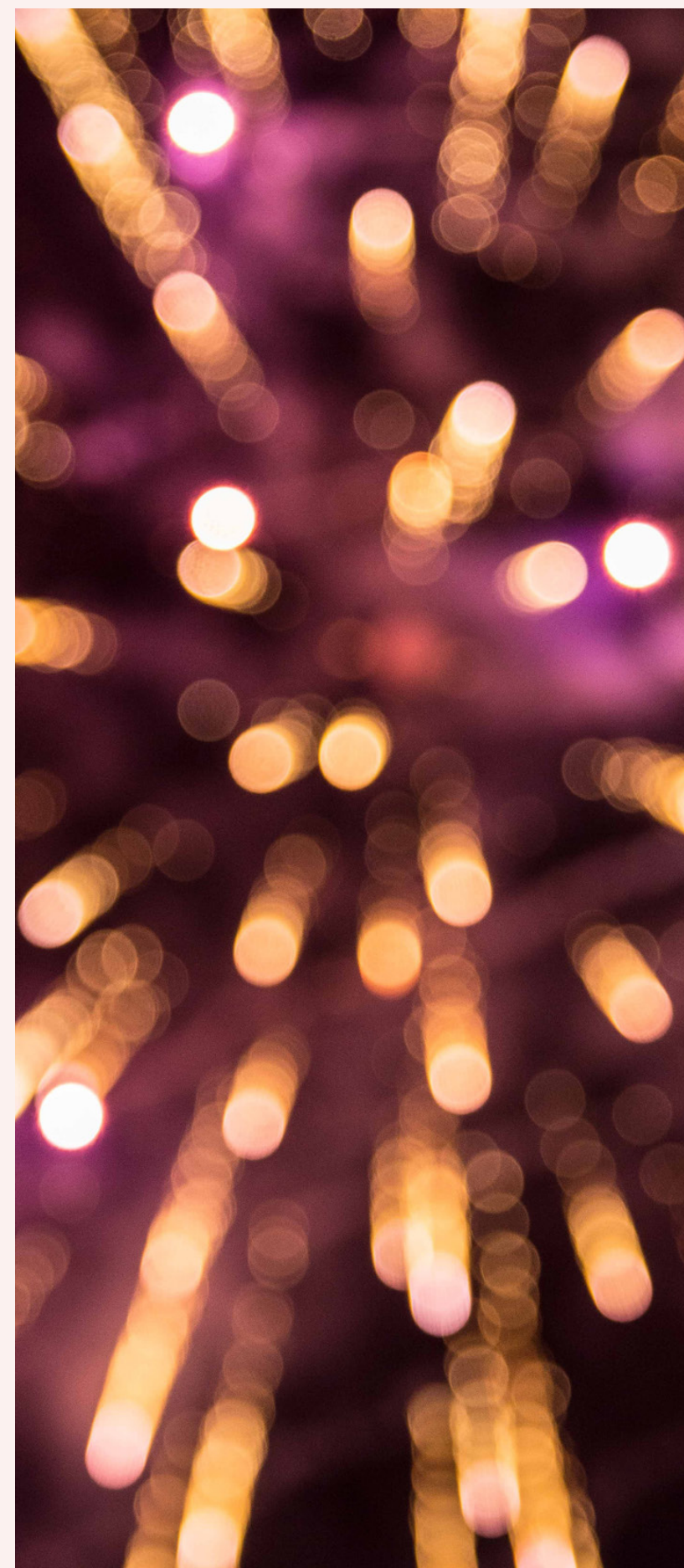
Royal Ambassador

Du blir Royal Ambassador når du oppnår 25 kunder (A-Team) og bygger to Income Centers med minst 20 000 Credits i hvert team og et totalt volum på 200 000 balanserte Credits (001) per kalendermåned. Alternativt kan du kvalifisere deg med 3 Enrollment Lines, hver med 20 000 Credits og et totalt volum på 200 000 balanserte Credits (001) per kalendermåned. Normalt krever 200 000 Credits at du har omtrent 25 000 balanserte kunder i ditt team. Det er 3 potensielle One Time-bonuser du kan opptjene som Royal Ambassador, og hver av dem er verdt 12 500 Pay Points. Du kan motta 2,5 % volumprovisjon på opptil 10 000 Pay Points per uke og per Income Center.



