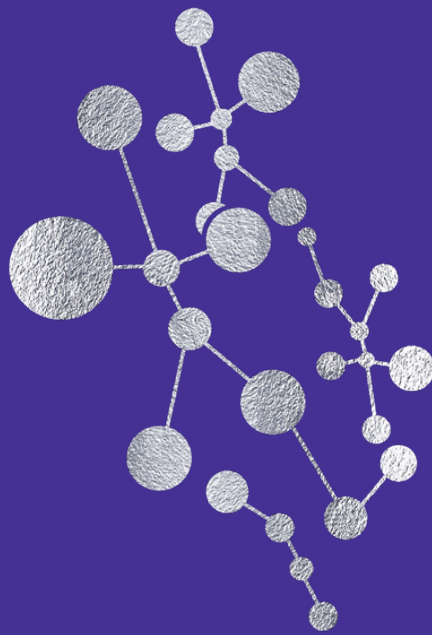




Zinzino
Compensation
Plan

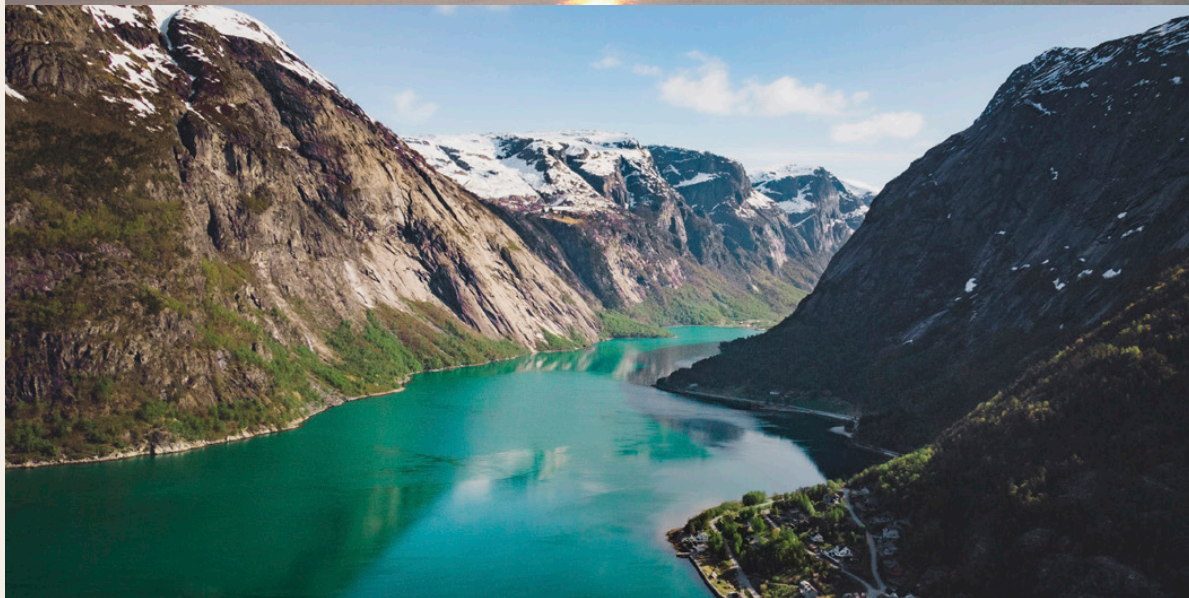
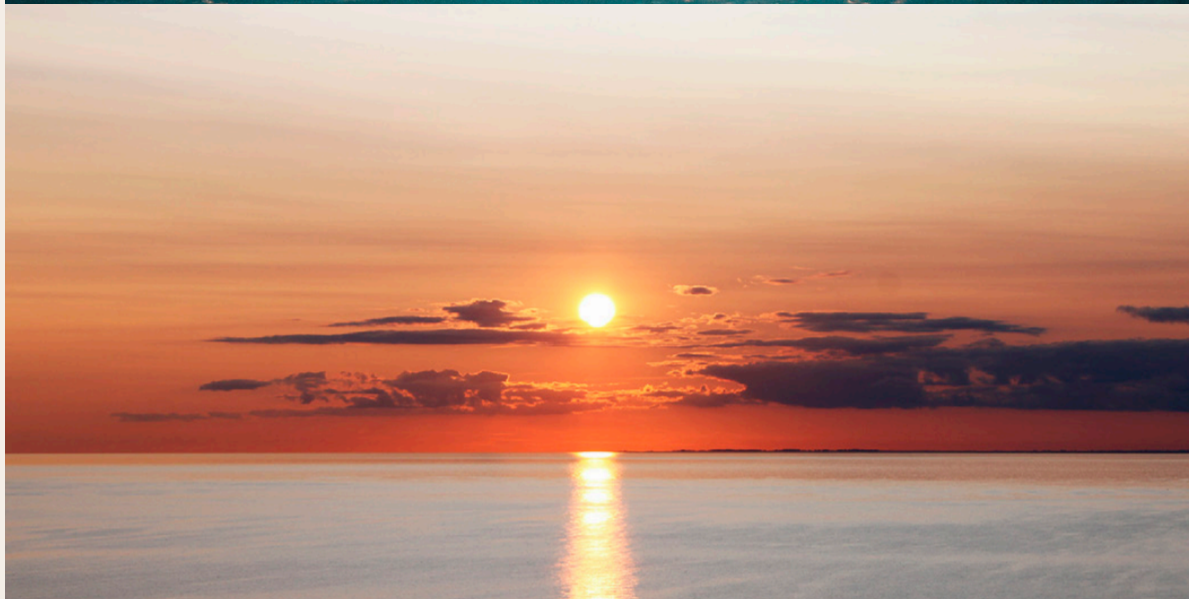
Spis treści

Rozpoczęcie działalności	6
Plan Fast Start	20
Plan kariery Klienta	22
Plan kariery Partnera	30
Podróże motywacyjne	52
Słowniczek Zinzino	58

Zarobki przedstawione w niniejszym dokumencie niekoniecznie są reprezentatywne dla dochodu, który Zinzino Partner może lub będzie zarabiać poprzez uczestnictwo w Planie Prowizyjnym Zinzino. Dane te nie powinny być traktowane jako gwarancje lub prognozy rzeczywistych zarobków lub zysków. Wszelkie oświadczenia lub gwarancje dotyczące zysków byłyby mylące. Sukces Zinzino wynika wyłącznie z udanych działań sprzedażowych, które wymagają ciężkiej pracy, staranności i przywództwa. Twój sukces będzie zależał od tego, jak skutecznie wykorzystasz te cechy w pracy.

Zinzino nie ponosi odpowiedzialności za jakiegokolwiek błędy w druku lub błędy merytoryczne. Zastrzegamy sobie prawo do dostosowania i zmiany niniejszego dokumentu w dowolnym momencie. W przypadku błędnego tłumaczenia niniejszego dokumentu zastosowanie mają postanowienia zawarte w wersji głównej w języku angielskim, która jest wiążąca dla wszystkich Niezależnych Partnerów Zinzino.





„Jesteśmy pionierami w dziedzinie spersonalizowanego odżywiania opartego na badaniach. Pochodzimy z krainy zorzy polarnej, dni polarnych, najgłębszych fiordów i gór o największym nachyleniu”.

*„Zinzino” oznacza
niewielki fragment o ogromnej wartości.
Twoja wartość jest dla nas nieskończona.
To dlatego naszym celem działalności jest wydobyć
to, co najlepsze z nas wszystkich.
Inspire Change in Life*



**Rozpocznij
swój biznes**



Oto kluczowe zasady, które definiują jedyną w swoim rodzaju kulturę naszej firmy i pokazują światu, kim jesteśmy, co sobą reprezentujemy i w co wierzymy. Pozwól, by poprowadziły Cię w Twojej pracy na co dzień – pozwoli Ci to zdobyć zaufanie, zyskać lojalność i zapewnić Twojemu biznesowi stały sukces.

Oto Zinzino

Nasza wizja:

Inspirujemy do zmian w życiu!

Nasza misja:

Wspieramy zdrowie i dobrobyt naszych Klientów, rodziny i przyjaciół.
Jesteśmy bowiem najbardziej przyjazną klientowi firmą na świecie, która działa w branży sprzedaży bezpośredniej.
Codziennie.

Nasze cele:

Zdobycie 20 milionów Klientów do końca 2035 roku.
Zdobycie 100 milionów klientów do końca 2050 roku.

Jak zostać Niezależnym Partner

Dołącz do nas i wybierz swój zestaw Partner Kit



Basic Partner Kit
30 / 60 Credits



Advanced Partner Kit
90 / 180 Credits



Ultimate Partner Kit
150 / 300 Credits

Zestawy obejmują ECB na pierwsze 120 dni, **co podwaja liczbę Twoich Enrollment Credits.**

Wybierz comiesięczne zamówienie automatyczne (Auto Order)

Obejmuje ono

- Wybrany produkt Balans
- Test Kit co 4 miesiące
- Aplikacja GoCore do rozwoju osobistego i zawodowego
- Potężny Back Office i łatwe do udostępniania strony docelowe
- 10 / 20 Credits (RCB)

Postępuj zgodnie z krokami zawartymi w programie:
W ciągu 120 dni zyskasz status In Balance i będziesz dysponować potwierdzonymi wynikami „przed” i „po”.



Kampania zwrotu – Ultimate Partner Kit

Jeśli zdobędziesz 25 Klientów Premier w ciągu roku od zakupu zestawu Ultimate Partner Kit, zyskasz pełny zwrot lojalnościowy*



Odzyskaj swoje pieniądze:

W trakcie pierwszych 6 miesięcy istnieje możliwość ulepszenia zestawów Basic Kit i Advanced Kit, by otrzymać zwrot.

* Zapoznaj się ze wszystkimi szczegółami dotyczącymi kampanii w arkuszu Ultimate Partner Kit.



Słowniczek

Credits = Każdemu produktowi Zinzino przedstawionemu w cenniku przypisana jest wartość wynagrodzenia zwana Credits. Credits są naszą wewnętrzną walutą i podstawą wszystkich obliczeń w Planie Prowizyjnym Zinzino.

ECB = Enrollment Credit Bonus. Podwaja Credits z nowych zleceń rejestracji.

Klient Premier = Klient z zamówieniem Zestawu Premier nazywany jest „Klientem Premier”. Klienci Premier kwalifikują się do naszej obniżonej ceny Premier, Programu nagród dla Klienta i Zinzino4Free.

Zamówienie automatyczne (Auto Order) = 1 produkt + zestaw Test Kit co 4 zamówienia + dostęp do aplikacji GoCore = 10 Credits..

RCB = Recurring Credit Bonus. Każde zamówienie niekwalifikujące się do ECB (klienci i partnerzy) jest mnożone przez 2, zarówno dla tygodniowego (WCV), jak i miesięcznego cyklu prowizji (MCV).

WCV = Weekly Credits Volume. Credits obliczane w tygodniowym cyklu prowizyjnym.

MCV = Monthly Credits Volume. Credits obliczane w miesięcznym cyklu prowizyjnym dla wolumenu tytułu.



