

Go Core Coaching – Ukentlig evaluering

Uke _____

Navn _____

1. Aktivitet

IPA (Inntektsproduserende aktivitet) _____

Nye invitasjoner _____

1-til-1 / 2-til-1 (Forretningspresentasjon) _____

Kundemøter _____

2LOOK (Follow-up) _____

Forretningspresentasjon _____

2. Produksjon

Nye personlige kunder forrige uke _____

Nye personlige partnere forrige uke _____

Nye kunder i teamet forrige uke _____

Nye partnere i teamet forrige uke _____

Credit hittil denne måneden _____

3. System

Fokusområde
(FP, teammøte, workshop, event) _____

Billetter solgt i teamet _____

Daglig selvutvikling (30 min) _____

4. Mål

Månedens hovedmål _____

Strategi _____

Belønning _____