Black Ambassador

Du blir Ambassador når du oppnår 25 kunder (A-Team) og bygger to Income Centers med minst 30 000 Credits i hvert team og et totalt volum på 250 000 balanserte Credits (001) per kalendermåned. Alternativt kan du kvalifisere deg med 3 Enrollment Lines, hver med 30 000 Credits og et totalt volum på 250 000 balanserte Credits (001) per kalendermåned. Normalt krever 250 000 Credits at du har omtrent 30 000 balanserte kunder i ditt team. Det er 3 potensielle One Time-bonuser du kan opptjene som Black Ambassador, og hver av dem er verdt 15 000 Pay Points. Du kan motta 2,75 % volumprovisjon på opptil 12 000 Pay Points per uke og per Income Center.





President

Du blir President når du oppnår 25 kunder (A-Team) og bygger tre Income Centers med minst 40 000 Credits i hvert team og et totalt volum på 300 000 balanserte Credits (001) per kalendermåned. Alternativt kan du kvalifisere deg med 4 Enrollment Lines, hver med 40 000 Credits og et totalt volum på 300 000 balanserte Credits (001) per kalendermåned. Normalt krever 300 000 Credits at du har omtrent 35 000 balanserte kunder i ditt team. Det er 3 potensielle One Time-bonuser du kan opptjene som President, og hver av dem er verdt 40 000 Pay Points. Du kan motta 3 % volumprovisjon på opptil 14 000 Pay Points per uke og per Income Center.



Elite President

Du blir Elite President når du oppnår 25 kunder (A-Team) og bygger tre Income Centers med minst 80 000 Credits i hvert team og et totalt volum på 500 000 balanserte Credits (001) per kalendermåned. Alternativt kan du kvalifisere deg med 4 Enrollment Lines, hver med 80 000 Credits og et totalt volum på 500 000 balanserte Credits (001) per kalendermåned. Du kan motta 3,5 % volumprovisjon på opptil 16 000 Pay Points per uke og per Income Center.



Global President

Du blir Global President når du oppnår 25 kunder (A-Team) og bygger tre Income Centers med minst 130 000 Credits i hvert team og et totalt volum på 1 000 000 balanserte Credits (001) per kalendermåned. Alternativt kan du kvalifisere deg med 4 Enrollment Lines, hver med 130 000 Credits og et totalt volum på 1 000 000 balanserte Credits (001) per kalendermåned. Du kan motta 4 % volumprovisjon på opptil 20 000 Pay Points per uke og per Income Center.



1 Star Global President

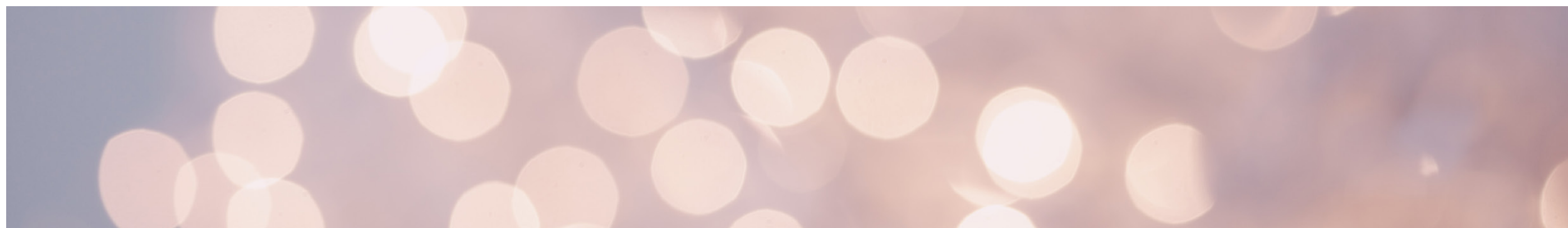
Du blir 1 Star Global President når du oppnår 25 kunder (A-Team) og bygger fire Income Centers med minst 130 000 Credits i hvert team og et totalt volum på 2 000 000 balanserte Credits (001) per kalendermåned. Alternativt kan du kvalifisere deg med 5 Enrollment Lines, hver med 130 000 Credits og et totalt volum på 2 000 000 balanserte Credits (001) per kalendermåned. Du kan motta 4 % volumprovisjon på opptil 30 000 Pay Points per uke og per Income Center. I tillegg vil du få en 0,5 % Infinity Bonus på alt volum som er utenfor betalingstrinnene for Team Commission og volumprovisjon.