Sklep internetowy dla Partnerów



Zasady kampanii zwrotów



Zasady aktywacji

- 1

Rozpoczęcie pracy jako Zinzino Partner (Back Office Entrance) jest bezpłatne i pozwala zarabiać na sprzedaży detalicznej oraz otrzymywać Cash Bonuses za sprzedaż subskrypcji.
- 2

Aby otrzymywać wynagrodzenie z tytułu wolumenu sprzedaży od Partner w swoim zespole i ich Klientów, musisz spełniać wymagania kwalifikacyjne, aby być aktywnym Partner. W rozpoczętym miesiącu oraz w kolejnych czterech miesiącach kalendarzowych miesięczna kwalifikacja wynosi 10 Credits od osobistych Klientów i własnych zamówień produktów, zwanych Grace Period.
- 3

Od piątego miesiąca kalendarzowego miesięczna kwalifikacja do bycia aktywnym Partner to cztery osobiste punkty klienckie (PCP) plus 20 Credits od swoich osobistych Klientów i własnych zamówień na produkty. Gdy to osiągniesz, otrzymasz tytuł Klienta Q-Team.
- 4

Aby uzyskać więcej tytułów, należy spełnić wymagania dotyczące Osobistych Punktów Klienta, Personal Customer Volume i Balanced Credits dla danego tytułu, zanim zostanie on przyznany.

Kwalifikacja aktywacji Partner

Dla rang powyżej	Punkty Klienta Osobistego (PCP)	Personal Customer Volume (PCV)	Active Partner
Grace Period	Brak	10	✓
Bronze	4	20	✓
Executive	10	50	✓
Director	25	125	✓

* Miesiąc rozpoczęcia + 4 pełne miesiące kalendarzowe.

Słowniczek

PCP = Osobisty Punkt Kliencki. Każdy Aktywny Klient zarejestrowany osobiście generuje co najmniej jeden Punkt Kliencki. Jeśli Aktywny Klient osobisty zakupi więcej niż jeden produkt (1,25 Cr.), każdy dodatkowy produkt wygeneruje kolejny Punkt Kliencki. Ponowny zakup tego samego produktu w kolejnym miesiącu wygeneruje tylko jeden Punkt Kliencki.

PCV = Personal Customer Volume. Wolumen Credits z zamówień osobistych i zamówień od Klientów osobistych.

Balanced Credits = Balanced Credits 2:1: Liczba zaliczanych Credits zależy od równowagi (Balance) między lewym i prawym zespołem. Balanced Credits zaczynają się od proporcji 50 / 50. Jednak maksymalnie 2 części Twoich kwalifikujących się Credits mogą pochodzić z większego zespołu w stosunku do 1 części z mniejszego zespołu.

Odbierz Zinzino4Free (Z4F)

Partnerzy z automatycznym zamówieniem Z4F mogą je zdobyć za darmo. Tylko Klienci pierwszej generacji są brani pod uwagę ,aby Partner mógł otrzymać darmowe zamówienie automatyczne. W ciągu pierwszych 120 dni (pierwsze cztery zamówienia) otrzymasz 50% zniżki na potrzebne Credits.

Pokochaj to. Podziel się. Zdobądź darmowe produkty



- Subskrybuj zestaw Z4F i dziel się wrażeniami z użytkowania produktu
- Zarejestruj 4 lub więcej subskrybujących Klientów za pomocą zestawu Premier Kit*
- Zyskaj własną miesięczną subskrypcję (automatyczne zamawianie) za darmo. Płacisz tylko za wysyłkę.

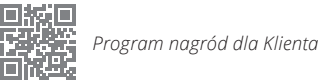
* Wartość punktów Credits wszystkich zakupów Twoich Klientów pierwszej generacji musi wynosić przynajmniej 40 Credits.

	Punkty Klientkie 1. generacji	Credits 1. generacji	Tytuł	Z4F
Pierwsze 4 zamówienia (Grace Period)	4	20 punktów Credits	Q-Team	✓
Od 5. zamówienia automatycznego	4+	40 punktów Credits	Q-Team	✓

Słowniczek

Punkty Klientkie = każdy aktywny Klient generuje co najmniej jeden punkt klientki. Jeśli Aktywny Klient zakupi więcej niż jeden produkt (1,25 Cr), każdy dodatkowy produkt wygeneruje kolejny Punkt Klientki. Ponowny zakup tego samego produktu generuje tylko jeden Punkt Klientki.

Punkty klientkie można gromadzić przy zakupie Premier Subscriptions, produktów Premier, produktów detalicznych i zestawów Prepaid Kits.



Program nagród dla Klienta

Korzyści, które możesz zaoferować swoim Klientom

Budowanie swojej bazy Klientów jest łatwe dzięki naszemu rewolucyjnemu Zinzino4Free i Programowi nagród dla Klienta. Aby Twoi Klienci odnieśli korzyści z tych programów, muszą zacząć od zestawu Premier.

Program nagród dla Klienta

Pierwszy poziom nagród

Koszt wysyłki = ZinoCash

Zakup zestawu

Zapłać i odbierz zamówienie

Miesiąc 1

Zapłać

Miesiąc 2

Zapłać i odbierz zamówienie

Miesiąc 3

Zapłać

Miesiąc 4

Zapłać i odbierz zamówienie

Miesiąc 5

Zapłać

Miesiąc 6

Zapłać i odbierz zamówienie

+ drugi Balance Test

Drugi poziom nagród

Od 7. zamówienia: koszt wysyłki + 10% wartości zamówienia = ZinoCash

Miesiąc 7

Zapłać

Miesiąc 8

Zapłać i odbierz zamówienie

Dodatkowe korzyści:

- Do 60% zniżki na zestaw Premier Kit
- Do 40% zniżki na wszystkie inne produkty
- Szansa na otrzymanie darmowych produktów
- Wymień ZinoCash na darmowe produkty

Pomóż chronić środowisko i jednocześnie oszczędzaj pieniądze

Płać co miesiąc i otrzymuj dwie dostawy w jednej przesyłce co drugi miesiąc. Aby znacząco zmniejszyć nasz ślad węglowy i zaoszczędzić połowę kosztów dostawy, Twoje paczki otrzymasz co dwa miesiące; będzie ona zawierała podwójną porcję odpowiednią dla miesięcznej subskrypcji.

Zinzino4Free dla Klientów

- Subskrybuj swój ulubiony produkt Zinzino i dziel się wrażeniami
- Znajdź 4 znajomych, którzy chcą subskrybować Klientów z zestawem Premier*
- Zdobądź własną miesięczną subskrypcję Premier za darmo. Płacisz tylko za wysyłkę.



* Połączona wartość salda Credits 4+ Klientów musi być czterokrotnie wyższa niż wartość wartości Credits Twojego własnego zamówienia.



**Plan
Fast Start**



Pierwsze 120 dni to
Okres Rozpoczęcia Działalności,
podczas którego zarabiasz,
uczysz się i uzyskujesz status
In Balance.

Plan Fast Start

Pierwsze 120 dni to okres rozpoczęcia działalności, podczas którego można się uczyć, zarabiać i uzyskać status In Balance dzięki sprawdzonym wynikom przed i po. Aby kwalifikować się do tych 4 premii Fast Start Bonuses, musisz być aktywnym Partnerem i mieć aktywne zamówienie automatyczne Z4F.

Q-Team w 30 dni

Krok 1 – Uzyskaj zamówienie automatyczne za darmo

Pokochaj to. Podziel się. Zdobądź darmowe produkty

- Automatyczne zamówienie Z4F (Auto Order)
- 4 subskrypcje Klientów*

100 punktów Pay Points Fast Start Bonus

- 20 Credits** + 4 Zestawy Premier

Cash Bonus w wysokości 10%

100 punktów Pay Points
Łączny przychód Fast Start

Zarejestruj 2 w 60 dni

Krok 2 – Zarejestruj 2

Zarejestruj 2 Partner za pomocą UPK***

- Jeden po lewej i jeden po prawej stronie, aby się zakwalifikować

400 punktów Pay Points Fast Start Bonus

Cash Bonus w wysokości 10%

500 punktów Pay Points
Łączny przychód Fast Start

* Subskrypcja Klienta = Zestaw Premier Kit. Wartość punktów Credits dla połączonych zakupów dokonanych przez Twoich Klientów tzw. pierwszej generacji musi wynosić co najmniej 40 Credits, ale by wspomóc Cię na samym początku, udostępniamy Ci automatyczne zamówienie bezpłatnie, z 20 punktami Credits przez pierwsze 4 miesiące (Q-Team)

** Brak ECB.

*** 2 zestawy Ultimate Partner Kit lub 3 zestawy Advanced Partner Kit lub 6 zestawów Basic Partner Kit. lub połączenie wszystkich osobiście zarejestrowanych Partner.. Musisz zebrać 6 punktów Enrollment Points. Za zestaw Ultimate Partner Kit przysługują 3 punkty, jeden zestaw Advanced Partner Kit oznacza 2 punkty, a jeden zestaw Basic Partner Kit to przyznanie 1 punktu. Aby się zakwalifikować, co najmniej 1 z 6 punktów rekrutacyjnych ma być umieszczony po lewej lub prawej.

Przegląd punktów rejestracji Partner – Enrollment

Słowniczek

Pay Point = Credits są używane do obliczania punktów Pay Point w naszym Planie Prowizyjnym. Celem jest, aby jeden Pay Point był równy 1,00 = 1 €. Firma zastrzega sobie prawo do skorygowania wartości punktów Pay Point w przypadku nadpłaty prowizji w firmie lub w określonej grupie Partner. Punkty Pay Point są przeliczane na walutę lokalną po miesięcznym lub stałym kursie wymiany.

Cash Bonus = Otrzymasz Premier Cash Bonus, gdy sprzedasz Zestaw Klienta Premier nowemu lub istniejącemu Klientowi. Otrzymujesz Retail Cash Bonus, gdy Klient Retail kupuje dowolne pojedyncze przedmioty (z przypisaną wartością Credits). Wszyscy partnerzy są nagradzani od 10% do 30% premii Cash Bonus.

zRewards = X-Team i wyższe tytuły kwalifikują się do comiesięcznego zRewards. zRewards zostanie dodany do Twojego konta w przeliczeniu na lokalną walutę. zRewards można wykorzystać do zakupu produktów z asortymentu Zinzino, ale dotyczy to tylko zamówień zawierających pojedyncze produkty. Zamówienia opłacone za pomocą ZinoCash nie będą generować Credits. Jedna nagroda zReward jest równa jednemu punktowi Pay Point.

Zasady

Wszystkie cztery premie można zdobyć niezależnie od siebie. Krok 3 można zdobyć dopiero po zdobyciu Kroku 2 lub po upływie wymaganego czasu.

Pomóż swoim 2 zarejestrować 2 w ciągu 90 dni

Krok 3 – Pomóż swoim 2 zarejestrować 2

Każdy z UPK*

- Wystarczy 4 od Ciebie, A lub B

1200 punktów Pay Point Fast Start Bonus

Cash Bonus w wysokości 10%

1700 punktów Pay Point
Łączny przychód Fast Start

X-Team w 120 dni

Krok 4 – Stań się X-Team w 120 dni

Masz już 4 Klientów, zdobądź kolejnych 6

- 50 zRewards
- Zinzino4Free co miesiąc
- Zachowujesz EBC, teraz możesz budować duży zespół

150 punktów Pay Point Fast Start Bonus

- 50 Credits** + 10 zestawów Premier Kit

Cash Bonus w wysokości 10%

1850 punktów Pay Point
Łączny przychód Fast Start

Gratulujemy ukończenia fazy Fast Start. Teraz kluczem jest powielanie

Szacowany przychód 2500 PP • 100 PP - Q-Team • 400 PP - Zarejestruj 2 • 1200 PP - Pomóż 2 zarejestrować 2 • 150 PP - X-Team • 650 PP - Prowizje***	Zdobyte tytuły • Q-Team • X-Team • Bronze • Silver • Może więcej
---	---

* 4 zestawy Ultimate Partner Kit lub 6 zestawów Advanced Partner Kit lub 12 zestawów Basic Partner Kit. lub ich połączenie. Musisz zebrać 12 punktów Enrollment. Za zestaw Ultimate Partner Kit przysługują 3 punkty, jeden zestaw Advanced Partner Kit oznacza 2 punkty, a jeden zestaw Basic Partner Kit to przyznanie 1 punktu. Aby się zakwalifikować, co najmniej 2 z 12 punktów rekrutacyjnych ma być umieszczony po lewej lub prawej.