2 Star Global President

Du blir 2 Star Global President når du oppnår 25 kunder (A-Team) og bygger fem Income Centers med minst 130 000 Credits i hvert team og et totalt volum på 3 000 000 balanserte Credits (001) per kalendermåned. Alternativt kan du kvalifisere deg med 6 Enrollment Lines, hver med 130 000 Credits og et totalt volum på 3 000 000 balanserte Credits (001) per kalendermåned. Du kan motta 4 % volumprovisjon på opptil 40 000 Pay Points per uke og per Income Center. I tillegg vil du få en 0,5 % Infinity Bonus på alt volum som er utenfor betalingstrinnene for Team Commission og volumprovisjon.

Nå kan du begynne å legge til stjerner i tittelen din og nå enda høyere! Du vil motta en ny stjerne for hvert nye Income Center med minst 130 000 Credits i hvert team eller Enrollment Line, og en total økning på 1 000 000 Credits i ditt balanserte team (001 Income Center) per kalendermåned. For hver ny stjerne du legger til, øker du din ukentlige volumprovisjon med 10 000 i utbetalingsdybde per Income Center.



The background features two large, light blue, stylized letters, 'O' and 'S', which are partially obscured by a white rectangular box. The 'O' is on the left and the 'S' is on the right, both rendered in a thick, rounded font style.

Insentiv-reiser

«En reise på tusen mil må
begynne med ett enkelt skritt.»

Lao Tzu





Director Trip

Zinzino har en årlig utviklingstur kalt Director Trip. Vi tar deg med til luksuriøse og eksklusive steder, hvor du har muligheten til å lære av flotte talere og få coaching av de beste i et inspirerende miljø.



Slik kvalifiserer du deg for Director Trip



Neste destinasjon for Director Trip



Videoer fra tidligere Director Trips

Ambassador Trip

Hvert år gir Zinzino alle sine aktive Ambassadors en 5-stjerners opplevelse på forskjellige steder rundt om i Europa. Vi har vært i luksuriøse Monaco, stått på jetski i Palma og nytt en syv-retters meny på stranden på den franske rivieraen.