** Brak ECB. *** Prowizje Team Commission, premia Cash Bonus, potencjalna premia Enrollment Bonus, premia New Title.

60-dniowe i 90-dniowe premie Fast Start Bonuses są zwiększane, patrz zasady kampanii

Plan kariery Klienta

Twoja droga rozpoczyna się od
naszych testów zdrowotnych.
To w ten sposób przywracamy
równowagę Tobie i światu.



Jak zarabiać na Klientach indywidualnych

Cash Bonus

Istnieją dwa rodzaje premii gotówkowych Cash Bonus: Premier Cash Bonus i Retail Cash Bonus (procent ceny bez podatku). Otrzymasz Premier Cash Bonus, gdy sprzedasz Zestaw Klienta Premier nowemu lub istniejącemu Klientowi. Otrzymujesz Retail Cash Bonus, gdy Klient Retail kupuje dowolne przedmioty warte Credits. Cennik Partner określa oferty Zestawów Premier Kit, które zapewniają Cash Bonus oraz pozycje, które generują Retail Cash Bonus. Wszyscy partnerzy, w tym ci, którzy weszli tylko z Back Office Entrance, są nagradzani początkową premią Cash Bonus w wysokości 10%, aż do premii Cash Bonus w wysokości 30%.

Premia jest wypłacana za zamówienia sprzedane Klientom osobistym (własnym Klientom i poleconym przez nich Klientom drugiej generacji, trzeciej generacji itd.). Uwaga: Są to jedyne premie, które nie wymagają bycia aktywnym Partner.

Tytuł kariery Klienta	Cash Bonus
Back Office Entrance, Q-Team, X-Team	10%
A-Team	20%
Pro-Team	25%
Top-Team	30%

Jak robić postępy w Planie Kariery Klienta

Tytuł kariery Klienta	Punkty klienckie	Personal Credit Volume (PCV)
Q-Team	4	20
X-team	10	50
A-Team	25	125
Pro-Team	50	250
Top-Team	100	500
Top-Team 200	200	1000
Top-Team 300 i powyżej	Dodanie 100 dodatkowych Punktów Klienckich i 500 PCV zwiększy Twój tytuł Top-Team	

Prowizje cykliczne

Gdy zbudujesz osobistą bazę Klientów, Team Commission i Monthly Customer Bonus. są sposobem otrzymywania wynagrodzenia za powtarzające się zamówienia. Po upływie Grace Period musisz zostać zakwalifikowany jako Q-Team, aby otrzymywać powyższe premie.

Team Commission

Każde zamówienie ma wartość w Credits; Credits będą dodawane do Team Commission co tydzień, a Ty otrzymasz 10-15% od połączonych cotygodniowych Credits. Więcej informacji można znaleźć na stronie 36.

Program Nagród Obsługi Klienta dla Partner

Nagrody zRewards są przyznawane co miesiąc za powiększanie bazy klientów. Saldo zRewards jest wyświetlane w Back Office i można je wydać w sklepie internetowym na produkty Zinzino. Użyj tych produktów, aby pozyskać nowych lub nagrodzić istniejących klientów. zRewards zaczynają się od aktywnego X-Team.



Monthly Customer Bonus (MCB)

Premia ta umożliwia zarabianie najbardziej znaczących prowizji rezydualnych dla Klientów. Podczas, gdy Team Commission płaci za każde zamówienie, MCB jest wypłacane stopniowo. MCB zaczyna się od aktywacji poziomu A-Team.

Tabela premii i nagród dla Klientów indywidualnych

	Monthly Customer Bonus (MCB)	zRewards
0-3 Klientów	-	-
Q-Team	-	-
X-team	-	50
A-Team	100 PP	100
Pro-Team	200 PP	100
Top-Team	400 PP	100
Top-Team 200	1000 PP	100

W przypadku tytułów powyżej Top-Team 200, patrz Podsumowanie dochodów z Planu Kariery Klienta (strona 29).

One-Time Bonuses: Osobiści Klienci

Zakwalifikuj się do otrzymania tych premii w pierwszym miesiącu, w którym osiągniesz dany tytuł Klienta. Premie są wypłacane w miesięcznych ratach. Jeżeli utracisz tę kwalifikację, pozostała część premii zostanie wypłacona po jej odzyskaniu.

Tytuł	Credits (PCV)	Punkty Klientckie	Pay Points	Raty miesięczne
A-Team	125	25	UPK Refund*	1
Pro-Team	250	50	500	10
Top-Team	500	100	10 000	25

* Patrz zasady kampanii

Premie Klientckie Fast Start Bonuses

Tytuł	Credits*	Punkty Klientckie	Pay Points	Czas trwania
Q-Team	20	4	100 PP	30 dni
X-team	50	10	150 PP	120 dni

* Zestawy Premier Kit bez ECB

Podsumowanie dochodów i nagród z Planu Kariery Klienta

	Kwalifikacje			Prowizje jednorazowe			Prowizje cykliczne		Nagrody
	Punkty Klientckie	PCV	Cash Bonus	Fast Start	One-Time Bonus	Automa-tyczne zamówienie	Team Commis-sion	Monthly Customer Bonus (MCB)	zRewards
Grace Period	-	-	10%	-	-	-	10–15%	-	-
Partner	-	-	10%	-	-	-	-	-	-
Q-Team Partner	4	20	10%	100 PP (30D Fast Start)	-	Za darmo	10–15%	-	-
X-Team Partner	10	50	10%	150 PP (120D Fast Start)	-	Zadarmo	10–15%	-	50
A-Team Partner	25	125	20%	Uprawnienie do refundacji UPK Refund (365D)	-	Zadarmo	10–15%	100 PP	100
Pro-Team Partner	50	250	25%	-	500 PP (10M OTB)	Zadarmo	10–15%	200 PP	100
Top-Team Partner	100	500	30%	-	10,000 PP (25M OTB)	Zadarmo	10–15%	400 PP	100
Top-Team 200	200	1,000	30%	-	-	Zadarmo	10–15%	1,000 PP	100
Top-Team 300+	Dodanie 100 Punktów Klientckich i 500 punktów PCV zwiększy Twój tytuł Top-Team*		30%	-	-	Zadarmo	10–15%	+500 PP*	100

* Za każde 100 Punktów Klientckich wypłaca się dodatkowe 500 punktów Pay Point.

Korzyści z zakwalifikowania się jako A-Team

RCB (Recurring Credit Bonus) po raz pierwszy osiąga się ,gdy zakwalifikujesz się do A-Team. Robi to największą różnicę w rozwoju kariery, ponieważ podwaja Credits generowane przez każde powtarzające się zamówienie; zarówno własne, jak i w zespole.

Uważnie przestudiuj poniższą tabelę, a zobaczysz, jak zakwalifikowanie się do A-Team i RCB zwiększy Twoje dochody. W tym przykładzie wypłaca dodatkowe 350 PP.

Przykład	Osobiści Klienci	Team Customers	Credits na Klienta	Łączne Credits	Wypłacone 10% Team Commission	zPhone	Tytuł	Całkowity przychód
Bez RCB	24	380	4	1616	150	-	Gold	150 PP
Z RCB	25	380	8	3240	300	200	Executive	500 PP



**Plan kariery
Partner**



„To nie twoja wiedza jest istotna,
ale to, kogo masz za znajomych oraz
znajomości, jakie oni mają”.

Program motywacyjny Enrollment

Za każdego nowego Partner, którego zarejestrujesz i zakwalifikujesz, możesz zdobyć do 300 punktów Pay Point i otrzymać wyjątkowe nagrody. Kiedy pomagasz swoim nowym Partner awansować na poziom Q-team, X-team i A-Team w ciągu 365 dni, zarabiasz zarówno Ty i oni. Credits są gromadzone z zestawów Personal Partner Kit oraz ze sprzedaży zestawów Premier Kit ich Klientom osobistym.

Okres od rejestracji	Klienci Premier	Credits (łącznie z ECB)	Pay Points
365 dni	1	150	50 PP
365 dni	4	300	50 PP
365 dni	10	600	100 PP
365 dni	25	900	100 PP

Dożywotnie nagrody za osobistą rejestrację

Otrzymasz 1 punkt za każdego osobiście zarejestrowanego Partner, za którego zdobędziesz pierwszą premię w Programie motywacyjnej Enrollment. Każdą nagrodę można zdobyć tylko raz.

Liczba partnerów	Nagrody	Jednorazowe korzyści po uzyskaniu kwalifikacji
5		Bezpłatny bilet na Annual Event* Annual Leadership Day w cenie
10		Kupon o wartości 1000 PP na odzież sportową Zinzino i produkty Zinzino w cenie detalicznej
15		Grawerowane pióro MontBlanc
30		Coroczne wydarzenie VIP Annual Event* pobył w hotelu przez 3 noce, doświadczenie VIP oraz wystawne kolacje i lunche w cenie
50		Odwiedź Zinzino w Göteborgu Zapewniamy 3 noclegi w ekskluzywnym hotelu, 500 € na przeloty i niezapomniane spotkania z założycielami i zespołem korporacyjnym. Ustalane corocznie
100		Czas świętowania – 10 000 PP
500		Czas świętowania – Galeria Sław!

* Kwalifikacja musi zostać zakończona 30 dni przed kolejnym wydarzeniem Annual Event. Jeśli zostanie to osiągnięte później, nagroda może zostać wykorzystana w Annual Event rok później.

Premia Mentor Matching Bonus

Można uzyskać 5–25% premii Mentor Matching Bonus w przypadku wszystkich Team Commission osobiście sponsorowanych Partnerów. Jest ona wypłacana w tygodniowym cyklu prowizyjnym. Premia ta nie może przekroczyć sumy tygodniowej prowizji zespołowej Team Commission. Od poziomu 6 można dopasować zarobki w cotygodniowej prowizji zespołowej za każde wygenerowanie premii Mentor Matching Bonus. Aby nadal otrzymywać premię Mentor Matching Bonus, trzeba być aktywnym każdego miesiąca. Dynamiczna kompresja zostanie zastosowana, jeśli nie kwalifikujesz się do premii Mentor Matching Bonus. Oznacza to, że automatycznie trafi ona do pierwszej linii Enrollment Upline kwalifikującej się do premii Mentor Matching Bonus, która jest oparta na wartości procentowej, do której się kwalifikuje. Od tygodnia, w którym ponownie zakwalifikujesz się do otrzymania premii, będzie ona ponownie wypłacana.