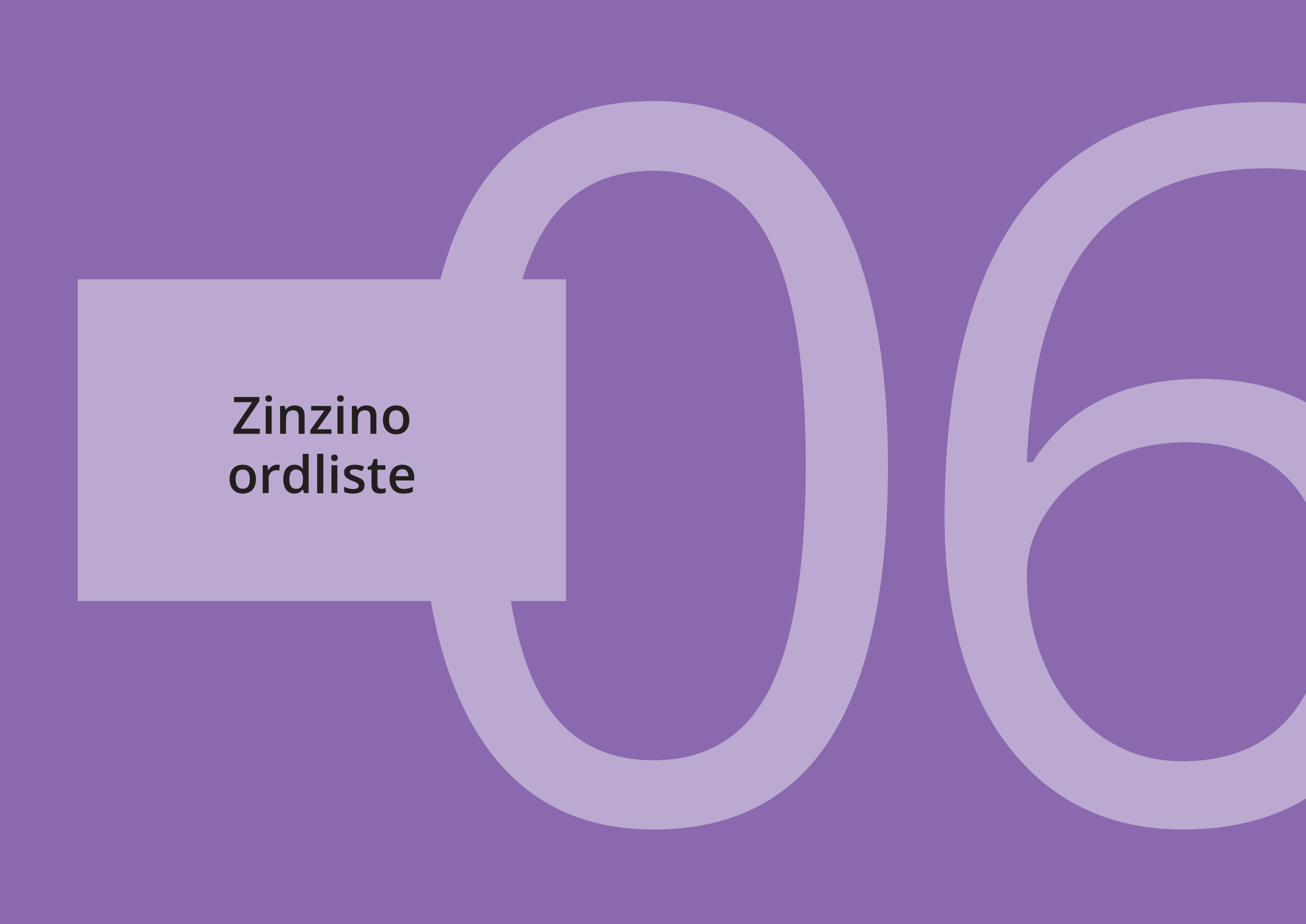
Slik kvalifiserer du deg for Ambassador Trip



Neste destinasjon for Ambassador Trip



Videoer fra tidligere Ambassador Trips



**Zinzino
ordliste**

Aktiveringsfrister: En partner må kvalifisere seg innen utgangen av kalendermåneden for å være aktiv neste kalendermåned. Fristen er kl. 24.00 CET siste dagen i måneden.

Aktiv Kunde: En aktiv kunde har lagt en ordre som har generert minst 1,25 Cr i løpet av de siste 90 dagene.

Aktiv Partner: Akkumulerer banking og tjener provisjon på alt volum i teamet.

Auto Order: 1 produkt + et Test Kit i hver 4. ordre + tilgang til GoCore App = 10 Credits.

Back Office Entrance (salgs rep): Det er gratis, og du kan tjene Cash Bonus og salgsinntekter.

Binær Linje / Binært Tre: Alle dine personlig sponsede Partnere og deres ubegrensede generasjoner, samt alle Partnere som er plassert under deg i det binære treet av en upline og deres ubegrensede generasjoner.

Credits

Credits: Alle Zinzino produkter har en «Credit» verdi som er standardisert på tvers av land og valutaer. Zinzino bruker Credits som en intern valuta for å avgjøre Z4F-kvalifisering og til å beregne provisjoner og bonuser i kompensasjonsplanen.

Balanserte Credits 2:1: Antall credits som teller er basert på balansen mellom venstre og høyre team. Balanserte Credits starter på et 50/50-forhold. Maksimalt 2 deler av de kvalifiserende Credits kan imidlertid komme fra det større teamet i forhold til 1 del fra det mindre teamet.

Banking Credits: Credits som ikke kan gjøres om til Pay Points spares i banking så lenge en Partner er aktiv. Du kan bruke banking Credits i de ukentlige og månedlige provisjonssyklusene. I kompensasjonsberegningene brukes Credits i forholdet 2:1, dvs. at maksimalt 2/3 av dine kvalifiserende Credits kan komme fra det største teamet. Når du når grensen for maksimal. utbetaling for kompensasjon (for eksempel Team Commission med maksimum. 1 500 Credits), er det kun det største teamet som sparer banking. Zinzino «banker» maksimalt en million Credits både ukentlig og månedlig.