Poziom	Osobiście zarejestrowany	Tytuł zarejestrowanych	Procent					
			1	2	3	4	5	6
1	2	Bronze	5%					
2	4	Silver	10%					
3	6	Gold	15%					
4	8	Executive	20%					
5	10	Platinum	25%					
6	12	Diamond	25%	10%				
7	14	Diamond	25%	10%	10%			
8	16	Diamond	25%	10%	10%	10%		
9	18	Diamond	25%	10%	10%	10%	10%	
10	20	Diamond	25%	10%	10%	10%	10%	10%

Przykład:

Jeśli posiadasz 2 Bronzes, 4 Silvers i 2 Executives, których osobiście zarejestrowałeś, otrzymasz 10% od wszystkich zarejestrowanych Partner. Jeśli dodatkowo posiadasz 2 Silvers, za których otrzymujesz wynagrodzenie w ramach kompresji dynamicznej, otrzymasz również 10% od nich.

Team Commission

Możesz zarobić 10-15% swoich Credits (WCV) w Team Commission co tydzień w każdym z Income Center (IC) na podstawie wolumenu z równowagą 2:1 między zespołami w Income Center. Aktywni Partner w Zinzino zaczynają od 10%. Poniższa tabela pokazuje, w jaki sposób są przeliczanie Balanced Team Credits oraz jak je przeliczamy na PayPoints.

10%						15%							
Balanced Credits / IC	500	1000	1500	2000	2500	3000	4000	5000	6000	7000	8000	9000	10 000
Pay Points	50	100	150	200	250	450	600	750	900	1050	1200	1350	1500

Jesli osiągniesz ponad 10 000 Credits, możesz zakwalifikować się do prowizji od wolumenu.

Prowizja od wolumenu

1-4% WCV wypłacane tygodniowo od wolumenu, który ma równowagę 2:1 między Twoimi zespołami w Income Center.

Tytuł	%	Tygodniowy limit Pay Point
Director	1%	1000 PP
Crown	1,5%	2000 PP
Royal Crown	1,75%	3000 PP
Black Crown	2%	5000 PP
Ambassador	2,25%	8000 PP
Royal Ambassador	2,5%	10 000 PP
Black Ambassador	2,75%	12 000 PP
President	3%	14 000 PP
Elite President	3,5%	16 000 PP
Global President	4%	20 000 PP
1 Star Global President	4%	30 000 PP
2 Star Global President	4%	40 000 PP

Każda nowo dodana gwiazda zwiększa tygodniową prowizję od wolumenu o 10 000 Pay Point w głębi wynagrodzenia na Income Center.

Customer Acquisition Bonus (CAB)

Zarabiaj CAB na nowych zestawach Customer Premier Kit i nowych zestawach Partner Product Kit. CAB może pochodzić tylko z jednego Income Center w każdym tygodniowym cyklu prowizyjnym.

CAB	Credits z lewej	Credits z prawej	Kumulacyjne punkty Pay Point	Łączne punkty Pay Point	Maks. PP / tytuł
Mini	200	200		50 PP	Bronze - Director
Small	500	500	+150	200 PP	
Medium	1500	1500	+200	400 PP	
Large	3500	3500	+200	600 PP	
XL	7500	7500	+400	1000 PP	
XXL	15 000	15 000	+500	1500 PP	
3XL	35 000	35 000	+1500	3000 PP	Crown - Black Crown
4XL	75 000	75 000	+1500	4500 PP	Ambassador - Black Ambassador
5XL	150 000	150 000	+1500	6000 PP	President i powyżej



Tabela potencjalnych zarobków				Wszystkie tytuły		Director	Crown	Royal Crown	Black Crown	Ambassador	Royal Ambassador	Black Ambassador	President	Elite President	Global President	1 Star Global President
Team Commission				10%	0-2999 Cr	IC1										
				15%	3000–10 000 Cr	IC2										
				1500	Maks. PP / tydzień		1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500
										1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500
Prowizja od wolu- menu				10 000+ Cr Maks. PP / tydzień		IC1	1%	1,5%	1,75%	2%	2,25%	2,5%	2,75%	3%	3,5%	4%
							1000	2000	3000	5000	8000	10 000	12 000	14 000	16 000	20 000
						IC2										
						IC3										
						IC4										
Akcelerator CAB				1500	Maks. PP / tydzień * tylko nowy wolumen	IC1	1500	3000	3000	3000	4500	4500	6000	6000	6000	6000
						IC4										

Podsumowanie tygodniowe na podstawie 1 IC i wielu IC

Łącznie pojedynczy IC	Maks. PP / tydzień	3000	4000	6500	7500	9500	14 000	16 000	18 000	21 500	23 500	27 500	37 500
Łącznie wiele IC	Maks. PP / tydzień						23 500	27 500	31 500	52 500	58 500	70 500	132 000

Podsumowanie miesięczne na podstawie 1 IC i wielu IC

Łącznie pojedynczy IC	Maks. PP / miesiąc	12 990	17 320	28 145	32 475	41 135	60 620	69 280	77 940	93 095	101 755	119 075	162 375
Łącznie wiele IC	Maks. PP / miesiąc						101 755	119 075	136 395	227 325	253 305	305 265	571 560

Zarobki przedstawione w niniejszym dokumencie niekoniecznie są reprezentatywne dla dochodu, który Zinzino Partner może lub będzie zarabiać poprzez uczestnictwo w Planie Prowizyjnym Zinzino. Dane te nie powinny być traktowane jako gwarancje lub prognozy rzeczywistych zarobków lub zysków. Wszelkie oświadczenia lub gwarancje dotyczące zysków byłyby mylące. Sukces Zinzino wynika wyłącznie z udanych działań sprzedażowych, które wymagają ciężkiej pracy, staranności i przywództwa. Twój sukces będzie zależał od tego, jak skutecznie wykorzystasz te cechy w pracy.



Premie jednorazowe One-Time Title Bonuses

Możesz zdobyć do 3 One Time Bonuses na tytuł

1

Kwalifikujesz się w pierwszym miesiącu, w którym osiągniesz odpowiedni tytuł (lub wyższy).

2

Kwalifikujesz się po osiągnięciu zrównoważonych Punktów Klientkich (równowaga 2:1, nie więcej niż 2 części mogą pochodzić z Twojego większego zespołu).

3

Kwalifikujesz się, gdy zostanie osiągnięta zbalansowana kompilacja (Enrollment Lines Rank lewa i prawa).

Musisz być aktywny w odpowiedniej randze, aby otrzymać wynagrodzenie. Premia ta jest wypłacana przez 4-10 miesięcy. Jeżeli utracisz kwalifikację, pozostała część premii zostanie wypłacona po jej odzyskaniu. Premia ta jest wypłacana w miesięcznym cyklu prowizyjnym.

Limit czasowy	Tytuł OTB	Kryteria pierwszej jednorazowej premii One-Time Bonus			Kryteria drugiej jednorazowej premii One-Time Bonus			Kryteria trzeciej jednorazowej premii One-Time Bonus			Harmonogram płatności na premię		
		Bilans Credits 2:1	PCP	Pay Points	T-Balance	PCP	Pay Points	Ranga linii Enrollment Lines	PCP	Pay Points	Miesiące wypłat premii	Pay Points na miesiąc	Pay Points łącznie*
Pierwsze 12 pełnych miesięcy	Bronze	375	4	50	50	25	50	Bronze	4	50	4	12,5	150
	Silver	750	4	100	100	25	100	Silver	4	100	4	25	300
	Gold	1500	4	200	200	25	200	Gold	4	200	4	50	600
	Executive	3000	10	400	400	25	400	Executive	10	400	4	100	1200
	Platinum	6000	10	800	800	25	800	Platinum	10	800	4	200	2400
Bez ograniczeń czasowych	Diamond	12 000	10	1500	1500	25	1500	Diamond	10	1500	5	300	4500
	Director	24 000	25	2500	3000	25	2500	Director	25	2500	5	500	7500
	Crown	48 000	25	4000	6000	25	4000	Crown	25	4000	10	400	12 000
	Royal Crown	80 000	25	6000	10 000	25	6000	Royal Crown	25	6000	10	600	18 000
	Black Crown	130 000	25	8000	15 000	25	8000	Black Crown	25	8000	10	800	24 000
	Ambassador	150 000	25	10 000	20 000	25	10 000	Ambassador	25	10 000	10	1000	30 000
	Royal Ambassador	200 000	25	12 500	25 000	25	12 500	Royal Ambassador	25	12 500	10	1250	37 500
	Black Ambassador	250 000	25	15 000	30 000	25	15 000	Black Ambassador	25	15 000	10	1500	45 000
	President	300 000	25	40 000	35 000	25	40 000	President	25	40 000	10	4000	120 000

* Suma za wszystkie 3 osiągnięte premie.

zPhone Bonus

Jako aktywny Executive lub wyżej otrzymasz zPhone Bonus w wysokości 200 punktów Pay Point. Premia ta jest wypłacana w miesięcznym cyklu prowizyjnym.

zCar Bonus

Jako aktywny Diamond lub wyżej otrzymasz zCar Bonus w wysokości 1000 punktów Pay Point. Premia ta jest wypłacana w miesięcznym cyklu prowizyjnym.

	Pay Points	Executive i powyżej	Diamond i powyżej
zPhone	200	✓	✓
zCar	1000		✓



Tytuły Partner

Zinzino ma kilka poziomów Recognition, z których każdy ma swój tytuł i premię. Premie zwiększają się z każdym osiągniętym poziomem. Zawsze możesz zdobyć premię na swoim poziomie lub niższym.

Back Office Entrance

Rozpoczęcie pracy jako Zinzino Partner (Back Office Entrance / Sales Rep) jest bezpłatne i pozwala zarabiać na sprzedaży detalicznej oraz otrzymywać Cash Bonuses.

Partner

Możesz osiągać zyski w handlu detalicznym i Cash Bonuses. Jeśli dołączysz przy użyciu Zestawu Partnerskiego aktywujesz Grace Period.

Grace Period

Miesiąc rozpoczęcia oraz kolejne cztery miesiące kalendarzowe to Grace Period na naukę, zarabianie i zyskanie statusu In Balance. Kwalifikujesz się jako Aktywny Partner, gdy osiągasz 10 Credits miesięcznie z Twojego zamówienia automatycznego (AutoOrder) lub Twoich Klientów. Jeśli dołączyłeś z Zestawem Partnerskim, aktywowałeś już ECB (Enrollment Credit Bonus) dla przyspieszonego uzyskiwania Credits (2x dla wszystkich nowych zestawów). Cały Plan Prowizyjny jest w tym okresie dostępny bez żadnych dodatkowych wymagań. Upewnij się, że masz kilku Klientów, aby otrzymać zamówienie automatyczne Zinzino Auto Order za darmo i ukończyć Plan Fast Startu.

Active Partner

Począwszy od piątego miesiąca kalendarzowego, co miesiąc musisz mieć zgromadzone cztery Punkty Kliencie oprócz 20 Credits z zamówień osobistych Klientów i własnych. Aktywni Partner mogą gromadzić Credits jako Banking, oprócz zysków detalicznych i Cash Bonuses, które można zarabiać w całym Planie Prowizyjnym. Mimo to większość premii będzie pochodzić z programu Enrollment Incentive Program i premii Kliencich, takich jak Q-Team, X-Team, A-Team i wyżej. Upewnij się, że utrzymujesz swoje zamówienie automatyczne Zinzino Auto Order za darmo.