	Venstre Credits	Høyre Credits	Balanserte Credits	Banking Venstre	Banking Høyre
Eksempel 1	450	450	900	0	0
Eksempel 2	600	300	900	0	0
Eksempel 3	900	300	900	300	0
Eksempel 4	300	900	900	0	300

Credit-akseleratorer

Vi har tre Credit-akseleratorer i Zinzino:

Enrollment Credit Bonus (ECB): Alle nye Enrollment Kit Credits (Premier-kunder og Partnere) multipliseres med 2, både for den ukentlige (WCV) og månedlige (MCV) provisjonssyklusen.

ECBx: Alle nye Enrollment Kit Credits (Premier Kunder og Partnere) multipliseres med en faktor for din månedlige provisjon (MCV). For eksempel, i vår standard ECBx-kampanje multipliseres Credits med 3.

Recurring Credit Bonus (RCB): Credits som genereres av ordrer som ikke kvalifiserer for ECB (kunder og Partnere) multipliseres med 2, både for den ukentlige (WCV) og månedlige provisjonssyklusen (MCV).

Ta en titt på denne tabellen for et enkelt eksempel på hvordan de påvirker Credits for ordrer.

	Credits	ECB	ECBx	RCB
Partner Kit	150	300	450	-
Customer Kit	14	28	42	-
Z4F Auto Order	10	-	-	20
Kundeabonnement	4	-	-	8

Kunder

Kunde: En kunde er aktiv i 90 dager etter siste kjøp av produkter for minimum 1,25 Credits.

Kundekarriere Tittel: En tittel man får som anerkjennelse for å ha bygget opp en personlig kundebase av en viss størrelse.

Kundepoeng: Hver aktive kunde genererer minst ett kundepoeng. Hvis en aktiv kunde kjøper mer enn ett produkt (1,25 Cr), genererer hvert ekstra produkt et nytt kundepoeng. Et gjenkjøp av det samme produktet genererer kun ett kundepoeng. Kundepoeng kan opptjenes ved kjøp av Premier-abonnementer, Premier-produkter, Retail-produkter og Prepaid Kits.

Cash Bonus: Du mottar en Premier Cash Bonus når du selger et Premier kunde-kit til en ny eller eksisterende kunde. Du mottar en Retail Cash Bonus når en Retail Kunde kjøper enkeltvarer (som har Credits). Alle Partnere belønnes med en Cash Bonus fra 10 % og opptil 30 %.

Personlige Kunder: Personlige kunder er alle dine personlige registrerte kunder (førstegenerasjon) og de som er henvist av dine personlige registrerte kunder (andregenerasjon, tredjegerasjon osv.) i ubegrenset antall generasjoner.

Premierkunde: En kunde med en Premier Kit-ordre kalles en «Premierkunde». Premierkunder er kvalifisert for vår rabatterte Premier-pris, bonusprogram for kunder og Zinzino4Free.

Personlige Kundepoeng (PCP): Hver aktive, personlige registrerte kunde genererer minst ett Kundepoeng. Hvis en aktiv personlig kunde kjøper mer enn ett produkt (1,25 Cr.), genererer hvert ekstra produkt et nytt Kundepoeng. Et gjenkjøp av det samme produktet den påfølgende måneden genererer kun ett Kundepoeng.

Retail Kunde: En kunde som er registrert uten en Premier Kit-ordre, kalles en «Retail Kunde» og kan kjøpe Zinzinos produkter til utsalgspris.

Månedlig Kundebonus (MCB): Denne bonusen gjør det mulig for deg å tjene de viktigste tilbakevendende Kunde provisjonene. Mens Team Commission betaler deg for hver ordre, betaler MCB deg i delbetalinger. Bonusen starter fra og med A-Team.

Team Customer Number: Ditt Team Customer Number er summen av alle dine egne personlige Kundepoeng (PCP), teamets Kundepoeng (TCP) og Partnerpoeng.