Tytuły partnerów Team Partner: Bronze do Black Crown

Tytuł Partner	MCV	PCV	Personal Customer Points (PCP)
Bronze	375	20	4
Silver	750	20	4
Gold	1500	20	4
Executive	3000	50	10
Platinum	6000	50	10
Diamond	12 000	50	10
Director	24 000	125	25
Crown	48 000	125	25
Royal Crown	80 000	125	25
Black Crown	130 000	125	25



Bronze

Po osiągnięciu 4 Klientów (Q-Team) i 375 Credits In Balance w miesiącu kalendarzowym, otrzymujesz tytuł Bronze. Zazwyczaj 375 Credits wymaga około 50 zrównoważonych Klientów w zespole. Istnieją 3 potencjalne One Time Bonuses, które można zdobyć jako Bronze, każda o wartości 50 punktów Pay Point. Skupmy się teraz na duplikacji poprzez nowych partnerów i zwiększaniu bazy Klientów. ECB jest utrzymywany po upływie Grace Period, gdy pozostajesz aktywny na poziomie X-Team. Zacznij rozwijać swoją Team Commission, która może osiągnąć nawet 1500 punktów Pay Point tygodniowo na Income Center z saldem 10 000 Credits.



Silver

Gdy osiągniesz 4 Klientów (Q-Team) i będziesz mieć 750 Credits In Balance w miesiącu kalendarzowym, otrzymujesz tytuł. Zazwyczaj 750 Credits wymaga około 100 zrównoważonych Klientów w zespole. Istnieją 3 potencjalne One Time Bonuses, które można zdobyć jako Silver, każdy o wartości 100 punktów Pay Point. Oprócz ECB, które osiągniesz jako X-Team, wiele zyskasz osiągając A-Team, aby co miesiąc zdobywać 100 punktów Pay Point w powtarzających się prowizjach od Klientów, a także osiągając RCB (Recurring Credit Bonus), który podwaja Credits za wszystkie powtarzające się zamówienia w Twoim zespole, dzięki czemu podwajasz swoje prowizje, a także ułatwiasz sobie osiągnięcie następnej rangi.



Gold

Gdy osiągniesz 4 Klientów (Q-Team) i będziesz mieć 1500 Credits In Balance w miesiącu kalendarzowym, otrzymujesz tytuł Gold. Zazwyczaj 1500 Credits wymaga około 200 zrównoważonych Klientów w zespole. Istnieją 3 potencjalne One Time Bonuses, które można zdobyć jako Gold, każda o wartości 200 punktów Pay Point. Nadszedł czas, aby zacząć planować swoją pierwszą premię CAB (Customer Acquisition Bonus). Mały CAB osiąga się poprzez dodanie 500 Kit Credits w lewym i 500 Credits w prawym zespole w ciągu jednego tygodnia, co może przynieść 200 punktów Pay Point oprócz wszystkich innych premii za każdy tydzień, w którym premia została osiągnięta. Premia CAB może wynieść do 6000 punktów Pay Point tygodniowo.



Executive

Po osiągnięciu 10 Klientów (X-Team) i 3000 Credits In Balance w miesiącu kalendarzowym, Executive. Zazwyczaj 3000 Credits wymaga około 400 zrównoważonych Klientów w zespole. Istnieją 3 potencjalne One Time Bonuses, które można zdobyć jako Executive, każdy o wartości 400 punktów Pay Point. Otrzymujesz 200 punktów Pay Point zPhone Bonus miesięcznie jako aktywny Executive i wyżej.



Platinum

Po osiągnięciu 10 Klientów (X-Team) i 6000 Credits In Balance w miesiącu kalendarzowym, otrzymujesz tytuł Platinum. Zazwyczaj 6000 Credits wymaga około 800 zrównoważonych Klientów w zespole. Istnieją 3 potencjalne One Time Bonuses, które można zdobyć jako Platinum, każdy o wartości 800 punktów Pay Point. Każdego tygodnia należy skupić się na zwiększeniu Team Commission z 10% do 15%, co uzyskuje się po osiągnięciu 3000 zbalansowanych Credits na tydzień.



Diamond

Po osiągnięciu 10 Klientów (X-Team) i 12 000 Credits In Balance w miesiącu kalendarzowym, otrzymujesz tytuł Diamond. Zazwyczaj 12 000 Credits wymaga około 1500 zrównoważonych Klientów w zespole. Istnieją 3 potencjalne One Time Bonuses, które można zdobyć jako Diamond, każda o wartości 1500 punktów Pay Point. Premię w wysokości 1000 punktów Pay Point zCar można otrzymać co miesiąc, będąc aktywnym posiadaczem tytułu Diamond lub wyższego.



Director

Po osiągnięciu 25 Klientów (A-Team) i 24 000 Credits In Balance w miesiącu kalendarzowym, otrzymujesz tytuł Director. Zazwyczaj 24 000 Credits wymaga około 3000 zrównoważonych Klientów w zespole. Istnieją 3 potencjalne One Time Bonuses, które można zdobyć jako Director, każdy o wartości 2500 punktów Pay Point. Możesz otrzymać 1% prowizji od wolumenu do 1000 punktów Pay Point tygodniowo na Income Center. Jako nowy Director jesteś zakwalifikowany do jednego wyjazdu Director Trip.*

** Patrz zasady kampanii Director Trip*



Crown

Po osiągnięciu 25 Klientów (A-Team) i 48 000 Credits In Balance w miesiącu kalendarzowym, otrzymujesz tytuł Crown. Zazwyczaj 48 000 Credits wymaga około 6000 zrównoważonych Klientów w zespole. Istnieją 3 potencjalne One Time Bonuses, które można zdobyć jako Crown, każdy o wartości 4000 punktów Pay Point. Możesz otrzymać 1,5% prowizji od wolumenu w wysokości do 2000 punktów Pay Point tygodniowo na Income Center. Mentor Matching Bonus wzrasta wraz z liczbą osobiście zarejestrowanych Partnerów, którzy osiągnęli wyższy tytuł. Przy 10 osobiście sponsorowanych Partnerach z tytułem Platinum, osiągniesz 25% w Mentor Matching Bonus.



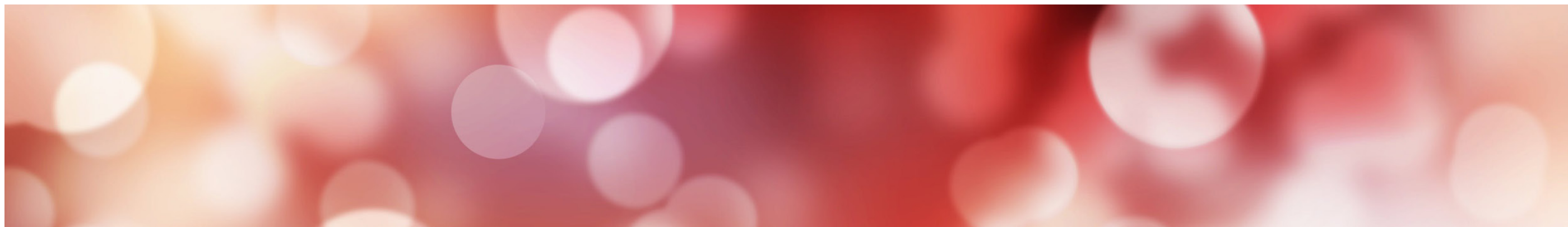
Royal Crown

Po osiągnięciu 25 Klientów (A-Team) i 80 000 Credits In Balance w miesiącu kalendarzowym, otrzymujesz tytuł Royal Crown. Zazwyczaj 80 000 Credits wymaga około 10 000 zbalansowanych Klientów w zespole. Istnieją 3 potencjalne One Time Bonuses, które można zdobyć jako Royal Crown, każdy o wartości 6000 punktów Pay Point. Możesz otrzymać 1,75% prowizji od wolumenu do 3000 punktów Pay Point tygodniowo na Income Center. Wykorzystaj swój dochód, kwalifikując się do Medium, Large, XL lub większych CAB-ów.



Black Crown

Po osiągnięciu 25 Klientów (A-Team) i 130 000 Credits In Balance w miesiącu kalendarzowym, otrzymujesz tytuł Black Crown. Zazwyczaj 130 000 Credits wymaga około 15 000 zbalansowanych Klientów w zespole. Istnieją 3 potencjalne One Time Bonuses, które można zdobyć jako Black Crown, każdy o wartości 8000 punktów Pay Point. Możesz otrzymać 2% prowizji od wolumenu do 5000 punktów Pay Point tygodniowo na Income Center. Nadszedł czas, aby zwiększyć swoje dochody, budując więcej centrów Income Center.



Tytuły partnerów Team Partner: Ambassador – 2 Star Global President i wyżej

Tytuł Partner	PCV	Osobiste Punkty Kliencie	MCV	Awans tytułu z wieloma IC	Awans tytułu pojedynczy IC z wieloma liniami Enrollment Line
Ambassador	125	25	150 000 MCV + 3 linie z 10 000 MCV	IC 1 = 150 000 MCV IC 2 = 30 000 MCV	IC 1 = 150 000 MCV z 10 000 MCV w 3 oddzielnych liniach Enrollment Line
Royal Ambassador	125	25	200 000 MCV + 3 linie z 20 000 MCV	IC 1 = 200 000 MCV IC 2 = 60 000 MCV	IC 1 = 200 000 MCV z 20 000 MCV w 3 oddzielnych liniach Enrollment Line
Black Ambassador	125	25	250 000 MCV + 3 linie z 30 000 MCV	IC 1 = 250 000 MCV IC 2 = 90 000 MCV	IC 1 = 250 000 MCV z 30 000 MCV w 3 oddzielnych liniach Enrollment Line
President	125	25	300 000 MCV + 3 i 4 linie z 40 000 MCV	IC 1 = 300 000 MCV IC 2 = 120 000 MCV IC 3 = 120 000 MCV	IC 1 = 300 000 MCV z 40 000 MCV w 4 oddzielnych liniach Enrollment Line
Elite President	125	25	500 000 MCV + 3 i 4 linie z 80 000 MCV	IC 1 = 500 000 MCV IC 2 = 240 000 MCV IC 3 = 240 000 MCV	IC 1 = 500 000 MCV z 80 000 MCV w 4 oddzielnych liniach Enrollment Line
Global President	125	25	1 000 000 MCV + 3 i 4 linie ze 130 000 MCV	IC 1 = 1 000 000 MCV IC 2 = 390 000 MCV IC 3 = 390 000 MCV	IC 1 = 1 000 000 MCV ze 130 000 MCV w 4 oddzielnych liniach Enrollment Line
1 Star Global President	125	25	2 000 000 MCV + 3, 4 i 5 linii ze 130 000 MCV	IC 1 = 2 000 000 MCV IC 2 = 390 000 MCV IC 3 = 390 000 MCV	IC 1 = 2 000 000 MCV ze 130 000 MCV w 5 oddzielnych liniach Enrollment Line
2 Star Global President i wyżej	Dodanie 1 000 000 zrównoważonych MCV w IC 1 i jeszcze jednego IC z 390 000 MCV lub jeszcze jednej linii Enrollment Linia ze 130 000 MCV może przynieść dodatkową gwiazdkę Global Star				

Nasze oprogramowanie do obliczania prowizji oceni wszystkie Twoje kwalifikacje Binary i Enrollment Tree, dzięki czemu otrzymasz najwyższą możliwą rangę. W ten sposób możesz budować głębię lub szerokość w drodze do najwyższej rangi, którą chcesz osiągnąć.



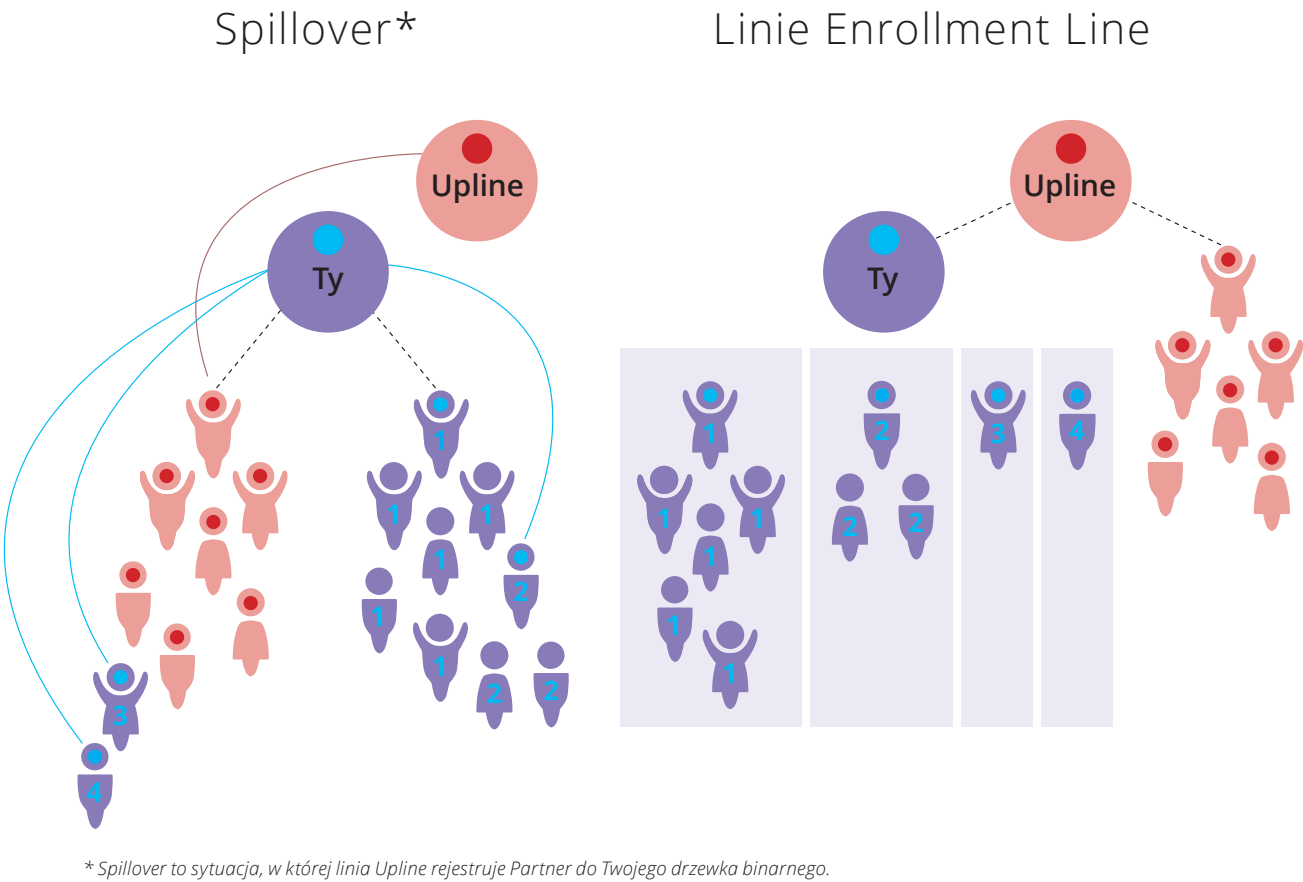
Premie wypłacone w akcjach

Tytuł	Premia Pay Points Bonus wypłacona w akcjach
President	200,000 PP
Elite President	300,000 PP
Global President	500,000 PP
1 Star Global President	1,000,000 PP
i każdy poziom powyżej	1,000,000 PP

Zasady: Aby otrzymać premię, należy osiągnąć rangę odpowiednią dla premii w okresie od 1 stycznia do 31 grudnia w roku kwalifikacyjnym, a także utrzymać rangę o 1 poziom niższą w okresie od 1 stycznia do 30 marca w kolejnym roku.

Liczba akcji, które zostaną wypłacone, jest oparta na średniej cenie transakcyjnej w lutym w roku następującym po zakwalifikowaniu się. Wypłata premii zostanie zatwierdzona przez walne zgromadzenie w maju, a akcje zostaną wydane we wrześniu.

Akcje będą podlegać okresowi lock-up wynoszącemu 6 miesięcy lub wymaganemu przez organy podatkowe w kraju zamieszkania inwestora.



* Spillover to sytuacja, w której linia Upline rejestruje Partner do Twojego drzewka binarnego.



Ambassador

Aby otrzymać tytuł Ambassador, musisz zdobyć 25 Klientów (A-Team) i zbudować dwa Income Center z co najmniej 10 000 Credits w każdym zespole oraz łączne saldo wynoszące 150 000 Credits In Balance (001) w miesiącu kalendarzowym. Alternatywnie, można zakwalifikować się z 3 liniami Enrollment Line, każda z 10 000 Credits i łącznym wolumene w wysokości 150 000 Credits In Balance (001) na miesiąc kalendarzowy. Zazwyczaj 150 000 Credits wymaga około 20 000 zrównoważonych Klientów w zespole. Istnieją 3 potencjalne One Time Bonuses, które można zdobyć jako Ambassador, każdy o wartości 10 000 punktów Pay Point. Możesz otrzymać 2,25% prowizji od wolumenu i do 8000 punktów Pay Point tygodniowo na Income Center.



Royal Ambassador

Aby otrzymać tytuł Royal Ambassador, musisz zdobyć 25 Klientów (A-Team) i zbudować dwa Income Center z co najmniej 20 000 Credits w każdym zespole oraz łączne saldo w wysokości 200 000 Credits In Balance (001) w miesiącu kalendarzowym. Alternatywnie, można zakwalifikować się z 3 liniami Enrollment Line, każda z 20 000 Credits i łącznym wolumene w wysokości 200 000 Credits In Balance (001) na miesiąc kalendarzowy. Zazwyczaj 200 000 Credits wymaga około 25 000 zrównoważonych Klientów w zespole. Istnieją 3 potencjalne One Time Bonuses, które można zdobyć jako Royal Ambassador, każdy o wartości 12 500 punktów Pay Point. Możesz otrzymać 2,5% prowizji od wolumenu do 10 000 punktów Pay Point tygodniowo na Income Center.



Black Ambassador

Aby otrzymać tytuł Black Ambassador, musisz zdobyć 25 Klientów (A-Team) i zbudować dwa Income Center z co najmniej 30 000 Credits w każdym zespole oraz łączne saldo w wysokości 250 000 Credits In Balance (001) w miesiącu kalendarzowym. Alternatywnie, można zakwalifikować się z 3 liniami Enrollment Line, każda z 30 000 Credits i łącznym wolumene w wysokości 250 000 Credits In Balance (001) na miesiąc kalendarzowy. Zazwyczaj 250 000 Credits wymaga około 30 000 zrównoważonych Klientów w zespole. Istnieją 3 potencjalne One Time Bonuses, które można zdobyć jako Black Ambassador, każdy o wartości 15 000 punktów Pay Point. Możesz otrzymać 2,75% prowizji od wolumenu do 12 000 punktów Pay Point tygodniowo na Income Center.





President

Aby otrzymać tytuł President, musisz zdobyć 25 Klientów (A-Team) i zbudować trzy Income Center z co najmniej 40 000 Credits w każdym zespole oraz łączne saldo w wysokości 300 000 Credits In Balance (001) w miesiącu kalendarzowym. Alternatywnie, można zakwalifikować się z 4 liniami Enrollment Line, każda z 40 000 Credits i łącznym wolumenie w wysokości 300 000 Credits In Balance (001) na miesiąc kalendarzowy. Zazwyczaj 300 000 Credits wymaga około 35 000 zrównoważonych Klientów w zespole. Istnieją 3 potencjalne One Time Bonuses, które można zdobyć jako President, każdy o wartości 40 000 punktów Pay Point. Możesz otrzymać 3% prowizji od wolumenu do 14 000 punktów Pay Point tygodniowo na Income Center.



Elite President

Aby otrzymać tytuł Elite President, musisz zdobyć 25 Klientów (A-Team) i zbudować trzy Income Center z co najmniej 80 000 Credits w każdym zespole oraz łączne saldo w wysokości 500 000 Credits In Balance (001) w miesiącu kalendarzowym. Alternatywnie, można zakwalifikować się z 4 liniami Enrollment Line, każda z 80 000 Credits i łącznym wolumenem 500 000 Credits In Balance (001) na miesiąc kalendarzowy. Możesz otrzymać 3,5% prowizji od wolumenu do 16 000 punktów Pay Point tygodniowo na Income Center.



Global President

Aby otrzymać tytuł Global President, musisz zdobyć 25 Klientów (A-Team) i zbudować trzy Income Center z co najmniej 130 000 Credits w każdym zespole oraz łączne saldo w wysokości 1 000 000 Credits In Balance (001) w miesiącu kalendarzowym. Alternatywnie, można zakwalifikować się z 4 liniami Enrollment Line, każda ze 130 000 Credits i łącznym wolumenem 1 000 000 Credits In Balance (001) na miesiąc kalendarzowy. Możesz otrzymać 4% prowizji od wolumenu do 20 000 punktów Pay Point tygodniowo na Income Center.



1 Star Global President

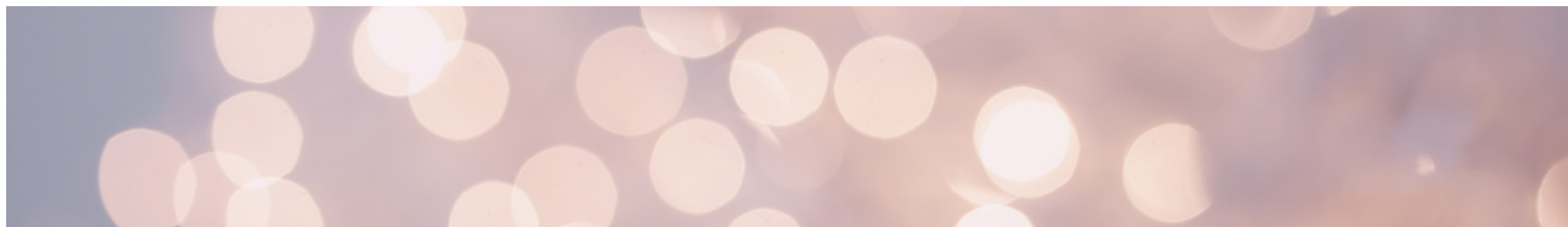
Aby otrzymać tytuł 1 Star Global President, musisz zdobyć 25 Klientów (A-Team) i zbudować cztery Income Center z co najmniej 130 000 Credits w każdym zespole oraz łączne saldo w wysokości 2 000 000 Credits In Balance (001) w miesiącu kalendarzowym. Alternatywnie, można zakwalifikować się z 5 liniami Enrollment Line, każda ze 130 000 Credits i łącznym wolumenem 2 000 000 Credits In Balance (001) na miesiąc kalendarzowy. Możesz otrzymać 4% prowizji od wolumenu i do 30 000 punktów Pay Point tygodniowo na Income Center. Ponadto otrzymasz premię Infinity Bonus w wysokości 0,5% od całego wolumenu sprzedaży oprócz wypłat Team Commission i prowizji od sprzedaży.