Provisjon: Alle provisjoner fra Zinzino oppføres i bruttoinntekt slik at det samme beløpet kan vises for alle. Andre avgifter kan endre dette beløpet i henhold til om du er MVA-registrert eller ikke, ulike lands skattelovgivning og andre gjeldende lokale regelverk. Som Partner i Zinzino er du forpliktet til å sørge for at du registrerer deg på en forsvarlig måte i samsvar med både lokale myndigheters forskrifter og de kravene som Zinzino stiller. Provisjonsfakturaer publiseres i et PDF-format på hver Partners personlige Back Office.

Kompensasjonsuke: Kompensasjonsuken begynner torsdag kl. 00.00 CET - sentraleuropeisk tidssone og slutter påfølgende onsdag kl 24.00 CET - sentraleuropeisk tidssone. Kompensasjons- uken inkluderer alle betalte ordrer i løpet av denne uken.

Kompensasjonsmåned: Kompensasjonsmåned strekker seg fra kl. 00.00 CET - sentraleuropeisk tidssone den siste dagen i forrige måned til kl. 24.00 CET - sentraleuropeisk tidssone den siste dagen i inneværende måned. Kompensasjonsmåned inkluderer alle betalte ordrer i denne perioden. Zinzino vil legge ut nye titler fra forrige måned i Partner Back Office senest den tiende dagen i inneværende måned. Kompensasjon som utbetales den første uken i hver måned, inkluderer inneværende uke pluss månedlig kompensasjon fra forrige måned.

Crossline: En person/forretning som ikke er i ditt binære treet eller Enrollment-genealogien.

Customer Acquisition Bonus (CAB): Tjen CAB på alle Customer Premier Kit og nye Partner product kit. Mini, Small, Medium, Large, XL og XXL, 3XL, 4XL og 5XL gjelder for aktive Partnere. CAB kan komme fra kun ett Income Center i hver ukentlig provisjonssyklus.

Daglig provisjonssyklus: Refererer til provisjoner som beregnes daglig: Cash Bonus, ECB, og RCB. Daglig frist er hver dag kl. 24.00 CET - sentraleuropeisk tidssone.

Downline: En person/forretning under deg i det binære treet eller Enrollment-genealogien.

Dynamisk komprimering av Enrollment Line – Ambassador-nivå eller høyere: Først må du oppfylle kriteriene for Balanced MCV for ett Income Center og din personlige aktivering. For det andre må du oppfylle MCV-kriteriene for hver Enrollment Line i henhold til følgende dynamiske komprimeringsregler.

Enrollment lines kvalifiseringer for Ambassador, Royal Ambassador og Black Ambassador er: Første linje 100 %, andre linje 100 % og tredje linje er alle Enrollment Lines sammenlagt.

Enrollment lines kvalifiseringer for President, Elite President og Global President er: første linje 100 %, andre linje 100 %, tredje linje 70 %, fjerde linje 30 % og alle de andre Enrollment Lines sammenlagt for å fylle opp de 30 % av tredje linje og de 70 % av fjerde linje, slik at du kan oppnå nivået.

Enrollment lines kvalifiseringer for 1 Star Global President Enrollment Lines er: første linje 100 %, andre linje 100 %, tredje linje 100 %, fjerde linje 70 %, femte linje 30 %, og alle andre Enrollment Lines sammenlagt for å fylle opp 30 % av den fjerde linje og 70 % av den femte linje, slik at du kan oppnå nivået.

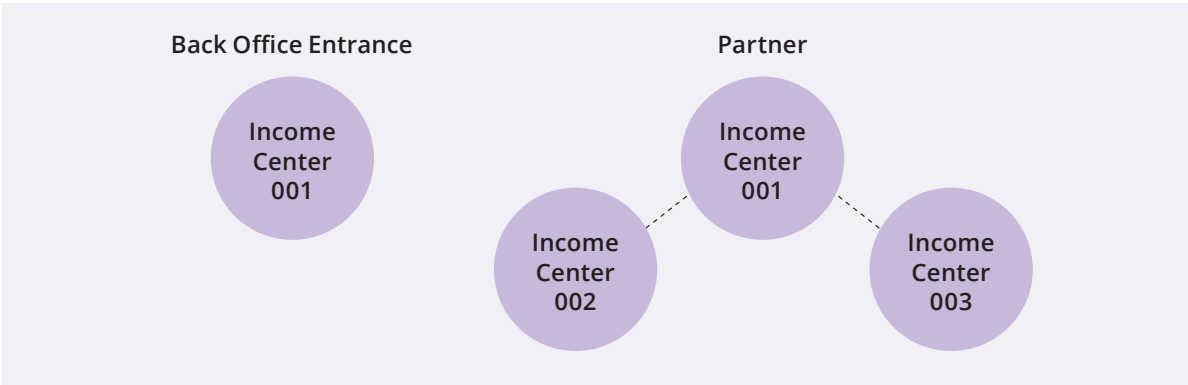
Enrollment lines kvalifiseringer for 2 Star Global President Enrollment Lines er: første linje 100 %, andre linje 100 %, tredje linje 100 %, fjerde linje 100 %, femte linje 70 %, sjette linje 30 %, og alle andre Enrollment Lines sammenlagt for å fylle opp de 30 % av den femte linje og de 70 % av den sjette linje, slik at du kan oppnå tittelen.

De samme prinsippene gjelder for alle høyere Star President-nivåene, der flere Enrollment Lines kan bidra til å fylle opp de to siste kvalifiseringslinjene.

Enrollment Line / Enrollment Tree: Alle dine personlig registrerte Partnere (førstegenerasjon) og alle Partnere som er henvist av dine personlig registrerte Partnere (andregenerasjon, tredje- generasjon osv.) i ubegrenset antall generasjoner.

Fredningstid: Som ny Partner har du startmåned og de påfølgende fire månedene til å lære, tjene penger og komme i balanse med kun en aktiveringsordre på 10 Credits fra din Auto Order eller dine kunders ordrer før de fulle aktiveringsreglene gjelder.

Income Center: Plassering i salgsorganisasjonen kalles Income Center (IC). Back Office Entrance gir deg 1 IC. Når du kjøper et Partner Kit (10 Cr), får du 2 ekstra IC. Se figur nedenfor:



Fra Diamond-nivå kan du plassere ekstra IC-er i ditt team. Fra President-nivå kan du plassere en ekstra IC over din 001 IC. Kostnaden for disse ekstra IC-ene er kjøp av et Basic Partner Kit.

Månedlig provisjonssyklus: Gjelder provisjoner og bonuser som beregnes månedlig: One-Time Title Bonuser, zPhone, zCar, ZF4 og zRewards.

Monthly Credits Volume (MCV): Credits beregnes i den månedlige provisjonssyklusen for tittelvolum.

Månedlig tittel recognition: Partnere kvalifiserer for titler hver måned etter betalingsrangering (dvs. kvalifisert tittel) i den påfølgende måneden. Den kvalifiserte tittelen bestemmer bonuser og provisjoner. Partnere kan gå videre til neste tittel når som helst i den gjeldende måneden.

One-Time Bonuser (OTB): Opptjenes én gang, men utbetales i delbetalinger.

Partneravtale: For å forbli en registrert Partner med Zinzino, må du legge inn en ordre på minst 1,25 Credits eller skape minst ett nytt førstegenerasjons Customer Point verdt minst 1,25 Credits i løpet av en 12-måneders periode. Hvis du ikke gjør dette, vil posisjonen din i nettverket fryses og etter 24 måneder blir din Partner-ID ugyldig.

I tillegg til dette omfatter også din forretningsrelasjon med Zinzino alle betingelser beskrevet i vilkårene til Partneravtalen, samt regler og etiske retningslinjer for markedsføring.

For å opprettholde en Recognition-pin må du oppfylle kravene for denne minst én gang i løpet av de siste 12 månedene.

Vennligst sjekk all Zinzino-kommunikasjon til Uavhengige Partnere i Back Office og kommuniser regelmessig med din sponsor for viktig, løpende informasjon.

Zinzino forbeholder seg retten til å holde tilbake utbetaling av provisjoner og bonuser hvis det oppdages at visse provisjoner eller bonuser ble oppnådd gjennom kvalifisering på uetiske eller feilaktige måter. Compliance-avdelingen i Zinzino gransker alle mistanker om svindel.