2 Star Global President

Aby otrzymać tytuł 2 Star Global President, musisz zdobyć 25 Klientów (A-Team) i zbudować cztery Income Center z co najmniej 130 000 Credits w każdym zespole oraz łączne saldo 3 000 000 Credits In Balance (001) w miesiącu kalendarzowym. Alternatywnie, można zakwalifikować się z 6 liniami Enrollment Line, każda z 130 000 Credits i łącznym wolumenem 3 000 000 Credits In Balance (001) na miesiąc kalendarzowy. Możesz otrzymać 4% prowizji od wolumenu do 40 000 punktów Pay Point tygodniowo na Income Center. Ponadto otrzymasz premię Infinity Bonus w wysokości 0,5% od całego wolumenu sprzedaży oprócz wypłat Team Commission i prowizji od sprzedaży.

Teraz możesz dodać gwiazdki do swojego tytułu i sięgnąć jeszcze wyżej! Otrzymasz dodatkową gwiazdkę za każde nowe Income Center z co najmniej 130 000 Credits w każdym zespole lub linii Enrollment Line oraz za całkowity wzrost o 1 000 000 Credits w zrównoważonym zespole (001 Income Center) w miesiącu kalendarzowym. Każda nowo dodana gwiazdka zwiększa tygodniową prowizję od wolumenu o 10 000 Pay Points na Income Center.



The background features two large, light blue, stylized letters, 'O' and 'S', which are partially obscured by a white rectangular box. The 'O' is on the left and the 'S' is on the right, both rendered in a thick, rounded font style.

**Podróże
motywacyjne**

„Tysiącmilowa podróż musi
zacząć się od jednego kroku”

Lao Tzu





Director Trip

Co roku Zinzino organizuje podróż edukacyjną o nazwie Director Trip. Zabieramy Cię do luksusowych i ekskluzywnych miejsc, w których masz okazję uczyć się od świetnych mówców i szkolić się u najlepszych w inspirującym środowisku.



Jak zakwalifikować się do Director Trip



Następny cel podróży Director Trip



Filmy z wcześniejszych podróży Director Trip

Ambassador Trip

Co roku Zinzino funduje wszystkim aktywnym Partner na poziomie Ambassador wyjątkowy pobyt w pięciogwiazdkowych hotelach w różnych miejscach Europy. Poznaliśmy luksusy Monako, jeździliśmy na nartach wodnych w Palma de Mallorca i jedliśmy wykwintną 7-daniową kolacją na plaży Riwiery Francuskiej.



Jak zakwalifikować się do programu Ambassador Trip?



Następny cel podróży Ambassador Trip



Filmy z wcześniejszych podróży Ambassador Trip



Słowniczek Zinzino

Terminy aktywacji: Partner musi zakwalifikować się do końca miesiąca kalendarzowego,aby być aktywnym w następnym miesiącu kalendarzowym. Termin upływa o 24:00 CET ostatniego dnia miesiąca.

Aktywny Klient: Aktywny Klient złożył zamówienie generujące co najmniej 1,25 Cr w ciągu ostatnich 90 dni.

Aktywny Partner: Gromadzi banking i zarabia prowizje od wszystkich wolumenów zespołu.

Zamówienie automatyczne Auto Order: 1 produkt + zestaw Test Kit co 4 zamówienia + dostęp do aplikacji GoCore = 10 Credits.

Back Office Entrance (Sales Rep): Jest za darmo, a Ty możesz zarobić Cash Bonus i zyski ze sprzedaży detalicznej.

Binary Line / Binary Tree: Wszyscy Twoi osobiście sponsorowani Partner i ich nieograniczone pokolenia, a także wszyscy Partner umieszczeni poniżej Ciebie na Binary Tree przez Upline i ich nieograniczone pokolenia.

Credits

Credits: Wszystkim produktom Zinzino przypisana jest wartość w Credits ujednolicona dla poszczególnych krajów i walut. Zinzino wykorzystuje Credits jako wewnętrzną walutę do określania uprawnień do Z4F oraz obliczania prowizji i premii w Planie Prowizyjnym.

Balanced Credits 2:1: Liczba zaliczanych Credits zależy od balansu między lewym i prawym zespołem. Balanced Credits zaczynają się od proporcji 50/50. Jednak maksymalnie 2 części Twoich kwalifikujących Credits mogą pochodzić z większego zespołu w stosunku do 1 części z mniejszego zespołu.

Banking Credits: Credits, których nie można wykorzystać jako punkty Pay Point są gromadzone banking tak długo, jak długo Partner pozostaje aktywny. Możesz korzystać ze zgromadzonych Credits w tygodniowych i miesięcznych cyklach prowizyjnych. Obliczenia wynagrodzeń wykorzystują Credits w stosunku 2:1, tj. maksymalnie 2/3 kwalifikujących się Credits może pochodzić z większego zespołu. Po osiągnięciu maksymalnej wypłaty dla dowolnego wynagrodzenia (np. Team Commission wynosi maksymalnie 1500 Credits), tylko największy zespół oszczędza banking. Zinzino umożliwia banking maksymalnie miliona Credits zarówno tygodniowo, jak i miesięcznie.

	Credits z lewej	Credits z prawej	Balanced Credits	Banking z lewej	Banking z prawej
Przykład 1	450	450	900	0	0
Przykład 2	600	300	900	0	0
Przykład 3	900	300	900	300	0
Przykład 4	300	900	900	0	300

Przyspieszacze kredytowe

Mamy trzy przyspieszacze kredytowe w Zinzino:

Enrollment Credit Bonus (ECB): Wszelkie nowe Enrollment Kit Credits (Klienci Premier i Partnerzy) są mnożone przez 2, zarówno w tygodniowym (WCV), jak i miesięcznym (MCV) cyklu prowizyjnym.

ECBx: Wszelkie nowe Enrollment Kit Credits (Klienci Premier i Partnerzy) są mnożone przez współczynnik Twojej miesięcznej prowizji (MCV). Na przykład w naszej standardowej kampanii ECBx, Credits są mnożone przez 3.

Recurring Credit Bonus (RCB): Credits generowane przez zamówienia niekwalifikujące się do ECB (Klienci i Partner) są mnożone przez 2, zarówno dla tygodniowego (WCV), jak i miesięcznego cyklu prowizji (MCV).

Spójrz na tę tabelę, aby zobaczyć, jak wpływają one na Credits z zamówień.

	Credits	ECB	ECBx	RCB
Partner Kit	150	300	450	-
Customer Kit	14	28	42	-
Zamówienie au- tomatyczne Z4F	10	-	-	20
Subskrypcja Klientów	4	-	-	8

Klienci

Klient: Klient jest aktywny przez 90 dni od ostatniego zakupu za minimum 1,25 Credits.

Tytuł Kariery Klienta: Tytuł otrzymywany jako recognition za zbudowanie osobistej bazy Klientów o określonej wielkości.

Punkty Klientckie: Każdy aktywny Klient generuje co najmniej jeden Punkt Klientcki. Jeśli aktywny Klient zakupi więcej niż jeden produkt (1,25 Cr), każdy dodatkowy produkt wygeneruje kolejny Punkt Klientcki. Ponowny zakup tego samego produktu generuje tylko jeden Punkt Klientcki. Punkty Klientckie można gromadzić przy zakupie Premier Subscriptions, przedmiotów Premier, przedmiotów detalicznych i zestawów PrePaid Kits.

Cash Bonus: Otrzymasz Premier Cash Bonus, gdy sprzedasz Zestaw Klienta Premier nowemu lub istniejącemu Klientowi. Otrzymujesz Retail Cash Bonus, gdy Klient Retail kupuje dowolne pojedyncze przedmioty (z przypisaną wartością Credits). Wszyscy partnerzy są nagradzani od 10% do 30% premii Cash Bonus.

Osobiści Klienci: Osobiści Klienci to wszyscy osobiście zarejestrowani Klienci (pierwsza generacja) oraz Klienci poleceni przez osobiście zarejestrowanych Klientów (druga generacja, trzecia generacja itd.) dla nieograniczonej liczby generacji.

Klient Premier: Klient z zamówieniem Zestawu Premier nazywany jest „Klientem Premier”. Klienci Premier kwalifikują się do naszej obniżonej ceny Premier, Programu nagród dla Klienta i Zinzino4Free.

Personal Customer Points (PCP): Każdy aktywny Klient zarejestrowany osobiście generuje co najmniej jeden Punkt Klientki. Jeśli aktywny Klient osobisty zakupi więcej niż jeden produkt (1,25 Cr.), każdy dodatkowy produkt wygeneruje kolejny Punkt Klientki. Ponowny zakup tego samego produktu w kolejnym miesiącu wygeneruje tylko jeden Punkt Klientki.

Klient Retail: Klient zarejestrowany bez zamówienia Premier Kit jest nazywany „Klientem Retail” i zakupuje produkty Zinzino po cenie detalicznej.

Monthly Customer Bonus (MCB): Ta premia umożliwia zarabianie najbardziej znaczących powtarzających się prowizji od Klientów. Podczas gdy Team Commission płaci za każde zamówienie, MCB wypłaca stopniowo. Premia zaczyna się od A-Team.

Team Customer Number: Twój numer Team Customer to suma wszystkich osobistych Punktów Klientkich (PCP), zespołowych Punktów Klientkich (TCP) i Punktów Partnerskich.

Prowizje: Wszystkie prowizje wypłacane przez Zinzino są wykazywane w dochodzie brutto, aby można było wykazać tę samą kwotę dla każdego. W zależności od przepisów obowiązujących w danym kraju oraz tego, czy jesteś zarejestrowany jako podatnik VAT, czy też nie, różne podatki mogą modyfikować tę kwotę zgodnie z lokalnymi przepisami podatkowymi. Jako Partner w Zinzino, jesteś zobowiązany do zapewnienia, że zarejestrujesz się w odpowiedni sposób, zgodnie zarówno z lokalnymi przepisami rządowymi, jak i wymaganiami określonymi przez Zinzino. Faktury prowizyjne są publikowane w formacie PDF w osobistym panelu Back Office każdego Partnera.

Tydzień rozliczeniowy: Tydzień rozliczeniowy rozpoczyna się w czwartek o godzinie 00:00 CET i kończy w następną środę o godzinie 24:00 CET. Tydzień rozliczeniowy obejmuje wszystkie opłacone zamówienia w tym tygodniu.

Miesiąc rozliczeniowy: Miesiąc rozliczeniowy trwa od północy pierwszego dnia miesiąca kalendarzowego do północy ostatniego dnia miesiąca kalendarzowego. Miesiąc rozliczeniowy obejmuje wszystkie opłacone zamówienia w tym okresie. Zinzino opublikuje nowe tytuły z poprzedniego miesiąca w Back Office Partnera nie później niż 10-go dnia bieżącego miesiąca. Wynagrodzenie wypłacane w pierwszym tygodniu każdego miesiąca obejmuje bieżący tydzień plus miesięczne wynagrodzenie z poprzedniego miesiąca.

Crossline: Osoba / firma nie znajdująca w Twojej genealogii Binary Tree lub Enrollment Tree

Customer Acquisition Bonus (CAB): Zarabiaj CAB na wszystkich zestawach Premier dla Klientów i nowych zestawach dla Partner. Mini, Small, Medium, Large, XL, XXL, 3XL, 4XL i 5XL CAB dotyczą aktywnych Partner. CAB można otrzymać tylko w jednym Income Center w każdym tygodniowym cyklu prowizyjnym.

Dzienny cykl prowizyjny: Odnosi się do prowizji naliczanych codziennie: Cash Bonus, ECB i RCB. Codzienny termin upływa o godzinie 24:00 CET.