Partnerpoeng: Hver partner med en ordre på 1.25 eller flere Credits i løpet av de siste 90 dagene regnes som et Partnerpoeng. Partnerpoeng legges til det totale antallet Kundepoeng.

Pay Points (PP): Credits brukes til å beregne Pay Points i kompensasjonsplanen. Målet er at ett Pay Point skal være lik €1. Selskapet forbeholder seg retten til å justere Pay Point-verdien hvis det utbetales for mye provisjon i selskapet eller i en bestemt gruppe Partnere. Pay Points konverteres til lokal valuta til enten en månedlig eller fast vekslingskurs.



Konverteringsrate for Pay Point

Personal Credit Volume (PCV): Credit volum fra personlige ordrer og ordrer fra personlige kunder.

Sponsor / Enroller: En Partner som introduserer en ny Partner eller kunde til Zinzino.

Tittel Fast Start: Q-Team, X-Team.

Tittel OTB: Pro-Team, Top-Team.

Upline: En person/forretning over deg i det binære treet eller Enrollment-genealogien.

Waiting Room: Her vises Partnere som er registrert med deg som sponsor, men som ennå ikke er plassert i det binære treet. Deretter velger du plasseringen for hver av dem. Hvis plasseringen ikke er valgt 4 timer før fristen for en periode (ukentlig eller månedlig), vil systemet automatisk plassere Partneren i en posisjon i henhold til preferansen du har valgt som standard binær plassering i din kontoinnstilling. Partnere i Waiting Room vil bli plassert i henhold til deres registreringsdato. Det betyr at Partneren med den eldste startdatoen blir plassert først. Alle Partnere i Waiting Room vil bli plassert i tide for å bli inkludert for ukentlige og månedlige tidsfrister. Waiting Room vil være stengt de siste 4 timene før en ukentlig eller månedlig tidsfrist, og Partnere som registreres i dette tidsrommet, vil automatisk bli plassert i henhold til Sponsorens standard binære plasseringsalternativ. Gå til Back Office/ Kontoinnstillinger for å endre alternativet.

Nettkonto: Overføring fra din nettkonto til en bankkonto har et gebyr (avhengig av din bank). Det kan foreligge et minimumsbeløp for uttak. Partnere med Frozen-status belastes et månedlig administrasjonsgebyr på 10 Pay Point omregnet til lokal valuta.

Alle provisjoner veksles fra EUR til lokal valuta (med unntak av Island, Bulgaria, Kroatia, Tsjekkia, Ungarn og Romania) når det utbetales til din nettkonto. Dette skjer ved hjelp av en ukentlig oppdatert valutakurs fra The European Central Bank/Riksbanken (Sveriges sentralbank).

Weekly commission cycle: Gjelder provisjoner som beregnes ukentlig: Team Commission, CAB, volumprovisjon og Mentor Matching Bonus.

Weekly Credit Volume (WCV): Credits som beregnes i den ukentlige kommisjonssyklusen.

Customer Care Rewards Program for Partners: X-Team og høyere titler er kvalifisert for månedlige zRewards. zRewards vil bli lagt til din konto basert på lokal valuta. zRewards kan brukes til å kjøpe produkter fra Zinzinos sortiment, men gjelder kun for ordrer på enkeltvarer. Ordre betalt med zRewards vil ikke generere Credits. zRewards-kontoen vil bli tømt hvis en Partners status blir fryst. Én zReward tilsvarer ett Pay Point.

Zinzino4Free (Z4F): Hvis Kunde eller Partner henviser fire (eller flere) kunder med lik (eller større) bestilling, får de sin neste månedlige ordre gratis. De betaler kun frakt. Dette er til fordel for både Partnere og kunder da det er spennende å kunne involvere alle i arbeidet med å finne nye kunder.

Delta i de aktivitetene du ønsker å duplisere med pasjon og entusiasme. Dette vil påvirke dine resultater.

EXECUTIVE

Få mer informasjon om Kompensasjonsplanen ved å ta en titt på disse ressursene:



Fast Start Plan



Executive Run



Kompensasjonsplan

ZINZINO

Inspire Change in Life