Downline: Osoba / firma znajdująca się pod Tobą w genealogii Binary Tree lub Enrollment Tree.

Dynamiczna kompresja linii rejestracji – rangi Ambasadora i wyższe: Po pierwsze, trzeba spełnić kryteria dotyczące zrównoważonej wartości MCV Income Center i osobistej aktywacji. Po drugie, należy spełnić kryteria MCV dla każdej linii rejestracji, zgodnie z następującymi zasadami kompresji dynamicznej.

Kwalifikacje do linii rejestracji Ambassador, Royal Ambassador i Black Ambassador są następujące: Pierwsza linia 100%, druga linia 100%, a trzecia linia będzie sumą wszystkich pozostałych linii rejestracji.

Kwalifikacje do linii rejestracji President, Elite President i Global President są następujące: pierwsza linia 100%, druga linia 100%, trzecia linia 70%, czwarta linia 30%, a wszystkie inne linie rejestracji zostaną zsumowane, aby wypełnić 30% trzeciej linii i 70% czwartej linii w celu osiągnięcia danego poziomu.

Kwalifikacje do linii rejestracji 1 Star Global President są następujące: pierwsza linia 100%, druga linia 100%, trzecia linia 100%, czwarta linia 70%, piąta linia 30%, a wszystkie inne linie rejestracji zostaną zsumowane, aby wypełnić 30% czwartej linii i 70% piątej linii w celu osiągnięcia danego poziomu.

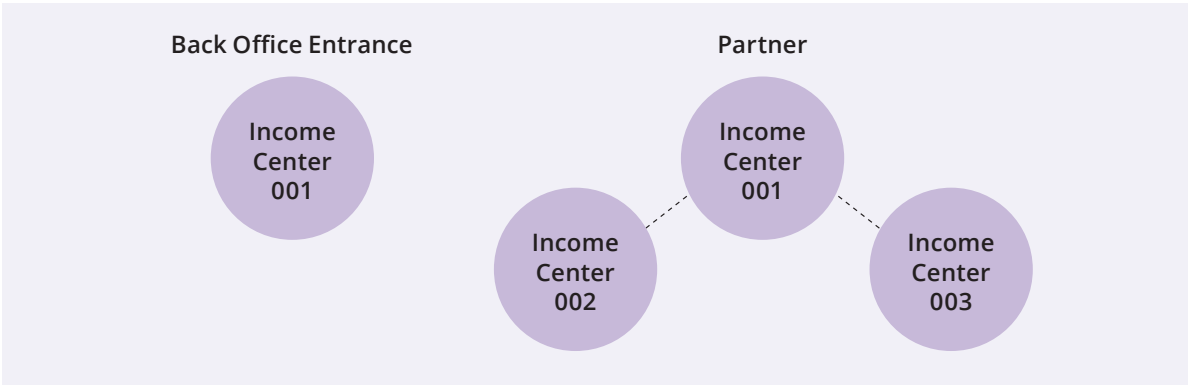
Kwalifikacje do linii rejestracji 2 Star Global President są następujące: pierwsza linia 100%, druga linia 100%, trzecia linia 100%, czwarta linia 100%, piąta linia 70%, szósta linia 30%, a wszystkie inne linie rejestracji zostaną zsumowane, aby wypełnić 30% piątej linii i 70% szóstej linii w celu osiągnięcia danego poziomu.

Te same zasady mają zastosowanie do wszystkich wyższych rang Star President, gdzie dodatkowe linie rejestracji mogą pomóc w wypełnieniu dwóch ostatnich kwalifikujących się linii.

Enrollment Line / Enrollment Tree: Wszyscy osobiście zarejestrowani Partner pierwsza generacja i wszyscy Partnerzy poleceni przez Twoich osobiście zarejestrowanych Partnerów (druga generacja, trzecia generacja itp.) dla nieograniczonej liczby generacji.

Grace Period: Jako nowy Partner masz miesiąc, w którym zaczynasz, oraz kolejne 4 miesiące na naukę, zarabianie i zyskanie statusu In Balance jedynie z zamówieniem aktywacyjnym za 10 Credits z zamówienia automatycznego Auto Order lub zamówień Twoich Klientów, zanim zaczną obowiązywać pełne zasady aktywacji.

Income Center: Wejście do organizacji sprzedaży jest oznaczone jako Income Center (IC). Back Office Entrance da Ci 1 IC. Przy zakupie zestawu partnerskiego (10 Cr) otrzymasz 2 dodatkowe IC. Patrz rysunek poniżej:



Począwszy od tytułu Diamond, możesz umieszczać dodatkowe IC w swoim zespole. Od tytułu President możesz umieścić dodatkowe IC nad swoim 001 IC. Koszt tych dodatkowych IC to zakup zestawu Basic Partner Kit.

Miesięczny Cykl Prowizyjny: Odnosi się do prowizji i nagrody naliczanych miesięcznie: Jednorazowe premie za tytuł, zPhone, zCar, ZF4 i zReward.

Monthly Credits Volume (MCV): Credits są obliczane w miesięcznym cyklu prowizyjnym dla wolumenu tytułu.

Comiesięczny Recognition tytułów: Partner kwalifikują się do tytułów każdego miesiąca, aby uzyskać rangę wynagrodzenia (tj. tytuł kwalifikowany) w następnym miesiącu. Zakwalifikowany tytuł określa premie i prowizje. Partner mogą awansować do następnego tytułu w dowolnym momencie bieżącego miesiąca.

One-Time Bonuses (OTB): Zdobywane jednorazowo, ale wypłacane w określonym czasie - w ratach.

Kontrakt partnerski: Aby pozostać zarejestrowanym Partner Zinzino, musisz złożyć zamówienie o wartości co najmniej 1,25 Credits lub utworzyć co najmniej jeden nowy Punkt Klienci pierwszej generacji o wartości co najmniej 1,25 Credits w okresie 12 miesięcy. Jeśli tego nie zrobisz, Twoja pozycja w sieci zostanie zamrożona, a po 24 miesiącach Twój Partner ID straci ważność.

Ponadto wszystkie zasady określone w Regulaminie umowy partnerskiej, a także w Zasadach marketingowych i etycznych regulują Twoje relacje z Zinzino. Aby utrzymać pin Recognition, musisz spełnić wymagania dla tego pinu co najmniej raz w ciągu ostatnich 12 miesięcy.

Prosimy o sprawdzanie komunikatów Zinzino do Niezależnych Partner w swoim Back Office i regularne komunikowanie się ze swoim sponsorem w celu uzyskania bieżących ważnych informacji.

Zinzino zastrzega sobie prawo do wstrzymania wypłaty prowizji i premii w przypadku ujawnienia, że określone prowizje lub premie zostały uzyskane poprzez kwalifikację w sposób nieetyczny lub niezgodny z prawdą. Dział compliance Zinzino bada wszystkie podejrzenia oszustwa.

Punkty Partnerskie: Każdy Partner, który złożył zamówienie na 1,25 lub więcej Credits w ciągu ostatnich 90 dni, jest liczony jako Punkt Partnerski. Punkty partnerskie są dodawane do całkowitej liczby Punktów Klientkich.

Pay Points (PP): Credits są używane do obliczania punktów Pay Point w ramach Planu Prowizyjnego. Celem jest, aby jeden Pay Point był równy 1 €. Firma zastrzega sobie prawo do skorygowania wartości punktów Pay Point w przypadku nadpłaty prowizji w firmie lub w określonej grupie Partner. Punkty Pay Point są przeliczane na walutę lokalną po miesięcznym lub stałym kursie wymiany.



Personal Credit Volume (PCV): Wolumen Credits z zamówień osobistych i zamówień od Klientów osobistych.

Sponsor / Enroller: Partner, który wprowadza nowego Partner lub Klienta do Zinzino.

Tytuły Fast Start: Q-Team, X-Team.

Tytuły OTB: Pro-Team, Top-Team.

Upline: Osoba / firma znajdująca się nad Tobą w genealogii Binary Tree lub Enrollment Tree.

Waiting Room: W tym miejscu widoczni są personalnie sponsorowani Partner, którzy zostali zarejestrowani, ale nie zostali jeszcze umieszczeni na binary tree. Następnie możesz wybrać pozycję dla każdego z nich. Jeśli pozycja nie zostanie wybrana na 4 godziny przed upływem dowolnego okresu (tygodniowego lub miesięcznego), system automatycznie umieści danego Partner na pozycji zgodnej z preferencjami dla domyślnej pozycji binarnej w Twoich ustawieniach konta. Partner w Waiting Room zostaną umieszczeni zgodnie z datą rejestracji. Oznacza to, że Partner z najstarszą datą rozpoczęcia zostanie umieszczony jako pierwszy. Wszyscy partnerzy w Waiting Room zostaną umieszczeni na czas, aby mogli zostać uwzględnieni w tygodniowych i miesięcznych terminach. Waiting Room zostanie zamknięty w ciągu ostatnich 4 godzin przed tygodniowym lub miesięcznym rozliczeniem, a partnerzy zarejestrowani w tym czasie zostaną automatycznie umieszczeni zgodnie z opcją domyślnej pozycji binarnej Sponsora. Aby zmienić opcję, przejdź do Back Office/ustawienia konta.

Web Account: Wypłata pieniędzy z konta internetowego na konto bankowe wiąże się z opłatą (w zależności od banku).

Może istnieć minimalna kwota wypłaty. Zamrozeni Partner są obciążani miesięczną opłatą administracyjną w wysokości 10 Pay Point przeliczonych na walutę lokalną.

Wszystkie prowizje są wymieniane z EUR na walutę lokalną (z wyjątkiem Islandii, Bułgarii, Chorwacji, Republiki Czeskiej, Węgier i Rumunii) przy przelewie na konto internetowe przy użyciu cotygodniowo aktualizowanego kursu wymiany z Europejskiego Banku Centralnego / Riksbanken (szwedzkiego banku centralnego).

Tygodniowy cykl prowizyjny: Dotyczy prowizji naliczanych co tydzień: Team Commission, CAB, Volume Commission i Mentor Matching Bonus.

Weekly Credit Volume (WCV): Credits obliczane w tygodniowym cyklu prowizyjnym.

Program Nagród Obsługi Klienta dla Partner: Tytuły X-Team i wyższe kwalifikują się do comiesięcznego zRewards. zRewards zostanie dodany do Twojego konta w przeliczeniu na lokalną walutę. zRewards można wykorzystać do zakupu produktów z asortymentu zRewards, ale dotyczy to tylko zamówień zawierających pojedynczy produkt. Zamówienia opłacone za pomocą ZinoCash nie będą generować Credits. Konto zRewards zostanie wyczyszczone, jeśli Partner zostanie zamrożony. Jeden zRewards to 1 PayPoint.

Zinzino4Free (Z4F): Jeśli Klient lub Partner poleci czterech (lub więcej) Klientów z takim samym (lub większym) zamówieniem, może otrzymać kolejne miesięczne zamówienie za darmo. Płaci tylko za wysyłkę. Jest to korzystne zarówno dla Partner, jak i Klientów, ponieważ pozwala zaangażować wszystkich w poszukiwanie nowych Klientów.

Angażuj się w działania, które chcesz powielać z zaangażowaniem i entuzjazmem. Będzie to miało wpływ na Twoje wyniki.

EXECUTIVE

Aby uzyskać więcej informacji na temat Planu Prowizyjnego, zapoznaj się z tymi zasobami:



Plan Fast Start



Executive Run



Plan Prowizyjny

ZINZINO

Inspire Change in Life